

Тематический план
изучения дисциплины "История экономики"

Дата проведения	Учебное время, час.	Номера и наименование тем
		Тема № 1. История экономики как наука.
		Тема № 2. Экономическое развитие древних цивилизаций (первобытное и рабовладельческое хозяйство).
		Тема № 3. Генезис экономических отношений в эпоху средневековья (V–XVI вв.), первоначального накопления капитала и промышленного переворота.
		Тема № 4. Формирование и развитие рыночной экономики свободной конкуренции.
		Тема № 5. Экономическая история России эпохи феодализма и первоначального накопления капитала.
		Тема № 6. Развитие экономики России в период 1900–1917 гг.
		Тема № 7. Советский и постсоветский этапы развития экономики России.
ИТОГО:		Отчетность: письменная работа, зачет.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН	2
ТЕМА № 1. ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ КАК НАУКА	4
ТЕМА № 2. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ДРЕВНИХ ЦИВИЛИЗАЦИЙ (ПЕРВОБЫТНОЕ И РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО)	11
ТЕМА № 3. ГЕНЕЗИС ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В ЭПОХУ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ (V–XVI В.В.), ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО НАКОПЛЕНИЯ КАПИТАЛА И ПРОМЫШЛЕННОГО ПЕРЕВОРОТА	17
ТЕМА № 4. ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ СВОБОДНОЙ КОНКУРЕНЦИИ.	25
ТЕМА № 5. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ РОССИИ ЭПОХИ ФЕОДАЛИЗМА И ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО НАКОПЛЕНИЯ КАПИТАЛА.	32
ТЕМА № 6. РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В ПЕРИОД 1900–1917 Г.Г.	42
ТЕМА № 7. СОВЕТСКИЙ И ПОСТСОВЕТСКИЙ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	48
ГЛОССАРИЙ	55

Тема № 1. История экономики как наука

В научном значении сам термин "история" употребляется в двух аспектах:

- 1) как движение во времени, череда сменяющих друг друга событий;
- 2) как наука, изучающая причины и закономерности определенной последовательности тех или иных событий.

Предмет истории экономики (экономической истории).

В первом значении история экономики как наука занимается сбором и накоплением фактического материала о развитии экономических отношений, процессов и явлений как в мировом хозяйстве в целом, так и в отдельных странах.

Во втором значении история экономика исследует внутренний механизм развития экономических систем.

Постоянными **параметрами истории** являются время и пространство. Это признают представители всех направлений и школ исторической науки.

Расхождения между ними происходят по центральному вопросу об определяющих факторах исторического процесса. В качестве определяющего фактора ими выдвигаются:

- 1) роль личности (героев);
- 2) географический фактор;
- 3) психологический фактор;
- 4) изменения в материальном производстве и т.д.

Следует отметить, что в реальном историческом процессе сказывается влияние всего многообразия факторов. Например, нельзя отрицать влияние на процесс экономического развития различных стран географического фактора. Он накладывает особенности на условия формирования экономических отношений. Так в северных географических регионах затраты на обеспечение жизнедеятельности людей и организацию производства значительно превосходят аналогичные затраты, осуществляемые в более теплых климатических зонах.

Методология истории экономики:

МЕТОДОЛОГИЯ – учение о структуре, логической организации, методах и средствах деятельности. Методология науки – учение о принципах построения, формах и способах научного познания.

Методология экономической истории включает как общенаучные методы формальной логики, так и специфические методы исторической науки.

К первым относят:

- 1) анализ;
- 2) синтез;
- 3) индукцию;
- 4) дедукцию.

Ко вторым – описательный, сравнительный и генетический методы.

Интересен анализ возможностей генетического метода. Его использование связано с выделением исторического "гена", с которого начинается рыночная экономика, и развитие которого ведет к ее распространению во времени и пространстве. Согласно А.Смиту таким геном является разделение труда. Именно разделение труда, обособление производителей и их специализация сделали обмен необходимым условием жизни человека в обществе, послужили объединению разрозненных товаропроизводителей в систему рыночного хозяйства. Общественное разделение труда является не только исторической предпосылкой рыночного хозяйства, но и результатом его функционирования.

Истории экономики присущи два основных **принципа построения научного познания:**

- 1) описательность;
- 2) сравнительность.

Использование учеными того или иного принципа определяет подход к исследованию истории экономики.

Первый принцип лег в основу традиционного подхода к данной науке, который преобладал до начала 60-х годов нашего столетия.

Второй принцип стал основой формирования нового подхода, получившего на Западе название "Клиометрика".

КЛИОМЕТРИКА – смежная историко-экономическая дисциплина, изучающая экономическую историю с помощью теоретического экономического инструментария, количественных методов анализа, статистического моделирования, использования гипотетического моделирования альтернативных версий развития экономики в прошлом. Клиометрика, как научное направление, сложилась в послевоенных работах западных экономистов (У.Ростоу, Р.Голдсмита, С.Кузнец, К.Эрроу, Д.Норта, Р.Фоуджела и др.) в противовес традиционной описательной истории народного хозяйства. Значительный вклад в ее становление внес Дуглас Норт.

НОРТ, Дуглас Сесил (род. 1920) американский экономист, один из основателей клиометрики. Наиболее значительным научным результатом исследований ученого стала разработка эмпирической модели ранней американской экономической истории. В основу принятого Нортом подхода легло положение, согласно которому

структура рыночной экономики и протекающие в ней процессы тесно связаны с социальными и политическими институтами страны, поэтому экономическую историю и экономические теории следует связывать с институциональными изменениями. Основные работы Норта: «Экономический рост США: 1790-1860» (1961), «Подъем западного мира: новая экономическая история» (1973), «Структура и движение экономической истории» (1981). Лауреат Нобелевской премии (совместно с Р.Фоуджелом) по экономике 1983 г. «За применение экономической теории и количественных методов к изучению исторических событий».

Представляется, что другим геном, с позиций современных взглядов на экономическую науку, можно назвать тенденцию к неуклонному возрастанию потребностей человека и общества. Именно их рост служит важнейшим условием расширенного воспроизводства и технологического прогресса.

Вклад зарубежных и отечественных экономистов в историю экономики.

БЮХЕР (BUCHER), Карл (1847-1930) немецкий экономист, статистик, представитель новой исторической школы. Бюхер делил экономическую историю на три стадии: домашнее хозяйство (без обмена), городское хозяйство, связанное с работой ремесленников на заказ или для близлежащих рынков, и народное хозяйство, где формируется общенациональный рынок при многочисленных посредниках обмена. В основу разделения исторических эпох была положена «длина пути», которую преодолевает товар, направляясь из производящего хозяйства в потребляющее.

БЮШ (BUSCH), Иоганн Георг (1728-1800) немецкий экономист и историк народного хозяйства. Занимался изучением истории торговли, денежного обращения, кредита и страхового дела. Его работы насыщены фактическим материалом, он выступал как эмпирик, отрицая возможность абстрактной теории, критиковал крепостничество как безнравственную и малопродуктивную форму организации хозяйства.

ЛЕВАССЕР (LEVASSEUR), Пьер Эмиль (1828-1911) французский экономист и историк. Занимался изучением экономической истории Франции.

ШМОЛЛЕР (SCHMOLLER), Густав (1838-1917) немецкий экономист, основатель новой исторической школы. Отрицал теоретический характер политэкономии, призывая ограничиться сбором фактического и статистического материала, изучением специальных вопросов истории народного хозяйства.

ГАМИЛЬТОН (HAMILTON), Эрл Джефферсон (1889-1946) американский историк-экономист. В 1927-1929 гг. изучал в Испании по архивным материалам влияние «революции цен» на экономическое развитие страны XVI—XVII вв. На основе годовых отчетов торговой палаты в Севилье Гамильтон определил размер ввоза драгоценных металлов в Европу из Америки. Произведя тщательные подсчеты, установил колебания среднего индекса цен с 1500 по 1640 гг. по ряду товаров. Книга «Американские сокровища и революция цен в Испании 1501-1650 гг.» (1934), в которой исследован огромный статистический материал о движении в Европе цен и заработной платы под влиянием притока дешевого американского золота и серебра, показывает процесс первоначального накопления в Европе. Последующие работы Гамильтона посвящены экономической истории Испании в 1650-1800 гг.

ГИЛЬДЕБРАНД (HILDEBRAND), Бруно (1812-1878) немецкий экономист и статистик. Один из основателей исторической школы в политэкономии. Основная работа «Политическая экономия настоящего и будущего» (1848). В 1863 г. основал «Ежегодник по вопросам политической экономии и статистики». Гильдебранд резко и систематически критиковал классическую школу и агрессивно внедрял исторический метод. Периодизация истории хозяйственного развития, данная Гильдебрандом, различала три фазы: естественное хозяйство средних веков (под которым понималось натуральное хозяйство), денежное хозяйство и кредитное хозяйство. Выделяя в особую фазу кредитное хозяйство, Гильдебранд отличал его от денежного, под которым он понимал капиталистическое производство со времен А.Смита.

ОЙКЕН (EUCKEN), Вальтер (1891-1950) немецкий экономист. Ойкен считал, что все общественно-экономические формы, которые когда-либо существовали в истории человеческого общества, в принципе могут быть сведены к двум видам: 1) центрально-управляемому, или тоталитарному 2) свободному открытому рыночному хозяйству, которому в политическом плане соответствует демократический строй.

РОШЕР (ROSCHER), Вильгельм Георг Фридрих (1817-1894) немецкий экономист, основатель исторической школы. Основные работы: «Краткие основы курса политической экономии с точки зрения исторического метода» (1843), «Принципы политической экономии» (1854). В целом ряде последовательно выходивших томов его «Принципов», Рошер ограничивался приложением истории экономических событий к изложению классических доктрин А.Смита и Д.Рикардо. Рошер смотрел на свой труд как на опыт применения к политической экономии исторического метода.

