**5. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ МИРОВОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КОНЦЕ XIX -НАЧАЛЕ XX ВВ. НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС**

Становление фабричной промышленности придало техническому прогрессу невиданный темп. Технологические сдвиги только последней трети XIX в. были столь велики, что некоторые ученые даже предлагают назвать этот период ***«второй промышленной революцией».***

Прежде всего произошла замена основного вида ***энергии.*** Изобретение машины для производства ***электрического тока*** вращением проводника в магнитном поле (динамомашина В. Сименса — Германия, генератор Т. Эдисона — США) решило проблему промышленной энергетики путем индивидуального ***электропривода*** к тому или иному агрегату. Только электричество, которое можно передавать на любые расстояния, сделало размещение производства независимым от источника энергии. Огромный выигрыш заключался также в отказе от неуклюжей теряющей много энергии трансмиссии из шестеренок и ремней под потолком цеха.

Кардинальные изменения в энергетике включали также по явление совершенно новых типов тепловых машин — паровой ***турбины*** (Г. Парсонс — Англия) и ***двигателя внутреннего сгорания,*** работающего от энергии ***углеводородного*** топлива (Г. Дизель, Н. Отто, Г. Даймлер, все — Германия), которые позволили механизировать практически все виды транспорта. Универсальное применение двигателя внутреннего сгорания породило ***нефтедобывающее и нефтеперерабатывающее*** (на основе крекинг-процесса, т.е. термического разложения нефти при высоком давлении на фракции — бензин и пр.) производство и фактически сделало человечество его подлинным ***заложником*** (пока не будет найден вид энергии, способный заменить энергию нефти). Немецкие химики разработали ***синтетические*** способы получения красящих, лекарственных, парфюмерных и других ***органических*** *соединений.* Были внедрены в производство высокопроизводительные способы получения серной кислоты и соды — основных исходных материалов ***неорганической*** химии.

Сложились новые способы производства стали. Изобретенные во Франции сталеплавильные процессы А. Бессемера (конвертер при сильном дутье) и П. и Е. Мартенов (мартеновская печь) были дополнены процессом обесфосфоривания металла (Г. Томас — Франция). Эти методы легли в основу сталелитейного производства XX в. Серьезному совершенствованию подверглась конструкция ряда металлообрабатывающих агрегатов.

Технологическая база легкой, полиграфической и других отраслей была пополнена автоматическим ткацким станком, обувными автоматами, автоматом для производства бутылок, механическим наборным станком и т.д. Новая техническая база изменила ***систему транспорта.*** На рубеже веков мировой тоннаж ***парового*** флота уже превысил мировой тоннаж ***парусного.*** Резко выросла мировая железнодорожная сеть, появился электрический (лифт, трамвай, метро), *безрельсовый* (на базе двигателя внутреннего сгорания) и *трубопроводный* транспорт. Эпохальным достижением явилось рождение ***воздушного*** транспорта на основе летательных аппаратов легче (дирижаблей) и особенно тяжелее воздуха (аэропланов, братья Райт — США).

Этот примерный и далеко не полный перечень показывает, что техническая мысль на рубеже веков развивалась куда более интенсивно, чем за почти столетие промышленного переворота. Если в первой половине XIX в. изобретения исчислялись десятками, то на рубеже веков — многими тысячами (только Эдисон запатентовал более 1000 изобретений).

Особенно важно, что в техническом прогрессе непосредственное участие стала принимать ***наука*** — в том числе фундаментальная. Вмире возникло ***высшее техническое образование.*** Первые втузы появились в 70-х гг. в Германии (Берлин, Дрезден, Мюнхен и др.), США (университет Дж. Гопкинса в Балтиморе), Японии и других странах. Прогресс техники приобрел значение ***научно-технического прогресса.***

Технологические сдвиги привели к серьезным изменениям отраслевой структуры машинной индустрии. Кроме нефтяной, возник целый ряд новых отраслей промышленности: электротехническая, химическая. Очень динамично стала развиваться и новая отрасль машиностроения — производство автомобилей. Первый американский автомобиль был сконструирован Г. Фордом в 1892 г., а к началу нового века фордовский автозавод выпускал уже более 4 тыс. автомашин в год. Структура черной металлургии изменилась в сторону резкого повышения удельного веса стали. Если выпуск чугуна в пяти изучаемых нами капиталистических странах за 1870-1913 гг. суммарно возрос примерно втрое (с 10,3 до 29,4 млн. т), то выпуск стали — в 23 раза (с 2,98 до 68,65 млн. т.)

Сливки технического прогресса, как всегда, снял военно-промышленный комплекс. Военное производство включило в себя достижения металлургии, моторостроения, электротехники, точного приборостроения, химической технологии и пр. Фабрично-заводская индустрия прежде всего заменила гладкоствольное ружье на нарезную, снабженную затвором и магазином ***винтовку,*** деревянные парусные суда на металлические пароходы, а вскоре и на бронированные турбоходы, построила скорострельные пушки, стреляющие более чем на 10 км., создала и применила бездымный порох и т.д. и т.п. В конце XIX в. началась постепенная ***автоматизация*** стрелкового оружия — появился *пулемет* (1883 г., США). Если скорострельность винтовки (5 прицельных выстрелов в минуту) по крайней мере впятеро превышала возможности ружья, заряжаемого с дульной стороны, то скорострельность пулемета превысила его в тысячи раз. Понятно, что пулемет быстро завоевал господство на поле боя. Наступление пехоты стало невозможно без предварительного огневого, химического или морального ***подавления*** пулеметных точек противника. Поражения России в Крымской (1853 — 1855), а затем в Японской (1904 - 1905) и Первой мировой (1914 - 1918) войнах в самой серьезной степени было связано: в первом случае — с отсутствием нарезного оружия и парового флота, во втором — недостатком пулеметов, в третьем — артиллерии больших калибров.

Научно-технический прогресс конца XIX — начала XX в. создавал возможности нового ***укрупнения*** производства. Так, замена громоздкой трансмиссии индивидуальным электроприводом снимала ограничения площади цеха. Но крупные производства требовали и больших капиталов, а это вызывало ***объединение*** средств отдельных предпринимателей и привлечение свободных капиталов в ***акционерные*** общества. Доля любого человека в том или ином производстве (в виде акций) стала, таким образом, предметом купли-продажи на рынке ценных бумаг. Появилась возможность ***децентрализации*** хозяйственных, особенно инвестиционных решений. С другой стороны, создавалась принципиальная возможность укрупнения и концентрации капитала до уровня ***монополии*** на производство каких-либо товаров и, как следствие, установления монопольных цен на них.

**5.1. МОНОПОЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ**

Появление огромного множества капиталистических предприятий во всех отраслях промышленности породило великую анархию. Особую роль играли частные железные дороги, которые посредством повышения или понижения тарифа, а также изменения дислокации железнодорожной сети очень серьезно воздействовали на производство. Достаточно было подвести железную дорогу к самому захудалому местечку, чтобы оно получило экономическое значение, или повысить тариф, чтобы вывести из строя какое-либо промышленное предприятие. В этих условиях предприятия стали группироваться против конкурентов, привлекая к соглашению железные дороги, а затем банки для финансирования проводимых мероприятий. Постепенно соглашения стали охватывать целые отрасли и промышленные районы. Так возникли промышленные монополии.

Одной из первых монополий явился нефтяной трест «Стандарт ойл», созданный в 1872 г. в США Дж. Рокфеллером на основе соглашения нескольких объединившихся нефтяных компаний с железными дорогами относительно тарифов на перевозку нефти. Дело происходило в период крупного спада производства. Поэтому Рокфеллеру без труда удалось скупить большую часть производственных мощностей американской нефтеперерабатывающей промышленности. Когда трест «Стандарт ойл» начал поглощение других предприятий, на его долю приходилось не более 10—20%, а через несколько лет — уже 90% тогда еще очень несложной нефтепереработки (на керосин для освещения) в стране. Подобные явления стали происходить и в некоторых других отраслях: однородные предприятия или компании чаще всего под угрозой банкротства или нажимом сильнейшего среди них объединялись в ***тресты,*** теряя производственную, коммерческую, часто и юридическую самостоятельность, — все это сосредоточивалось в правлении треста или головной компании.

В ряде случаев предприятия ***одной*** отрасли, сохраняя юридическую и производственную самостоятельность, заключали соглашение — ***картель,*** регулирующее объем производства, сбыт продукции, наем рабочей силы и пр. В других случаях предприятия теряли только коммерческую самостоятельность: образовывалась единая снабженческая и сбытовая контора ***(синдикат),*** регулировавшая закупки сырья и сбыт готовой продукции (такой тип монополий превалировал в России). Наконец, возникли, если так можно сказать, монополии монополий, в виде***концернов,*** объединявших под единым *контролем* компании разных отраслей производства, торговли, банки и пр. В концернах выступал ерошенный промышленно-торгово-банковский капитал, получивший наименование ***финансового.***

Посредством монополий предприятия стремились как-то регулировать производственную и коммерческую жизнь в сложнейших условиях рыночной конкуренции. Поэтому монополистические объединения на рубеже XIX и XX вв. при помощи согласованных цен на сырье, готовую продукцию и рабочую силу установили в той или иной степени коммерческий контроль над рядом производств в главных капиталистических странах. Но это поставило под угрозу саму ***конкуренцию*** как основу хозяйственной жизни, и государство вынуждено было вмешаться, ограничив процесс монополизации экономики определенными рамками ***(антитрестовское*** законодательство). Таким образом, ***экономическая роль*** государства резко возросла, что дает основание говорить о ***государственно-монополистическом*** капитализме как определенном типе экономического развития ряда стран. Монополистические процессы неизбежно должны были возникнуть и возникли в масштабе ***мирового рынка:*** соглашения между разнонациональными монополиями и даже наднациональные компании. Наблюдая быстрый рост монополий, некоторые ученые предсказывали неминуемую ***тотальную монополизацию*** рыночного хозяйства и полную гибель малого и среднего бизнеса в XX в. Однако этого не произошло, поскольку малое и. среднее производство и обмен могут вполне сосуществовать с крупнейшими корпорациям: они незаменимы в деле удовлетворения ежедневных насущных потребностей человека.

Движение экономики резко изменило свой темп. В конце XIX — начале XX вв. наиболее высокие темпы экономического развития показали молодые капиталистические государства — США и Германия, вышедшие соответственно на первое и второе места в мире по уровню развития производства и оставившие позади Англию и Францию (см.таблицу).

**Удельный вес ряда стран в мировом промышленном производстве** (%)

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| *Страны* -^^ | *1860* | *1870* | *1880* | *1890* | *1900* | *1913* |
| Англия | 36 | 32 | 28 | 22 | 18 | 14 |
| Франция | 12 | 10 | 9 | 8 | 7 | 6 |
| Германия | 16 | 13 | 13 | 14 | 16 | 16 |
| США | 17 | 23 | 28 | 31 | 31 | 36 |

На рубеже веков центр мировой экономики переместился из Европы в Северную Америку.

**5.3. ПРЕВРАЩЕНИЕ США В ПЕРВУЮ**

**ИНДУСТРИАЛЬНУЮ СТРАНУ МИРА. ИЗМЕНЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ СТРУКТУРЫ**

В конце XIX — начале XX вв. база быстрого индустриального роста США (обеспечение полной свободы экономической деятельности в результате Гражданской войны, большие сырьевые ресурсы, отсутствие морально изношенного оборудования и пр.) была дополнена огромным притоком рабочей силы. Аграрное перенаселение, войны, еврейские погромы — все это вызывало усиленный приток иммигрантов из Европы. В Америку на рубеже веков переселились миллионы людей не только самых бедных, но и самых энергичных, настойчивых, волевых, не боящихся никакого труда. За XIX в. население Европы выросло в два с небольшим раза, а США — в 14 раз.

Защита американской промышленности от конкуренции импортных товаров высокими таможенными тарифами (в конце XIX в. средний их уровень достигал 75% стоимости ввоза) сочеталась с полной свободой импорта иностранного капитала, который составил значительную часть американских промышленных инвестиций.

Перед Первой мировой войной 2/3 валового национального продукта США принадлежали промышленности и строительству (в основном железнодорожному). К XX в. уже были построены четыре ***трансконтинентальные*** железнодорожные линии. Сдвиги в самой структуре промышленного производства, прежде всего, проявились в более высоких темпах развития тяжелой промышленности. В начале XX в. в Америке — ***впервые*** в истории мирового экономического развития — было достигнуто превышение удельного веса тяжелой промышленности в общей промышленной продукции (другие страны достигли этого только перед Второй мировой войной). Но и структура тяжелой промышленности изменилась довольно серьезно — появились и стали быстро развиваться вызванные к жизни научно-техническим прогрессом новые отрасли — нефтяная, автомобильная, алюминиевая, резиновая, электротехническая и пр. Особую роль играли две первые. С распространением электричества осветительная функция керосина очень существенно сократилась, однако спрос на нефтепродукты возрастал: растущие потребности в бензине с лихвой компенсировали упадок производства керосина. Причина состояла в быстром росте автомобилестроения: в 1902 г., когда на американских дорогах ходило только 23 тыс. автомобилей, продажа бензина составила всего около 6 млн. баррелей (1 баррель — 0,11 т.), а в 1912 г., когда американский автопарк превысил 1 млн. машин, спрос на бензин составил 20,3 млн. баррелей; еще через 2 года бензина в стране было продано больше, чем керосина. Автомобиль, как никакое другое техническое устройство, изменил не только жизнь американского населения, сделав его исключительно ***мобильным,*** но и решающим образом повлиял на структуру промышленности, закрепив за нефтепереработкой ***(инфраструктурой*** автопарка) ведущее место (независимо от того, где добывается и откуда поступает сырая нефть).

Перед Первой мировой войной мощность американских электростанций составляла более 5 млн. кВт, а английских, немецких и французских вместе взятых — около 3 млн. кВт. На каждого американского рабочего в это время приходилось в 4,5 раза больше механической энергии, чем на одного английского рабочего.

Развитие массового серийного производства в американской промышленности привело к появлению современных методов рациональной организации производства, прежде всего — ***поточного*** метода — производство движется от ***сырья*** до ***готового изделия,*** нигде не поворачивая назад. При этом особую роль играет сборка узлов и агрегатов на ***конвейере*** (первое применение конвейера на автозаводе Форда в 1913 г. дало поразительные результаты: сборка магнето автомобильного мотора заняла всего 5 минут вместо 20).

**5.2.1. Монополизация**

Наиболее типичной формой монополизации в США стало ***трестирование*** предприятий, приносящее ощутимые выгоды. Так, благодаря монопольному положению в нефтяной промышленности доходы «Стандарт Ойл» увеличились за первые 20 лет существования с 8 до 57,5 млн. долл. В 80—90 гг. появились крупнейшие тресты в текстильной, электротехнической, свинцовой, кожевенной, резиновой, сахарной, табачной и других отраслях промышленности, на транспорте и связи. Особенно важным объединением стал созданный Дж. Морганом в 1901 г. «Стальной трест», монополизировавший 43% производства чугуна и 66% производства стали в США. В начале XX в. в США насчитывалось более 800 трестов, объединивших свыше 5 тыс. предприятий с капиталом свыше 7 млрд. долларов.

В стране возникли подобные феодальным наследственные династии королей нефти, стали, электричества, железных дорог и т.д. (самые известные — Морганы, Рокфеллеры, Вандербильды, Дюпоны). Наибольшее значение получили две финансово-промышленные группы: Моргана и Рокфеллера. Первая, сложившаяся методом ***банковских инвестиций*** в промышленность, контролировала «Стальной трест», «Дженерал Электрик», объединение сельхозмашиностроения «Интернейшнл Харвестер», «Американскую телефонную и телеграфную компанию» и т.д.

Группа Рокфеллера сложилась вокруг крупнейшей промышленной монополии — нефтяного треста «Стандарт Ойл». В 90-х гг. в группе Рокфеллера организовали свой банк для перекачки капиталов из нефтяной в находящиеся под рокфеллеровским контролем объединения горнодобывающей, электротехнической, газовой и других отраслей.