АНДРОСОВ, Василий Петрович (1803-1841) русский экономист — статистик, агроном, общественный деятель. В работах Андросова «Хозяйственная статистика России» (1827) и «Статистическая записка о Москве» (1832) собран ценный фактический материал по экономической истории России первой трети XIX в.

БЛИОХ, Иван Станиславович (1836-1901) экономист, статистик и финансист. Блиох автор трудов по экономической истории России и работ по экономике промышленности и сельского хозяйства. Его основные труды: «Экономико-статистические работы 1875-1900 гг.» (1900), «Фабричная промышленность Царства

Польского 1871-1880» (1881), «Финансы России XIX столетия» (1882), «Мелиорационный кредит и состояние сельского хозяйства в России и иностранных государствах» (1890).

СТРУМИЛИН (Струмилло-Петрашкевич), Станислав Густавович (1877-1974) русский, советский экономист и статистик. Основные труды в области экономики, статистики, управления народным хозяйством, демографического прогнозирования, экономической истории. Под руководством Струмилина разработана первая в мире система материальных балансов.

КОНДРАТЬЕВ, Николай Дмитриевич (1892-1938) русский (советский) экономист. Мировой экономической науке Кондратьев известен, прежде всего, как автор теории больших циклов хозяйственной конъюнктуры. В ряде своих работ, среди которых выделяются монография «Мировое хозяйство и его конъюнктуры во время и после войны» (1922) и доклад «Большие циклы экономической конъюнктуры» (1925), ученый развивал идею множественности циклов, выделяя различные модели циклических колебаний: сезонные (продолжительность меньше года), короткие (продолжительность 3-3,5 года), торгово-промышленные (средние) циклы (7-11 лет) и большие циклы, длящиеся 48-55 лет (этим большим циклом И.Шумпетер дал название «циклы Кондратьева»). Наряду с теоретическими изысканиями Кондратьеву принадлежит заслуга непосредственного участия в составлении первых советских планов. Он разработал стройную концепцию научного планирования, сознательного воздействия на экономику, причем в условиях нэпа, при сохранении механизмов рыночного регулирования и рыночной сбалансированности. Фактически Кондратьев уже в конце 1920-х гг. подошел к концепции индикативного планирования, реализованной во многих странах Запада после Второй Мировой войны.

Тема № 2. Экономическое развитие древних цивилизаций (первобытное и рабовладельческое хозяйство)

Рыночное хозяйство – это продукт длительного развития мировой цивилизации. Исторические предпосылки его возникновения появились на ранних стадиях становления человеческого общества.

ПЕРВОБЫТНОЕ ОБЩЕСТВО – самый продолжительный этап развития человечества (длился около 1,9 млн. лет до IV–III тысячелетия до н.э.), характеризовалось крайне низким уровнем развития производительных сил и общественной собственностью на средства производства.

Черты хозяйства первобытного общества:

- 1) преобладание присвоения даров природы (охота и собирательство) или присваивающий характер хозяйственной деятельности;
- 2) примитивность орудий труда;
- 3) уравнительность распределения;
- 4) отсутствие производства прибавочного продукта.

Первое общественное разделение труда.

С развитием первобытной общины охота и собирательство постепенно преобразовывались в скотоводство и земледелие, составившие первобытное сельское хозяйство. Специализация племен происходила в зависимости от природно-географических особенностей среды обитания.

Исторически это явилось первым крупным общественным разделением труда. Оно создало условия для формирования меновых отношений между племенами, т.к. разделение труда привело к повышению эффективности общественного производства на основе соответствия избранного вида производственной деятельности природно-климатическим условиям.

Второе общественное разделение труда.

Переход различных племен (земледельческих) к оседлому образу жизни привел к росту численности племен и увеличению потребности в более совершенных орудиях труда, предметах быта, одежде и жилищах. Оседлость способствовала накоплению и передаче хозяйственного опыта и знаний последующим поколениям, что вело к совершенствованию орудий труда, овладению технологиями плавки металлических руд и производства из металлов орудий труда, оружия и посуды. В результате орудия труда настолько усовершенствовались, что их производство не могло оставаться побочным делом каждого общинника. В общинах выделились люди, специально занимавшиеся производством ремесленных изделий, что ознаменовало отделение ремесла от земледелия. Ремесленники производили продукт исключительно для обмена, что сделало его регулярным фактором хозяйственной жизни общины.

РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА – обособление качественно отличных видов трудовой деятельности в процессе совместного труда по функциональному, технологическому, профессиональному и квалификационному признакам. Внутри общества разделение труда выступает как отраслевое и территориальное. Внутри предприятия различаются следующие виды разделения труда по признакам: функциональному (управление, преобразование предмета труда, подготовка и обслуживание производства и работников), технологическому (виды работ), профессиональному (сложность работ) и квалификационному (подготовка работников). Горизонтальное – между работниками одного уровня управления; вертикальное – разделение и координация усилий и выполнения, составляющих работу компонентов (управление и производство) между работниками различных уровней управления.

Зарождение частной собственности.

Совершенствование орудий труда и рост его производительности привели к увеличению прибавочного продукта. Излишки стали постепенно присваиваться родоплеменной знатью и использоваться ими для личного обогащения (более полного удовлетворения персональных потребностей). Наиболее распространенным объектом присвоения стал скот. Параллельно протекал начавшийся на той же основе процесс хозяйственного обособления семей, которые превращали в частную собственность орудия труда, домашнюю утварь, живность, а также продукты своего труда. В результате этих процессов обособленное владение, пользование и распоряжение перечисленными материальными благами вошло в обычаи хозяйственной жизни.

СОБСТВЕННОСТЬ – принадлежность средств и продуктов производства определенным лицам – индивидам или коллективам – в определенных исторических условиях, отражающих конкретный тип отношений собственности. Право собственности как право конкретных субъектов на определенные объекты (имущество) сводится к трем правомочиям: праву владения, праву пользования и праву распоряжения имуществом. Право владения – предоставляемая законом возможность фактического обладания вещью и удержания ее в собственном владении. Право пользования – основанная на законе возможность эксплуатации имущества, извлечения из него полезных свойств и/или получения от него плодов и доходов. Право распоряжения имуществом – предоставленная собственнику возможность по своему усмотрению и в своих интересах совершать действия, определяющие юридическую судьбу имущества. Эти правомочия тесно взаимосвязаны и лишь только в комплексе составляют юридическое содержание права собственности.

СОБСТВЕННОСТЬ, ЧАСТНАЯ – одна из форм собственности; абсолютное право физического или юридического лица на конкретное имущество (землю, другое движимое и недвижимое имущество).

Таким образом, товарное производство является результатом общественного разделения труда и частной собственности. Собственность разъединяет людей, но связывает их в общество разделение труда. Экономические связи осуществляются в виде обмена товарами.

ТОВАР – материальное изделие, предлагаемое рынку с целью его приобретения, использования или потребления.

ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО – процесс создания материальных благ, необходимых для существования и развития общества и предназначенных для обмена (купли-продажи). Продукты товарного производства распределяются, обмениваются и потребляются при помощи рыночных отношений.

С появлением прибавочного продукта стало выгодным заставлять трудиться взятых в плен. По мере имущественного расслоения за долги в рабов стали превращать и своих соплеменников. Отношения обмена распространились и на рабов, которые с течением времени стали одним из наиболее прибыльных товаров. Так на рубеже IV и III тысячелетий сформировалось рабовладельческое общество, и начался второй этап развития человеческой цивилизации.

Экономическое развитие рабовладельческого хозяйства.

Наиболее полного и законченного развития рабовладельческое общество достигло в Древней Греции и Древнем Риме в I тысячелетии до н.э.

Особенности развития:

- 1) совершенствование сельскохозяйственных орудий труда;
- 2) повышение роли ремесла.
- 3) рост духовных и культурных потребностей;
- 4) зарождение торговли и предпринимательства.

Третье общественное разделение труда.

Развитие обмена привело к возникновению денег и торговли как особого вида деятельности.

ТОРГОВЛЯ – хозяйственная деятельность по обороту, купле и продаже товаров.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО – инициативная самостоятельная деятельность граждан, направленная на получение прибыли или личного дохода, осуществляемая от своего имени, под свою имущественную ответственность или от имени и под юридическую ответственность юридического лица. Предпринимательство предполагает имущественную ответственность в пределах, определяемых законодательством и обычаями делового обращения.

Развитие товарно-денежных отношений в античном мире, связанное с обслуживанием внешней торговли, привело к зарождению и развитию ростовщичества.

В Древней Греции, в период ее расцвета, сложилось разделение труда между городами-государствами, которое можно считать прообразом международного разделения труда.

Активизация хозяйственной деятельности вызвала необходимость ее осмысления (Ксенофонт, Платон, Аристотель).

КСЕНОФОНТ (около 430-355 или 354 гг. до н.э.) древнегреческий мыслитель. В историю экономической мысли Ксенофонт вошел как ученый, который один из первых анализировал разделение труда. В своем произведении «Киропедия» он сформулировал положение о том, что «тот, кто выполняет наиболее простую работу, выполняет ее наилучшим образом». Также Ксенофонт подошел к пониманию степени зависимости разделения труда от размеров рынка.

ПЛАТОН (428 или 427 гг. до н.э. — 348 или 347 гг. до н.э.) древнегреческий мыслитель. В сочинении «Законы» Платон высказал ряд оригинальных экономических положений. Так, он считал, что в процессе обмена имеет место приведение к «соразмерности и единообразию» несоразмерных и разнообразных товаров.

АРИСТОТЕЛЬ (384-322 гг. до н.э.) древнегреческий мыслитель. Его основными сочинениями, в которых содержатся размышления по экономическим вопросам, являются «Никомахова этика» и «Политика». Рассматривая способы приобретения богатства и удовлетворения потребностей, Аристотель выделял экономику и хрематистику. Экономика имеет своей целью приобретение потребительных стоимостей, необходимых для жизни и для домашнего хозяйства, а также для государственных нужд. Хрематистика по Аристотелю — это искусство наживать состояние путем торговли.

Основная цель хозяйственной деятельности в рабовладельческом обществе – производство продукции на продажу.

Главной производительной силой в античных государствах являлись рабы.

В Древней Греции ведущими отраслями общественного производства являлись ремесло и торговля. Рабы в основном были задействованы в ремесленных мастерских.

В Древнем Риме приоритетной отраслью хозяйства являлось сельское хозяйство латифундистского типа, основанное на рабском труде. В то же время множество рабов трудилось на рудниках, в каменоломнях, ремесленных мастерских, добывая серебро и олово, производя железо, оружие, медную посуду, ткани. В целом рабовладельческое хозяйство Рима носило натуральный характер, но развитие сельскохозяйственного производства и ремесла способствовало расширению меновых отношений и внешней торговли. Главным объектом

торговли были рабы. Особенностью внешнеэкономических связей Рима являлся ввоз предметов роскоши из захваченных провинций.

Важное место в экономической жизни Древнего Рима занимало ростовщичество. Именно Рим можно считать местом зарождения кредитных отношений. Здесь существовали ростовщические фирмы, оказывавшие воздействие на политику империи, ссужая деньгами политических деятелей и крупных военачальников. Были широко распространены долговые обязательства.

Подводя итог, можно сделать вывод, что в период античного рабовладения меновое хозяйство получило дальнейшее развитие, возникли первые формы капитала: купеческий и ростовщический, широко стали применяться металлические деньги. Это дало возможность некоторым западным историкам выдвинуть теорию античного капитализма.

Причиной разложения рабовладельческого общества явилась низкая производительность труда рабов, отсутствие у них трудовых стимулов, что тормозило дальнейшее развитие производства.

Тема № 3. Генезис экономических отношений в эпоху средневековья (V–XVI в.в.), первоначального накопления капитала и промышленного переворота

Феодальная форма производства зародилась еще в Древнем Риме и получила название колоната. Колонат сформировался в III–II в.в. до н.э. в результате дробления владельцами латифундий своих имений и передачи мелких участков для обработки колонам – рабам и обедневшим крестьянам в обмен на значительную часть собираемого урожая. Многие народы перешли к феодализму непосредственно от общинного строя, минуя рабовладельческое общество.

Термин ФЕОДАЛИЗМ произошел от позднелатинского **feodum**, что значит наследственное земельное владение, пожалованное сеньором вассалу под условием несения службы или уплаты установленных обычаем взносов.

Основа феодализма – полная собственность феодалов на землю и неполная собственность на крестьян (их прикрепление к земле). Крестьяне владеют собственными орудиями труда. За пользование землей крестьяне передают феодалу часть созданного прибавочного продукта – земельную ренту.

Земельная рента имела три вида:

- 1) отработочная рента (барщина);
- 2) рента продуктами (натуральный оброк);
- 3) денежная рента (денежный оброк).

Феодальные отношения существовали в Китае более двух тысяч лет, а в Западной Европе с V в. до XVII–XIX вв.

Особенности экономических отношений средневековья:

- 1) сельское хозяйство – единственная доминирующая отрасль общественного производства;
- 2) практически полная натурализация хозяйственных единиц (крестьяне не только производили сельскохозяйственную продукцию, но и полностью ее перерабатывали);
- 3) простой характер воспроизводства на протяжении многих столетий.

ХОЗЯЙСТВО, НАТУРАЛЬНОЕ – тип хозяйства, в котором продукты производятся лишь для внутривоспроизводственного потребления, удовлетворения собственных потребностей производителя в противоположность товарному хозяйству, производящему продукцию для продажи.

Влияние христианства на экономику.

В средние века церковь играла важную роль не только в политической и духовной жизни, но и в утверждении определенных стереотипов в хозяйственной деятельности. Отношение религиозных деятелей к экономическому поведению базировалась на двух постулатах:

- 1) забота о мирских благах греховна;
- 2) люди равны перед богом, поэтому все должны трудиться, добывая средства к существованию.

На ранней стадии феодализма церковь устанавливала прямые запреты на те или иные виды экономической деятельности, например – ростовщичество.

Единство вероисповедания в Европе до начала XIII в. стало условием формирования единого экономического пространства. Согласно религиозно-этическим взглядам земледелие считалось почетным занятием, а торговля осуждалась (но не запрещалась ввиду ее очевидной необходимости). Сама церковь являлась крупнейшим земельным собственником–феодалом.

Возрастание экономической роли города.

В период расцвета средневековья (XI–XV вв.) произошло вторичное общественное разделение труда – отделение ремесла от сельского хозяйства. Это было следствием оживления хозяйственной конъюнктуры и оживления обмена.

Корни этих процессов лежат в усилении центральной власти монархов средневековых государств и завершении процесса формирования народов. Монарх призывал ко двору своих вассалов, тем самым, вырывая их из рамок натурального хозяйства. Для обеспечения жизни при дворе были в большей степени необходимы не натуральные продукты, а деньги. Единственным их источником могла стать замена натурального оброка денежным. В свою очередь крестьянство, в целях получения необходимой суммы для уплаты денежного оброка было вынуждено продавать часть своей продукции на рынке или уходить в города на заработки. Население городов стало увеличиваться, что вызвало повышение спроса на продукты питания и другие товары. Переселившиеся в город крестьяне занимались торговлей или нанимались в ремесленные мастерские.

Особенность ремесленного производства состоит в том, что ремесленник работает исключительно на сбыт продукции по заказу или для жителей ближайших населенных пунктов.

В целях защиты от притеснений со стороны феодалов ремесленники стали объединяться в цеха, а купцы в гильдии. Обычно цеха и гильдии создавались по принадлежности той или иной специализации.

В этот период стали зарождаться начала регулирования производства и обмена.

Цех регламентировал все условия производства и сбыта продукции:

- 1) число подмастерьев и учеников;
- 2) продолжительность рабочего дня;

- 3) объемы производства продукции по мастерским;
- 4) устанавливал требования к качеству продукции;
- 5) устанавливал цены на продукцию;
- 6) определял время и место продажи продукции.

Повышение производительности труда на основе продолжавшегося разделения труда и личного раскрепощения крестьян привели к увеличению объемов общественного продукта, что вызвало необходимость поиска новых рынков сбыта. Это подтолкнуло процесс освоения новых земель и привело к Великим географическим открытиям: пути в Индию и открытию Америки. Открытие новых земель привело к усилению роли международной торговли в национальных экономиках средневековых государств.

В этих условиях на первый план выдвинулись торговые приморские города.

В этот период экономическая жизнь в еще большей степени попала под влияние церковных догм и правил, оформившихся к этому времени в каноническое право.

Претерпели изменения взгляды церкви на экономическую деятельность. В соответствии с нормами канонического права идеальным считалось натуральное хозяйство и самообеспеченность государства. В тоже время церковь признала необходимость торговли, если она не носила спекулятивный характер. Ростовщичество по-прежнему считалось церковью греховным занятием как обогащение без труда.

Пополнился арсенал инструментов регулирования экономических отношений. Так в 323 г. был установлен запрет (инструмент административного регулирования) на занятие духовенства ссужением денег под процент. В IX в. этот запрет был распространен и на мирян. Нарушители запрета подвергались уголовному преследованию вплоть до сожжения на костре, как еретики.

Зарождение условий формирования капитализма.

На поздней стадии феодализма (конец XV—середина XVII в.) началось разложение феодальных экономических отношений, стали обостряться противоречия между натуральным характером производства и растущими рыночными отношениями.

Основные противоречия:

- 1) увеличение спроса и ограниченность производительности труда крепостных крестьян в сельском хозяйстве;
- 2) увеличение спроса и действие цеховых запретов на увеличение объемов производства ремесленной продукции;
- 3) углубление разделения труда в ремесленном производстве и трудности выхода из цеховой системы и создания новых цехов;
- 4) повышение производительности труда в ремесленном производстве и цеховые ограничения на расширение мест реализации продукции;
- 5) зарождение противоречия в сфере распределения между различными регионами мира.

Основные причины увеличения спроса:

- 1) расширение рынков сбыта и числа потребителей;
- 2) географические открытия; Индия, Америка, Австралия и т.д.;
- 3) наплыв золота и вызванная этим революция цен;
- 4) активизация миграционных процессов (кораблестроение: парусина, изделия из металлов и прочие товары для путешественников).

Разрушение феодального строя привело к следующим **изменениям в хозяйственной жизни:**

- 1) развал цехов изнутри;
- 2) зарождение мануфактурных предприятий;
- 3) механизация труда, повышение производительности и объемов общественного производства;
- 4) земля становится объектом аренды и источником капиталистической ренты;
- 5) переход функций регулирования производства от цехов к государству;
- 6) освобождение земли от крестьян для ее сдачи в аренду и появление свободной рабочей силы;
- 7) появление нового источника богатства – торговли;
- 8) приобщение буржуазии к государственному управлению, в том числе макроэкономическими процессами.

МАНУФАКТУРА – мануфактурное производство, господствовавшее в Западной Европе в XVI—XVIII вв.; способ производства и тип предприятий, характеризуемые разделением труда и его кооперацией, но при сохранении ручного труда, ремесленничества, низком уровне используемой техники.