Монополизация экономики в США приобрела наиболее законченные формы. Но здесь сильнее всего проявились и ***антимонопольные*** тенденции, поскольку объединения явно грозили сковать мелких и средних предпринимателей, заморозив хозяйственную жизнь в стране (некоторым экономистам того времени казалось, что мелкий и средний бизнес уже обречен на гибель). По принятому Конгрессом США закону (1890 г.), всякое объединение в форме треста или иной форме, направленное на ограничение производства и торговли, объявлялось незаконным. Монополии, естественно, оказывали бешеное сопротивление, нередко судебным преследованиям вместо трестов подвергались рабочие объединения — профсоюзы. Тем не менее ряд особо крупных монополий, в том числе «Стандарт Ойл» вынужден был разделиться на несколько более мелких объединений.

**5.3. ГЕРМАНИЯ - ВТОРАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ДЕРЖАВА МИРА. ФАКТОРЫ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ПОДЪЕМА**

Важнейшим фактором хозяйственного подъема явилось завершение государственного объединения всей страны путем образования Германской империи под эгидой Пруссии. Вместо феодально-раздробленной страны возникла великая держава с более чем 40-миллионным населением. Этому предшествовала победа во франко-прусской войне 1870 г. и последующее ограбление Франции: аннексия Эльзаса и Лотарингии — большого железорудного бассейна, а также контрибуция в 5 млрд. фр. Соединение железной руды Эльзаса и Лотарингии с углем Рейнской области позволило создать мощную топливно-металлургическую базу германской промышленности, а французские миллиарды стали важным источником инвестиций в промышленность. Новые предприятия стали расти, как грибы: в 1871 — 1873 гг. создано 328 новых акционерных обществ с общим капиталом более 2,7 млрд. марок. Германские промышленные предприятия 70-х гг. возникали на базе новейшей ***техники*** того времени. Немецкая инженерия уступала только американской.

Немалую роль играли государственные заказы на вооружение. К росту тяжелой промышленности вело и интенсивное железнодорожное строительство (протяженность железнодорожной сети за 1870—1910 гг. увеличилась более чем в 33 раза).

В последней трети XIX в. промышленность стала играть основную роль в экономической системе страны. В начале XX в. там было занято уже 43% населения против 29%, занятых в сельском хозяйстве. В 60—70-х гг. Германия обогнала по производству промышленной продукции Францию, а в начале XX в. позади осталась и Англия. Технический уровень немецкой, относительно новой промышленности, был выше английской, старой. Немецкая индустрия почти не знала проблемы технического перевооружения — сразу создавалась на новейшей по тому времени технической базе — электромотора, дизеля, паровой турбины, электропередачи на расстояние, томассовского метода сталеварения (вместо английского пудлингования), производства азота из воздуха и т.д. Германские фирмы накануне Первой мировой войны стали основными поставщиками динамомашин, трамваев, электроламп и других электротоваров, а также анилиновых красок в Европе.

Значительно медленнее, чем тяжелая индустрия, развивалась легкая и пищевая промышленность. В этих отраслях Германия отставала не только от США и Англии, но по некоторым видам . продукции и от Франции, — в основном в силу меньшего платежеспособного спроса на внутреннем рынке (в отличие от Франции, Германию туристы посещали мало).

**5.3.1. Особенности монополизации**

В Германии процесс монополизации происходил в основном не на базе ***трестов,*** как в Америке, а на базе ***картелей*** и ***синдикатов*** — соглашений между фирмами о ценах на продукцию, рынках, источниках сырья и т.д. Перед Первой мировой войной в германском хозяйстве действовало около 600 монопольных организаций. Крупные монополии сложились в угольной (Рейнско-Вестфальский угольный синдикат, контролировавший 50% германской угледобычи), химической (здесь были созданы даже концерны — многоотраслевые монополии, в том числе всемирно известная «Фарбениндустри»), электротехнической промышленности (два знаменитых концерна — АЭГ и «Симменс»), судостроении (Северо-германский Ллойд и Гамбургско-Американская компания) и т.д. Хотя в Германии действовали главным образом картели, в бизнесе заправляли не более 300 магнатов капитала. Перед первой мировой войной руководство шести крупнейших берлинских банков было представлено в 750 компаниях. Германские монополии стали самой большой и организованной экономической силой в Европе. Однако превосходя английских и французских (а кое в чем даже американских) капиталистов в смысле организации, германский финансовый капитал значительно уступал им в политическом отношении. В Англии и Франции буржуазия управляла полновластно и ***непосредственно,*** а в Германии первенство было за феодалами и монархией. Германский капитал имел военно-феодальный оттенок. Если во внутренней политике между буржуазией и юнкерами существовали противоречия, то в области внешней политики их интересы совпадали полностью. А внешний рынок имел особое значение для германских монополий, главная забота которых состояла в обеспечении зарубежного сбыта промтоваров.

Объем германской внешней торговли за 1870-1913 гг. вырос примерно в три раза. Стоимость ***готовых товаров*** составляла свыше 70% немецкого экспорта; немецкие изделия — 50% мирового вывоза электротоваров. Вместе с тем структура немецкой внешней торговли показывала и основную слабость экономики страны — ее зависимость от сырьевого и продовольственного импорта: стоимость ввоза за счет сырья и продовольствия перед первой мировой войной превышала стоимость экспорта более чем на 600 млн. марок. Сравнительно небольшие германские колонии не могли покрыть сырьевой дефицит. Поэтому все большее значение приобретали для немецкого капитализма российские и украинские просторы — как источник сельхозпродукции и рынок промтоваров. Сложная внешнеторговая ситуация еще более усугубляла агрессивность германских монополий, укрепляла их блок с юнкерским милитаризмом и монархией. Военные заказы государства представляли для капиталистов подлинное золотое дно. В первое десятилетие XX в. германские военные расходы составили 12,5 млрд. марок.

***Высокие доходы позволили*** немецкой буржуазии существенно поднять заработную плату ***квалифицированных*** рабочих (примерно 5 млн. чел.). В начале XX в. средняя годовая зарплата квалифицированного немецкого рабочего (примерно 1800 марок) составляла 53% годового дохода небольшого предпринимателя (2-5 наемных рабочих) и 45% дохода среднего чиновника, а зарплата рабочих контрольного аппарата на производстве ***(«рабочая аристократия»)*** уступала доходу мелкого предпринимателя и среднего чиновника всего на 25—30%. Таким образом, в начале XX в. немецкие квалифицированные рабочие не были классовыми противниками немецкого капитала. То же самое можно сказать о квалифицированных рабочих Англии и США, превосходивших немецких рабочих по величине зарплаты. К началу XX в. Запад за счет быстрого развития производства заметно ***разбогател,*** поэтому рабочая сила ***подорожала.*** Данное обстоятельство не могло не оказать влияние на теоретические поиски последователей Маркса. В результате наиболее радикальными русскими марксистами была создана теория революционного прорыва капиталистической системы не в самых развитых странах, как считали основоположники марксизма, а в самом слабом звене этой цепи — России. В отличие от западных стран рабочая сила в России еще оставалась относительно дешевой. После Первой мировой войны эта теория была реализована на практике большевистской партией в России, что принесло стране неисчислимые бедствия.

**5.4. УТРАТА АНГЛИЕЙ**

**ПРОМЫШЛЕННОЙ ГЕГЕМОНИИ.**

**ФАКТОРЫ ПРОМЫШЛЕННОГО ОТСТАВАНИЯ**

Если в 1870 г. Англия производила примерно половину трех главных на тогдашнем мировом рынка видов промышленной продукции — угля, чугуна и хлопчатобумажных тканей, то в 1913 г. она давала только 22% мировой угледобычи, выплавляла 13% мирового чугуна, потребляла 23% мирового хлопка. Здесь сказалась устаревшая — физически и морально — производственная база английской индустрии. Внедрение новой техники — дело исключительно сложное и дорогостоящее — и проблема дальнейшего экономического развития Англии приобрела характер выбора: вкладывать капитал в стране или вывозить его в колонии, где стоимость рабочей силы ниже, следовательно, прибыли выше. Английские капиталисты пошли по второму пути: вывоз капиталов возрастал, а темпы роста английской промышленности все более снижались. К тому же доставка из заморских стран промышленного сырья — руд цветных металлов, каучука, нефти и т.д. также вела к оттоку капитала из страны. И мировая торговая политика изменилась: все больше стран стало отходить от политики свободной торговли и возвращалось к протекционизму, охраняя свою промышленность от конкуренции английских товаров.

Структурные изменения в английской промышленности происходили очень медленно. Наиболее высокими темпами развивались новые для Англии отрасли тяжелой промышленности — сталелитейная, электротехническая, химическая, обгоняя традиционные производства. Например, за 1870—1913 гг. производство чугуна возросло в 1,7 раз, в то время как выплавка стали в 38 (но в США и Германии выплавка стали уже сравнялась с чугуном, а в Англии это производство еще значительно уступало). Перед Первой мировой войной суммарная мощность электростанций в Англии составляла примерно 900 тыс. кВт. — в 2,5 раза меньше, чем в Германии и почти в 10 раз меньше, чем в США. Единственной ***традиционной*** отраслью тяжелой промышленности, которая и перевооружалась, и показывала устойчивые темпы роста, являлось судостроение.

**5.5. ВЫВОЗ КАПИТАЛА**

Степень концентрации производства и капитала в Англии, где сохранилось большое количество средних и мелких устаревших предприятий, была значительно ниже, чем в США и Германии.

Совсем другая картина была в сфере кредита. Перед Первой мировой войной 27 крупным банкам Англии принадлежало около 86% всех вкладов страны. Однако сращивание банков с индустриальными монополиями не приняло в Англии такой всеобъемлющий характер, как это было в Германии и США. Британский капитализм базировался *на* ***колониальной империи.*** Английские колонии (к началу XX в. они по размерам в 100 раз превышали территорию метрополии) компенсировали британскому капиталу недостатки промышленного развития. По вывозу капитала Англия оставила далеко позади Америку и Германию. К Первой мировой войне сумма вывозимых из Англии капиталов составляла примерно третью часть общей стоимости экспорта. До 3/4 экспорта капитала шло в Британскую империю и слаборазвитые страны Латинской Америки (около 20% — в США, 6% — в страны Европы).

Доходы от заграничных инвестиций в заокеанские рудники, порты, дороги, плантации с лихвой возместили утерю мировой промышленной гегемонии. В последней трети XIX в. национальный доход Англии возрос в 3 раза, а доходы от вложений за рубежом — в 9 раз! И хотя по причине большого сырьевого и продовольственного импорта внешнеторговый баланс Англии постоянно носил пассивный характер, но ***платежный баланс,*** включающий ***все*** виды расчетов с другими странами, неизменно был активным, благодаря возрастающим «невидимым доходам» (проценты на капитал, вложенный за рубежом, посреднические торговые и банковские операции, фрахт, страхование морской торговли и т.д.). В 1913 г. сальдо торгового баланса составило минус 159 млн. ф.ст., доходы от услуг — плюс 125 млн. ф.ст., от зарубежных инвестиций — плюс 187 млн. ф.ст. Таким образом, отрицательное внешнеторговое сальдо легко перекрывалось. Английские банки, отделения которых были разбросаны по всему свету, развили большую активность по кредитованию мировой торговли.

Переход от мировой промышленной гегемонии к гегемонии в пределах Британской империи, от прямой торговли промтоварами к торговому кредиту, — все это приносило прибыль, но фактически усиливало ***застой*** английской экономики. За счет сокращения слоя ***активных*** капиталистов в Англии увеличивался слой ***рантье.*** Накануне Первой мировой войны доходы рантье намного превышали доходы экспортеров товаров.

Готовясь к неизбежной схватке с Германией, Англия в начале XX в. начала осуществлять огромную программу военно-морского строительства (по принципу: два корабля на каждый новый немецкий), на что уходило до половины расходной части госбюджета.

**5.6. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОТСТАВАНИЕ ФРАНЦИИ**

Для Франции на рубеже XIXи XX вв. германские и американские темпы промышленного развития были недостижимыми — сказывалась узость сырьевой базы. В 1913 г. Франция добывала лишь 2/3 необходимого ей угля, а дорогой импортный уголь вел к повышению стоимости французских фабрикатов и, соответственно, снижению их конкурентоспособности. Низкий промышленный потенциал определялся также устаревшей технологической сферой. Здесь повторилась в основных чертах английская история: физически и морально изношенное оборудование, вошедшее в строй в 50—60 гг., требовало замены, а для этого требовались соответствующие инвестиции, а они не были сделаны. Здесь сыграли роль, *во-первых,* экономический ущерб, нанесенный национальной катастрофой — поражением Франции в войне с Пруссией 1870 г. (общая сумма составила 16 млрд. франков, в том числе 5 млрд. контрибуции). Очень тяжело отразилась на состоянии французской экономики аннексия Германией весьма развитых экономических областей — Эльзаса и особенно Лотарингии с ее крупными запасами железной руды. Лотарингский бассейн стал железорудной базой германской металлургии, а Франция стала ввозить железную руду или готовый металл. Таким образом, война с Пруссией заметно затормозила развитие французской тяжелой промышленности.

*Во-вторых,* как отмечалось выше, французская буржуазия явно отдавала предпочтение банковской деятельности перед промышленной. В конце XIX — начале XX вв. ростовщические черты французского капитализма проступили еще более резко. Займы иностранным государствам давали французским банкирам ***гарантированный*** доход, не связанный с промышленным риском, отвлекая в то же время огромные средства от отечественной индустрии. Характерно, что после войны с Пруссией французский капитал озаботился прежде всего восстановлением не экономики своей страны, а своих зарубежных вложений. Для выплаты контрибуции пришлось в 1871 — 1873 гг. сократить сумму заграничных капиталов Франции с 10 до 7 млрд. франков. Но уже в 1875 г. заграничные вложения составили 9 млрд. франков, т.е. почти достигли довоенного уровня. Ростовщическая политика французских капиталистов имела мощную опору в лице сугубо рациональной ментальности французов, предпочитающих гарантированный, пусть небольшой, доход, но без экономического риска.

За 1870—1913 гг. объем американской промышленной продукции увеличился в 13 раз, немецкой — почти в 7 раз, а французской — всего в 3 раза. К восьмидесятым годам XIX в. Франция передвинулась со второго места в мировом промышленном производстве на четвертое — после США, Англии и Германии, потеряв свое былое индустриальное значение. В конце XIX — начале XX вв. по сути не удалось преодолеть аграрно-индустриальную структуру французской экономики. Из 16 млн. человек самодеятельного населения в промышленности было занято всего около 2 млн., в сельском хозяйстве — более 5 млн., торговле — более 4 млн. человек. Сельскохозяйственная продукция по стоимости превышала промышленную. Отсталой была и структура самой промышленности, где по-прежнему значительное место занимало производство изысканных средств потребления. На мировом рынке наиболее ходовыми видами французской промышленной продукции оставались предметы роскоши, производство которых не требовало ни огромных инвестиций, ни новой техники, ни экономического риска. Некоторый скачок, сделанный французской тяжелой промышленностью в начале XX в., связан с подготовкой военного реванша. Однако накануне Первой мировой войны по выплавке стали — главного военного металла — Франция уступала Германии в 4 раза, а США — почти в 7 раз. На рубеже XIX—XX вв. в энергетической базе французской промышленности по-прежнему превалировал ***пар.*** По суммарной мощности электростанций сорокамиллионная Франция незначительно превосходила небольшую Швецию.

В конце XIX в. вступила в период хронического кризиса ведущая отрасль французской экономики — сельское хозяйство. Имея редкую для того времени возможность полностью удовлетворять свои потребности в хлебе, Франция по урожайности сельскохозяйственных культур занимала всего 11-е место в Европе. Превосходя по посевным площадям Германию на 280 тыс. га, Франция собрала в 1913 г. зерновых на 25 млн. квинталов меньше. По количеству скота на 1 га земли Франция уступала Германии, Англии, Дании, Бельгии и другим странам. Слабая производительность земледелия в конечном счете упиралась в господство мелкокрестьянского производства, созданного революцией в конце XVIII в. Владелец крохотной парцеллы не мог применять сельскохозяйственные машины и искусственные удобрения. Французские сельскохозпродукты не выдерживали конкуренции на внешних рыках с дешевыми американскими, канадскими, аргентинскими продовольственными товарами. Низкий уровень развития сельского хозяйства во многом обусловливал и узость внутреннего рынка: нищее французское крестьянство вынуждено было обходиться без многих промышленных товаров.

**5.6.1. Ростовщический капитал**

Концентрация французской промышленности происходила значительно медленнее, чем в США, Германии и Англии, но темпы концентрации и централизации банков во Франции превышали таковые в других странах. Показателен рост капитала в трех крупнейших банках Франции — «Лионский кредит», «Национальная учетная контора» и «Генеральное общество»: 1870 г. — 627, 1890 г. - 1510, 1909 г. - 5250 млн. франков. Французский финансовый капитал складывался вокруг банков, а не промышленных монополий. Его главным центром стал Французский банк. 200 крупнейших акционеров Французского банка (знаменитые 200 семейств!) и составили элиту финансовой олигархии страны. Французский банк представлял уникальный случай концентрации финансового капитала в ***национальном масштабе*** (в США, например, были две крупнейшие группировки — Моргана и Рокфеллера).

К концу XIX в. центром интересов французского финансового капитала стала ссудно-ростовщическая деятельность ***за границей.*** За 1870—1913 гг. промышленное производство во Франции выросло примерно в 3 раза, а экспорт французского капитала — более чем в 4 раза. Хотя больше всего капитал вывозила не Франция, а Англия, именно Франция играла роль мирового ***ростовщика.*** Английский капитал представлял главным образом промышленные ***инвестиции,*** а французский ***— займы*** иностранным государствам. Перед Первой мировой войной из 104 млрд. франков, что стоили французские ценные бумаги, всего 9,5 млрд. относилось к французской промышленности и торговле, остальные представляли собой облигации различных вложений за рубежом. Международное ростовщичество наложило паразитический оттенок на всю жизнь страны. Во Франции навсегда осталась наибольшая прослойка рантье, живущих только на проценты облигаций иностранных займов, без всякого промышленного и торгового риска. Ростовщичество деформировало экономику не только Франции, но и стран, получавших парижские займы. Накануне Первой мировой войны из 42,5 млрд. заграничных вложений Франции хозяйственное применение имело всего 10 млрд., на остальные деньги главным образом вооружались будущие союзники против Германии. 12 млрд. заемных франков приходилось на Россию, на эти средства был создан ряд заводов и промыслов, Транссиб, киевский, питерский, одесский трамваи. Но они были достаточно оплачены русской кровью — царизм подавил революцию 1905 г., а в августе 1914, в самом начале Первой мировой войны провел неподготовленное наступление в Восточной Пруссии, окончившееся катастрофой, но позволившее оттянуть часть немецких сил от Парижа. Поскольку процент по русским займам был выше обычного (до 14% годовых против 2), они пользовались громадной популярностью во Франции. До 10% населения страны владели накануне Первой мировой войны русскими облигациями, для приобретения которых тысячи французов продавали свою землю и дома...

Хотя Франция в XIX — начале XX вв. овладела большими колониями в Африке, Юго-Восточной Азии, Океании и создала империю, по территории в 17 раз превышающую метрополию, французский финансовый капитал, наживаясь в основном на эксплуатации стран-должников, не был заинтересован в производственном использовании колоний. Поэтому колонии в экономике Франции играли гораздо меньшую роль, чем в экономике Англии. Перед Первой мировой войной в колонии экспортировалось всего 13% вывозимых Францией товаров и менее 10% вывозимых капиталов. Из колоний поступило всего 9,5% французского импорта. Главные доходы приносило ростовщичество, и Франция, чей экономический потенциал значительно уступал Германии, содержала армию, почти равную по численности немецкой.

**5.7. МОДЕРНИЗАЦИЯ ЯПОНИИ. ПЕРЕСТРОЙКА ХОЗЯЙСТВА**

Капиталистическая перестройка японской экономики произошла в 60-х гг. XIX в. после гражданской войны (революция Мейдзи), в результате которой создано новое государственное устройство буржуазно-помещичьего типа, сродни Германской империи: всенародно избираемая законодательная власть при господстве императора и феодалов в исполнительно-административной сфере (за отказ от своих феодальных прав князья и самураи получили денежную компенсацию и монополию на занятие высших офицерских и чиновничьих должностей).

Этот строй, просуществовавший в Японии вплоть до окончания Второй мировой войны, сумел буквально за несколько десятилетий превратить полуколониальное раздробленное государство в мощную индустриально-аграрную державу, претендующую на гегемонию в Юго-Восточной Азии. Единственным средством для этого могла быть только ***вестернизация*** экономики, в первую очередь, создание современной фабрично-заводской промышленности. Основным инвестором явилось государство, а главное внимание уделялось строительству крупных металлургических и машиностроительных заводов в целях модернизации армии и флота. Технику и кадры для модернизации обеспечивал импорт машин и специалистов, а также обучение молодых людей из самураев на Западе.

Построенные предприятия государство передавало в аренду или продавало в кредит наиболее близким к правящим кругам предпринимателям, установив контроль над стратегически важными отраслями. Для создания предприятий широко применялись правительственные субсидии, налоговые льготы. Японскому государству удалось, таким образом, создать ***особо лояльную*** отечественную буржуазию и консолидировать буржуазно-феодальный блок вокруг императорского трона.

Темпы роста, показанные японской промышленностью в конце XIX — начале XXвв., превосходили все, что было известно до этого. Несколько параметров: за первое десятилетие XXв. суммарная мощность первичных двигателей возросла в. 10 раз, угледобыча — в 20, производство меди — в 13, тоннаж спущенных на воду судов — в 13 раз (таких темпов до этого мир не знал). Ни одна страна из числа отставших от наиболее развитых экономически государств Запада и вынужденных их догонять, не сумела провести вестернизацию так эффективно, как Япония.

**5.7.1. Начало монополизации**

Поздний промышленный переворот в Японии совпал по времени с монополизацией экономики: наплыв сравнительно дешевого из-за низких пошлин импорта вынуждал японских предпринимателей объединяться. Уже в начале 80-х гг. возникли монопольные объединения — Японская бумажная и Японская пароходная компании. Наибольший успех выпал надолго старинных торгово-ростовщических компаний — Мицуи и Мицубиси, которые при помощи государства стали первыми японскими концернами (к собственным банкам и торговле они прибавили купленные недорого у государства предприятия промышленности и транспорта). «Вы можете приехать в Японию на пароходе, принадлежащем Мицуи, отапливаемым углем из копей Мицуи, высадиться в порту, оборудованном Мицуи, доехать на принадлежащем Мицуи трамвае до гостиницы, построенной все тем же Мицуи, и, лежа на кровати, купленной у Мицуи, читать изданную Мицуи книгу, при свете лампочки, изготовленной на заводе Мицуи», — писал путешественник, посетивший Японию в начале века.

Создав новейшие монополии, японские капиталисты, однако, оставили многие старые черты японского феодализма, не знавшего крепостного права и управлявшего методами т.н. ***патернализма*** *—* покровительственного (отеческого) отношения к ***своим*** подданным, оплачивающих это покровительство рентой. Подобные отношения были перенесены на промышленные предприятия: скидки для работников в ***фирменных*** жилых домах и магазинах, фирменные школы и даже вузы. Все это обеспечивало ***пожизненный найм*** работников и их особую преданность работодателю. Подобным социальным методам до сих пор принадлежит важная роль в быстром экономическом развитии Японии.

Тем не менее уровень жизни трудящихся в Японии, 2/3 населения которой проживало в начале XX в. в селе, был значительно ниже, чем в Европе и Северной Америке. Это определяло узость внутреннего рынка и подталкивало правящий буржуазно-помещичий блок к внешней агрессии. Положение усугублялось скудными природными ресурсами страны, не имеющей собственных металлических руд и нефти. Не успев утвердиться в качестве капиталистической страны, Япония уже вступила в борьбу за гегемонию на Дальнем Востоке и Юго-Восточной Азии.

**5.8. КАПИТАЛИСТИЧЕСКАЯ ПЕРЕСТРОЙКА РОССИИ**

После поражения в Крымской войне (1853-1855), в России произошла ***перестройка*** народного хозяйства на капиталистический лад. Она началась с отмены крепостного права (февраль 1861 г.), открывшего целую систему преобразований в правовой, военной (всеобщая воинская повинность), управленческой, судебной и других областях. Реформы, однако, не были завершены: страна не получила парламентарный строй, а крестьянство — землю (в начале XX в. 30 тыс. помещиков имели столько же земли, сколько 10 млн. крестьянских дворов). Россия, завершившая после реформы промышленный переворот, показала довольно высокие темпы индустриального развития: за 1860—1913 гг. производство промышленной продукции выросло в 12,5 раза (в Германии — в 7, во Франции — в 3 раза). Но, принимая во внимание размеры страны, этот подъем не мог иметь решающее значение для преодоления отставания. 150-миллионная Россия производила в ***абсолютном*** (не говоря уже о *душевом)* измерении меньше стали, угля, электроэнергии, чем 40-миллионная Франция. Первая в мире по территории и третья по населению страна занимала лишь пятое место в мире по промышленному развитию.

Технико- и социально-экономическая отсталость страны не могла быть преодолена мирными средствами: самодержавие и феодальное дворянство упорно не хотели уходить со сцены, ища спасение во внешних авантюрах. В стране не сложился ***свободный капитал:*** буржуазия, крепко привязанная к царизму выгодными военными заказами, таможенным протекционизмом, ограждавшим ее от иностранной конкуренции, а также полицейским режимом, обеспечивающим дешевый труд (зарабатывая в год в среднем 246 руб., рабочий приносил 252 руб. прибыли), не представляла собой силу, способную самостоятельно управлять страной, хотя такая возможность представилась дважды — во время революции 1905 г., последовавшей за поражением в русско-японской войне, и Февральской революции 1917 г., последовавшей за поражением в войне с Германией. В условиях совещательно-парламентской монархии, утвердившейся в России после 1905 г., наиболее дальновидная часть правящей элиты попыталась провести аграрную реформу с целью увеличить крестьянский земельный надел, сохранив земельную собственность помещиков и царскую монархию. Примерно 2,5 млн. крестьян вышли из земельных общин и получили в личную собственность около 15 млн. десятин земли (реформой воспользовались 26% общинных дворов, личной собственностью стало 14% надельной крестьянской земли). 1,5 млн. крестьян получили землю в азиатской России, главным образом в Сибири. Через поземельный банк часть зажиточного крестьянства сумела прикупить определенное количество помещичьей земели. Все это не могло не ослабить аграрное перенаселение в европейской России, но для полного аграрного обустройства требовалось 25—30 мирных лет. Этих мирных лет и не дали — царизм, в расчете сбить социальное напряжение в стране, втянул ее в войну с Германией. Аграрная реформа показала, что оптимальное решение социально-экономических проблем России при сохранении царизма и дворянского землевладения не более реальны, чем «жареный лед».

**5.9. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

**ПЕРВОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1914-1918)**

К началу XX в. борьба капиталистических держав за рынки сбыта и источники сырья достигла чрезвычайной остроты. В 1914 г. разразилась война между двумя империалистическими блоками (Антанта: Англия, Франция, Россия и др., с одной стороны; Тройственный союз: Германия, Австро-Венгрия, Турция, Болгария, с другой стороны). Война стала ***мировой:*** в ней приняло участие 34 из 56 существовавших тогда на планете суверенных государств. Непосредственно в вооруженной борьбе участвовало 80 млн. солдат и офицеров. Около 9 млн. из них за 4 года войны погибли, 5 млн. стали инвалидами, — жертвы, еще неизвестные истории.

Рабочие Европы ***теоретически*** имели достаточно сил, чтобы ***общеевропейской политической стачкой предотвратить войну,*** к тому же депутаты от рабочих партий в парламентах европейских стран должны были ***солидарно*** проголосовать против утверждения представленных своими правительствами ***военных бюджетов.*** Но этому мешала уже сама по себе ***неравномерность*** развития европейских стран: в России рабочий класс находился в крестьянском океане, фракция рабочих — противников войны в Государственной Думе состояла всего из 6 депутатов; между тем царем быстро была объявлена ***мобилизация*** (чтобы поставить под ружье миллионы человек в огромной стране с неразвитыми средствами сообщения, мобилизацию нужно объявлять как можно скорее).

Мировая война предъявила небывалые ***требования*** к экономике. Она поглотила 1/3 материальных ценностей человечества (на израсходованные деньги можно было бы вшестеро увеличить доходы рабочих земного шара). Военные расходы воюющих государств увеличились более чем в 20 раз, превысив в 12 раз наличные запасы золота. Фронт поглотил свыше 50% промышленной продукции (это было невиданно). Прежде всего резко возрос выпуск властвовавших тогда *на* ***поле*** пулеметов — до 850 тыс. штук. От пулеметного вихря спасала земля, и армии вынуждены были зарыться; война приняла ***позиционный*** характер. Необходимость преодолеть господство пулеметов в поле вызвала применение ***танков,*** однако их численность и боевые качества были еще недостаточными для перевода войны с позиционного на ***маневренный*** лад (это произошло во Второй мировой войне). Не могло предрешить итогов этой войны и применение ***авиации, подводного флота,*** артиллерии особо ***крупных калибров*** и т.д. С технико-экономической стороны ***общий*** исход грандиозной мировой схватки решил гигантский ***надводный*** океанский флот Англии, отрезавший Германию и ее союзников от источников стратегического сырья. Помощь вооружением и материалами со стороны Соединенных Штатов — первой индустриальной державы мира, а затем и вступление ее в войну (1917 г.) окончательно склонило чашу весов в пользу Антанты. Однако из держав этого блока только США и Япония увеличили за войну свое национальное богатство — соответственно на 40 и 25%. США за счет продажи вооружения сосредоточили у себя около половины ***мировых запасов золота.***

В странах, проигравших страшную войну, закономерно произошла перестройка социально-экономического и политического строя. Турецкая и Австро-Венгерская империи распались. Революции в России (февраль 1917 г.) и Германии (ноябрь 1918 г.) покончили с монархией и властью феодалов. Немецкая буржуазия сумела удержать власть в своих руках. Российская буржуазия не сумела этого сделать и была ***уничтожена*** установленным Октябрьской революцией тоталитарным большевистским режимом. Если мобилизация в России не позволила в конечном счете европейскому пролетариату предотвратить мировую войну, то поражение страны и выход ее из войны обусловили появление в мире ***социалистического*** строя и ***раскол*** на враждебные социально-экономические системы. Это представляло собой наиболее тяжелое для человечества последствие Первой мировой войны.

**6. СДВИГИ В ЭКОНОМИКЕ ВЕДУЩИХ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ ГОСУДАРСТВ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX В. ГЛАВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В МЕЖВОЕННЫЙ ПЕРИОД (1919-1939)**

Социально-экономическое и политическое развитие человечества после Октябрьской революции 1917 г. прошло под знаком противостояния и борьбы (как бескровной, так и кровавой) капиталистической и социалистической систем. Противостояние систем породило в экономической политике капиталистических стран две главные тенденции: ***демократическую,*** построенную на ***сдерживании*** социализма, поисках компромисса, и в то же время повышении реальной заработной платы и социальной защиты трудящихся, и ***тоталитарную*** (очень близка к социализму), направленную на военное ***сокрушение*** социализма, очагом которого являлся тоталитарный Советский Союз — наследник Российской империи. Первая тенденция была характерна для США, Англии, Франции и других буржуазно-демократических стран Запада, вторая — для Италии, Японии и особенно Германии, где в начале 30-х гг. победил национал-социалистический (фашистский) режим, основанный *на расовой* идеологии (смысл: германцам, как ***высшей*** расе, должен в конечном счете принадлежать весь мир).