Первоначальное накопление капитала.

Преодоление указанных выше противоречий привело к всеобщему распространению товарного производства. На смену феодальным пришли капиталистические производственные отношения.

МЕРКАНТИЛИЗМ экономическое учение XVI—XVII веков, эмпирически установившее ряд закономерностей эпохи первоначального накопления капитала, в том числе выделившее сферу обращения в качестве решающего фактора накопления.

Сущность первоначального накопления капитала:

- 1) сосредоточение в руках отдельных лиц значительных денежных средств и их направление на организацию товарного производства;
- 2) освобождение производительных сил от личной зависимости;
- 3) лишение крестьян как основной производительной силы собственных средств производства и орудий труда;
- 4) создание внутренних национальных рынков.

К странам с классической моделью первоначального накопления капитала относят Голландию и Англию.

Источники первоначального накопления капитала:

- 1) диспропорции в международном распределении общественного продукта;
- 2) работорговля и пиратство;
- 3) система государственных займов в Англии;
- 4) протекционизм во внешней торговле;
- 5) разграбление имущества католических монастырей в ходе реформации;
- 6) захват общинных земель в результате “огораживаний”.

Промышленный переворот.

Суть промышленного переворота – переход от ручного к машинному труду, от ремесленного и мануфактурного к фабричному производству.

Мануфактура являлась переходной формой организации производства при переходе от ремесленного к промышленному производству.

Особенности мануфактуры:

- 1) разделение труда на простейшие операции;
- 2) малая механизация трудовых операций;
- 3) использование исключительно наемного труда;
- 4) выделение управленческого труда как относительно самостоятельной деятельности.

Особенности фабричного производства:

- 1) использование наемного труда;
- 2) использование машинной техники;
- 3) наличие управленческого аппарата;
- 4) зарождение и применение индустриальных технологий на основе достижений научно-технической мысли.

Начало промышленной революции было положено изобретением механической прялки “Дженни” в середине XVIII в. и других машин для хлопкопрядения. Важную роль в промышленном перевороте сыграло изобретение Джеймсом Уаттом в 1782 г. паровой машины.

Завершение промышленного переворота связывается с возникновением машиностроения. Лишь когда машины стали производиться машинами, можно было говорить о полной перестройке промышленного производства.

В других странах промышленный переворот базировался на достижениях английской индустрии.

Результаты промышленного переворота:

- 1) полное утверждение капиталистических отношений в Европе и США;
- 2) увеличение производительности труда;
- 3) рост качества производимой продукции;
- 4) увеличение численности городского населения и промышленных рабочих;
- 5) оживление науки, искусства, всей общественной жизни;
- 6) приобретение рыночными отношениями всеобщего характера.

Тема № 4. Формирование и развитие рыночной экономики свободной конкуренции.

В результате первоначального капитала и промышленного переворота сложилась рыночная экономика, основанная на свободной конкуренции, или чистый капитализм.

КОНКУРЕНЦИЯ – состязание между товаропроизводителями за наиболее выгодные сферы приложения капитала, рынка сбыта, источники сырья. К. является весьма действенным механизмом стихийного регулирования пропорций общественного производства. Различают ценовую конкуренцию, основанную, главным образом, на снижении цен, и неценовую конкуренцию, основанную на совершенствовании качества продукции и условий ее продажи.

КАПИТАЛИЗМ – в теории марксизма это общественный строй, при котором основные средства производства являются собственностью класса капиталистов (буржуазии), эксплуатирующего класс наемных рабочих (пролетариат), распределение произведенных благ осуществляется, в основном, посредством рынка. Другие научные теории дают иное описание капитализма (например, как системы свободного предпринимательства и открытой конкуренции). В последнее время марксистская терминология перестала быть преобладающей и под капитализмом стали понимать политическую, социальную и экономическую систему, при которой собственностью, включая капитальные активы, владеют и управляют частные лица, а труд покупается за

заработную плату, распределение ресурсов осуществляется посредством механизма свободных цен. Степень использования рыночного механизма определяет различные формы капитализма.

Признаки рынка: неограниченное число участников рынка; значительное число продавцов и покупателей; свободный вход и выход из него; свободные цены; однородность одноименных представленных на рынке продуктов; отсутствие давления, принуждения со стороны одних участников по отношению к другим.

Отличительные черты системы рыночного капиталистического хозяйства:

- 1) подавляющее распространение единоличной частной собственности на экономические ресурсы;
- 2) саморегулирование экономики на основе свободного рынка;
- 3) товарная форма хозяйства.

ХОЗЯЙСТВО, ТОВАРНОЕ –тип хозяйства, производящего продукцию на продажу.

Эволюция капиталистической системы привела ко второй промышленной революции, развернувшейся в последней трети XIX в.

Основные достижения в промышленности:

1. В.Сименс. Германия. Изобретение динамомашин (1867 г.).
 2. Т.Эдисон. США. Изобретение генератора (1891 г.).
 3. Созданы электродвигатели.
 4. Освоена передача электроэнергии на расстояние.
 5. Изобретена электрическая железная дорога.
 6. Изобретен телеграф.
 7. Изобретена лампа накаливания.
 8. Изобретена новая паровая машина – турбина.
 9. Изобретен двигатель внутреннего сгорания.
 10. Изобретен автомобиль (1883-1885г.г.).
- Т.Эдисон запатентовал около тысячи изделий.

Применение новых технических открытий и возникновение новых отраслей производства обусловили укрупнение и концентрацию производства, возникновение монополий. Капитализм перешел в очередную стадию своего развития, которую принято называть империализмом. Монополии сосредоточили в своих руках выпуск большей части мирового общественного продукта и обеспечили себе получение монополично высокой прибыли. Ведущие капиталистические страны в этот период закончили территориальный и экономический раздел мира, что привело к формированию колониальной системы.

Противоречия капиталистического хозяйства привели к тяжелым потрясениям – первой мировой войне и революции в России, великой депрессии и второй мировой войне. Эти потрясения обусловили изменение экономической роли государства и сместили социальные аспекты развития экономики в сторону усиления социальной защищенности трудящихся.

Это свидетельствует о большей адаптивности капиталистической рыночной системы по сравнению с другими формами хозяйствования.

Новая роль государства в экономике была обоснована Дж.М.Кейнсом и апробирована в ходе реализации “нового курса” президента США Ф.Рузвельта.

КЕЙНС (KEYNES), Джон Мейнард (1883-1946) английский экономист, один из основоположников макроэкономического анализа. Кейнсу принадлежат: фундаментальный двухтомный труд «Трактат о деньгах» (1930), книга «Общая теория занятости, процента и денег» (1936). Особенностью метода Кейнса является акцент на макроэкономических (совокупных, агрегированных) показателях — потоках инвестиций, доходов, накоплении и сбережении, на потреблении и производстве в масштабах всего общества. Экономическая программа Кейнса включает: всемерное увеличение расходов государства, расширение общественных работ, инфляционную и циклическую налоговую политику, циклическое балансирование бюджета, ограничение роста заработной платы, регулирование занятости.

После второй мировой войны существенно изменились условия окружающей среды функционирования хозяйственных систем как на микро - так и на макроуровне. Формирование и развитие военно-промышленного комплекса существенно стимулировали развитие технологий и производства. После восстановления национальных экономик начинают проявляться последствия научно-технической революции. Наука становится производительной силой. Менеджмент приобретает характер экономического явления и науки. Одним из главных вопросов экономической политики становится проблема сбалансирования национальной экономики при активном участии государства. В этот период западные экономисты внимательно исследуют советскую экономическую модель, предпринимают безуспешные попытки интегрировать положительные черты социалистической экономической модели и экономическую эффективность рыночного механизма. В результате формируются неокейнсианские (в большинстве стран), неолиберальные (социально-рыночное хозяйство в Германии), социал-демократические (в Швеции) модели национальной экономики.

После второй мировой войны усилились интеграционные тенденции в мировом хозяйстве. Оформились ведущие мировые экономические центры: Северная Америка, Западная и Центральная Европа, Япония.

Важнейшим событием в экономической жизни Европы стало создание Европейского сообщества и введение единой для его членов валюты.

ИНТЕГРАЦИЯ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ – предполагает сближение и взаимоприспособление отдельных национальных хозяйств. Обеспечивается концентрацией и переплетением капиталов, проведением согласованной межгосударственной экономической политики. Основные виды интеграционных объединений:

- 1) зона свободной торговли, когда страны-участницы ограничиваются отменой таможенных барьеров во взаимной торговле;
- 2) таможенный союз, когда свободное перемещение товаров и услуг внутри группировки дополняет единый таможенный тариф по отношению к третьим странам;
- 3) общий рынок, когда ликвидируются барьеры между странами во взаимной торговле, для перемещения рабочей силы и капитала;
- 4) экономический союз, который предполагает в дополнение ко всем вышеперечисленным мероприятиям проведение государствами-участниками единой экономической политики.