Победа нацистов в Германии во многом обусловлена мировым экономическим кризисом 1929 — 1933 гг. Кризис начался в Америке, куда после Первой мировой войны переместился центр мировой капиталистической экономики. 1920- е годы стали для американского хозяйства периодом подлинного процветания. По темпам научно-технического прогресса и производительности труда промышленность США далеко превзошла все остальные страны. Автомобильная промышленность, производившая ежегодно миллионы машин, создала в стране огромный рынок металла, нефти, резины, стекла и других материалов, а также мощнейшую инфраструктуру в виде бензозаправочных станций, предприятий автосервиса, провоцировала небывалое шоссейное строительство. Внутренний платежеспособный спрос не поспевал за ростом производительности, и результатом вполне закономерно явилось ***перепроизводство.*** Чем выше был ***подъем,*** тем ниже оказался ***спад.*** В 1929 г. произошла еще невиданная паника на Нью-Йоркской бирже, вызванная резким падением курса акций. В 1932 г. по сравнению с 1929 г. промышленное производство в США упало почти наполовину и оказалось отброшенным на 20 лет назад. Число безработных составило 17 млн. человек — почти 14% населения страны.

Экономический кризис охватил все главные капиталистические страны. Больше других пострадала Германия. Если в Англии за 1929—1932 гг. промышленное производство сократилось на 18%, то в Германии — на 29%. В 1932 г. в стране насчитывалось 7 млн. безработных — почти 11% населения.

Выход из кризиса повсеместно был связан с усилением роли государства в хозяйственной жизни буржуазных стран. В самых общих чертах государственное вмешательство имело целью оживить производство ***через рынок,*** путем роста платежеспособного спроса. Для этого необходимо было предоставить людям денежные средства, установив любым путем ***занятость.*** Данную проблему США и Германия решали путем прямого государственного ***вмешательства*** в экономику, однако методы были различными. В США — крупные займы и субсидии гибнущим предприятиям, стимулирование налоговыми льготами частных инвестиций, даже провоцирование ***инфляции*** при помощи эмиссии необеспеченных долларов в целях ***оживления спроса,*** общественные работы (особенно дорожное строительство) для безработных и пр.; в Германии ***— прямое*** государственное управление хозяйством (владелец предприятия назначался его «фюрером») и полная ***милитаризация*** производства. При помощи активного (еще небывалого в мирное время) государственного вмешательства США, Германия и другие капиталистические страны вышли из кризиса.

Ликвидация безработицы способствовала сплочению немецкого народа вокруг национал-социалистической партии и стимулировала ускоренную подготовку Второй мировой войны, которая была развязана Германией в 1939 г.

**6.1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

**ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1939 - 1945 гг.)**

Развязывая Первую и Вторую мировые войны, Германия исходила из того, что сумеет избежать борьбы на два фронта. Этого, однако, не случилось и ей снова пришлось воевать против коалиции государств (главные участники: Советский Союз, США и Великобритания), военно-экономический потенциал которой значительно превосходил возможности Германии и ее главных союзниц — Италии и Японии. Неблагоприятными оказались для Германии и морально-политические факторы: расовая теория способствовала сплочению немецкого народа вокруг Гитлера, его готовности к войне, но практика расизма («новый порядок») в захваченных Германией в первый период войны европейских странах вызвала глубокую ненависть народов, породила широкое освободительное движение. Германский «новый порядок» стоил населению Европы 10 млн. жизней мирных людей, убитых и замученных немецкими оккупантами.

Вторая мировая война почти вшестеро превзошла Первую по общему количеству жертв: 50 млн. человек (больше половины, к сожалению, приходится на нашу страну). Далеко позади оставила Вторая мировая Первую и по развитию военной экономики. Суммарные военные расходы составили 962 млрд. долларов против 208. Только промышленность США произвела за военные годы 300 тыс. самолетов, 87 тыс. танков, 383 тыс. артиллерийских орудий, 9,4 млн. грузовых автомобилей. Если Первая мировая война носила по преимуществу ***позиционный*** характер, то Вторая сразу же получила ***маневренный*** характер и стала ***войной моторов,*** что связано с огромными расходами на углеводородное топливо. Танковые войска и авиация, игравшие в Первой мировой войне тактическую роль, полностью приобрели ***стратегический*** характер. Появились первые ***ракеты.*** В августе 1945 г. в первый (и, слава Богу, пока в последний) раз было применено оружие ***массового уничтожения,*** сброшенные на Японию две американские ***атомные бомбы*** мгновенно убили более ста тысяч человек и произвели гигантские разрушения.

Как и в Первой мировой войне, английский и американский флот заблокировал Германию. Несмотря на то, что вся оккупированная Европа работала на Германию (ежегодно производилось свыше 20 тыс. танков, 25 тыс. самолетов, 50 тыс. орудий и минометов; в Германии трудилось свыше 7 млн. согнанных туда насильно иностранных рабочих), экономика страны к исходу войны была истощена. Истощенной оказалась и экономика Японии, которая, хотя и захватила значительные стратегические ресурсы в Юго-Восточной Азии и Океании, не смогла их эффективно использовать в силу недостатка транспортных средств. Но и хозяйственные потери победителей были велики. Англия оказалась не в состоянии ни производить нужное количество военной техники, ни оплачивать ее импорт, и США вынуждены были поставлять ей вооружение и материалы *взаймы* (ленд-лиз). Английский внешний долг возрос в 8 раз.

Вторая мировая война еще более, чем Первая, способствовала росту экономического могущества США. Здесь были введены в действие построенные ***по заказу*** *государства* военные предприятия общей стоимостью 25 млрд. долл.; промышленная прибыль возросла пятикратно. После войны американское государство выдвинуло метод эффективной помощи восстановлению экономики Западной Европы (план Маршалла). Государственные заказы *на* ***мирную*** продукцию для восстановления Европы помогли стране быстро решить такую сложную проблему как ***конверсия*** промышленности. Социально-экономическая роль американского государства повысилась в годы войны неимоверно.

Однако главными социально-экономическими последствиями Второй мировой войны, как и Первой, стали изменения в Восточной Европе. Государственный суверенитет освобожденных вооруженными силами Советского Союза стран был насильственно ***ограничен;*** в 40—50-х гг. сложилась ***мировая социалистическая система,*** куда вошли зависимые от СССР страны Восточной Европы (ГДР, Польша, Чехословакия, Румыния, Венгрия, Болгария), Азии (КНДР, Вьетнам), Америки (Куба). Несмотря на старания создать ***внутри социалистический*** рынок, силы сцепления этой системы носили ***внеэкономический*** характер. Когда они ослабли, мировая социалистическая система и рынок ***распались;*** затем распалась сама социалистическая метрополия — Советский Союз. ***Противостояние*** в итоге второй мировой войны мировых экономических ***систем*** — капиталистической и социалистической определило социально-экономическое содержание истории второй половины XX в.

**6.2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ «ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ»**

Противостояние систем внешне имело мирную, ***идеологическую*** форму («холодная война»), хотя и были предприняты определенные «разведки боем» — самые значительные: с социалистической стороны — война в Корее (1950—1953 гг.), установка ракет с атомными боеголовками на Кубе (1962 г.), война в Афганистане (1979—1989 гг.), а с капиталистической — война во Вьетнаме в 1960-х гг. Все они окончились провалом. Суть «холодной войны» состояла в беспримерном ***соревновании по производству современных вооружений*** между западным (Североатлантический договор) и восточным (Варшавский договор) военными союзами.

Гонка ***новых*** вооружений охватила все роды войск — сухопутные, воздушные, морские. Главным результатом явилось создание нового типа ***стратегического*** оружия: ***термоядерных*** (водородных) бомб (1955 г.), многократно превышающих разрушительную силу атомных зарядов, и их носителей — ***баллистических межконтинентальных*** ракет (1957 г. — первый вывод ракетой в космос спутника Земли ) — как стационарных (в шахтах), так и мобильных (на атомных подлодках). В 1961 г. испытание советской сверхмощной водородной бомбы на Новой Земле буквально потрясло земной шар, по которому ***трижды*** пробежала ***сейсмическая волна,*** а «гриб» поднялся в небо на 67 км. Стало предельно ясно, что ракетно-ядерная война означает неминуемую ***гибель*** цивилизации, в ней не может быть победителей и побежденных...

В середине 80-х гг. гонка вооружений, а с ней вместе и «холодная война», завершилась победой западного блока во главе с США, нанесших Советскому Союзу два тяжелейших бескровных удара. Первый удар — установку в Европе американских тактических ракет повышенной мощности (подлетное время до Москвы — всего 5 мин.) — СССР парировал системой находящихся на океанских «лежбищах» вокруг североамериканского континента атомных подлодок с наведенными на главные центры Америки баллистическими ракетами. На второй удар — американскую Стратегическую Оборонительную Инициативу («звездные войны») — разработку непреодолимого, по идее, для баллистических ракет ***лазерного*** щита, советская экономика, истощенная непосильным военным производством, оказалась бессильной дать ответ. Это было равносильно поражению. СССР и США договорились о взаимном серьезном сокращении вооружений, а поскольку военная угроза служила в Советском Союзе ***главным оправданием*** жертв и лишений, произошла ***перестройка*** тоталитарного общественно-экономического строя. Советский Союз распался, власть Советов прекратила свое существование. ***Перестройка в СССР явилась главным* итогом** «холодной войны».

**6.3. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

**НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ**

Научно-технический прогресс после Второй мировой войны пошел такими высокими темпами, что превратился в подлинную ***научно-техническую революцию (НТР).*** Ее можно считать ***третьей*** технической революцией (первая в XVIII в., вторая — в конце XIX — начале XX вв). В ходе революции наука стала ***непосредственной производительной силой*** общества. Среди главных компонентов НТР — широчайшее применение электроники и электронно-вычислительных машин (компьютеров), реактивной техники, ядерной энергии и квантовых генераторов (лазеров), полимерных материалов с заданными свойствами и поэтому гораздо более экономичными по сравнению с природными материалами, генной инженерии в биологии и многое другое. Машины в очень значительной степени ***заменили*** не только ручной, но и умственный труд человека. Персональный компьютер вошел в частную жизнь людей, стал домашней электронной энциклопедией, советником и другом миллионов семей. ***Индустриальная*** эпоха, таким образом, начала сменяться эпохой ***информационной.***

НТР открыла буквально новую эру в развитии машинного производства — ***автоматизацию*** производственных процессов, что позволило неизмеримо поднять скорости рабочих процессов, ранее ограниченных возможностями человеческого организма. Автоматические линии, цеха и даже целые предприятия, стали показателем нового ***типа*** промышленного производства, где объединены согласно избранному человеком варианту работа двигателя, рабочих машин, транспортных устройств и установок по упаковке готовой продукции.

Применение электроники, капельное орошение, химизация, выведение при помощи ***генной селекции*** особо высокоурожайных злаков ***(«зеленая революция»)*** подняли сельское хозяйство Запада и ряда развивающихся стран на небывало высокий уровень. «Зеленая революция» сняла продовольственную проблему в значительной части земного шара.

Родившись на военной стезе, НТР резко усовершенствовала и продолжает совершенствовать военную технику. Это касается не только ракетно-ядерной техники, но и обычных вооружений. Самый наглядный пример — трансформация обычного пехотного оружия. Современный автомат представляет собой комбинацию стрелкового и реактивного вооружения, поскольку имеет подствольный гранатомет (бронебойный фаустпатрон).

НТР бессмысленна без повышения реальных доходов населения: новейшая электронная бытовая техника и средства личного транспорта стали доступны широким слоям населения развитых стран. В социалистическом лагере этот процесс происходил намного медленнее, поскольку основные плоды НТР поглотила милитаризация.

**6.4. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

**РАСПАДА КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ**

Колониализм как система просуществовал с начала XVI в. до второй половины XX в. Экспорт капитала в колониальные страны и рост местной промышленности неизбежно вызывал освободительное движение. После образования социалистической системы это движение получило серьезную поддержку. Если в 1900 г., в самый разгар борьбы за передел уже поделенного мира, колонии составляли 55% территории и 35% населения, то накануне Второй мировой войны колониальный мир имел 31% глобальной территории и 30% населения. Первая мировая война ликвидировала сложившуюся в XIX в. германскую колониальную империю, а Вторая подточила до основания старые империи — английскую, французскую, голландскую. Освободительная борьба далеко не всегда носила мирный характер (Голландия, например, пыталась вооруженным путем не допустить освобождения Индонезии и пр.), но, как правило, кровь лилась там, где была нефть. Особенно явно это проявилось в Алжире. Благодаря военно-технической поддержке со стороны СССР дело окончилось победой алжирского национально-освободительного движения и почти полной репатриацией французского населения. Вообще стремление Франции сохранить империю намного превышало ее военно-экономический потенциал. Французская колониальная война в Индокитае приняла характер вооруженного столкновения между двумя мировыми системами — социалистическую представляла бывшая французская колония Вьетнам, воевавшая советским оружием, капиталистическую — Соединенные Штаты, потерпевшие жестокое поражение и пережившие сильнейшее ***национальное потрясение.*** Англия же в общем мирно ушла из своих колоний, сохранив там многие экономические позиции. В декабре 1960 г. ООН приняла Декларацию о предоставлении независимости всем колониальным народам.

На месте колониального мира возник огромный ***«третий мир»****,* охватывающий множество новых и старых суверенных государств Африки, Азии, Латинской Америки, Океании. Предоставление государственной независимости вовсе не означало независимость экономическую. Большинство стран как жило экспортом-импортом, так и продолжало жить, прибавился только исключительно дорогостоящий импорт оружия. Повсеместно создавались вооруженные силы, — в значительной степени это объяснялось необходимостью ***самостоятельно*** (без метрополий) решать местные геополитические проблемы, подчас очень запутанные вследствие старой межплеменной вражды. В итоге «третий мир» разделился на страны капиталистической и страны социалистической ориентации, — в зависимости от того, откуда они получали вооружение, финансы, где готовили кадры. Зависимость от внешней торговли обусловила сохранение власти в отсталых странах в руках ***компрадоров*** — продавцов и перепродавцов импортных товаров — с нескончаемой чередой государственных переворотов, сменяющих у руля различные военно-компрадорские группы. Уровень жизни населения большинства бывших колоний мало изменился после провозглашения независимости.

В 70—90-х гг. в целом ряде государств «третьего мира» стала все более набирать силу хозяйственная ***либеризация*** западного типа. Экономические реформы позволили перевести управление хозяйством в руки частных компаний, создать конкуренцию. Бывшие колонии, прежде других ставшие на путь вестернизации, — Сингапур, Южная Корея, Малайзия — сумели за последние десятилетия построить вполне современную независимую экономику. Довольно высокими темпами идет экономическое развитие Мексики, Венесуэлы, Чили, Таиланда и других стран.

Распад колониальной системы весьма серьезно отразился на экономике бывших метрополий и вообще развитых стран. Прежде всего изменился национальный состав населения стран Западной Европы за счет весьма интенсивной иммиграции жителей бывших колоний, гонимых нищетой и насилием либо просто желающих воспользоваться плодами обустроенного западного быта. Неиссякающий поток иммигрантов (в основном нелегальных) из Индии, Пакистана, Бангладеш, Алжира и многих других стран в Англию, Францию, Голландию, Бельгию, страны Скандинавии порождает там серьезные экономические проблемы, главным образом в области занятости.

Возникли и определенные трудности в сфере эксплуатации сырьевых ресурсов бывших колоний вследствие национализации добывающей промышленности (нефтедобыча Ирака, газ Венесуэлы, медь Чили, нефтепровод через Сирию и пр.), повышения цен на сырье и т.д. Кроме того, обострилась международная конкуренция в связи с усилением в бывших колониях позиций американского, немецкого и японского капитала в ущерб капиталов бывших метрополий — Англии, Франции, Голландии, Бельгии, занимавших, естественно, привилегированное положение в колониальный период.

В этих условиях бывшие метрополии стали на путь постепенной ***самообеспеченности*** сырьем и продовольствием. Западноевропейские государства начали форсировать разработку своих природных ресурсов (например, во Франции обнаружили природный газ, уран, расширили разработку железной руды, бокситов, нефти и пр.). Возросли инвестиции в добывающие отрасли бывших европейских переселенческих колоний, давно ставших экономически развитыми самостоятельными государствами — Канады, Австралии, ЮАР и др. Произошла серьезная интенсификация сельского хозяйства Западной Европы. В результате удельный вес бывших колоний в международном товарообороте не повысился, как ожидалось, а понизился.

**6.5. ОБЩИЙ РЫНОК И ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ**

В условиях начавшегося распада колониальной системы европейские страны вернулись к ***свободной торговле,*** но на более высоком уровне. Договаривающиеся страны не просто отменяли или сокращали пошлины, как в XIX в., а ***добровольно делегировали*** определенную часть своего суверенитета руководящему выборному органу. В этом и заключалась ***интеграция.*** Еще **в** начале 1950-х гг. Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Голландия и Люксембург учредили специальным договором ***Европейское объединение угля и стали*** на базе западно-германских и французских запасов топлива и металла. Следующим этапом явилось создание ***таможенного союза,*** предусматривающего свободное движение ***товаров, лиц, капиталов и услуг*** в пределах государств-членов Европейского сообщества, а также общие таможенные тарифы в торговле с государствами, не входящими в сообщество. Соответствующий договор подписан той же шестеркой государств в 1957 г. в Риме. Так был создан первый в истории экономики ***общий рынок*** (тогда же возникло и европейское объединение атомной промышленности — ***Евратом).*** Создание общего рынка потребовало сложной и длительной работы по гармонизации национальных законодательств, неоднократно возникал кризис, сложно было найти сочетание интересов бывших монополий в своих бывших колониях с интеграцией экономики в общем рынке. Эту проблему постепенно разрешили на основе ***интеграции:*** 66 государств Африки, Карибского бассейна и Тихоокеанского региона являются ныне ***ассоциированными членами*** Европейского союза, включающего уже 15 государств (кроме 6 учредителей, — Великобританию, Ирландию, Испанию, Португалию, Грецию, Австрию, Данию, Швецию, Финляндию).

Наиболее сложные экономические проблемы состояли в интеграции европейского агрорынка (с 1964 г.) и валюты (с 1972 г.). Это удалось достигнуть на базе общих финансовых ресурсов, образованных таможенными пошлинами в торговле с не членами содружества. Так появилась возможность компенсировать западно-европейскому фермерству убытки вследствие сокращения выпуска сельхозпродукции при ее перепроизводстве. Созданная на той же базе евровалюта *{ЭКЮ)* до конца столетия носит расчетный характер; с 2000 г. в ЕС будет задействована ***общая*** валюта *(евро).* Сообщество довольно быстро вышло за пределы рынка и стало небывалым еще в истории свободным ***политическим*** союзом государств континента с избираемым прямым голосованием парламентом и правительством. После распада коммунистической системы абсолютное большинство европейских государств стремится войти в ЕС.

Таким образом, крушение колониальной системы подтолкнуло Европу не к упадку, а к серьезному экономическому и политическому подъему. ЕС ныне концентрирует, исключая торговлю стран-членов союза между собой, 22% мирового импорта и 20% экспорта (США — соответственно 18 и 16, Япония — 9 и 12, Канада — 4 и 5%, остальной мир — по 47%). На долю ЕС приходится примерно 8% мирового импорта и столько же экс порта продовольствия, 7 и 2% сырья, 13 и *2%* электроэнергии, 7 и 13% химических материалов, 30 и 41% машин, 35 и 34% остальных промтоваров.

Европейская интеграция дала толчок американской: официально объявлено о подготовке к созданию общего рынка Северной Америки — США, Канады и Мексики.

**6.6. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ЗАПАДА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX В.**

Послевоенному восстановлению народного хозяйства развитых европейских стран, занявшему 5—6 лет, весьма способствовала американская экономическая помощь в рамках «плана Маршалла» (по имени госсекретаря США). По этому плану в 1948—1951 гг. 17 странам Европы были поставлены на сумму около 17 млрд. долларов, — частично под займы, частично как дотации, — американское продовольствие, одежда, топливо, сырье, промышленное оборудование, запчасти и др. товары. Местная валюта, вырученная от продажи на внутренних рынках потребительских американских товаров, укрепляла денежное обращение европейских стран, способствовала снижению инфляции, превращалась в инвестиции для отечественной тяжелой индустрии. План Маршалла оказал благотворное воздействие и на европейскую, и на американскую экономику. За 1947—1950 гг. объем продукции основных отраслей в Западной Европе увеличился более чем наполовину, а по таким видам как минеральные удобрения, сталь, цемент, транспортные средства, нефтепродукты — от 65 до 200%, что означало быстрое развитие земледелия, строительства, путей сообщения. Оживилась внешняя торговля: за 1948—1952 гг. экспорт из Западной Европы возрос наполовину, а из США и Канады — еще более.

Подавляющая часть американской помощи адресовалась главным европейским странам — Англии, Франции, ФРГ (Западной Германии), Италии. Здесь восстановительный процесс проходил особенно быстро. Уже через 5 лет после окончания войны ***душевое производство*** угля, стали, электроэнергии превысило уровень довоенного 1938 г. Особенно большой скачок сделала энергетика. В Англии за указанное время производство электроэнергии на ***душу населения*** возросло с 711 до 1251 кВт/ч, во Франции — с 506 до 791, в ФРГ — с 348 до 929, в Японии — с 478 до 541, а в США с 1092 до 2553 кВт/ч. Этот пример наглядно показывает, насколько выросло на Западе уже в первые годы после войны производство ***всех*** товаров, находящих спрос на рынке. Повышенным спросом, естественно, пользовались товары, рожденные научно-технической революцией, — электроника, реактивный транспорт, современные автомобили, оборудованное новейшей техникой жилье и т.д. За 1950-1980 гг. энергетика, а с ней весь хозяйственный комплекс Запада, сделали новый взлет: душевое производство электричества в Англии в 1990 г. составило 5543, во Франции — 7442, в Германии — 7213, в Японии — 6478, в США — 12659 кВт/ч. Эти данные говорят о том, что произошла технологическая модернизация Франции, Англии, Японии.

Тем не менее во второй половине нашего столетия неравномерность экономического развития государств Запада сохранилась, хотя производство в европейских странах и Японии существенно приблизилось к американскому уровню. Ныне валовый внутренний продукт (ВВП) на душу населения Японии составляет примерно 84%, Франции — 78%, Германии — 76%, Англии — 70% от американского уровня (24302 долл.). США, очевидно, находятся вне конкуренции по производству и распространению компьютеров, вне конкуренции и японские телевизоры. В настоящее время неравномерность экономического развития не грозит мировыми войнами, периодически возникающие межгосударственные конкурентные бескровные войны — автомобильные, текстильные, обувные и др. — заканчиваются компромиссами. **Предсказания, сделанные в начале XX в., что вследствие неравномерности экономического развития стран империалистические войны являются неизбежными, не подтвердилось.**

**Не подтвердилось и предсказание о полной монополизации экономики и ликвидации свободной конкуренции.** Наряду с крупнейшими, в том числе наднациональными корпорациями в народном хозяйстве Запада с успехом функционируют сотни тысяч средних и мелких фирм и предприятий. Существует мнение о том, что нынешний этап экономического развития можно считать ***«постиндустриализацией»,*** при которой решающая хозяйственная роль переходит от производства к сферам услуг, образования, науки; управление экономикой — от бизнесменов — к ученым и профессионалам. Технико-экономическое развитие и размещение современного хозяйства является предметом таких дисциплин как ***экономическая география*** и ***мировая экономика.***

**6.7. ИЗМЕНЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ**

Послевоенный период связан с изменениями методов регулирования рыночного хозяйства. Рынок оказался уже не в состоянии играть роль единственного ***автоматического регулятора*** экономики (вне кризисов и войн государство считалось «ночным сторожем» при рынке). В послевоенное время, пожалуй, главным средством экономической политики на Западе стала ***национализация.*** С одной стороны, она представляла собой как бы естественное продолжение небывалой милитаризации экономики в период войны, когда всем практически распоряжалось государство. С другой, считалась самым простым методом изыскания средств для ускоренной ***модернизации*** экономики. Наконец, победа Советского Союза породила в мире социалистические иллюзии.

В 1940—1960 гг. собственностью британского государства стала угольная, металлургическая, энергетическая, в значительной степени электротехническая и автомобильная промышленность, а также банковская система. Еще более решительно проходила национализация во Франции, отказавшейся после войны от политики международного ростовщичества. В конце 1950-х гг. государству принадлежали почти полностью угольная, газовая, авиационная и автомобильная отрасли, частично нефтяная, оборонная, железнодорожный транспорт, банки и пр. В общем, государство владело около 40% национального богатства и производило на своих предприятиях 13% ВВП.

Создание обширного госсектора экономики не могло не повлечь за собой применение государственного средне и долгосрочного народнохозяйственного планирования. Пальма первенства принадлежала Франции, осуществившей в 1947—1980 гг. семь народнохозяйственных планов. Если госсектор этих государств (как в СССР) получал прямые плановые ***задания,*** то планирование частного сектора потребовало *косвенных* мер (фиксирование цен, предоставление сырья и кредитов, нормирование иностранной валюты, а также разнообразные меры финансового контроля). Вот как, например, осуществлялись инвестиции в экономику Франции согласно планам 1960-х гг.: государство инвестировало электроэнергетику (примерно наполовину), сельское хозяйство (около 1/5), транспорт (на четверть), сферу образования и быта (на треть). Остальные инвестиции представляли собой среднесрочные банковские кредиты, средства различных фондов, ценные бумаги и пр. В отличие от ***директивного*** социалистического планирования (план — это закон!) данный вид экономических программ носил ***индикативный,*** необязательный, взаимовыгодный характер и являлся формой государственного вмешательства в экономику при полном сохранении его демократической сути. При помощи индикативного планирования страны Западной Европы восстановили и существенно модернизировали экономику после Второй мировой войны.

В Америке планово-регулирующая роль государства состояла как в государственном предпринимательстве — перманентном создании и столь же перманентной приватизации госсектора (его доля в ВВП 1950—1960 гг. превышала 20%), так и в государственных заказах и закупках промышленной и сельскохозяйственной продукции на сотни миллиардов долларов (особенно большое значение принадлежит государственной платной консервации фермерского хозяйства страны в случае перепроизводства.)

Огосударствление хозяйства стран Запада положительно сказалось на их социально-экономическом развитии в первом послевоенном двадцатипятилетии. Но понижение темпов экономического роста и повышение уровня инфляции с середины 70-х гг. показали, что данное направление экономической политики подлежит замене. Смены курса требовала и развернувшаяся научно-техническая революция, создавшая условия для кардинального изменения технологической базы. Повышение эффективности хозяйства подразумевало новый подход к управлению производством, в первую очередь, серьезное сокращение государственного регулирования. Для этого главные капиталистические страны в 1970—1980 гг. провели широкую ***приватизацию*** *—* передачу права собственности на капитал государственного предприятия частным лицам или акционерным обществам. Особая сложность приватизации состоит в том, что ее проведение требует определенного времени, поскольку необходим капитал и решение проблемы занятости на тот период, когда частные собственники смогут выйти на рынок со своей конкурентоспособной продукцией. Функции государства сосредоточиваются главным образом в сфере регулирования финансов и кредита, налоговой системы. В результате приватизации укрепляется малый и средний бизнес (в ФРГ в конце 1980 гг. в малом и среднем бизнесе было занято 2/3 работающих). Можно утверждать, что процесс приватизации явился «палочкой-выручалочкой», выведшей мир из тупика, в который его привела национализация. Поэтому приватизация быстро охватила не только развитые страны, но и государства «третьего мира». К концу 1980 гг. ее осуществили в более чем 80 странах всех частей света. В большинстве случаев либерализация экономики, возвращение к частной собственности привели к экономическому росту и повышению благосостояния людей.

В странах, проигравших войну — Германии, Японии — послевоенная модернизация экономики происходила под началом американской военной оккупации. Здесь было либерализировано народное хозяйство, находившееся в тисках тоталитарного управления немецкого нацистского и японского императорского государств. Поэтому главное условие господства свободного предпринимательства состояло в ***демократизации*** государства и социальной жизни. Гарантируемая оккупационными властями демократизация обеспечила не только гигантский скачок ***(«экономическое*** *чудо»)* Германии и Японии из военной разрухи на самый верх мировой экономики, но и определенные сдвиги в психологии особенно новых поколений немцев и японцев, которые представляют собой не рабов своих военных империй, а свободных доброжелательных людей.

**6.7.1.Новые критерии**

Окончание «холодной войны» и интеграционные процессы в экономике и политике целых континентов поставили, в первую очередь, перед промышленноразвитыми странами вопрос относительно целей и перспектив дальнейшего экономического развития. ***Производство для производства не бывает, экономика, сколь не важна она для жизни людей, смыслом жизни служить не может.*** В мире все более ширится представление о необходимости введения специального ***критерия*** развития, выраженного в количественной форме, для сопоставления уровня благосостояния различных стран. В специальном докладе ООН подчеркивается, что подобным критерием не может быть уровень промышленного развития, ВВП или количество и качество вооружений. Критерии **ООН** — это ***состояние окружающей среды, здравоохранения, санитарных условий,*** а также ***наиболее низкий процент детей до трехлетнего возраста, имеющих вес ниже нормы; родов без медицинской помощи; детей, не посещающих школу; женской неграмотности.***

Первая пятерка стран по данным критериям почти полностью совпадает с перечнем наиболее экономически развитых стран: 1. Канада. 2. США. 3. Япония. 4. Голландия. 5. Норвегия.

**7. СТАНОВЛЕНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ СОЦИАЛИЗМА В СССР**

Экономика социализма возникла в России в результате почти бескровного государственного переворота, произведенного партией большевиков в октябре 1917 г. Фактически не встретив сопротивления, большевики превратили государственный переворот в ***социальную революцию*** — провозгласили тоталитарную в своей сущности власть Советов, декретировали ***насильственную*** ликвидацию помещичьего землевладения и уравнительный раздел помещичьей земли между крестьянами (что не могли решить веками, произошло буквально в мгновения! — до следующего лета 1918 г. помещичья земля уже была поделена), разогнали свободно избранное народом Учредительное собрание, в котором не имели большинства, конфисковали капитал частных банков, монополизировали внешнюю торговлю, национализировали крупную промышленность и частные железные дороги, ввели **насильственное изъятие части продовольствия у крестьян.**

С осени 1918 г., когда сопротивление советской власти в стране приняло серьезный характер и разгорелась Гражданская война, большевики установили в России режим «военного коммунизма»: национализировали ***все промышленное производство*** (начиная с мастерских, в которых работало 5 человек при наличии двигателя или 10 человек без оного), ввели ***продразверстку,*** согласно которой крестьянин обязан был сдавать государству ***все зерно*** сверх потребления и семенного фонда (нередко забиралось и это), объявили ***всеобщую*** трудовую повинность, отменили вовсе товарно-денежные отношения, введя натуральную ***пайковую*** (карточная система) оплату труда в соответствии с ценностью гражданина для власти. Частная собственность в городе была, таким образом, ***ликвидирована,*** а в селе — резко ограничена.