СООБЩЕСТВО, ЕВРОПЕЙСКОЕ (ЕС) – интеграционная группировка, включающая 12 западноевропейских государств (Бельгия, Великобритания, Греция, Дания, Ирландия, Италия, Испания, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Франция, ФРГ). Образовалась из трех сообществ: Европейского экономического сообщества (ЕЭС); Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом), Европейского объединения угля и стали (ЕОУС), созданных в 50-е годы и с 1967 г. имеющих общие руководящие органы и единый бюджет. В конце 60-х годов был создан таможенный союз: отменены таможенные пошлины и сняты количественные ограничения во взаимной торговле; введен единый таможенный тариф по отношению к третьим странам; проводится единая внешнеторговая политика; действует Европейская валютная система; проводится совместная региональная политика по развитию отсталых и депрессивных районов; осуществляются совместные научно-технические программы и др. В 1985 г. был принят Единый европейский акт (вступил в силу в 1987 г.), в соответствии с которым к концу 1992 г. должен быть завершен процесс создания единого внутреннего рынка товаров, услуг, капиталов, рабочей силы. Перспективная задача — образование политического объединения в виде конфедеративного или федеративного типа. На базе ЕС действуют различные комитеты, например Всеобщий комитет сельскохозяйственного сотрудничества, Федерация союзов фермеров, Комитет постоянных представителей и др. Руководящий орган ЕС — Совет министров; административный — Комиссия ЕС; действует суд ЕС и Европейский парламент из 518 парламентариев, который является консультативным и рекомендательным органом (за исключением бюджета, который утверждается Европарламентом).

В этот период развитие рыночной системы перешло на новую стадию. Государственное регулирование экономических отношений в качестве главной цели избрало поддержку системы конкуренции. Огромная сила рыночно организованной экономической системы слилась с огромной силой государства. Экономика окончательно стала сферой государственной политики. Произошли качественные изменения в социальной структуре общества в индустриально развитых странах. Сближение различных слоев общества пошло по пути создания массового слоя собственников. Все большее значение в экономической жизни стал приобретать средний класс.

В тоже время многие проблемы мировой экономики остаются не решенными. Это, прежде всего проблема задолженности стран третьего мира, проблема неэквивалентного обмена между ними и индустриально развитыми странами, проблема ликвидации голода и т.п.

Экономика центрально-управляемого типа.

В СССР и других странах социализма продолжалось совершенствование центрально-управляемого хозяйства.

В период динамичного развития на основе экстенсивного роста советской экономикой были достигнуты определенные положительные результаты: в кратчайшие сроки осуществлено восстановление национальной экономики после первой и второй мировых вой, осуществлена механизация сельского хозяйства, создана тяжелая индустрия и оборонное производство (оно позволило выстоять и победить в Великой отечественной войне), электрификация страны и т.д.

Сегодня можно констатировать, что к концу 60-х годов этот механизм достиг вершины развития. Эта модель потеряла свою динамику и началась ее стагнация.

СТАГНАЦИЯ

1. период нулевого, крайне низкого или отрицательного экономического роста (с учетом инфляции)
2. период низкой активности на рынке.

Экономике рассматриваемого типа были присущи противоречия (как и любой социальной системе). Но политические деятели и ученые старались их не замечать. Основные силы в сфере общественных наук были сосредоточены на доказательстве преимуществ данной системы. В результате противоречия продолжали нарастать и привели к смене вектора экономического и социального развития общества.

Основным противоречием в сфере экономической жизни стран социализма к концу 60-х годов стало противоречие между уровнем развития социальной активности производительных сил и излишне (на этот момент времени) централизованной системой управления производственными отношениями. В результате

невостребованности со стороны государства творческого потенциала трудоспособное население потеряло стимулы к повышению эффективности труда. С другой стороны экономика стала испытывать перенапряжение, вызванное продолжительной гонкой вооружений. Все это привело к формированию хронически дефицитной экономики.

ЭКОНОМИКА, ДЕФИЦИТНАЯ – форма плановой государственной экономики, при которой упор делается на регулирование материальных потоков вне тесной увязки с финансами, ценами, кредитами. В такой экономике создается условный дефицит большинства товаров.

В этих условиях нарастало недовольство народов СССР, отдельных национальных республик сложившимися социально-экономическими отношениями, отношениями между центром и республиками. Именно поэтому при первой же попытке децентрализации всей системы произошел распад СССР как государства.

В результате мировое сообщество вновь стало на единственный путь экономического развития в рамках экономической модели рыночного типа.

Тема № 5. Экономическая история России эпохи феодализма и первоначального накопления капитала.

Вопрос о начале русской истории обычно связывается с возникновением Киевской Руси. Однако до ее образования на этой территории издавна проживали кочевые и оседлые народы, упоминание о которых дошло до наших дней.

С древнейших времен народы, проживавшие на территории современных России, Украины, Белоруссии, имели развитое сельское хозяйство, состоявшее из скотоводства и растениеводства.

"Страна скифов", по свидетельству древнегреческого историка Геродота, производила хлеб, чечевицу, лук, чеснок, лен, коноплю, выплавляла металлы, изготавливала оружие. В домашнем хозяйстве использовались лошади, козы и другие животные. Определенного уровня достигло строительное искусство.

Скифы вели активную внешнюю торговлю с греками. Предметами торговли выступали хлеб, скот, мед, воск, соленая рыба, металлы, янтарь и рабы.

От греков они ввозили предметы роскоши, вино, масло, глиняную посуду, ткани и др. Значительную роль в развитии торговли играло наличие полноводной речной системы на территории проживания праславянских племен.

Документально подтверждена государственность Руси с IX в., хотя очевидно, что на голом месте из ничего государство не могло быть образовано. Многие историки утверждают, что норманнская версия происхождения Киевской Руси подогнана к истории династии Рюрика.

До Киевской Руси существовали государства Славия (Новгород) и Киявия (Киев). Это косвенно подтверждается тем, что уже в X-XI в.в. в Киеве насчитывалось около 400 церквей (из них часть были каменными). Киев был городом европейского масштаба.

Управлял Киевской Русью князь с дружиной.

Их главной экономической целью был сбор дани, при этом князь с дружиной выполняли роль охраны торговых путей.

Способы сбора дани:

- 1) повоз – доставка дани на княжеский двор самими подданными;
- 2) полюдьё – поход княжеской дружины для сбора дани.

Собранная дань выступала предметом обмена в торговле князя с Византией.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что основу экономики Киевской Руси составляли земледелие и торговля.

Основной производительной силой в то время выступали свободные крестьяне – смерды. Наряду с этим использовался и труд несвободных крестьян – холопов, но в основном в качестве личной прислуги князя и других лиц.

Денежная система Киевской Руси.

Торговля и обмен в Киевской Руси обслуживались деньгами. Свою монету в государстве начали чеканить при князе Владимире.

Деньги – куны. Измерители – гривны и их части.

КУНА – (кованый, сделанный из металла) собирательное название денег домонгольской Руси, в числе которых были и меха ценных пород зверей, единица древнерусской кунной денежной системы. Существовало до XIV в. и исчезло из употребления в связи с появлением новой денежной единицы – деньги.

ГРИВНА – денежная и весовая единица в Древней Руси. В XII в. представляла серебряный слиток, а затем серебряный брусок весом около 200 г. От гривны произошли рубли.

Гривна кун (фунт серебра)=20 ногат=25 кун=50 резан. Резан состоял из векш, но их соотношение не выяснено. С течением времени эта система претерпевала изменения, связанные с изменениями в экономике государства В XII в. Гривна кун = $\frac{1}{16}$ фунта серебра (151,333 г).

В XI-XII веках города выступали центрами концентрации богатства. В городах Киев, Новгород, Смоленск, Любич, Чернигов обращались большие богатства. Во второй половине XII в. смоленский князь получал дань в размере 3 тысяч гривен кун, что при стоимости серебра в то время составляло 150 тыс. руб. Зрелые товарно-денежные отношения были отражены в "Русской Правде" – гражданской, торговом и уголовном кодексе Киевской Руси.

Экономические причины распада Киевского государства:

- 1) падение значения пути из варяг в греки в связи с развитием мореплавания;
- 2) повышением производительности труда и ростом хозяйственной, а следом и политической, независимости территорий, входивших в состав государства.

Этот процесс соответствовал мировой тенденции деления империй рабовладельческой эпохи на суверенные феодальные государства. Их объединение происходит в условиях становления товарно-денежных отношений и формирования рыночной системы экономики.

В результате борьбы за лидерство среди русских княжеств сформировалось Московское государство.

Экономические причины победы Москвы в этой борьбе:

- 1) местоположение Москвы на пересечении торговых путей север – юг, запад – восток;
- 2) развитие производительных сил и их потребности в формировании единого общероссийского рынка;
- 3) потребность в установлении законных и однообразных правил и порядков в сфере торговли и обмена;
- 4) естественно формировавшееся разделение труда между различными территориями (княжествами);
- 5) "кадровая политика" насаждавшаяся Московским князем Иваном Калитой: на работу люди подбирались по деловым качествам, что способствовало росту богатства и мощи княжества.

Экономические основы Московского государства:

- 1) земельная собственность феодалов;
- 2) единоличная собственность крестьян на сельскохозяйственные орудия, скот, семена, постройки, домашнюю утварь;

Распределение произведенного продукта во времена Московского государства реализовывалось через механизм земельной ренты.

Трансформация земельной ренты прошла в Московском княжестве те же стадии, что и в Европе: барщина (отработочная рента), натуральный оброк (рента продуктами), денежный оброк (денежная рента).

Особенностью развития распределительных отношений этот период российской истории является затянувшийся переход к третьей форме ренты. Феодальные отношения и преобладание натурального хозяйства в России законсервировались на многие столетия.

Особое место в системе экономических отношений занимало крепостное право как способ реализации трудовых отношений. С экономической точки зрения этот факт может быть объяснен следующими причинами:

- 1) большой площадью территории;
- 2) относительно небольшой численностью населения и плотностью заселения территорий. За 50 лет смуты (1600–1650 г.г.) население не увеличилось.
- 3) более низкой плодородностью земель по сравнению с Европой;
- 4) снижением цены земли и повышением ценности крестьянского труда в условиях смуты и последовавшей за ней разрухи;
- 5) нарушением в результате смуты системы податного обложения, помещичьего землевладения и землепользования.