«Военный коммунизм» помог Советам централизовать скудные ресурсы и одержать победу в Гражданской войне, но после войны этот режим (особенно продразверстка) стал главным тормозом в деле восстановления экономики и мирной жизни. Восстание матросов в Кронштадте, крестьянские волнения в ряде регионов заставили большевистское руководство отступить — отменить коммунистические начала в экономике и вернуться к товарно-денежному хозяйству, допустив капиталистическое производство и торговлю *{НЭП —* новая экономическая политика). Продразверстку заменили продовольственным ***налогом*** — натуральным, затем денежным. Получившее производственный стимул и уже не безземельное после раздела помещичьей земли крестьянство довольно быстро восстановило свое хозяйство, поставив на рынок большое количество недорогого продовольствия и сырья. Через пять лет после окончания Гражданской войны удалось в основном восстановить промышленность и стабилизировать валюту. Годы НЭПа надолго остались в памяти советских людей как время небывалого изобилия. Однако НЭП не мог решить оставшуюся от старой России проблемы ***модернизации*** экономики. Для этого можно было пойти путем ***эволюции*** — развития и обогащения свободного крестьянского хозяйства и постепенного накопления (плюс доходы от западных концессий) средств для инвестиций в промышленность, и путем ***революции*** — нового закрепощения крестьянства посредством коллективизации, государственного ограбления коллективных хозяйств и получения за этот счет промышленных инвестиций. Первый путь не был бы мучительным для народа, но требовал времени (темпы — 2-4% среднегодового прироста), второй — был крайне мучительным, но быстрым (15—20% ). Победил ***второй*** путь. 50—100-летнюю отсталость от Запада предстояло ликвидировать за 5—10 лет. Решающую роль играло стремление большевистского руководства немедленно создать современную ***военную промышленность*** и тем повысить политический вес России, ввести ее в состав супердержав. Власть опасалась при этом зависимости в снабжении продовольствием и сырьем от рынка, от свободного крестьянства, и вообще, согласно большевистской доктрине, не могло быть какой бы то ни было социальной группы, независимой от коммунистической партии.

Воплощению в жизнь данной жесткой стратегической линии послужили пятилетние народнохозяйственные планы. ***В подавляющем большинстве они были заведомо невыполнимыми, тем не менее все пятилетки официально объявлялись завершенными досрочно.*** Проведенная через много лет статистическая проверка показала, что ни одна из них не была выполнена. Особенно трагическими для народа были две ***первые пятилетки*** (1928—1932 и 1933—1937 гг.), когда крестьянство СССР подверглось ***насильственному*** *объединению* в колхозы, — при обобществлении земли, инвентаря и скота, а сотни тысяч зажиточных крестьянских семей полностью лишены имущества («раскулачены») и высланы в дальние районы Сибири и Севера, где очень многие погибли. ***Через семь десятилетий после освобождения от крепостного права российские крестьяне снова стали крепостными.*** В качестве гарантии существования им выделялся личный приусадебный участок, как правило, площадью 0,06 га., но и с него взимался сельхозналог. Фактически возродилась продразверстка: государство стало забирать у колхозов не только ***весь прибавочный,*** но сплошь и рядом ***необходимый продукт,*** затрагивая и семенной фонд. Последствия не заставили себя ждать: в 1932—1933 гг. в сельской местности (в городах была введена карточная система) разразился страшный голод, унесший до 10 миллионов жизней. Модернизация советского сельского хозяйства началась, таким образом, с **геноцида** крестьянства. Во второй половине 1930-х гг. частная собственность в советском государстве снова была ликвидирована. СССР стал первой страной победившего социализма.

Коллективизация сельского хозяйства явилась ресурсной базой для модернизации промышленности. Изъятая сельхозпродукция продавалась (нередко по демпингу) за рубежом, а за вырученную на Западе валюту были ***куплены*** и ***смонтированы*** в Союзе современные гигантские промышленные предприятия — Горьковский автомобильный завод, Сталинградский, Челябинский и Харьковский тракторные (танковые), Магнитогорский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, Уралмашзавод и Уралвагонзавод и многие другие. Заказы СССР на промышленное оборудование способствовали погашению мирового экономического кризиса 30-х гг., причем западные поставщики не могли не знать происхождения советской валюты. Только за годы первой пятилетки в строй ввели 1500 новых промышленных предприятий, парк металлообрабатывающих станков обновили ***наполовину,*** среднегодовой прирост продукции достиг почти 20%, выпустили первые 5 тыс. танков (рекордная цифра для давно демобилизованного Запада), сотни боевых самолетов. В итоге первых двух пятилеток СССР стал второй в мире и первой в Европе индустриальной державой, обогнав по общему объему промышленной продукции Германию, Англию и Францию.

**7.1. ТОТАЛЬНАЯ МИЛИТАРИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ**

Главная особенность советского социалистического хозяйства состояла в ***тотальной милитаризации, полном подчинении*** экономики страны выпуску вооружения. Во все времена производство военной техники пользовалось приоритетом, но данный случай был поистине уникальным — на войну работали буквально ***все отрасли*** хозяйства, вооружение и снаряжение составляли 70—80% валовой промышленной продукции (поскольку она формально зачислялась в состав продукции мирных предприятий и отраслей, точно определить ***подлинный*** размер военных расходов СССР было очень трудно). В милитаризации экономики кроется смысл и такого характерного для советского хозяйства явления как крайний дефицит запчастей: к чему их выпускать, если жизнь автомобиля или трактора в военное время исчисляется буквально днями? В 1970 г. в разгар гонки вооружений Советский Союз производил на ***душу населения*** 479 кг стали и 3000 кВт/ч электричества, а Америка — 630 кг и 7700 кВт/ч., но в вооружениях между СССР и США господствовал ***паритет.*** Сколько оставалось для обычной мирной жизни советскому человеку и сколько — американцу?

Потребление, жилье, просвещение, здравоохранение, культура пользовались *остатком* от военных расходов (такие перспективные современные научные направления, как кибернетика и генетика, получили право на существование тоже по военным соображениям). ***Тотальная*** милитаризация народного хозяйства, конечно, сыграла свою роль в Отечественной войне (хотя для победы над Германией потребовалась огромная экономическая помощь со стороны США), но она таила в себе гибельные для тоталитарной советской системы последствия.

Испугав немецких избирателей, милитаризация советского хозяйства существенно помогла приходу к власти в Германии на выборах 1933 г. национал-социалистов, злейших врагов России и славянства. Так появилась для СССР реальная ***военная угроза.*** Это обстоятельство еще больше подхлестнуло милитаризацию экономики и усилило свойственное большевизму ***недоверие*** к людям, породило шпиономанию; ***были приняты антигуманные законы, согласно которым военнослужащие, попавшие в плен, считались изменниками родины, а их семьи подлежали высылке. Тотальное недоверие вылилось в тотальное подозрение, и далее* — *в тотальное уничтожение всех подозреваемых.*** Ими стали, в первую очередь, руководящие партийные, государственные, военные кадры (некоторые видные большевики были действительно потрясены геноцидом крестьянства в годы коллективизации). Во второй половине 30-х гг. советское государство развязало ***большой террор,*** жертвой которого стали многие миллионы руководящих работников и члены их семей (уничтожение кадров проводилось с огромным «запасом прочности», охватив и множество рядовых работников). Террор привел к настоящей ***кадровой революции,*** отрицательно повлиявшей на развитие народного хозяйства, поскольку кадры, заменившие физически уничтоженных специалистов, как правило, серьезно уступали им в профессиональном и культурном отношении.

Тотальная милитаризация экономики породила специфический для социализма кризис потребления: стабильное ***отставание предложения от платежеспособного спроса*** (противоположное стабильному отставанию спроса от предложения при капитализме). В советское время (более 70-ти лет!) этот феномен принимал самые различные формы: карточная система, талоны на отдельные товары, постоянные очереди за дефицитными товарами в магазинах и вокруг них (чем ценнее был человек для системы, тем проще для него решалась проблема дефицита). Достигнув невиданного военного могущества, страна, способная буквально за полчаса уничтожить весь мир, не могла убрать собственный урожай. Более 30-ти лет (с 1963 г.) СССР покупал хлеб в Канаде и США, собственные же хлеб и овощи сплошь и рядом уходили под снег. Неудивительно, что, по социальным критериям ООН, Канада и США занимают первое и второе места, а наша страна находится на 47-м месте, среди стран «третьего мира».

В 60-х гг. в Советском Союзе начали функционировать новые нефтеперерабатывающие предприятия в Западной Сибири. В начале 70-х гг. мировые цены на нефть повысились примерно в десять раз. Благодаря этому были заработаны сотни миллиардов долларов. Миллиарды эти, к сожалению, пошли главным образом на совершенствование военной техники и укрепление милитаристских режимов в Эфиопии, Анголе, Афганистане. Хотя на Западе закупалось немало современного промышленного оборудования, должного усиления инвестиционный процесс так и не получил: капитальное строительство не справлялось с возведением новых цехов. В результате новая техника физически и морально устаревала. В конце 70-х гг. экономический рост страны фактически прекратился.

Милитаризация поясняла (вернее, освящала) в народном сознании ***неизбывность*** дефицита товаров как народной ***жертвы*** во имя обороны страны от врагов. В литературе существует точка зрения: ***внешняя опасность*** в качестве главной идеи жертвенной советской жизни в 60-х гг. сменилась идеей ***стабильности.*** Подобные соображения действительно играли роль среди части интеллигенции (особенно связанной с относительно либеральной прослойкой партийной элиты), прекрасно сознающей, что Запад никогда не нападет первым, и больше всего опасающейся усиления консервативной группы партийного руководства. Для широких масс смысл советской жизни поясняла именно идея ***внешней опасности.*** Впротивном случае и фантастический уровень милитаризации, и афганская война 80-х гг., стоившая стране 10 тыс. молодых жизней, были бы просто невозможны.

С модернизацией экономики неизбежно произошла смена церкви: место почти уничтоженной к началу 30-х гг. православной религии заняло большевистское учение (упрощенный марксизм) с неимоверно гипертрофированным ***культом личности,*** которое стало предметом изучения (в той или иной форме) ***всеми*** советскими людьми. Однако этикой большевизма советский человек пользовался в своей ***публичной*** жизни, вполне искренно одобряя и защищая политику государства (в том числе террор). В частной жизни путеводную роль играл обычный ***здравый смысл,*** помогающий большинству населения как-то увеличивать скудный прожиток, выделяемый ему государством. По этой причине процветало мелкое воровство продукции в колхозах и на предприятиях («несуны») и развивалась ***теневая*** экономика — целые частные предприятия, работающие на неучтенном (сверхплановом) сырье и продающие дефицитную продукцию через государственную торговую сеть. ***Двоемыслие*** и ***двойная хозяйственность*** стали важным отличием советского образа жизни. Подпольные миллионеры, подкупая власти, создавали мафиозные структуры, господствующие на потребительском рынке. Скудость легальных доходов породила и большой слой профессиональных воров, живущих по своим специфическим законам (после распада социалистической системы они, объединившись с мафией и создав из молодежи более чем полумиллионную подпольную армию, предъявили претензии на управление рядом наиболее доходных отраслей). Есть мнение, что в общем расхищалось примерно 10—12% национального дохода страны.

**7.2. ПЕРЕСТРОЙКА**

Милитаризованная экономика — сколь могуча, столь и хрупка: если она проигрывает потенциальному противнику в каком-либо решающем звене, она ***ломается*** и дальнейшее накопление вооружений, как и жертвы, принесенные народом во имя этого, становятся ***бессмысленными.*** Должна произойти ***перестройка*** всей системы. Именно так получилось в Советском Союзе, ставшем после Второй мировой войны ***супердержавой,*** властвовавшей над двумя десятками социалистических государств — от Адриатики до Океании. Военно-промышленный комплекс СССР, буквально высасывая все соки из народного хозяйства (например, первая атомная бомба стоила столько, сколько вся Отечественная война), сумел добиться ***равенства*** в ракетно-ядерных вооружениях с США, но оказался бессильным ответить на перспективу создания на пути советских баллистических ракет американского ***лазерного*** щита (имеется ввиду система СОИ). Что бы ни представляла собой перспектива «звездных войн» в 80-х гг., но, коль скоро эта перспектива появилась, дальнейшее накопление наличных вооружений и вся милитаризация экономики стала ***бессмысленной, неоправданной.*** Неоправданным оказался и весь тоталитарный советский строй. Все, что последовало за этим, было неизбежно. Началась ***перестройка,*** Советский Союз распался.

Однако надеждам миллионов людей на ***скорое*** наступление благополучной жизни не суждено было сбыться. Хотя новой власти удалось покончить с дефицитом и довольно быстро насытить потребительский рынок путем отпуска цен, но это было достигнуто ценой гибели сбережений миллионов людей. Социально-экономические преобразования, последующие за крахом социализма, были проведены, насколько можно судить, без единой концепции, стратегической модели. В результате ***приватизации*** на начало 1997 г. 55% промышленных предприятий изменили форму собственности, они производят около 70% валового национального продукта и осуществляют 74% всех инвестиций. Однако поспешное разгосударствление привело к тому, что большинство акций ряда мощных предприятий за бесценок приобретен директорским корпусом, не имеющим навыков работы на рынок в условиях конкуренции и лично не заинтересованном в этом, поскольку руководство самостоятельного предприятия может произвольно устанавливать себе зарплату. Такие предприятия хиреют, не мешая роскошной жизни руководства. Более 40% всех российских предприятий страны — убыточны.

Происходит постепенная конверсия ВПК, 70% продукции которого сегодня уже составляют гражданские товары. Но большинство оборонных предприятий еще не приспособилось к требованиям рынка и влачит жалкое существование. Государство остается самым крупным собственником в стране, но управляет своим имуществом неэффективно. Целому ряду предприятий и компаний предоставлены значительные налоговые льготы, в результате большая часть доходов минует федеральный бюджет. Три так называемые естественные монополии — на топливо, энергию и перевозки: Газпром, Единые электросети России и МПС — своими сверхвысокими тарифами практически душат свободную конкуренцию.

В селе колхозно-совхозное производство, став формально акционерным, фактически сохранилось под властью старого руководства. Причины в основном носят социально-психологический характер: ВПК успел при советской власти выбрать на свои предприятия и стройки большинство социально-активного населения (при его полном согласии и радости) сельской местности, а жизнь оставшихся селян полностью зависит от разбогатевших и фактически бесконтрольных руководителей коллективных хозяйств, сменивших вывеску. Хотя их зерновая производительность (после отделения союзных житниц — Украины и Казахстана) — ничтожна, всего 13 ц/га, ***формально*** они господствуют в стране. ***Фермеры*** и вообще частные сельские хозяева любых видов (те же колхозники в своих личных хозяйствах й даже дачники) в значительной степени представляют собой ***неформальную,*** подпольную экономику — они производят больше половины мяса, молока, овощей и фруктов в стране, но скрывают фактическую производительность, опасаясь усиленного налогообложения, а также ввиду отсутствия частной собственности на землю и нормального сельскохозяйственного кредита.

По сути в стране ***второй раз*** происходит первоначальное накопление капитала. Как и на Западе в XVI— XVIII вв. и в России в XVIII — XIX вв., этот процесс в значительной степени носит насильственный характер, но не путем колониальных захватов или огораживания земель, а путем ***криминализации*** экономики.

***Считается, что вне официальной экономики производится около*** *20%* ***ВВП.*** В кредитно-финансовой сфере действуют около тысячи организованных преступных групп. Сюда относятся мошеннические финансовые компании, успевшие присвоить более 20 трлн. руб. доверчивых клиентов (если общее количество вкладчиков, как сообщает печать, составляет 89 млн., то средний вклад равняется всего около 225 тыс. руб., т.е. ограблены самые малоимущие слои населения). К криминальной экономике относятся также подпольные банки, аккумулирующие доходы от рэкета, проституции, воровства, игорного дела, они кредитуют под охраной вооруженных банд **малый *бизнес*** в наличной валюте ***(«черный нал»)*** под огромные (до 40) проценты. Сюда же относятся бизнесмены, не возвращающие в страну экспортную выручку, а также использующие государственный кредит не по назначению; злостные неплательщики налогов (в 1966 г. «укрыто» 40% сделок); лихоимцы из госаппарата (ныне он превысил по численности бывший советский); расхитители армейского вооружения; производители безакцизного спирта и пр. Располагая огромным ***«черным налом»,*** криминальный сектор не испытывает недостатка в средствах обращения. По этой причине в легальной экономике денежной массы хватает только на 20% оборота. Легальный оборот в значительной степени стал ***натуральным (бартер).*** Хронические ***неплатежи,*** в том числе зарплат и пенсий, очень тяжело отражаются на положении людей.

Криминализация экономики вызывает нежелание народа, на руках у которого находится от 30 до 60 млрд. долларов, участвовать в инвестиционном процессе. Нестабильность социально-политического положения отпугивает западных инвесторов. Естественное следствие — резкий ***спад производства.*** За 1992—1996 гг. **ВВП** снизился на 28% — больше, чем за годы Гражданской (23%) и Второй мировой (21%) войн! Страна живет экспортом газа и нефти, леса, металлов, новейшего вооружения и импортом потребительских товаров. Промышленность в общем ***неприбыльна.*** Самый большой доход приносят: торговля (особенно валютой, недвижимостью, жидким топливом, безакцизным спиртом), банковское дело, госслужба (поборы), биржевое брокерство и простое воровство.

Таким образом, ***гармоничное развитие народного хозяйства новой России и повышение уровня жизни народа зависит, в первую очередь, от решения двух тесно связанных между собой проблем* — *ликвидации криминального бизнеса и налаживания инвестиционного процесса.***

**ВОПРОСЫ ДЛЯ ЗАЧЕТА НА КОМПЬЮТЕРЕ**

**1. ВОЗРАСТ ЭКОНОМИКИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА:**

1. 500 тыс. лет
2. 320 тыс. лет
3. 80 тыс. лет , 4. 40 тыс. лет

**2. КАКОЙ РЕЛИГИИ СВОЙСТВЕННО ОБОЖЕСТВЛЕНИЕ ДЕЛОВОГО УСПЕХА?**

1. Православной
2. Католической
3. Протестантской
4. Исламу

**3. ПЕРВОНАЧАЛЬНОЕ НАЗНАЧЕНИЕ СЕРПА:**

1. Военное
2. Сельскохозяйственное
3. Ритуальное
4. Промышленное

**4. ПЕРВЫЙ СИМБИОЗ ЧЕЛОВЕКА:**

1. Лошадь
2. Собака
3. Злак
4. Овца

**5. ДЛЯ ЭКОНОМИКИ ВСЕХ ГОРСКИХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ ХАРАКТЕРНО:**

"1. Набеги на равнины

1. Отходничество молодежи
2. Повышение поголовья скота
3. Расширение пашни

**6. ГЛАВНАЯ ПРОБЛЕМА ЭКОНОМИКИ ОХОТНИКОВ:**

1. Прозрачные границы зоны
2. Перепромысел
3. Войны
4. Реки

**7. НАИБОЛЬШЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ МИРА ОКАЗАЛА МИГРАЦИЯ:**

1. Гуннов
2. Венгров
3. Монголов '4. Турок

**8. КТО НЕС ВОИНСКУЮ ПОВИННОСТЬ В АНТИЧНОЙ СИСТЕМЕ?**

1. Рабы
2. Все свободные мужчины
3. Наемники
4. По жребию

**9. ЕСТЕСТВЕННЫЙ ТИП ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА:**

1. Растениеводство
2. Скотоводство
3. Ремесло

4. Собирательство

**10. СКОЛЬКО, СОГЛАСНО ЭКСПЕРИМЕНТУ, ТРЕБОВАЛОСЬ ВРЕМЕНИ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯКАМЕННОГО ТОПОРА?**

1. Месяц
2. Две недели
3. Одна неделя S/4- Два часа

**11. СКОЛЬКО, СОГЛАСНО ЭКСПЕРИМЕНТУ, ТРЕБОВАЛОСЬ ВРЕМЕНИ ДЛЯ ВАЛКИКАМЕННЫМ ТОПОРОМ ДЕРЕВА ДИАМЕТРОМ 10 см.?**

1. Одна минута

1. Полчаса
2. Один час
3. Два часа

**12. ГОСПОДСТВУЮЩАЯ ФОРМА СОБСТВЕННОСТИ В РЕЧНЫХ ЦИВИЛИЗАЦИЯХ:**

1. Общинная
2. Государственная
3. Храмовая
4. Крестьянская

**13. КТО СТРОИЛ ЕГИПЕТСКИЕ ПИРАМИДЫ?**

1. Рабы

1. Наемные рабочие
2. Свободные крестьяне
3. Воины

**14. ПОЧЕМУ ГРАНДИОЗНЫЕ СООРУЖЕНИЯ ВОСТОКА СТРОИЛИСЬВ КОРОТКИЕ СРОКИ?**

1. Множество строителей
2. Подъемные механизмы
3. Организация труда

4. Палочная дисциплина

**15. СКОЛЬКО ВРЕМЕНИ, ПО РАСЧЕТАМ СПЕЦИАЛИСТОВ, ЗАНЯЛО БЫ СООРУЖЕНИЕПИРАМИДЫ ХЕОПСА В НАШЕ ВРЕМЯ?**

1. 10 лет
2. 20 лет
3. 30 лет
4. 40 лет

**16. ЛАТИФУНДИЯ ПРЕДСТАВЛЯЛА СОБОЙ:**

1. Общинное хозяйство

2. Рабовладельческую плантацию

1. Государственное владение
2. Колонию

**17. САЛЬТУС ПРЕДСТАВЛЯЛ СОБОЙ:**

1. Вид латифундии
2. Общинное хозяйство

З. Поместье, обслуживаемое трудом колонов 4. Крестьянское хозяйство

**18. ИРРИГАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ВОЗНИКЛИ НА БАЗЕ ТЕХНИКИ:**

1. Каменной

1. Медной
2. Железной
3. Деревянной

**19. НАИБОЛЕЕ РЕДКИЙ МЕТАЛЛ ДРЕВНЕГО ЕГИПТА:**

1. Золото
2. Серебро
3. Медь

4. Железо

**20. КАКОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ДОСТИЖЕНИЕ АНТИЧНОСТИ ИМЕЛО НАИБОЛЬШЕЕ ЗНАЧЕНИЕДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ?**

1. Стремя

2. Колесный плуг

3. Жатвенная машина

4. Водяное колесо

**21. ОСНОВНОЕ НАЗНАЧЕНИЕ РАБСТВА В РЕЧНЫХ ЦИВИЛИЗАЦИЯХ:**

1. Производственный труд
2. Полигамия

3. Престиж власти

4. Строительство

**22. ГЛАВНЫЙ ИСТОЧНИК АНТИЧНОГО РАБСТВА:**

1. Несостоятельные должники

2. Военная добыча

1. Семьи рабов
2. Осужденные преступники

**23. ГЛАВНАЯ ПРИЧИНА КРИЗИСА АНТИЧНОЙ ЭКОНОМИКИ?**

1. Восстания рабов
2. Вторжения варваров

•3. Экономическое ослабление свободного крестьянства

4. Технический прогресс

**24. РИМСКИЕ КОЛОНЫ, ЭТО:**

1. Бывшие рабы

2. Бывшие свободные крестьяне

1. Военнопленные
2. Колонисты

**25. МЕТОД БЕЗНАЛИЧНОГО ПЕРЕВОДА ДЕНЕГ ИЗВЕСТЕН:**

1. С античного времени

1. С XVI в.
2. С XIV в.
3. СХв.

**27. ЧЕМ ЛОГИЧНЕЕ ВСЕГО ОБЪЯСНИТЬ СТАНОВЛЕНИЕ У ОДНИХ НАРОДОВРАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКОЙ, А У ДРУГИХ - ФЕОДАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ?**

1. Природными склонностями народа
2. Особенностями экологии
3. Отношениями с соседями
4. Уровнем военной техники

**28. ГДЕ ГЛАВНЫМ ОБРАЗОМ ПЕРЕРАБАТЫВАЛАСЬ ДО XVI в. АНГЛИЙСКАЯ ШЕРСТЬ?**

1. Италия
2. Франция .
3. Испания

4. Фландрия

**29. ЦЕНТР СЕВЕРОЕВРОПЕЙСКОГО ТОРГОВОГО ПОТОКА:**

1. Лондон
2. Брюгге
3. Гент
4. Гамбург

**30. ПОДРОБНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ ЦЕХОВОГО ПРОИЗВОДСТВА ОБЪЯСНЯЛАСЬ:**

1. Заботой о потребителе
2. Требованиями церкви
3. Престижем профессии
4. Узостью рынка

**31. РОДИНА СОВРЕМЕННОЙ БУХГАЛТЕРИИ:**

1. Венеция
2. Париж
3. Антверпен
4. Генуя

**32. КАКУЮ ЧАСТЬ ПРОДАЖНОЙ СТОИМОСТИ ЗЕМЛИ ПРИНОСИЛ ФРАНЦУЗСКОМУКРЕСТЬЯНИНУ ЕГО ТРУД В XIV-XV в».?**

1. Половину
2. Четверть
3. Десятую
4. Двадцатую

**33. НАИБОЛЬШУЮ ВЫГОДУ ОТ КРЕСТОВЫХ ПОХОДОВ ПОЛУЧИЛИ:**

1. Крестьянство Европы
2. Арабские шейхи
3. Итальянские города
4. Европейские феодалы

**34. НАИБОЛЬШИЙ ГОРОД ЕВРОПЫ ДО XVI в. ИМЕЛ НАСЕЛЕНИЕ:**

1. Свыше миллиона
2. Полмиллиона
3. Сто тысяч
4. Пятьдесят тысяч

**35. ОСНОВНАЯ СТАТЬЯ СЕВЕРОЕВРОПЕЙСКОГО ТОРГОВОГО ПОТОКА:**

1. Хлеб

1. Сало
2. Вино
3. Ткани

**36. С КАКОГО ВРЕМЕНИ ИЗВЕСТНЫ В ЕВРОПЕ БАНКИРЫ?**

1. X в.
2. XII в.
3. XIV в.
4. XVI в.

**37. ГАНЗА ПРЕДСТАВЛЯЛА СОБОЙ:**

1. Хозяйственное объединение
2. Военно-политический союз городов
3. Купеческую корпорацию

4. Объединение капиталов

**38. СКОЛЬКО ДЕНЕГ ПО СОВРЕМЕННОМУ КУРСУ СТОИЛА ПРИМЕРНО ЭКСПЕДИЦИЯКОЛУМБА?**

1. 2—3 тыс. долларов
2. 10—15 тыс. долларов .
3. 50—100 тыс. долларов
4. Миллион долларов

**39. КАКОЙ УЧЕНЫЙ ДОКАЗАЛ ХОЗЯЙСТВЕННУЮ РОЛЬ ПРОТЕСТАНТСКОЙ ЭТИКИ?**

1. Маркс
2. Вебер
3. Зомбарт
4. Беккер

**40. КАКОЕ ГОСУДАРСТВО ИМЕЛО ДО XVI в. НАИБОЛЬШИЙ ФЛОТ?**

1. Генуя
2. Англия
3. Венеция
4. Португалия

**41. ГЛАВНУЮ РОЛЬ В УСПЕХЕ ВЕЛИКИХ ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ОТКРЫТИЙ СЫГРАЛИ:**

1. Турецкие завоевания
2. Теория шарообразности земли
3. Создание каравеллы
4. Социально-психологический климат Западной Европы XV в.

**42. ГЛАВНАЯ СТАТЬЯ ЕВРОПЕЙСКОГО ИМПОРТА В ЮЖНОМ ТОРГОВОМ ПОТОКЕ:**

1. Шелк
2. Хлопок
3. Перец
4. Предметы роскоши

**43. ЕВРОПЕЙСКИЙ ГОРОД XV в. С САМЫМ БОЛЬШИМ НАСЕЛЕНИЕМ:**

1. Лондон
2. Париж
3. Венеция
4. Флоренция

**44. ЧТО, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, ОПРЕДЕЛИЛО ПОЯВЛЕНИЕ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ОРУДИЙ:**

1. Повышение производительности
2. Возможность ремонта
3. Потребности войны
4. Распространенность руд

**45. ГЛАВНОЕ ОТЛИЧИЕ ЭКОНОМИКИ ФЕОДАЛЬНОЙ АНГЛИИ:**

1. Мореплавание

2. Рыболовство

3. Сырая шерсть

4. Иноземные феодалы

**46. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СМЫСЛ ВАССАЛИТЕТА:**

1. Выкуп из плена
2. Перераспределение ренты
3. Исключение помех в производстве
4. Внеэкономическое принуждение

**47. ОСНОВНАЯ СТАТЬЯ ВЫВОЗА ИЗ ЧЕРНОМОРСКОГО БАССЕЙНА В XV-XVI вв.:**

1. Хлеб
2. Живой товар
3. Оружие
4. Золото

**48. КАКИМ ОБРАЗОМ ОСНОВНАЯ МАССА ЕВРОПЕЙСКИХ КРЕСТЬЯН ОКАЗАЛАСЬВ ФЕОДАЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТИ?**

1. Долговая кабала
2. Постепенная зависимость от служилых людей
3. Личное покровительство сильных
4. За спасение души

**50. ЧЕМ МОЖНО ОБЪЯСНИТЬ СРАВНИТЕЛЬНО ЛЕГКОЕ ЗАВОЕВАНИЕКУЧКАМИ КОНКИСТАДОРОВ БОЛЬШИХ ГОСУДАРСТВ В НОВОМ СВЕТЕ?**

1. Огнестрельное оружие
2. Ужас туземцев перед лошадьми
3. Жестокость испанцев
4. Сверхцентрализация туземных империй

**51. ЧЕМ ОБЪЯСНЯЕТСЯ ПОЗДНЕЕ ЗАКРЕПОЩЕНИЕ КРЕСТЬЯНСТВА ВОСТОЧНЕЕ ЭЛЬБЫ?**

1. Агрессией против славян
2. "Черной смертью"
3. Крупным вывозом хлеба на Запад
4. Разгромом Тевтонского ордена

**52. КАКОЙ ГОРОД СТАЛ ПЕРВЫМ ЦЕНТРОМ МИРОВОГО РЫНКА?**

1. Лондон
2. Антверпен
3. Амстердам
4. Лиссабон

**53. В ЧЕМ СОСТОИТ ГЛАВНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕВЕЛИКИХ ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ОТКРЫТИЙ?**

1. Колониализм
2. Революция цен
3. Мировой рынок
4. Новый ассортимент товаров

**54. В ЧЕМ СОСТОЯЛ ПРОЦЕСС ОГОРАЖИВАНИЯ?**

1. Превращение пахотной земли в пастбища
2. Выделение участков для добычи полезных ископаемых
3. Выделение земли для предприятий
4. Превращение пастбищ в пашню

**55. СКОЛЬКО РАБОВ НАСЧИТЫВАЛОСЬ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ В ПЕРИОДОБРАЗОВАНИЯ США:**

1. 100 000
2. 500 000
3. 1 000 000
4. 10 000 000

**56. ПЕРВЫЙ АВТОМАТИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ:**

1. Ветряная мельница
2. Водяное колесо
3. Самопрялка
4. Часы

**57. ГЛАВНЫЙ ФАКТОР РАЗЛИЧНЫХ ПУТЕЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В ЮЖНОЙИ СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ:**

1. Природно-климатические условия
2. Туземное население
3. Сырьевая база
4. Состав переселенцев

**58. ГДЕ ПЕРЕРАБАТЫВАЛАСЬ АНГЛИЙСКАЯ ШЕРСТЬ В XV-XVI в.?**

1. Нидерланды
2. Италия
3. Англия
4. Испания

**59. КАКАЯ ОТРАСЛЬ ИГРАЛА ГЛАВНУЮ РОЛЬ В АНГЛИЙСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ XIX в?**

1. Судостроение
2. Металлургия
3. Угольная
4. Текстильная

**60. КТО БОЛЬШЕ ВСЕХ ВЫИГРЫВАЛ ОТ СВОБОДЫ ТОРГОВЛИ?**

1. Экспортеры
2. Судовладельцы
3. Покупатели
4. Банки

**61. В ЧЕМ ОСНОВНОЙ ФАКТОР ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОГО РАЗВИТИЯ РАНТЬЕРСТВАВО ФРАНЦИИ?**

1. Национальный менталитет
2. Мелкотоварность сельского хозяйства
3. Неразвитость тяжелой промышленности
4. Господство банков

**62. В ЧЕМ СОСТОЯЛ ОСНОВНОЙ МЕХАНИЗМ ВОСПРОИЗВОДСТВАВ АМЕРИКАНСКИХ КОЛОНИЯХ XV1-XVMI вв.?**

1. Эмиграция из Европы
2. Эмиграция из Азии
3. Работорговля
4. Рост туземного населения