Установление крепостного права было в интересах не только помещиков, но и государства. Закрепощение крестьян позволяло обеспечить постоянство поступлений налогов в бюджет, что было проблематичным из-за начавшейся в годы смуты миграции крестьян.

Фискальная система Московского государства.

Основным источником доходов княжеской казны (бюджета) были прямые и косвенные налоги и неокладные сборы.

К **прямым налогам** относились податные сборы в заранее установленной сумме – оклады. Постоянный оклад был установлен для дани и оброка.

Дань платило тягловое население: торгово-промышленное городское и земледельческое сельское.

Оброк взимался в двух случаях:

- 1) с частных лиц за право пользоваться казенной землей, угодьем или заниматься каким-либо промыслом;
- 2) устанавливался как общая подать взамен ряда других податей или повинностей.

Главными объектами тяглого обложения были земли и дворы, называвшиеся тяглами. Тягловые земли расписывались на сохи. Соха – податная единица, охватывавшая несколько дворов и значительное количество пашни.

К **косвенным налогам** относились таможенные и кабацкие сборы.

К неокладным сборам относились:

- 1) пошлины со сделок;
- 2) судебная пошлина;
- 3) пошлина за обращение в административные органы государства.

Создание единой денежной системы Московского государства.

Образование единой монетной системы Русского государства было обусловлено развитием феодального хозяйства и формированием рыночных отношений по всей стране. Чеканка монет в Московском княжестве началась при Дмитрии Донском в 1385 году. Основой денежной системы стал московский рубль. Он содержал 10 гривен или 200 денег. Следует отметить, что с течением времени содержание серебра в рубле постепенно снижалось. К 1420 году вес рубля был снижен до 158 г серебра. Унификация денежной системы Русского государства завершилась в ходе денежной реформы Елены Глинской (1535–1538 г.г.). Рубль стал содержать 100

копеек. Эта денежная реформа позволила преодолеть кризис денежной системы единого Русского государства и создала предпосылки для дальнейшего развития всероссийского рынка.

В XVII в. начали формироваться предпосылки первоначального накопления капитала. **Основные источники первоначального накопления капитала в России:**

- 1) торговля;
- 2) использование крепостного труда;
- 3) существующая система государственных откупов: соляного, табачного, винного, железного, медного и т.д. Именно в сфере добычи, переработки и продажи соли сложились первые крупные российские капиталы;
- 4) государственные субсидии на развитие промышленности и торговли.

Особенности первоначального накопления капитала в России:

- 1) более позднее по сравнению с Европой начало первоначального накопления капитала;
- 2) меньшая роль транзитной торговли (развитие в Европе морских перевозок и нацеленность европейских купцов на Индию и Новый свет);
- 3) меньшая роль ростовщичества;
- 4) отсутствие колониальных источников накопления;
- 5) отсутствие возможности ведения работоторговли;
- 6) активная и деспотическая роль государства в экономике;
- 7) наличие принудительного (крепостного) труда в мануфактурах.

Названные особенности тормозили процесс первоначального накопления капитала. Но основным путем формирования промышленного капитала было перерастание в него торгового капитала, зарождавшегося на основе откупной системы.

В результате победы Москвы в борьбе за лидерство с Новгородом Российское государство стало сильным, но утратило общинную демократию, свободу городов и их самоуправление, которые необходимы для быстрого развития рыночных отношений.

Тем не менее в XV–XVI в.в. в России формировались **условия развития рыночных отношений:**

- 1) возрождались города;
- 2) развивалось ремесленное производство;
- 3) развиваются железоделательные и кузнечные промыслы;
- 4) зарождается военная промышленность;
- 5) продолжает формироваться и углубляться территориальное разделение общественного производства;
- 6) из ремесленников выделилось купечество и закрепление его положения законодательно;
- 7) развиваются сеть транспортных коммуникаций и средства сообщения;
- 8) происходит дальнейшее расширение территории Российского государства, следовательно увеличивается объем внутреннего рынка и товарооборот;
- 9) в XVIII в. Россия добивается выхода к Балтийскому морю, что способствовало оживлению международной торговли;
- 10) устранение внутренних таможенных пошлин;
- 11) изменение системы налогообложения при Петре I (введение подушной подати, военных налогов и т.п.);

Экономические меры Петра I, направленные на развитие промышленности:

- 1) государственная поддержка мануфактур;
- 2) приглашение иностранных мастеров и фабрикантов для работы в России на выгодных условиях;
- 3) обучение за рубежом ремеслу и наукам за казенный счет;
- 4) протекционизм по отношению к отечественным промышленникам и купечеству;
- 5) создание торговых путей внутри государства к его границам;
- 6) предоставление промышленникам покупать деревни с крестьянами для привлечения к работе на производстве.

Недостатки в деятельности государства по установлению рыночных отношений:

- 1) процветание взяточничества;
- 2) отсутствие равенства экономических условий для различных сословий;
- 3) законодательное усиление крепостного права при Петре I, препятствовавшее формированию рынка труда.

Условия вхождения в купечество:

- 1) наличие капитала не менее 500 рублей;
- 2) уплата в казну 1 процента с суммы заявленного капитала.

Началом формирования промышленного капитала в России считается начало XIX в. К этому времени в России насчитывалось 2423 фабрики и завода с числом работавших около 10 тыс. человек. Объем промышленного производства составлял 25 млн. рублей. Фабрики и заводы подразделялись на вотчинные и посессионные. К 1825 году число фабрик и заводов достигло 5261, объем их производства – 46,5 млн. рублей. В 1826 году число

работников на фабриках и заводах достигло 210568 человек. Развивалась транспортная инфраструктура России. В 1834 году была сооружена первая железная дорога для производственных нужд. К 1835 году было сооружено 6485 верст шоссейных дорог.

В первой половине XIX века Россия становится главным поставщиком хлеба на мировые рынки. Накануне реформ 1861 года доля хлеба в экспорте России составляла 35 процентов.

Основным препятствием развития рыночных отношений в России вплоть до 1861 года являлось крепостное право. Оно не давало возможности к формированию рынка труда, как неотъемлемого элемента свободного конкурентного рынка. Экономической причиной консервации крепостничества являлось то, что оно позволяло дворянам не заниматься вопросами накопления оборотного капитала. Практически абсолютная собственность на крестьян позволяла им возмещать недостаток в оборотных средствах за счет проведения все новых и новых поборов.

Негативные последствия крепостничества для развития экономических отношений:

- 1) отсутствие предприимчивости и бережливости в ведении дворянского хозяйства;
- 2) закрепился потребительский подход дворян как основного сословия собственников к своей роли в экономической жизни (в 1859 г. Unkn дворянских имений были заложены, долг по заложенным имениям достигал более 450 млн. рублей);
- 3) отсутствие стимулов к техническим нововведениям;
- 4) отсутствие стимулов у крестьян к повышению производительности труда и улучшению землепользования;
- 5) закрепление в менталитете народа предрасположенности к экстенсивным формам хозяйственной деятельности;
- 6) замедление темпов общественного разделения труда.

Главной отличительной чертой промышленного переворота в пореформенный период являлось его вялые темпы в 1860–1870 г.г., и скачкообразное развитие в следующие 20 лет. Уже к 1870 г. Россия стала страной с признаками капиталистической экономики. Об этом свидетельствует вовлечение российской экономики в мировые кризисы капиталистической системы.

Особенности промышленного переворота в России:

- 1) одновременное существование натурального помещичьего и товарного хозяйства;
- 2) государственный протекционизм в области промышленного производства;
- 3) сосредоточение промышленного производства в центральных регионах государства;
- 4) наличие государственной монополии (оборонная промышленность, почта, телеграф, транспорт).

Государственный протекционизм и государственная монополия выполнили роль двигателя промышленного переворота. В географических и природно-климатических условиях России частный капитал был не в силах решить проблемы финансового обеспечения строительства железнодорожной системы, почтовой и телеграфной сети. Именно строительство железных дорог сыграло роль мультипликатора в промышленном развитии страны, вовлекая в новые экономические отношения смежные отрасли общественного производства. К концу столетия Россия опережала все западные страны, кроме США.

В XVII–XIX столетии в России было проведено несколько денежных реформ. Наиболее успешной была реформа 1895–1897 г.г. Она перевела денежное обращение в стране на золотую основу. В результате ее осуществления было достигнуто оздоровление денежного обращения, введены бумажные деньги имеющие равную покупательную силу с золотыми монетами (под гарантии государства), укрепилось положение рубля в международных расчетах, Россия приобщилась к мировой системе рыночной экономики.

К началу XX в. Россия догнала ведущие мировые страны по уровню развития общественно-экономических отношений, несмотря на существование определенных пережитков еще недавнего феодального прошлого.

Основной особенностью российской экономики того периода была ее многоукладность.

Основные экономические уклады в экономике России начала XX в.:

- 1) патриархальный;
- 2) общинное хозяйство;
- 3) помещичье-феодальное;
- 4) мелкотоварное крестьянское;
- 5) казенное хозяйство;
- 6) частный капитализм в различных формах;
- 7) кооперативное хозяйство;
- 8) иностранные предприятия.

В этот период российский капитализм перерос в империализм.

Особенности империализма в России:

- 1) военно-феодальный характер;
- 2) сохранение абсолютной монархии;
- 3) отстраненность буржуазии от политической власти;
- 4) государственная опека промышленников;
- 5) наличие большого количества государственных промышленных предприятий;
- 6) активное вмешательство государства в экономику;
- 7) протекционизм по отношению к отечественной буржуазии;
- 8) большая доля государственной собственности.

В результате действия этих особенностей российская буржуазия была ослаблена, отечественная продукция имела низкую конкурентоспособность. Это привело в конечном итоге к засилью в стране иностранного капитала и кризису 1900–1903 годов.

Кризис усилил монополизацию в российской промышленности. К 1909 году в России насчитывалось 140 монополистических объединений в 45 отраслях промышленности.

Основной формой монополий были синдикаты – низшая форма монополий.

СИНДИКАТ –объединение однородных промышленных предприятий, созданное в целях сбыта изделий через общую продажную контору, организованную в форме особого торгового товарищества (акционерного общества, товарищества с ограниченной ответственностью и т.п.), с которой каждый из участников синдиката заключает одинаковый, по своим условиям, договор на сбыт своих изделий.

Причины синдикализации промышленности:

- 1) наличие покровительственных пошлин, повышавших цену импортных товаров, что позволяло повышать цены и на отечественную продукцию;
- 2) наличие государственных (казенных) заказов на основе конкурсов. В условиях сговора промышленников о ценах конкурс становился фикцией.

В тоже время существовали и другие формы монополий: тресты и концерны. Так на базе хлопчатобумажной промышленности сформировались промышленные корпорации Рябушинского, Второва, Стахеева.

Именно на базе хлопчатобумажной промышленности в России сложились первые финансово-промышленные группы. Так объединение Рябушинских в прессе называли концерном Московского банка. По существу, капиталы, накопленные в легкой промышленности, использовались для развития тяжелой индустрии. Здесь Россия подтвердила общемировую тенденцию.

В российской экономике развивалась и нефтяная промышленность. Нефтяные монополии формировались сразу как международные тресты, т.к. отрасль во всем мире была еще молодой. В России монополии создавались с преобладанием зарубежного, в основном немецких и англо-французских капиталов.

В результате с началом первой мировой войны монополии, находящиеся под контролем иностранного капитала, создали ситуацию топливного голода. Цены на энергетические ресурсы значительно возросли. Вследствие подорожания нефтепродуктов в России стало сворачиваться производство двигателей внутреннего сгорания. Все это явилось одной из причин не совсем удачного участия России в первой мировой войне, и нарастанию по ее результатам внешнего долга России.

Особенности банковской системы:

- 1) зависимость акционерных банков от иностранного капитала (иностранному банку принадлежало до 40 процентов акций);
- 2) во главе банковской системы стоял Российский государственный банк;
- 3) Российский государственный банк на тот период был крупнейшим в мире, т.к. его капитал составлял государственный золотой фонд и средства государственных учреждений);

4) коммерческие банки контролировали все акционерные общества России.

Характер экономического развития в 1900–1914 г.г.:

1. 1900–1905 – кризис;
2. 1906–1908 – оживление и депрессия (французский займ);
3. 1908–1909 – кризис, не вызвавший большого спада производства;
4. 1910–1914 – подъем промышленности (начало перевооружения армии и флота). Темпы роста промышленности сравнивались с аналогичным показателем США. Промышленность проскочила "ситцевый" этап развития и вступила в "железный век" промышленного производства. Доля тяжелой индустрии к 1914 г. выросла до 40 процентов. Выросли иностранные инвестиции (55 % всех инвестиций).

В тоже время значительно отставало в развитии сельское хозяйство. Основная причина – сохранение элементов феодально-помещичьего уклада. Эту проблему была призвана разрешить реформа П.А.Столыпина.

СТОЛЫПИН, Петр Аркадьевич (1862-1911) – русский государственный деятель, саратовский губернатор, министр внутренних дел и председатель Совета министров (с 1906 г.). В 1907-1911 гг. определял правительственный курс. Руководитель аграрной реформы, названной столыпинской. Убит эсером, агентом охраны. Аграрная реформа была реформой крестьянского наделного землевладения, ставшая поворотом от общинного землепользования к началу широкого развития капиталистических отношений в деревне. Разрешение выходить из крестьянской общины на хутора и отруба, укрепление Крестьянского банка, принудительное землеустройство и переселенческая политика (на свободные земли в Сибирь и на Дальний Восток проследовало около 3 млн. человек) имели целью ликвидацию малоземелья, при сохранении помещичьего землевладения, ускорение расслоения деревни, создание в лице крепких крестьян дополнительной социальной опоры власти. Сторонник наведения жесткого порядка в стране в целях сохранения социального мира. Реформа может быть оценена как неудачная: 700 тыс. переселенцев не смогли создать крупные хозяйства, 800 тыс. – вернулись назад, около 100 тыс. переселенцев умерли голодной смертью, Unkn площадей остались в общинном владении.

Причины неудачи реформы:

- 1) принудительный неэкономический характер;
- 2) низкая материальная обеспеченность проводившихся мероприятий;
- 3) не был учтен общинный менталитет русского крестьянства;
- 4) переселение осуществлялось в районы с более низкой плодородностью почв, а компенсация увеличения трудоемкости со стороны государства не предусматривалась;
- 5) непоследовательность самой реформы, преследовавшей взаимоисключающие цели: защитить интересы самодержавия и помещиков и способствовать развитию капиталистических отношений в сельском хозяйстве.

К началу первой мировой войны промышленное производство Российской империи составляло 2,5 процента мирового объема, тогда как США – 38,2 процента, Англии – 12,1 процент, Франции – 6,2 процента. По числу занятых в промышленности Германия превосходила Россию и Францию вместе взятых. Таким образом, Россия вступила в войну не в лучшем экономическом положении. Положение усугублялось и тем, что в ведущих отраслях значительная доля капитала приходилась на зарубежных инвесторов. Практически с первых дней войны потребности фронта удовлетворялись за счет сокращения гражданского производства. Выросли цены на топливо, продукцию металлургической промышленности, продовольствие, вследствие политики, проводимой иностранным капиталом.

В годы первой мировой войны бремя растущих военных расходов привело к снижению объемов промышленного производства к концу 1917 г. до 63 % довоенного уровня, а сельскохозяйственной продукции до 88 %. Сократился золотой запас государства, увеличилось количество бумажных денег в обращении.

В годы войны изменилась система управления экономикой России. В 1915 г. были созданы "особые совещания", а в 1916 г. введена продразверстка. Предназначение "особых совещаний":

- 1) контролировать промышленное производство;
- 2) контролировать распределение топлива, основной промышленной продукции и продовольствия.

В производственной сфере создавались военно-промышленные комитеты из числа крупной буржуазии, основной задачей которых была выработка рекомендаций по размещению военных заказов.

Первая мировая война значительно ухудшила экономическое положение России в мировом сообществе. В армию было мобилизовано 9 млн. человек. К февралю 1917 г. покупательная способность рубля упала до 17 копеек.

Временное правительство в центр своей экономической политики поставило аграрный вопрос, но не решило его. Большинство экономических проблем оно предполагало решить распорядительными методами. Им был создан Продовольственный комитет, Совет по развитию производительных сил страны и другие правительственные органы. Была начата эмиссия новых платежных знаков – "керенок". К октябрю 1917 г. государственный долг достиг 50 млрд. рублей. Темпы инфляции превысили 40 %. Снизились показатели

This document was created by Unregistered Version of Word to PDF Converter

производства чугуна, добычи угля, грузооборота железной дороги. Покупательная способность рубля снизилась до 7-8 копеек.

Наибольшие симпатии в сложившихся в 1917 г. условиях у населения завоевала программа экономических мер, выдвинутая большевиками.

В ней в качестве приоритетных были поставлены следующие задачи:

- 1) национализация всех земель при конфискации помещичьих земель в пользу крестьян;
- 2) организация на национализированных землях государственных хозяйств-совхозов;
- 3) национализация банков и страховых компаний;
- 4) национализация крупных промышленных предприятий и транспорта;
- 5) установление рабочего контроля на предприятиях;
- 6) отмена коммерческой тайны;
- 7) преобразование налоговой системы;
- 8) прекращение выпуска бумажных денег;
- 9) введение всеобщей трудовой повинности.

Декрет о земле был одним из первых декретов советской власти. Дополнительно к своим наделам крестьянство получило 150 млн. га земли, был ликвидирован их долг Крестьянскому банку в сумме 3 млрд. рублей, отменена ежегодная арендная плата в сумме 700 млн. рублей. Этот декрет был направлен против помещиков.

Следующей задачей советской власти было решение продовольственной проблемы. К концу 1917 года товарообмен между городом и деревней был нарушен: деньги обесценились, промышленность практически не выпускала продукции гражданского назначения. Была объявлена продовольственная диктатура. Вновь была возобновлена продразверстка. В помощь отрядам рабочих в деревнях создавались комбеды. Они выполнили роль органов власти в деревне в первые годы после октября. Благодаря их деятельности был проведен второй передел земли: у кулачества было отобрано и передано беднякам 50 млн. га земли, были организованы первые коллективные хозяйства на селе. Впоследствии они были признаны неудачной формой организации хозяйства.

В ноябре 1917 г. на фабриках и заводах начали устанавливать рабочий контроль. Для общего руководства был создан Всероссийский комитет рабочего контроля.

Основными задачами рабочего контроля являлись:

- 1) недопущение саботажа администрации;
- 2) обучение управлению производством.

В декабре 1917 г. был создан первый советский орган по управлению экономикой страны – Высший совет народного хозяйства. На местах создавались местные его органы.

Национализация промышленности и банков была проведена без компенсации. В ходе национализации банков коммерческие банки становились отделениями Народного банка (так называли Государственный банк). К концу 1919 года народному банку были переданы ценности коммерческих банков на сумму 13 млрд. золотых рублей.

Вторым актом в национализации стала национализация транспорта и внешней торговли.

В ходе национализации выделяют три этапа:

- 1) до весны 1918 г. – стихийная;
- 2) с марта по июнь 1918 г. – под руководством ВСНХ. Национализировались отрасли промышленности (нефтяная и сахарная);
- 3) с июня 1918 г. – национализация всех предприятий с капиталом свыше 1 млн. рублей.

Во второй половине 1918 г. началась иностранная военная интервенция, которая еще более усугубила экономическое положение страны. В 1920 г. промышленное производство сократилось в 7 раз по сравнению с 1913 г. Производительность труда упала в 4 раза. Исторически неизбежным стало введение политики военного коммунизма. Она должна была обеспечить мобилизацию оставшихся ресурсов на нужды обороны. В связи с расстройством экономического механизма в стране экономические инструменты реализации были заменены применением внеэкономических мер.

Меры военного коммунизма:

- 1) разверстка продовольствия по твердой государственной цене, т.е. практически бесплатно;
- 2) запрещение торговли продовольствием;
- 3) распределение продуктов в городах по карточкам;
- 4) национализация средних и мелких предприятий;
- 5) строгая централизация управления в промышленности, подчинение всех предприятий отрасли своему главному – отделу ВСНХ;
- 6) введение всеобщей трудовой повинности;
- 7) покрытие военных расходов "чрезвычайными" способами:
 - .. введение чрезвычайных налогов с буржуазии (конфискация сохранявшихся у буржуазии ценностей);
 - .. эмиссия бумажных денежных знаков.

После окончания войны в феврале 1920 г. был принят план ГОЭЛРО. Планировалось за 10-15 лет построить 30 крупных электростанций общей мощностью 1, 5 млн. кВт. на основе электроэнергии планировалось реконструировать промышленность, создать условия для перестройки сельского хозяйства. Планировалось увеличить выпуск продукции тяжелой промышленности в 2 раза, а легкой в 1,5 раза.

К 1932 году прирост мощности электростанций составил 3 млн. кВт, вместо 1,5 по плану.

Новая экономическая политика.

Материальные потери страны в ходе многих лет войны практически невозможно. Состояние экономики лучше всего характеризуется понятием – разруха.

Валовой объем производства крупной промышленности к началу 1921 года составлял 19,5 процентов к довоенному уровню. Транспорт был парализован, сельское хозяйство находилось в упадке, в стране свирепствовал голод.

В этих условиях В.И. Ленин обосновал необходимость перехода к НЭПу.

«ПОЛИТИКА, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НОВАЯ» (НЭП) – названа новой в отличие от политики «военного коммунизма». Начала осуществляться в 1921 г. по решению X съезда партии, завершилась в середине 30-х годов.

Основным моментом НЭПа был вопрос о рынке, торговле, о возможности и необходимости их использования для восстановления и развития производительных сил, налаживания обмена между промышленностью и сельским хозяйством. Она была направлена на восстановление товарно-денежных отношений вообще. Реализация НЭПа требовала перехода к экономическим методам хозяйствования.

Меры НЭП:

- 1) замена продразверстки продналогом;
- 2) снятие запрета на торговлю;
- 3) первоочередное восстановление производства промышленной продукции для села;
- 4) содействие кооперированию крестьян (сбытовая, потребительская машинная);
- 5) разрешалось функционирование в промышленности мелких и частных предприятий с численностью работников до 20 человек;
- 6) допускалась сдача в аренду государственных предприятий;
- 7) предусматривалось создание смешанных акционерных обществ с участием государственного и частного капитала;
- 8) вводилась концессия на хозяйственные объекты для иностранного капитала;
- 9) перестраивалась организация государственной промышленности: государственные предприятия приспособлялись к необходимости самостоятельного ведения хозяйства в условиях товарно-денежных отношений;
- 10) перестраивалась система управления промышленностью: вместо главков создавались территориально-отраслевые объединения – тресты, как хозрасчетные объединения. Тресты, организованные по образцу капиталистических предприятий, вытесняли частные предприятия. Далее они стали конкурировать между собой и объединяться в синдикаты и совместно действовать против частной промышленности. Частный капитал сосредоточился в основном в сфере розничной торговли;
- 11) проведение денежной реформы на основе золотого червонца;
- 12) замена натуральной заработной платы денежной;
- 13) восстановление банковской и кредитной систем государства.

В результате проведения НЭПа в 1925 г. сельскохозяйственной продукции было получено на 12 процентов больше, чем в 1913 г. К 1926 г. в стране было не только восстановлена экономика, но и сформировались благоприятные условия для дальнейшего развития. Действовали рыночные отношения, стимулировавшие экономический рост.

Следующим этапом развития советской экономики стала социалистическая **реконструкция народного хозяйства**. Ее основными элементами являлись индустриализация промышленности и коллективизация сельского хозяйства.

Основными ее задачами были:

- 1) проведение с высокими темпами на основе концентрации сил и средств;
- 2) достижение полной экономической независимости страны от международного рынка.

Обсуждая вопрос **о путях реализации индустриализации** правящая партия рассматривала экономический и административный методы. Возобладали сторонники административного пути, которых возглавлял И.В. Сталин. Индустриализация проводилась по пятилетним планам.

Целью коллективизации в этих условиях стало получение за счет крестьян, объединенных в колхозы, средств для индустриализации. Ее осуществление привело к падению сельскохозяйственного производства на 1/4. Только в 50-х годах производство зерновых достигло уровня 1926-1928 г.г., поголовье скота 1928 года было восстановлено лишь к 1960 году.

В 1930-1932 г.г. была проведена кредитная и финансовая реформы. Ликвидирован коммерческий кредит. Запрещена частная торговля. Таким образом, была ограничена сфера товарно-денежных отношений. К 1936 году была ликвидирована многоукладность национальной экономики.

К концу второй пятилетки была достигнута главная цель социалистической реконструкции: экономическая независимость от мирового сообщества. На характер развития экономики страны в этот период оказала воздействие нависавшая военная угроза со стороны мирового сообщества.

Великая Отечественная война началась в условиях неокончившейся перестройки экономики страны, ее вооруженных сил, подорванного кадрового персонала.

Тем не менее страна в короткий срок была переведена на удовлетворение потребностей защиты Отечества. Уже к середине 1942 года перестройка промышленности в основном была завершена. К середине 1943 года было достигнуто преимущество над фашистской Германией по всем видам вооружения и техники. К 1945 г. объем промышленного производства превысил показатели 1940 г. После окончания войны за 5 лет было восстановлено народное хозяйство страны. Уровень промышленного производства превысил довоенный на 73 процента. Такие результаты были достигнуты за счет социальной сферы, низкого уровня личного потребления народа, жилищного кризиса, деградации сельского хозяйства.

После смерти Сталина были предприняты неотложные меры по поддержке сельскохозяйственного производителя: повышены закупочные цены на продукцию села, увеличено его финансирование. Освоение целинных земель ввело в севооборот 42 млн. га земли. С середины 50-х годов началось массовое жилищное строительство.

В 60-х годах научная общественность и государственный аппарат осознают необходимость вытеснения административных методов управления народным хозяйством экономическими. В результате разработки и принятия государственной программы в 1965 г. предприятия освобождались от жесткой регламентации, реформированию подверглось и сельское хозяйство. Однако в 70-х г.г. и на протяжении 80-х темпы экономического роста стали постепенно снижаться. Экономический рост продолжался до 1990 года, что не дает объективных оснований назвать существовавшую экономику застойной.

Снижение темпов экономического роста можно объяснить с различных точек зрения. Одной из причин было несоответствие структуры народного хозяйства требованиям обеспечения экономического роста. Существовал значительный перекос в сторону военного производства. Не соответствовала в полном объеме – своим задачам система материального стимулирования труда и науки.

Начавшаяся в 1985 г. "перестройка" была призвана решить эти проблемы. Но начатая без соответствующей законодательной и политической подготовки она не дала положительных результатов в экономическом росте. По существу легализовалась теневая экономика, снизился уровень социальной и правовой защищенности граждан страны. В результате непродуманных до конца действий распалось государство, обладавшее единым хозяйственным механизмом, что усугубило экономическое положение в образовавшихся на обломках СССР независимых государствах.

С 1992 года начался постсоветский период развития экономики России.

После августа 1991 года была избрана монетаристская модель реформирования экономики в ее шоковом варианте. Была осуществлена либерализация цен, что привело к гиперинфляции: в 1993 году цены на потребительские товары выросли по сравнению с 1991 годом в 30-40 раз. Особенно высок уровень инфляции был в 1992-1994 годах, достигая 2200 процентов в год.

Правящие круги поставили экономическую цель – создание рыночной экономики. В основу реформирования была положена приватизация собственности в стране. Предполагалось, что изменение отношений собственности, переход к свободным рыночным отношениям, устранение государства от экономического регулирования создадут стимулы для повышения эффективности общественного производства, структурной перестройки и преодоления кризиса.

Избранный правительством путь оказался ошибочным. Он усугубил экономическое положение в стране, вызвал гиперинфляцию и катастрофический спад производства общественного продукта. Объем производства сократился почти на 50 процентов за 1990-1993 год.. Особенно сильно кризис проявился в сельском хозяйстве.

Основной причиной такого результата стало несоответствие избранных инструментов существу решаемых экономических и политических задач, неверное целеполагание при планировании реформ.

Видимо, основной стратегической целью любых экономических реформ должны быть не изменение экономической системы, а повышение жизненного уровня и качества жизни населения на основе повышения эффективности всего общественного производства. Рыночная организация экономических отношений должна рассматриваться как один из возможных инструментов разрешения этой проблемы.

Глоссарий

Азиатский способ производства – соединение общины и рабства, имевшее место в государствах Древнего Востока.

Аллод – свободноотчуждаемая индивидуально-семейная земельная собственность.

Антитрестовские законы – политика, нацеленная на усиление конкуренции и ограничивающая деятельность монополистических объединений. Первый антитрестовский закон был принят в США в 1890 году.