**63. СТОРОННИКАМИ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ В США ЯВЛЯЛИСЬ:**

1. Предприниматели
2. Фермеры
3. Плантаторы
4. Банкиры

**64. ФУНТ АНГЛИЙСКОЙ БУМАЖНОЙ ПРЯЖИ В КОНЦЕ XVIII в. СТОИЛ 35 ШИЛЛИНГОВ.СКОЛЬКО СТОИЛ ОН В СЕРЕДИНЕ XIX в.?**

1. Три шиллинга
2. Десять шиллингов
3. Сто шиллингов
4. Тысячу шиллингов

**65. ОСНОВНОЙ ФАКТОР УТРАТЫ АНГЛИЕЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ГЕГЕМОНИИ:**

1. Вывоз капитала
2. Устаревшая технологическая база
3. Дефицит сырья
4. Упадок свободной торговли

**66. В ЧЕМ СОСТОЯЛО ОТЛИЧИЕ ПОРТУГАЛЬСКОЙ КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ?**

1. Плантационное хозяйство
2. Подчинение местной знати
3. Создание факторий
4. Католизация населения

**68. ОСНОВНАЯ ПРИЧИНА ЗАТЯЖНОГО ХАРАКТЕРА ПРОМЫШЛЕННОГО ПЕРЕВОРОТАВО ФРАНЦИИ?**

1. Наполеоновские войны
2. Политика банков
3. Узость сырьевой базы
4. Слабость инженерной мысли

**69. КАКОЕ ОТКРЫТИЕ ДАЛО ТОЛЧОК РАЗВИТИЮ НЕМЕЦКОЙ ХИМИЧЕСКОЙПРОМЫШЛЕННОСТИ?**

1. Отбеливателей полотна
2. Анилиновых красителей
3. Синтетических волокон
4. Заменителей кожи

**70. СКОЛЬКО ТРАНСКОНТИНЕНТАЛЬНЫХ Ж./Д. ЛИНИЙ ПОСТРОЕНО В США В XIX в/**

1. Одна
2. Две
3. Четыре
4. Пять

**71. КТО ОСТАЛСЯ В ПРОИГРЫШЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ "РЕВОЛЮЦИИ ЦЕН"?**

1. Буржуазия
2. Крестьянство
3. Феодалы
4. Государство

**72. В ЧЕМ СОСТОЯЛО ПРЕИМУЩЕСТВО БОЛЕЕ ПОЗДНЕЙ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИГЕРМАНИИ?**

1. Заняло меньше времени
2. Больше кредита
3. Выше роль государства
4. Более молодая технологическая база

**73. ЧТО ГАРАНТИРОВАЛ ГОМСТЕД-АКТ?**

1. Неприкосновенность личности
2. Неприкосновенность жилища
3. Приобретение земельного участка
4. Наличие оружия

**74. В ЧЕМ СОСТОЯЛА ОСОБЕННОСТЬ ВЫВОЗА ФРАНЦУЗСКОГО КАПИТАЛА?**

1. Инвестиции
2. Займы
3. Союзная помощь
4. Благотворительность

**75. КАКОЙ ДЕФИЦИТ ОБУСЛОВЛИВАЛ ИМПОРТ ГЕРМАНИИ?**

1. Капитала
2. Сырья
3. Рабочей силы
4. Валюты

**76. ГЛАВНАЯ СТАТЬЯ ГЕРМАНСКОГО ЭКСПОРТА:**

1. Капитал
2. Рабочая сила
3. Сырье
4. Готовые товары

**77. В ЧЕМ СОСТОЯЛА СВОБОДА ТОРГОВЛИ?**

1. Льготные займы
2. Взаимная отмена пошлин
3. Технический обмен
4. Исключение третьих стран

**78. ОСНОВНОЕ ПРОТИВОРЕЧИЕ, ПРИВЕДШЕЕ К ГРАЖДАНСКОЙ ВОЙНЕ В США:**

1. Между буржуазией и плантаторами
2. Между фермерами и плантаторами
3. Между плантаторами и рабами
4. Между фритредерами и протекционистами

**79. КТО ТАКИЕ СКВАТТЕРЫ?**

1. Фермеры, самовольно захватывавшие землю
2. Землемеры-чиновники
3. Сельхозрабочие
4. Ковбои

**80. ГЛАВНАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ БАЗА ФРАНЦИИ В НАЧАЛЕ XX в?**

1. Паровая машина
2. Электромотор
3. Дизель
4. Водяная турбина

**81. КОМУ БЫЛО ВЫГОДНО ФРИТРЕДЕРСТВО ВО ФРАНЦИИ XIX в.?**

1. Крестьянам
2. Предпринимателям
3. Банкирам
4. Железнодорожным магнатам

**82. ГЕРМАНСКИЙ КАПИТАЛ:**

1. Непосредственно управлял страной
2. Распоряжался только в колониях
3. Не участвовал в политике вовсе
4. Следовал за феодалами и монархией

**83. ГЛАВНАЯ ПРИЧИНА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОДЪЕМА ГЕРМАНИИ В КОНЦЕ XIX в.?**

1. Победа над Францией
2. Объединение страны
3. Более позднее начало промышленного переворота
4. Относительно дешевая рабочая сила

**84. В АНГЛИЙСКОМ ЭКСПОРТЕ КОНЦА XIX в. ПРЕОБЛАДАЛИ:**

1. Промтовары
2. Капитал
3. Сырье
4. Займы

**85. УДЕЛЬНЫЙ ВЕС ТЯЖЕЛОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ОБЪЕМЕ ПРОМЫШЛЕННОГОПРОИЗВОДСТВА США В 1870 г.?**

1. 15%
2. 25%
3. 40%
4. 50%

**86. ПАРК ПАРОВЫХ МАШИН ВО ФРАНЦИИ В НАЧАЛЕ XIX в. ИСЧИСЛЯЛСЯ:**

1. Десятками тысяч штук
2. Тысячами штук
3. Сотнями штук
4. Десятками штук

**87. ГЛАВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ВЫВОЗА АНГЛИЙСКОГО КАПИТАЛА в XIX в.:**

1. США
2. Британские колонии
3. Россия
4. Китай

**88. ОСНОВНОЕ ИЗМЕНЕНИЕ АНГЛИЙСКОГО ОБЩЕСТВА ПОСЛЕ ПРОМЫШЛЕННОГОПЕРЕВОРОТА?**

1. Новые города
2. Нищенство
3. Колониальная эмиграция
4. Промышленная занятость

**89. ОСНОВНАЯ ФОРМА НЕМЕЦКИХ МОНОПОЛИЙ?**

1. Трест
2. Картель
3. Концерн
4. Синдикат

**90. ДОЛЯ АНГЛИИ В МИРОВОМ ТОВАРООБОРОТЕ 1870 г. СОСТАВЛЯЛА:**

1. 37%
2. 47%
3. 5%
4. 67%

**91. КАКАЯ ИЗ РАЗВИТЫХ СТРАН НАИБОЛЕЕ ИНТЕНСИВНО ПРИМЕНЯЛАНАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ?**

1. США
2. Франция
3. Великобритания
4. Голландия

**92. НА СКОЛЬКО КОРПОРАЦИЙ РАСПАЛАСЬ МОНОПОЛИЯ "СТАНДАРТ ОЙЛ»СОГЛАСНО АНТИТРЕСТОВСКОМУ ЗАКОНУ?**

1. Две
2. Четыре
3. Семь
4. Десять

**93. НАИБОЛЕЕ СЕРЬЕЗНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СЛЕДСТВИЕ РАСПАДА КОЛОНИАЛЬНОЙСИСТЕМЫ:**

1. Изменение национального состава европейских стран
2. Повышение мировых цен на нефть
3. Раскол "третьего мира"
4. Экономическая интеграция Европы

**94. В ЧЕМ СОСТОЯЛО ГЛАВНОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕИМУЩЕСТВОЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ?**

1. Чистота производства
2. Миниатюризация
3. Пространственная независимость производства
4. Упразднение трансмиссии

**95. КАКАЯ СТРАНА ЗАНИМАЕТ ПЕРВОЕ МЕСТО ПО СОЦИАЛЬНОМУ КРИТЕРИЮ ООН?**

1. США
2. Канада
3. Япония
4. Франция

**96. ОСНОВНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ "ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ"?**

1. Борьба за источники сырья
2. Борьба за союзников
3. Борьба за рынки*.*
4. Гонка вооружений

**97. КТО ТАКИЕ КОМПРАДОРЫ?**

1. Племенная знать
2. Военные группировки
3. Продавцы экспортно-импортных товаров
4. Персонал колониальных предприятий

**98. НАИБОЛЕЕ СЛОЖНАЯ ПРОБЛЕМА ЕВРОПЕЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ:**

1. Интеграция агрорынка

*2.* Валюты

1. Рабочей силы
2. Услуг

**99. КАКАЯ ЕВРОПЕЙСКАЯ СТРАНА НАИБОЛЕЕ ПОСТРАДАЛА ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОГОКРИЗИСА НАЧАЛА 30-х гг.?**

1. Англия

2. Германия

1. Франция
2. Чехословакия

**100. КАКАЯ СТРАНА РАССТАЛАСЬ СО СВОЕЙ КОЛОНИАЛЬНОЙ ИМПЕРИЕЙБЕЗ ВОЕННЫХ КОНФЛИКТОВ?**

1. Бельгия
2. Англия
3. Франция
4. Голландия

**РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА**

Виргинский B.C., Хотеенков В.Ф. Очерки по истории науки и техники 1870-1917 гг. — М.: Просвещение, 1988.

История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг. / Под ред. проф. А.Н. Марковой. — М.: Закон и право, 1995.

Лилли С. Люди, машины и история. — М.: Прогресс, 1970.

Ленин В.И. Развитие капитализма в России // Полн. собр. соч. Т. 3.

Маркс К. Формы, предшествующие капиталистическому производству //Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 46. Ч. 1.

Муравьев А.В., Самаркин В.В. Историческая география эпохи феодализма. —-М.: Просвещение, 1973.

На пути к европейскому единству. Развитие сообщества: события и даты. — М.: Право, 1994.

Розенберг Н., Бирдцелл Л.Е. Как Запад стал богатым.

Экономическое преобразование индустриального мира. — Новосибирск: Экор, 1995.

Тьюгендхет К., Гамильтон А. Нефть. Самый большой бизнес. — М.: Прогресс, 1978.

Чунтулов В.Т. Экономическая история СССР. — М.: Высшая школа, 1969.

Экономическая история капиталистических стран / Под ред. В.Т. Чунтулова и В.Г. Сарычева. — М.: Высшая школа, 1985.

Экономическая история зарубежных стран. Курс лекций / Под общей ред. В.И. Голубовича. — Минск: Экоперспектива, 1996.

**СОДЕРЖАНИЕ**

**1.ИСТОРИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА**

1. ПРЕДМЕТ ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ
2. ВОЗРАСТ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ КАМЕННОЙ ТЕХНИКИ

1.3. ТИПОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ

1. Менталитет
2. Экология
3. Геополитика

**2.ТИПЫ ДОКАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА.ЭКОНОМИКА ОХОТНИКОВ**

1. КОЧЕВОЕ СКОТОВОДСТВО
2. ЭКОНОМИКА НАСЕЛЕНИЯ ГОРНЫХ ДОЛИН (ГОРСКИЕ ЦИВИЛИЗАЦИИ)

2.3. ИРРИГАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ (РЕЧНЫЕ ЦИВИЛИЗАЦИИ)

2.3.1.Приоритет организации

2.4. АНТИЧНАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА. ОБРАЗОВАНИЕ РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ

1. Технологическая сфера античности
2. Хозяйство афинского полиса
3. Римский тип аграрного рабовладельческого хозяйства

2.5. ФЕОДАЛЬНАЯ СИСТЕМА ХОЗЯЙСТВА. СУЩНОСТЬ ФЕОДАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

- 2.5.1. Типы феодального хозяйства

1. Формирование феодальной экономики
2. Системы земледелия феодальной Европы
3. Основные черты феодальной экономики Франции
4. Особенности феодальной экономики Англии
5. Особенности феодальной экономики Германии
6. Становление феодальной экономики в России
7. Особенности феодальной экономики Японии
8. Экономика феодального города
9. Организация ремесел
10. Торговля и кредит
11. Скрыто капиталистическая промышленность

**3. ГЕНЕЗИС КАПИТАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКИ.ВЕЛИКИЕ ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ ОТКРЫТИЯ**

3.1. МИРОВОЙ РЫНОК

1. «Революция цен»
2. Начало колониализма

3.2.ЗАРОЖДЕНИЕ КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГОХОЗЯЙСТВА В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ. СДВИГИ В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

3.2.1. Первоначальное накопление капитала в Англии

3.2.2. Особенности первоначального накопления капитала в Голландии

3.3. НАЧАЛО ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ

**4. ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ ЗАПАДНОГО МИРА. ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ В АНГЛИИ**

4.1. ГЕГЕМОНИЯ АНГЛИИ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ И СВОБОДА ТОРГОВЛИ

4.2. ОСОБЕННОСТИ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ФРАНЦИИ.СПЕЦИФИКА ПРОМЫШЛЕННОГО ПЕРЕВОРОТА

1. Господство мелкого сельского хозяйства
2. Ростовщические черты французского капитала

4.3. СТАНОВЛЕНИЕ МАШИННОЙ ИНДУСТРИИ В ГЕРМАНИИ. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОТСТАЛОСТЬ ДО СЕРЕДИНЫ XIXв

4.3.1. Промышленный переворот

4.3.2 «Прусский путь» в сельском хозяйстве

4.4. ОСОБЕННОСТИ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ США.КОЛОНИАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО

1. Особенности промышленного переворота
2. Фермеры и плантаторы
3. Экономические последствия Гражданской войны

4.5. ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ В РОССИИ

**5. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ МИРОВОГОКАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КОНЦЕ XIX -НАЧАЛЕ XX ВВ. НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС**

5.1. МОНОПОЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ

5.3. ПРЕВРАЩЕНИЕ США В ПЕРВУЮ ИНДУСТРИАЛЬНУЮ СТРАНУ МИРА. ИЗМЕНЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ СТРУКТУРЫ

5.2.1. Монополизация

5.3. ГЕРМАНИЯ - ВТОРАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ

ДЕРЖАВА МИРА. ФАКТОРЫ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ПОДЪЕМА

5.3.1. Особенности монополизации

5.4. УТРАТА АНГЛИЕЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ГЕГЕМОНИИ. ФАКТОРЫ ПРОМЫШЛЕННОГО ОТСТАВАНИЯ

1. ВЫВОЗ КАПИТАЛА
2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОТСТАВАНИЕ ФРАНЦИИ

5.6,1. Ростовщический капитал

5.7. МОДЕРНИЗАЦИЯ ЯПОНИИ. ПЕРЕСТРОЙКА ХОЗЯЙСТВА

5.7.1. Начало монополизации

1. КАПИТАЛИСТИЧЕСКАЯ ПЕРЕСТРОЙКА РОССИИ
2. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ПЕРВОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1914-1918)

**6. СДВИГИ В ЭКОНОМИКЕ ВЕДУЩИХ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХГОСУДАРСТВ ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX В. ГЛАВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В МЕЖВОЕННЫЙ ПЕРИОД (1919-1939 гг.)**

6.1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ' ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ (1939-т'1945 гг.)

6.2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ «ХОЛОДНОЙ ВОЙНЫ»

1. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ
2. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ РАСПАДА КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ
3. ОБЩИЙ РЫНОК И ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ
4. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ЗАПАДА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XX В

6.7. ИЗМЕНЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

6.7.1. Новые критерии

**7. СТАНОВЛЕНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫСОЦИАЛИЗМА В СССР**

1. ТОТАЛЬНАЯ МИЛИТАРИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ
2. ПЕРЕСТРОЙКА

ВОПРОСЫ ДЛЯ ЗАЧЕТА НА КОМПЬЮТЕРЕ

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА