



**Современный
Гуманитарный
Университет**

Дистанционное образование

Рабочий учебник

Фамилия, имя, отчество _____

Факультет _____

Номер контракта _____

ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

ЮНИТА 1

ИСТОРИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

МОСКВА 1999

Разработано Г.Д. Гловели, канд. эконом. наук

Рекомендовано Министерством общего
и профессионального образования
Российской Федерации в качестве
учебного пособия для студентов
высших учебных заведений

КУРС: ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Юнита 1. История мировой экономики.

Юнита 2. История экономики России.

ЮНИТА 1

Дан обзор мирового экономического развития от неолитической революции до современной глобализации хозяйства. Особое внимание уделено становлению рыночных институтов в Западной Европе, генезису капитализма, промышленному перевороту, процессам перехода к олигополии и различным моделям смешанной экономики, современным структурным сдвигам в экономике стран-лидеров.

Для студентов Современного Гуманитарного Университета

Юнита соответствует профессиональной образовательной программе № 3

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПРОГРАММА КУРСА	4
ЛИТЕРАТУРА	5
ТЕМАТИЧЕСКИЙ ОБЗОР*	6
1. Азиатский способ производства и античное рабство	6
1.1. Средиземноморский регион и возникновение рабовладельческих обществ, ориентированных на рынок	8
2. Феодальная экономика христианского запада	14
2.1. Франция - классическая страна феодализма	14
2.2. Крестовые походы и особенности развития феодализма в Германии	16
2.3. Левантйская торговля и экономическое развитие “лотарингской оси”	17
3. Возникновение мирового рынка и мануфактурный капитализм	19
3.1. Первоначальное накопление капитала в Англии	22
4. Промышленный переворот в Западной Европе	25
4.1. Промышленный переворот в прирейнской Европе	26
5. Превращение США в мировую экономическую державу	28
6. Основные тенденции развития мирового капиталистического хозяйства на рубеже XIX и XX вв., особенности монополизации экономики по странам	32
6.1. Вторая технологическая революция	32
6.2. Колониальная система империализма	37
6.3. Экономические итоги первой мировой войны	40
7. Становление различных систем регулируемого капитализма	41
8. Особенности экономического развития Японии	44
8.1. Феодализм в Японии	44
8.2. “Мейдзи исин” и имперская модернизация Японии	45
9. Различные модели смешанной экономики после Второй мировой войны	48
9.1. Модель социального рыночного хозяйства в ФРГ	50
9.2. Голлизм и модернизация французской экономики	51
9.3. Европейская экономическая интеграция	53
9.4. Японское “экономическое чудо”	54
10. Структурные сдвиги в экономике ведущих капиталистических стран	56
ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ	62
ГЛОССАРИЙ*	

* Глоссарий расположен в середине учебного пособия и предназначен для самостоятельного заучивания новых понятий.

ПРОГРАММА КУРСА

Неолитическая революция и становление первых цивилизаций. Поливное земледелие и азиатский способ производства. Экономическое развитие Древнего Египта. Роль Средиземноморского региона в формировании экономик, ориентированных на рынок. Греческий полис: две противоположные модели. Империя как форма организации геоэкономического пространства.

Рабовладельческая экономика Древнего Рима.

Становление классической (французской) модели феодализма. Крепостничество и формы феодальной земельной ренты. “Коммунальные революции” и экономическое развитие вольных городов. Крестовые походы и складывание ганзейского и левантийского кругов европейской морской торговли. Возникновение мануфактур, банков, биржи и бухучета. Экономические основы абсолютных монархий. Предпосылки великих географических открытий.

Заокеанская экспансия европейских стран и возникновение мирового рынка. Борьба за гегемонию в Западной Европе. Формирование международного разделения труда и “второе издание крепостничества”. Экономическое лидерство Голландии в XVII в. и факторы ее уязвимости. Развитие централизованных мануфактур.

Королевская реформация и первоначальное накопление капитала в Англии. Борьба английского парламента за свои экономические прерогативы. Колониальная экспансия Англии и формирование национального рынка. Промышленный переворот в Англии: этапы, ведущие отрасли, социально-экономические последствия. Особенности промышленного переворота в континентальной Европе. Превращение США в мирового экономического лидера.

Эпоха монополистического капитализма: вторая технологическая революция; концентрация, централизация и диверсификация производства и капитала; изменение соотношения сил на мировом рынке, империализм. Экономические итоги первой мировой войны. Версальско-Вашингтонская система.

“Великая депрессия” и различные пути выхода из нее: “Новый курс” в США и нацизм в Германии. Экономическое развитие японского милитаризма: самоизоляция, модернизация, империализм. Лидерство США после второй мировой войны. Бреттон-Вудские институты. Первый этап современной НТР. Регулируемый капитализм: государство благосостояния и технотрутуры.

Различные модели смешанной экономики: “социальное рыночное хозяйство” Западной Германии, французский экономический дирижизм, японский неомеркантилизм. Европейская и азиатско-тихоокеанская экономическая интеграция, формирование трех центров силы современного капитализма.

“Нефтяные шоки” и структурные кризисы капитализма. Второй этап современной НТР. “Третья волна” и структурные сдвиги в экономике ведущих капиталистических стран. Дифференциация “третьего мира”. Перестройка мирового хозяйства и развитие макрорегиональной экономической интеграции.

ЛИТЕРАТУРА

Базовая

*1. Экономическая история капиталистических стран / Под ред. В.Т.Чунтулова. М., 1986.

или

*2. Ван дер Вее Г. История мировой экономики 1945-1990. М., 1994.

Дополнительная

3. Барг М.А. Социальная структура европейской экономики второй половины XVII века // История Европы. М., 1994. Т. 4.

4. Блон Ж. Великий час океанов. Средиземное море. М., 1982.

5. Бродель Ф. Динамика капитализма. Смоленск, 1993.

6. Бурстин Д. Американцы: демократический опыт. М., 1993.

7. Витвер И.А. Историко-географическое введение в экономическую географию зарубежного мира. М., 1963.

8. Всемирная история экономической мысли. М., 1987. Т. 1.

9. Галкин А.А. Экономические предпосылки гитлеризма // Свободная мысль. 1993. № 4.

10. Дьяконов И.М. Пути истории. М., 1994.

11. Ерофеев Н.А., Мошков В.В. Начало промышленного переворота в Англии // История Европы. М., 1994. Т. 4.

12. История Европы. Европа нового времени (XVII -XVIII века). Т. 4. М., 1994.

13. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990-х гг. М., 1995.

14. Канамори Х. Экономическое развитие стран Восточной Азии: люди и технологии // Вопросы экономики. 1994. № 5.

15. Кондратьев Н.Д. Избранные сочинения. М., 1993.

16. Королькова Е.И. "Новый курс" Ф.Д. Рузвельта: предпосылки, логика, результаты // Вопросы экономики. 1992. № 11.

17. Ле Гофф Ж. Цивилизация средневекового Запада. М., 1992.

18. Майталь Ш. Экономика для менеджеров. М., 1996.

19. Макмиллан Ч. Японская промышленная система. М., 1988.

20. Маршалл А. Принципы экономической науки. М., 1993. Т. 3.

21. Массон В.М. Эпоха первых цивилизаций // Вопросы истории. 1986. № 3.

22. Мезенин В.К. Парад всемирных выставок. М., 1989.

23. Мечников Л.И. Цивилизация и великие исторические реки. М., 1995.

24. Модернизация: зарубежный опыт и Россия. М., 1994.

25. Моритани М. Современная технология и промышленное развитие Японии. М., 1986.

26. Селигмен Б. Сильные мира сего. Бизнес и бизнесмены в американской истории. М., 1976.

27. Снисаренко А.В. Властители античных морей. М., 1986.

28. Такэнака И. Структурные изменения и новый этап развития японской экономики // Япония. Ежегодник. 1988. М., 1989.

29. Тацуно Ш. Стратегия - технополисы. М., 1989.

30. Яшуньский Г. Миллиардеры. М., 1974.

Примечание. Знаком (*) отмечены работы, выдержками из которых сформирован тематический обзор
Современный Гуманитарный Университет

1. АЗИАТСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА И АНТИЧНОЕ РАБСТВО

Переход человеческих сообществ от первобытной эпохи к эпохе первых цивилизаций археологи датируют VIII - V тыс. до н.э. и называют **“неолитической революцией”** (термин ввел в 1925 г. англичанин В.Г. Чайлд; “неолит” - “новокаменный век”). Этот процесс включал в себя:

- переход от *присваивающего* хозяйства, основанного на охоте и собирательстве, к хозяйству *производящему* (точнее - *воспроизводящему*), основанному на земледелии, скотоводстве и ремесле;

- зарождение *общественного разделения труда в трех крупных формах*: отделение племен, перешедших к *оседлому земледельскому образу жизни*, от *кочующих скотоводческих племен*; развитие межплеменного обмена различными продуктами и *выделение особого слоя людей, занимающихся торговлей*; начало специализации отдельных людей на изготовлении утвари и орудий труда, прядении, ткачестве - появление *ремесел*;

- вертикальная дифференциация первобытнообщинной структуры: выделение в основной ячейке общества - *кровнородственной общине* - людей с особыми дарованиями и функциями - *вождей, шаманов, колдунов, знахарей*.

В эпоху неолита люди научились шлифовать и сверлить каменные орудия. Палка-копалка - первое орудие земледелия - была заменена мотыгой, позднее появился деревянный серп с кремневой насадкой. Обожженная глина стала использоваться для изготовления посуды, религиозных амулетов и как строительный материал.

Ранее всего процесс “неолитической революции” развернулся в географическом регионе, именуемом Передней Азией - от восточного побережья Средиземного моря и Аравийского полуострова до Иранского нагорья и пустыни Каракумы. Особенно быстро шло развитие в долине Нила, самой длинной мировой реки, впадающей в Средиземное море, и в междуречье Тигра и Евфрата. Здесь впервые стали возделывать хлебные злаки и бобовые, приручать крупный и мелкий рогатый скот, верблюдов, ослов, свиней. В IV тыс. до н.э. обитатели пространств Передней Азии освоили выплавку меди и стали переходить от каменных орудий труда и нападения к медным. Столкновения между отдельными племенами с появлением медного оружия приняли характер кровопролитных войн и сделали необходимыми укрепленные поселения - города, вокруг которых к концу 4 тыс. до н.э. сложились **древнейшие цивилизации** - египетская в долине Нила и шумеро-аккадская в Междуречье.

Египетское царство просуществовало в разных формах 2,5 тысячи лет; другие центры цивилизации на Ближнем Востоке оказались менее устойчивыми, возникая и распадаясь в течение III - II тыс. до н.э. (Шумер и Аккад, Вавилония, Элам, Эбла, Митанни, Хеттское, Фригийское и другие царства); в это же время сложились цивилизации в речных долинах Инда и Ганга, Хуанхэ и Янцзы. Русский географ и социолог Л.И. Мечников назвал Нил, Евфрат и Тигр, Ганг и Инд, Хуанхэ и Янцзы **великими историческими реками**, а возникшие в долинах этих рек цивилизации - *речными цивилизациями*. Разливы великих рек могли обращать окрестности либо в заразные болота, либо в урожайные нивы. Чтобы избежать первого и гарантировать второе, требовались масштабные ирригационные работы - коллективный труд тысяч людей, подчиненных единой воле. Этой волей стала воля правителей и жрецов, монополизировавших знания и управление. *Поливное земледелие* обеспе-

* Жирным шрифтом выделены новые понятия, которые необходимо усвоить. Знание этих понятий будет проверяться при тестировании

чивало **прибавочный продукт**, который, будучи результатом труда народных масс, присваивался выделившимся из общинной массы господствующим классом.

Понятие **азиатский способ производства** обозначает экономическую систему, в которой государство выступало как организатор *поливного земледелия* и верховный собственник орошаемой земли, принуждая население к уплате *ренты-налога* (до 2/3 урожая) и выполнению общественных работ (строительство гидравлических, культовых и военно-оборонительных сооружений, дорог). Трудящаяся масса состояла из соседских земледельческих общин, возникших из первобытных родовых. Города противостояли общинам как резиденции представителей деспотической власти. Благосостояние отдельных лиц определялось местом, занимаемым ими в иерархической властной структуре. Возникло ростовщичество - предоставление более зажиточными людьми натуральных кредитов при условии возвращения долга со значительным излишком. Несостоятельные должники обращались в рабство. Рабами становились также пленники, захваченные в войнах, - в основном женщины и дети. Но значение рабского труда в хозяйстве было второстепенным.

Древнеегипетское государство объединило под властью единого правителя - фараона - несколько десятков административных единиц - *номов*, сложившихся вокруг городов вдоль Нила. В городах были воздвигнуты монументальные сооружения (святилища, дворцы правителей) и сосредоточены чиновники и ремесленники. Фараон, жречество и номовая знать обеспечивали контроль над основной формой обмена - дальней международной торговлей, принявшей форму караванной. Караваны верблюдов шли через всю Переднюю Азию от долины Нила до г. Бактра в оазисе р. Амударьи. Из Центральной Азии в Египет поступали цветные металлы и поделочный камень.

Расположение египетских номов по "цепочке" вдоль Нила создавало предпосылки для централизации власти в пределах всей долины. Существование **Древнего египетского царства**, памятником которому остались знаменитые пирамиды, было прервано в конце III тыс. до н.э. междоусобными столкновениями, охватившими все номы. После нового объединения возникло царство, называемое Средним, которое разрушили вторгшиеся в Египет с севера кочевники-гиксосы, воевавшие на еще не знакомых тогда египтянам лошадях. Владычество гиксосов продолжалось полтора века (1710-1560 гг. до н.э.). После их изгнания возникло **Новое египетское царство**, благодаря перенятию и усовершенствованию боевого опыта гиксосов (использование при военных действиях коней, запряженных в колесницы) распространившее свою власть на завоеванные территории к югу (Нубия - Эфиопия) и к северу (Сирия и Палестина) от Египта.

Во времена **Среднего царства** оформилась система переписей населения и централизованного распределения всех "царских свойственников" - т.е. работников - по профессиям (земледелие, ремесло, военная служба) и секторам (дворец фараона, храмы, хозяйства жреческой и военно-чиновничьей знати). Собственно рабы - плененные иноплеменники и их потомство, несостоятельные должники - составляли меньшинство населения Египта. Основной сферой их деятельности стало услужение в домах знати. Египетское государство монополизировало не только основные естественные условия воспроизводства (земля и вода), знания и управление, но и отдельные виды производства (маслоделие, изготовление папируса и пива, которое было культовым напитком, дозволенным для употребления только жрецам для вхождения в экстаз). Новое царство (XV-XI вв. до н.э.) было временем экономического расцвета Египта, когда достигли высокого уровня различные ремесла, в т.ч. художественные (всемирно известные ювелирные украшения

из гробницы Тутанхамона). С покоренных народов властители Египта взимали в виде дани яства и напитки, скот, цветные металлы, ценные породы дерева (ливанский кедр) и камня (мрамор); развивалась не только внешняя, но и внутренняя торговля, в которой стали использоваться в качестве **мерила ценности** весовые слитки серебра.

В междуречье Тигра и Евфрата (*Месопотамия*) где не сложилось, в отличие от долины Нила, устойчивой традиции государственности, охватывающей весь речной бассейн, преобладало *храмовое хозяйство*; монументальная архитектура не приобрела грандиозной формы пирамид, ограничившись 5-7-ступенчатыми башнями - зиккуратами, на самом вершине которых иногда располагались астрономические обсерватории; письменность развилась в виде клинописи на глиняных табличках (а не иероглифов, как в Египте).

Древнейшая цивилизация Индии - хараппская - возникла в конце III тыс. до н.э. уже в эпоху перехода от медного оружия к бронзовому (*бронзовый век*). А с освоением металлургии железа (II тыс. до н.э.) началась эпоха внешних завоеваний Индии нашествиями с северо-запада. В конце II тыс. до н.э. Индию, населенную темнокожими племенами дравидов, завоевали вторгшиеся со стороны Иранского нагорья *арии*. После арийского завоевания характерная для восточных обществ иерархическая структура приняла в Индии наиболее жесткую форму - системы **варн**. Основная масса населения оказалась в рамках 4-х замкнутых социальных категорий - жрецов (брахманы), военной знати (кшатрии), торговцев и ремесленников (вайшьи) и слуг (шудры). Ниже всех были те, кто вовсе не имел варнового статуса - чандалы. Варновый строй освящался религией - брахманизмом. Позднее он трансформировался в *кастовую* систему, традиции которой сильны и в современной Индии.

Железный век ознаменовал и возникновение новых центров государственности на Ближнем Востоке. Ранее всего железо стало обрабатываться на полуострове Малая Азия (основная территория современной Турции) и там возникло Хеттское царство, могущество властителей которого символизировали железный трон и скипетр. Обработка железа открывала новый этап в развитии хозяйства, делая возможным расчистку под пашню лесных пространств и обеспечивая ремесленникам более твердые и острые орудия. Но еще большее значение имело распространение *железного оружия*, что привело к расширению масштабов войн и захвата рабов в плен, создало предпосылки для значительного увеличения масштабов применения рабского труда в хозяйстве.

1.1. Средиземноморский регион и возникновение рабовладельческих обществ, ориентированных на рынок

Египетская цивилизация стала первой из возникших на берегах Средиземного моря - региона, сыгравшего уникальную роль в мировой истории. Среди новых центров цивилизации, сложившихся в Восточном Средиземноморье в III - II тыс. до н.э. особое место заняли **Финикия** (прибрежная полоса между полуостровом Малая Азия и Египтом) с городами Библом, Сидоном и Тиром и Иония (восточное побережье полуострова Малая Азия) с городами Милетом и Эфесом. Они стали связующим звеном между цивилизацией Египта и цивилизацией *античного* - греко-римского мира.

Выгодное географическое положение Финикии сделало ее перекрестком путей международной торговли, причем основным видом транспорта стали морские суда. Финикийцы (или финикияне) не ограничились посреднической торговлей и разработкой своих меднорудных и лесных (включая знаменитый ливанский кедр) ресурсов для металлургии и корабельного дела. Они обнаружили, что из моллюска *turex* ("улитка-багрянка") можно выжимать

красивую пурпурную краску и наладили красильное производство и выделку шерстяных пурпурных тканей. В поисках цветных металлов финикийские купцы-мореходы, продвигаясь к западным границам Средиземного моря, раскинули сеть своих колоний по его южному побережью и установили торговые контакты с жителями Пиренейского полуострова и еще более отдаленных районов (вплоть до острова Британия), богатых серебром, медью, оловом. Торговля финикийцев шла рука об руку с *пиратством* - они заманивали на свои суда либо прямо похищали чужеземцев и продавали их как рабов. Труд рабов широко использовался в удушливых красильных мастерских, на морских судах (гребцы) и в гаванях (грузчики).

Интересы коммерческой секретности и экономии на судовой команде подтолкнули финикийских морских купцов к изобретению компактного письма - *алфавита*, избавившего от необходимости прибегать к услугам писцов, освоивших иероглифы или клинопись. Алфавитное письмо, наряду с достижениями в области судостроения, металлургии, керамического производства, было вкладом финикийцев в цивилизацию, воспринятым древними греками. Греки не любили финикийцев за их алчность и коварство и завидовали их богатству и ремесленному мастерству, но многое заимствовали у них. Первый греческий математик и философ Фалес был по происхождению финикийцем. Он внушил грекам мысль, что *“вначале было море”*. Фалес жил в Милете - главном городе Ионии, ставшем крупнейшим центром греческой колонизации берегов Черного моря, особенно **Крыма**, где были основаны Феодосия, Херсонес (территория совр. Севастополя), Пантикапей и другие города. Двумя другими главными направлениями **великой греческой колонизации VIII-VI вв. до н.э.** стали дельта Нила на юге, Сицилия и побережье Италии на западе. В отличие от финикийцев, ограничивавшихся созданием на отдаленных землях торговых опорных пунктов (исключение - крупнейшая финикийская колония Карфаген, основанная в конце IX в. до н.э. на территории современного Туниса), греки развернули заморскую *земледельческую* колонизацию, обеспечивая себя хлебом.

Важнейшим греческим городом-государством стали к VII в. до н.э. Афины, центр области Аттика. Экономика Афин была ориентирована на морскую торговлю в разных направлениях. На гористой, малоплодородной почве Аттики можно было выращивать только оливы, и афиняне стали обменивать оливковое масло на зерно, вывозимое из Причерноморья. Транспортировка зерна и оливкового масла стимулировала развитие керамического производства (тара) и торгового флота (а для его защиты и военного), а затем и появление металлических денег.

Установление денежно-металлического обращения было одной из важнейших реформ знаменитого афинского законодателя *Солона* (нач. VI в. до н.э.). Другие его реформы: **отмена рабства за долги**; запрещение вывоза зерна из **Аттики**; поощрение ремесла предоставлением гражданства ремесленникам, переселявшимся в Афины с семьей; установление свободы завещаний земельных участков; деление всех афинских граждан по имущественному принципу на 4 разряда с прогрессивным налогообложением и обязанность каждого примыкать к какой-либо из сложившихся в полисе партий. По завершении Солоновых преобразований противостояние трех основных партий - землевладельческой знати, торговоремесленного среднего слоя и бедноты - привело к власти тирана Писистрата, опередившегося на народные низы и принявшего ряд мер по защите их интересов (конфискация у знати земель с последующей раздачей бедноте) и благоустройству города. Власть Писистрата унаследовали его сыновья, но они не удержали отцовского авторитета, и в конце VI в. афиняне свергли тиранию и перешли к демократической системе правления, основанной на выборности по территориальным округам. Таким

Современный Гуманитарный Университет

образом, сложилась первая в истории модель *открытого общества*, символом которого стала **агора** - площадь, где велась торговля и проходили народные собрания. Через свою гавань Пирей Афины вели обширную внешнюю торговлю.

Только полноправный афинянин, входивший в гражданскую общину - **полис** - мог владеть участком земли на началах частной собственности. Большую роль в экономической жизни Афин играли метеки - приезжие торговцы или рабы, отпущенные на волю. Но они не имели политических прав.

Противоположным типом - закрытым обществом - был строй другого греческого полиса - *Спарты*, центра области Лакония в южной части Греции, на полуострове Пелопоннес. Завоевав окрестные земли, спартанцы обратили их население в *илотов* - земледельцев, обрабатывавших участки, ставшие собственностью спартанцев. Быт Спарты регулировался неписаными законами легендарного реформатора *Ликурга*.

Жизнь спартанцев была целиком посвящена военной подготовке, они не имели права выезжать за границу, иметь земельное владение больше установленного максимума и предметы роскоши, обедать дома и т. д. Спартанские деньги были железными и нарочито громоздкими, дабы воспрепятствовать стремлению к приобретательству.

Общим для Афин и Спарты был культивируемый дух спортивной состязательности, характерный для Греции в целом и проявлявшийся в Олимпийских и других играх. Одним из видов олимпийской программы был бег тяжеловооруженных воинов - *гоплитов*. Гоплиты составляли основную силу греческих боевых соединений - фаланг. Греческое воинство выдержало испытание натиском с Востока армий могущественной Персидской державы.

Первые империи. Естественные богатства можно разделить на три основных типа:

- 1) богатство средствами жизни (благоприятный климат, флора и фауна);
- 2) богатство средствами труда (полезные ископаемые, древесина, рабочий скот);
- 3) богатство средствами сообщения (удобные транспортные коммуникации).

Примером страны, богатой средствами жизни и средствами труда, но обделенной средствами сообщения, может служить Индия с изобилием растительности, плодородных почв, дичи, одомашненных животных, металлических руд и других ресурсов, но с неблагоприятными условиями для сообщения (горы; джунгли; муссонные дожди, создающие распутицу). На Ближнем Востоке в одних регионах (равнинных) существовали благоприятные условия для развития земледелия, садоводства и изготовления предметов потребления (одежда, посуда), в других (горных и степных) - для разработки руд металлов и разведения скота. Государственные объединения имперского типа, возникавшие в Передней Азии с начала I тыс. до н.э., стремились объединить под своей властью районы, дополняющие друг друга по естественноресурсному одарению, и поставить под свой контроль важнейшие торговые пути. Таким образом, цель *империи как политической формы организации геоэкономического пространства* - извлечь максимум выгоды от охвата в своих пределах трех видов естественных богатств и контроля над тремя основными формами общественного разделения труда, подменив обмен властным присвоением (дань, пошлины).

Возникновение империй стало возможным лишь с распространением железного оружия и боевой конницы, что значительно расширило возможности территориальной экспансии сильнейших армий. Первые империи - Ассирийская, Ново-Вавилонская, Мидийская - представляли собой неустойчивые образования, распадаясь в течение нескольких десятилетий. Дольше просуществовала Персидская империя **Ахеменидов**, основанная *Киром* и

подчинившая себе в VI - IV вв. до н.э. области от Египта и Малой Азии на западе до долины Инда на востоке и бассейна реки Яксарт (Аму-Дарья) на севере. Ее можно рассматривать в качестве классического типа империи по следующим признакам:

1. Империя возникает в результате военного покорения одним народом - в данном случае персами (иранцами) - других и включения покоренных народов и территорий в единую властно-хозяйственную структуру под эгидой народа-победителя.

2. Империя объединяет территории, различные по уровню экономического развития, географическим условиям, этническому составу и культурным традициям, и интегрирует их в систему новых административных единиц - провинций, управляемых наместниками. Провинции в Персидском царстве назывались *сатрапиями*. Наиболее известным сатрапом стал Мавсол, усыпальница которого в г. Галикарнасе была отнесена греками к семи чудесам света и положила начало *мавзолеям*.

3. Имперская власть, насильственно объединяя разнородные экономические районы, выполняет функцию обеспечения расширенного воспроизводства за счет внутреннего обмена между областями, производящими средства производства, и областями, производящими предметы потребления. Прибавочный продукт изымается в интересах господствующего класса, включая монументальное строительство.

4. Контроль над торговыми путями и интенсификация внутреннего обмена находят отражение в распространении денежного обращения. Чеканка золотых монет была заимствована персами у одного из покоренных царств - Лидийского. За благородным денежным металлом закрепляются функции мерила ценностей, средства обращения и платежного средства (уплата дани). Но в Персидском царстве, как и в других традиционных экономиках, благородные металлы использовались частными лицами в основном не для расширения деловых оборотов, а для накопления сокровищ (*тезаврация*). Помимо экономических, имперские монеты выполняют и *прокламативную* функцию, демонстрируя величие державы.

5. Имперская власть, не ограничиваясь захватом сложившихся торговых-транспортных коммуникаций, стремится создать новые. Под властью персов оказался караванный торговый путь от Бактры на северо-востоке до Египта на юго-западе, но была еще сооружена "царская дорога" протяженностью свыше 2 тыс. км от столицы государства Сузы (недалеко от побережья Персидского залива) на юго-востоке до Галикарнаса (побережья Средиземного моря) на северо-западе. Основным транспортным средством в дальней торговле в пределах Персидского царства были верблюды.

6. Имперская государственность, основанная на социальной и этнической иерархии, опирается на особую роль регулярной армии. Ахемениды наряду с набором воинов из персов и других народов империи прибегали и к найму греческих гоплитов. Армейская иерархия субординировала социальную пирамиду, которую венчал император - верховный главнокомандующий. Иерархия оформлялась также и другими институтами - бюрократическим аппаратом во главе с царской канцелярией, кодифицированным правом, официальной религией. В Персидском царстве государственной религией был провозглашен *зороастризм*.

7. Тяготение империи к режиму личной власти ведет к особому идеологическому статусу императорской особы. Наивысшего могущества Персидская держава достигла при Дарии I, титуловавшемся "царем царей". Золотая монета с его изображением - дарик - стала основным средством обмена в междunarодной торговле. В позднейших империях происходит уже сакрализация персоны властителя - "сын Зевса" Александр Македонский, "божественные" -

начиная с Августа - римские императоры, сын Неба в Китае, потомок богини Солнца - император Японии и т.д.

Имперская экспансия Персидского царства с конца VI в. до н.э. сталкивалась с интересами греческих городов-государств. Затяжной конфликт вылился в греко-персидские войны 500-449 гг. до н.э. и позднее завершился обратным натиском на Персидское царство армий Александра, царя Македонии (область на севере Балканского полуострова), отец которого ранее подчинил себе Грецию. Александр Македонский разрушил Персидское царство и основал на пространствах от Балкан до северо-западной Индии свою империю, распавшуюся сразу же после его смерти в 323 г. до н.э.

Несколько бывших военачальников Александра - *диadoхов* - стали правителями новых **эллинистических государств**, самым крупным из которых было царство Селевка со столицей Антиохией. Столицей другого царства стал крупнейший из основанных Александром Македонским новых городов-гаваней, транзитных пунктов и крепостей - Александрия Египетская. Основанные Александром и Селевком города стали в III в. до н.э. центрами греко-македонской колонизации Ближнего Востока. В это же время в Западном Средиземноморье развернулась борьба между Римом, подчинившим себе к 272 г. до н.э. всю Италию, и Карфагеном, развившимся из бывшей финикийской колонии в столицу влиятельной аграрно-торговой державы с мощным военным флотом. С большим трудом, в результате двух **Пунических войн**, римлянам удалось разгромить Карфаген и присоединить к территории своего государства сначала острова Сицилию, Сардинию и Корсику, а затем владения Карфагена на Пиренейском полуострове и в Африке. Следом были завоеваны Египет, Греция и Македония. Опираясь на силу своих легионов, Рим стал властелином всего Средиземноморья.

До начала заморской экспансии Римская Республика была аграрной страной, населенной преимущественно мелкими свободными землевладельцами. Завоевания приобщили Рим к экономике, ориентированной на рынок, разбередали тягу к наживе и стремлению наслаждаться благами жизни. Военная добыча обогащала казну и массу солдат; взимание дани с покоренных народов позволило освободить римских граждан от уплаты налогов; захваченные в плен иноземцы обращались в рабов; плодородные земли Римской Африки обеспечивали метрополию дешевым хлебом; сложились крупные рабовладельческие поместья - **латифундии**. Исключительная роль армии привела в итоге к установлению диктатуры полководца Юлия Цезаря, который был убит республиканцами, но его родственник Октавиан Август восстановил и укрепил режим личной власти, став первым римским императором. Цезарь присоединил к владениям Рима Галлию; при императорах - преемниках Августа вплоть до Траяна (умер в 117 г.) - были завоеваны большая часть острова Британия и области в центре Европы южнее Дуная; Дакия к северу от Дуная, Армения и часть тигро-евфратского Междуречья. Римская империя полностью заключила в своих пределах Средиземное море, превратив его в огромную область свободной, не стесненной таможенными заставами, торговли между различными частями империи. Укрепившись на Ближнем Востоке, Римское государство замкнуло шедший из Китая *Великий Шелковый путь*, сложившийся в I в. до н.э. Однако внутриимперская торговля по Средиземному морю имела гораздо большее значение, чем внешняя торговля.

Одной из главных статей торговли были рабы. Эпоха Поздней республики и ранней Римской империи (II в. до н.э. - II в. н.э.) стала временем расцвета **античного рабства**, когда труд рабов играл наибольшую роль в хозяйстве. Он использовался в крупных латифундиях (буквально "обширное имение" с лесными и пастбищными угодьями, водоемом и т.д.) и в более мелких *виллах*, в ремесленных мастерских - **эргастериях**, на рудниках, в строительстве. В

пределах латифундий и вилл применялась простая кооперация труда специализированных рабов. “Экономисты-аграрники” из числа римских рабовладельцев создали ряд руководств по надзору над рабами и организации их труда, подбору и правилам возделывания сельско-хозяйственных культур. Рабы были причислены к “говорящим” орудиям наряду с “мычащими” (скот) и “немыми”. Существовала система подготовки и последующей продажи квалифицированных рабов, обученных правилам ухода за определенной культурой. Наиболее прибыльными культурами считались виноград и оливки, еще более выгодным делом - скотоводство. Наряду с хозяйством рабы использовались и в других сферах - в качестве домашних учителей, лекарей, артистов (это были, в основном, рабы-греки), гладиаторов, валютных проституток и т.д.

Римские юристы разработали стройную систему прав частной собственности - **римское право**. Но рабы - непосредственные производители - оказались “за скобками” этого права.

Значительную часть римского населения составляли мелкие свободные землепользователи и **пролетариат** - городская беднота, считавшая труд недостойным свободного гражданина, жившая на подачки властей и требовавшая от них “хлеба и зрелищ”.

С окончанием завоеваний Римская империя лишилась основного источника пополнения рабочей силы - захвата пленных. Последовавший за этим кризис рабовладельческой системы хозяйства породил новый экономический уклад - **колонат**. В колонов обращались рабы-вольноотпущенники или разорившиеся мелкие свободные земледельцы. Колоны наделялись земельным участком на началах аренды, жилищем и инвентарем и должны были уплачивать долю урожая земельным собственникам и налоги - государству. С конца III в. **поземельно-подушная подать** с колонов стала основным источником доходов казны, а в 332 г. император Константин издал указ о прикреплении колонов к земельным участкам.

Константин был покровителем возникшей в римской провинции Палестине религии *благой вести* - христианства и основателем новой столицы империи - Константинополя. В 395 г. Римская империя была разделена на Западную (со столицей в Риме) и Восточную (со столицей в Константинополе). В V в. Западная Римская империя зашаталась под ударами германских племен со своей “варварской” периферии и рухнула в 476 г. На ее развалинах возник ряд **варварских королевств** - западных и восточных готов, вандалов, бургундов, франков. Единственным из них, заложившим традицию длительной государственности, было королевство *франков*, возникшее в 486 г. и в 496 г. ставшее христианским. Франкское население состояло из семей свободных воинов, каждый из которых входил в народное ополчение и владел собственным участком земли - *аллодом*. Другие варварские королевства пали в VI-VII вв. под натиском усилившейся Восточной Римской (Византийской) империи и арабских кочевников. Арабы-мусульмане к началу VIII в. распространили владения своего Халифата на всю область бывшей Римской Африки и Испании и угрожали франкам. Для отражения нашествия франкский полководец Карл Мартелл провел реформу войска, сменив народное ополчение *рыцарской конницей*, разбившей арабов в 732 г. Выделение конного рыцарства в особый социальный слой положило начало новой социально-экономической эпохе - *феодализму*.

2. ФЕОДАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА ХРИСТИАНСКОГО ЗАПАДА

2.1. Франция - классическая страна феодализма

Далеко не каждый франк мог за свой счет содержать коня, приобрести боевые доспехи и овладеть в должной мере искусством верховой езды и конного боя. Поэтому с возникновением конницы франкское общество расслоилось на военную знать (рыцарей) и земледельцев, освобожденных от военной службы, но обязанных отдавать королю и рыцарям значительную часть продукта своего труда.

Карл Мартелл и его потомки - короли из династии **Каролингов** (VIII - X вв.) - ввели практику дополнительной раздачи рыцарям земель во владение при условии несения военной службы. Рыцарь - получатель условного земельного владения - *бенефиция* (буквально "благодетельствие") - становился *вассалом* по отношению к *сеньору* - более знатному рыцарю или самому королю - и, в свою очередь, был сеньором зависимых от него держателей земельных наделов в пределах бенефиция. Особенно щедро раздавал бенефиции внук Карла Мартелла, король Карл Великий (742-814), значительно расширивший границы Франкского королевства. Он разгромил в Италии варварское королевство лангобардов и подарил папе - главе западнохристианской церкви - Папскую область вокруг Рима, покорил и заставил принять христианство ряд германских племен по обоим берегам Рейна. Папа римский увенчал Карла короной императора Запада. Карл ввел в своей империи новую монетную систему и пытался - но без успеха - создать транспортную ось прорытием канала между Рейном и Дунаем. Он издал специальный указ о **бенефициях**, установивший ответственность знати за рациональное использование земельных владений, которые должны были быть самодостаточными в военном и хозяйственном отношении единицами; иметь, кроме земледельцев, и ремесленников разных специальностей; иметь виноградники, огороды, рыбные сады, "как можно больше хлебов" и т. д.

Другие указы Карла Великого обязывали все западное монашество жить по Уставу св. Бенедикта Нурсийского (480-549) - т.е. сочетать молебны с учеными занятиями (включая переписывание римских свитков) и физическим трудом, а земледельцев - отдавать десятую часть своего продукта в пользу церкви (*церковная десятина*). По настоянию Карла Великого папская церковь утвердила богословские догматы, очертившие ее отличия от восточного - православного - христианства.

Западная империя Карла Великого была поделена в 843 г. (*Верденский раздел*) на три части между его внуками - Карлом Лысым Французским, Людовиком Немецким и Лотарем. Возникли три королевские династии Каролингов, бенефиции стали превращаться в крупные *наследственные* земельные владения - **феоды** (лат.), или "фьефы" (франц.), или "лены" (нем.). Владелец феода - феодал - наделялся правом *иммунитета* - свободы от налогов, взимания в своих владениях повинностей с земледельцев и проездных пошлин с торговцев. Земледельцы стали *крепостными* - лично зависимыми от феодала или прикрепленными к его земле. Они должны были уплачивать ему **ренту** в разных формах: распашкой господской земли (барщина), продуктами (натуральный оброк) или звонкой монетой (денежный оброк).

Крепостные несли также и другие повинности, включая строительство дорог и замков для феодала, уплачивали церковную десятину. Церковь освятила деление общества на три **сословия**: молящихся (духовенство), сражающихся (феодалы) и трудящихся (земледельцы). Наиболее четкие формы экономического строя *феодализма* сложились во Франции при династии *Капетингов*, сменивших в конце X в. Каролингов. Воздвигнутые

мощные каменные замки (архитектура романского стиля) и натурально-хозяйственная самодостаточность владений позволили феодальным сеньорам игнорировать свои вассальные обязанности по отношению к королю и считать самих себя государями. Франция оказалась раздробленной на отдельные герцогства и графства, лишь небольшая территория вокруг столицы - Парижа - была подвластна королю (домен). Значительная часть Франции считалась владениями английских королей - потомков викингов-скандинавов, основавших в начале X в. на севере Франции Нормандское герцогство. Феодальная раздробленность способствовала натурализации хозяйства, невыгодности торговли через многочисленные феодальные таможенные заставы, упадку денежного обращения.

Феодальные сеньоры, включая епископов - глав административно-территориальных округов католической церкви - были владельцами не только земельных угодий, но и городов. Французские города возникли на основе поселений римского периода и не играли значительной роли во 2-й половине I тысячелетия в связи с общим упадком торговли и ремесла. Но с XI в. города начинают возрождаться и вести борьбу со светскими и духовными феодалами за политические и экономические вольности. Развернулся процесс **“коммунальных революций”**: города добивались статуса самоуправляемых общин - “коммун”. Это означало право выбора городского совета и мэра, собственное военное ополчение, судопроизводство и финансы. Городские жители получали привилегии по сравнению с селянами-земледельцами; но при этом города укрывали за своими стенами беглых крепостных (поговорка гласила, что “воздух города делает человека свободным”). Городские ремесленники и торговцы - *среднее сословие* - объединялись в корпорации: *цехи и гильдии*. Ремесленный цех объединял мастеров одной специальности, получавших монопольное право на производство и сбыт данного вида изделия в пределах города и его округа. Цеховые уставы регламентировали технологию, требования к качеству продукции, места и условия закупки сырья и сбыта изделий (продажные цены), сроки и условия обучения ремеслу. Каждый цех имел своего “святого” покровителя, свою эмблему, печать, кассу; цехи организовывали взаимопомощь и совместные празднества. Для того, чтобы стать полноправным цеховым мастером и открыть собственное дело, нужно было пройти стаж ученичества (до 7 лет), изготовить пробное изделие - *шедевр* - и еще некоторое время поработать *подмастерьем*.

В ходе “коммунальных революций” поддержку горожанам оказали местные (кафедральные) священнослужители - каноники. Благодарные ремесленники и торговцы ответили воодушевленным строительством грандиозных памятников архитектуры - *готических соборов* (самые знаменитые построены в конце XII - XIII вв. в Париже, Реймсе, Шартре). Профессия архитектора считалась в то время самым престижным ремеслом.

Наряду с Францией (при династии Капетингов) “коммунальные революции” охватили также Германию и территорию между Францией и Германией на пространстве распавшегося королевства Лотаря : север Италии и “нижние земли” в устьях рек Рейна, Мааса и Шельды - *Нидерланды*.

Особенности феодализма в Англии были во многом обусловлены ее покорением в 1066 г. норманнами во главе с **Вильгельмом Завоевателем**, который добился большей централизации власти, нежели Капетинги. Он поощрял внешнюю и внутреннюю торговлю и позаботился о **безопасности торговых дорог**. Порядок феодального землевладения и крепостной зависимости земледельцев - *вилланов* - был установлен в Англии на основе “Книги Страшного суда” - записанных на пергаменте результатов проведенной в 1086 г. по повелению Вильгельма переписи населения. Если во Франции сложилась ступенчатая система феодального вассалитета (король - герцоги -

графы - бароны - шевалье) по формуле “вассал моего вассала - не мой вассал”(феодальная лестница), то все английские феодалы (лорды) считались прямыми вассалами короля, а администрацией, судом и сбором денежных налогов ведали назначенные королем чиновники - *шерифы*. В их обязанности входило и соблюдение *режима заповедных лесов*, регламентировавшего права охоты на ту или иную дичь.

Непосредственно королю принадлежала и основная часть английских городов. Англия не знала “коммунальных революций”: города приобретали вольности и привилегии не путем вооруженной борьбы, а посредством финансовых соглашений с сеньором, т.е., как правило, с самим королем. Права городов закреплялись в **хартиях**. К началу XIII в. хартии имели около 80 городов, в течение XIII в. их получили еще около 100 городов. XIII в. (1265 г.) стал временем зарождения в Англии Парламента. Парламент возник в ходе борьбы английских баронов с королями против произвольного взимания налогов. Горожане оказали поддержку баронам и, наряду с мелкими рыцарями, получили представительство в Парламенте, верхние Палаты которого составили титулованная знать и епископы.

2.2. Крестовые походы и особенности развития феодализма в Германии

Отличительной особенностью феодальной эпохи в истории Западной Европы, или *средних веков*, были многочисленные войны - *религиозные* (мотив борьбы “за веру”) и *династические*. Среди первых наиболее масштабными и значительными по последствиям были крестовые походы западноевропейских рыцарей. Главным направлением была “святая земля” - Палестина (8 походов с 1096 г. по 1270 г.), но крестоносная экспансия была также обращена против балтийских и славянских народов и против южнофранцузских “еретиков” альбигойцев. Разгром альбигойцев в 1229 г. позволил французским королям начать (с присоединения Тулузского графства) “округление” своих границ, а захват немецкими рыцарями польских, латышских и эстонских земель с их последующей германизацией и аграрной колонизацией создал предпосылки для образования круга международной торговли по Балтийскому и Северному морям. Центрами этой торговли стали немецкие города Любек, Гамбург и Бремен, основавшие **Ганзу** - торговый союз, в который вошли как основные поставщики зерна для стран Северной Европы онемеченные города Штеттин (Щецин), Данциг (Гданьск), Рига и Ревель (Таллин).

Ганзейский союз в XIII - XV вв. распространил свое влияние на города континентальной Германии (Магдебург на Эльбе, Кельн на Рейне и др.), Нидерландов, Скандинавии (Берген в Норвегии, Копенгаген и Сконе в Дании, Стокгольм в Швеции и др.), а его крайними точками на западе и на востоке стали соответственно Лондон и Великий Новгород. Любек, занимавший место посредине североморско-балтийского региона и располагавший соляными копиями, стал играть главную роль в ганзейском торговом круге. В оборот ганзейской торговли поступали шерсть из Англии, рыба и строевой лес из Швеции, мясо-молочный скот из Дании, железо и медь из Швеции, зерно и янтарь с Балтики, пушнина, мед, воск с Русского Севера. Немецкие города ущемляли интересы купцов других стран.

Экономическое развитие Франции и Англии в XIV-XV вв. происходило на фоне катастрофических событий: “*черной смерти*” - эпидемии чумы 1347-1351 гг., унесшей многие миллионы жизней; Столетней войны 1337-1453 гг., вызванной притязаниями английских королей на французский престол; крупных народных восстаний; династической войны Алой и Белой роз в Англии; борьбы циничного и расчетливого короля Людовика XI - бухгалтера монаршей власти -

за “округление” своих границ (особое значение имело присоединение Прованса с средиземноморским портом Марселем, ставшим вторым по величине городом Франции). В обеих странах происходила *коммутация ренты* - большинство земледельцев стали лично свободными держателями наследуемых земельных наделов, уплачивавшими феодалам только *денежный оброк*.

Серьезные последствия имело изобретение пороха и распространение с начала XIV в. огнестрельного оружия - короли теперь могли формировать свои армии не на основе призыва капризных и строптивых вассалов - конных рыцарей, а на основе найма стрелков и пушкарей. Это, однако, подразумевало союз с городами - производителями огнестрельного оружия. Города также были заинтересованы в союзе с монархами - централизация власти в государствах и ликвидация феодальных таможенных застав способствовали образованию национальных рынков. Успешный союз короны и городов против феодальной раздробленности (стены замков не уберегали от пушечных залпов) обусловил переход к режимам *абсолютной монархии*. Почти одновременно на рубеже 70-80-х гг. XV в. возникли три абсолютные монархии - в Англии, Франции и Испании. Образование единого испанского королевства в 1479 г. на основе брака королевы Кастилии с королем Арагона и ликвидация в 1492 г. Гранадского эмирата завершили процесс *Реконкисты* - отвоевания рыцарством юго-запада Европы земель, захваченных арабами-мусульманами (маврами) на Пиренейском полуострове в VIII в.

2.3. Левантийская торговля и экономическое развитие “лотарингской оси”

На протяжении многих столетий крупнейшим экономическим центром Европы был Константинополь - столица Византийской империи, центр торговли Запада с Востоком через *Левант* (Восточное Средиземноморье). С X в. с Константинополем стала соперничать Венеция - североитальянский город в лагуне Адриатического моря, подчинивший себе территории окрестного побережья. Разбогатевшие венецианцы снабдили в 1202 г. деньгами рыцарей-католиков - организаторов очередного, четвертого крестового похода - с условием, что те завоюют сперва не Иерусалим, а православный Константинополь. В 1204 г. Константинополь был взят и разграблен крестоносцами. Город не смог оправиться от этого удара, и первенство в **левантийской торговле** перешло к Венеции.

Значение левантийской торговли для стран Западной Европы определяли прежде всего такие товары, как пряности (перец, имбирь, корица), консервирующие, лекарственные и парфюмерные средства; шелковые ткани - одежда и белье из них предохраняли от блох и вшей; слоновая кость, драгоценные камни.

С Венецией стал конкурировать другой североитальянский город-государство - Генуя, расположенный на южном конце **“лотарингской оси”** Европы - территории, доставшейся по Верденскому разделу 843 г. Лотарю (ныне - восточные департаменты Франции, Бенилюкс, Швейцария, север Италии). На другом, северном, конце “лотарингской оси” с XI в. стали быстро развиваться Нидерланды - “нижние земли” в устьях Рейна, Мааса и Шельды. Особенно значительной была роль городов графства Фландрия - Брюгге, Гента и Ипра, входивших в Ганзейский союз и вывозивших сукно, выделяемое из импортной английской шерсти. В XIII в. получила размах сухопутная торговля на путях между севером Италии и Фландрией; средоточием этой торговли стали ярмарки в графстве Шампань. На этих ярмарках впервые стало широко применяться вексельное обращение. С 1277 г. установилось морское торговое сообщение между Генуей и Брюгге. В начале XIV в. в Брюгге возникла первая

в Европе **биржа**, а в начале XV в. в Генуе - первый **общественный банк**. Развитие банковского дела было связано с возобновлением чеканки на Западе в XIII в. серебряных и золотых монет (в Генуе, Флоренции, Венеции, Франции, Нидерландах) и необходимостью разменных операций (*"balso"* по-итальянски - "стол менялы"). Меняльные конторы, накапливая взятые на хранение запасы денег, стали использовать их для выдачи ссуд - частным торговцам, городским властям, а затем и правительствам - и для заведения собственных торгово-промышленных предприятий, из которых особенно выгодными были организация выделки и международная продажа сукон. Особый размах вкладывание накопленных банковских капиталов в сукноделие получило в североитальянском городе Флоренция, где сложились династии банкиров - шерстяных магнатов. В сукноделии в XIV в. возникла новая форма организации производства - **мануфактура**, основанная на применении наемного труда и разделении технологического процесса на ряд отдельных операций.

Мануфактура была зародышем нового экономического строя - капиталистического - и развивалась в трех формах: централизованной (объединение специализированных наемных рабочих в мастерской под одной крышей), рассеянной (раздача работы на дом) и смешанной. Для первых мануфактур - суконных - была характерна рассеянная или смешанная форма. Владелец капитала оптом закупал сырье - шерсть - за границей (в Англии или Испании), раздавал нанятым рабочим в мастерской для первичной обработки, затем раздавал на дом окрестным прядильщикам, собирал пряжу и так же на дом передавал ткачам, а выделанная ткань под наблюдением скупщика или его приказчиков подлежала окончательной обработке - ворсовке и окраске. Затем скупщик продавал сукно, извлекая крупные барыши.

Флорентийские банкиры и сукноделы из рода Медичи стали с 1434 г. наследственными правителями Флоренции. В Венеции и Генуе из рядов богатейших торговых фамилий избирались пожизненные правители городов - дожи. Разбогатевшие предприниматели становились светскими вельможами, спонсорами художников, скульпторов, писателей. Обогащение североитальянских городов от левантской торговли, банковских операций и сукноделия создало материальную основу для культуры итальянского Возрождения. Величайшие мастера - Леонардо да Винчи, Рафаэль, Микеланджело - жили на заказы от богатых вельмож.

Богатство итальянских городов позволило им нанимать военные отряды, вербуя сначала иноземных рыцарей, а с появлением ручного огнестрельного оружия - кулеврин, аркебуз - и итальянцев. Наемные солдаты назывались кондотьерами.

Размах деловых операций обусловил развитие методов учета. Купец из города Пизы (близ Флоренции) Леонардо Фибоначчи написал в 1202 г. "Книгу об абакке" - учебное пособие для купцов, познакомив европейцев с десятичной системой счисления, которую автор узнал от арабов. Другой математик - Лука Пачоли - систематизировал в 1494 г. в трактате "Сумма арифметики" венецианскую практику *двойной бухгалтерской записи*. Возникновение благодаря труду Пачоли деловой математики было одним из наиболее значительных новшеств XV в. - наряду с возникновением теории архитектуры (Ф.Брунеллески), изобретением (Л.Костер, И.Гутенберг) и распространением книгопечатания, началом изготовления измерительных инструментов (Региомонтан).

Но особую роль в истории было суждено сыграть нововведениям в области мореплавания. С составления итальянскими купцами портоланов - карт берегов Средиземного моря - началось развитие картографии. Флорентинец П.Тосканелли составил в 1473 г. новую карту Земли, предполагая возможность достичь Индий - "стран пряностей" - пересечением Атлантического океана. Итальянцы стали использовать в плаваниях по Средиземному морю новые

типы судов с улучшенными мореходными качествами - каравеллы, ввели в применение компас. Эти нововведения открывали возможность перехода к плаванию в открытом море и подготовили Великие географические открытия, положившие начало всемирной гегемонии Западной Европы.

3. ВОЗНИКНОВЕНИЕ МИРОВОГО РЫНКА И МАНУФАКТУРНЫЙ КАПИТАЛИЗМ

Великие географические открытия (начиная с открытия Америки Х. Колумбом, 1492 г.; морского пути в Индию Васко да Гама, 1498 г.; Бразилии П. Кабралом, 1500 г.) и колониальные захваты европейцев в Америке, Африке и Азии в XVI в. за короткий срок влили в экономику христианского Запада огромные ресурсы. Многократное увеличение размеров международной торговли, расширение ее ассортимента, выкачивание богатств из заокеанских земель, баснословные доходы удачливых авантюристов значительно ускорили процесс *первоначального накопления капитала*. Заокеанскую экспансию начали Португалия и Испания, но хлынувшие в них богатства не способствовали развитию хозяйства государств Пиренейского полуострова, будучи растрачены в мотовстве нуворишей и религиозно-политических амбициях монархов. После того, как португальский король в 1578 г. предпринял опрометчивый крестовый поход против мавров Магриба и погиб в Африке со своим рыцарством, Португалия была включена в состав испанской державы. Целью же испанских королей из династии Габсбургов было установление всемирной католической империи и подавление в союзе с папством и орденом иезуитов *протестантизма* - новой ветви западного христианства, возникшего в первой половине XVI в. как протест против злоупотреблений римской церкви и укрепившегося в прибрежной Германии, Швейцарии, Англии, Скандинавских странах, проникшего в Нидерланды и Францию.

Приобретая в результате династических комбинаций господство над Нидерландами, испанский король стремился выжать из богатейшего региона Европы как можно больше средств для ведения своих войн. Налоговый и религиозно-полицейский гнет испанского абсолютизма привел к **Нидерландской буржуазной революции 1566-1609 гг.** Ее результатом, после десятилетий жестокой борьбы, стал распад Нидерландов на Южные, оставшиеся в составе империи Габсбургов, и Северные, добившиеся независимости и провозгласившие себя Республикой Соединенных провинций Нидерландов. Наиболее значительной из Соединенных провинций была Голландия, поэтому и новое государство - первую в истории буржуазную парламентскую республику - стали называть Голландией. Ее главный город - Амстердам, где в 1602-1609 гг. были основаны колониальная Ост-Индская компания, банк и первая биржа современного типа, стал в XVII в. мировым центром торговли и кредита.

Голландия упрочила свой суверенитет во время первой общеевропейской войны - Тридцатилетней (1618-1648), в ходе которой католическому блоку Габсбургов противостояли германские протестантские княжества, Дания, Швеция, Франция. Банкиры Амстердама финансировали войска антигабсбургской коалиции. В результате войны потерпели крах гегемонистские планы Габсбургов, и в Европе сложился баланс сил католицизма и протестантизма. Германия была разорена, ее города окончательно утратили былую доминирующую роль в европейской торговле. Голландия же стала общеевропейским кредитором и, кроме того, получила дешевую рабочую силу в лице "голландских ходяков" - переселенцев из разоренных германских деревень. Эта беднота привлекалась для сенокоса, выгребания отбросов со дна каналов, добычи торфа, погрузочно-разгрузочной и другой черновой работы.

Превращению в XVII в. Голландии в страну с динамичной экономикой способствовало прежде всего ее лидерство в судоходстве и транзитной заморской торговле, рыболовстве и китобойном промысле. Голландский флот по размеру был почти равен сумме всех западноевропейских флотов, вместе взятых. Голландцы прежде всего захватили лидерство в североморской торговле, вывозя из России «корабельные товары» (пенька, лен, смола, деготь, мачтовый лес), из балтийских стран (в первую очередь из Польши) - зерно. Амстердам стал зерновым складом Европы. Специализированная хлебная биржа стягивала хлеб, поступавший из *фольварков* - ориентированных на рынок помещичьих хозяйств к востоку от реки Эльбы, где алчные немецкие и польские феодалы-крепостники принуждали земледельцев ко все большему объему барщины. Это «второе издание» (гораздо более жестокое, чем в IX-XV вв.) крепостничества было оборотной стороной складывавшейся системы общеевропейского разделения труда, в рамках которой Восточная Европа оказалась на положении аграрной периферии.

Социально-экономической дифференциации Европы в XVI-XVII вв. способствовала «**революция цен**». Она была вызвана наплывом в Европу драгоценных металлов из Нового Света - золота, награбленного в индейских государствах, завоеванных испанскими конкистадорами, и серебра, поступавшего с середины XVI в. с рудников Потоси (совр. Боливия). Ввоз благородных металлов в Европу был монополией испанской короны. Отождествляя богатство страны с изобилием звонкой наличности, испанцы пытались воспрепятствовать (под угрозой смертной казни) вывозу золота и серебра в другие страны. Однако денежный металл все равно уходил из страны, поскольку наплыв золота и серебра увеличил рост цен в Испании и сделал более выгодным закупку товаров по более дешевым ценам в других странах; в то же время не возникало стимулов для расширения хозяйственной деятельности в самой Испании. Наличность, которой оплачивался всевозрастающий испанский импорт, перетекала во Францию, Голландию, Англию, и попытки насильственно удерживать ее были так же тщетны, как борьба с голландскими и английскими пиратами, грабившими испанские корабли в Атлантике. А испанская мануфактура, изделия которой ввиду дороговизны не выдерживали конкуренции с привозными, захирела, и страна оказалась отброшенной к феодальной реакции.

С переливом наличности в других странах также увеличивались цены, но меньше, чем в Испании. Неодинаковым был и рост цен на различные товары. Больше всего выросли цены на хлеб, что сделало его самым выгодным товаром на европейском рынке, подталкивая усиление крепостничества к востоку от Эльбы и благоприятствуя зарождению в Англии слоя сельскохозяйственных предпринимателей - фермеров.

Более умеренным был рост цен на мануфактурные товары. Но поскольку росли цены на хлеб, безземельная беднота готова была за бесценок продавать свою рабочую силу. Падение заработной платы повышало доходы владельцев мануфактур, усиливая позиции среднего сословия в тех странах, где развивалось промышленное предпринимательство, в первую очередь - в Голландии и Англии.

С начала XVII в. голландцы захватили в свои руки и торговлю азиатскими пряностями, перехватив ее у португальцев. **Голландская Ост-Индская компания** стала первым крупным деловым предприятием, организованным в форме акционерного общества. Ее распорядительный комитет находился в Амстердаме и ежегодно отправлял корабли за океан. В обмен на долю прибылей правительство Голландии предоставило компании широкие полномочия: права иметь собственную армию, вести дипломатические переговоры с туземными владетелями, чеканить монету и др. Голландцы

подчинили своему контролю Молуккские (“острова пряностей”) и другие острова Малайского архипелага, полуостров Малакку, остров Цейлон, юг Индостана, а центром *Голландской Индии* сделали г. Батавию (ныне Джакарта) на острове Ява, откуда послали экспедиции в Японию и Австралию (до конца XVIII в. называлась Новой Голландией) и где встречались с китайцами - торговцами чаем, фарфором и шелком. На островах Малайского архипелага голландцы насаждали сахарные и кофейные плантации, для работы на которых покупали или похищали туземцев, особенно детей.

Колониальная экспансия Голландии охватила также Африку (опорные точки: на юге - Капская колония, на экваторе - Золотой Берег и острова Зеленого мыса) и Новый Свет (Новый Амстердам в Северной Америке; острова в Карибском море, часть Бразилии). Голландцы завладели и ключевыми позициями в торговле между югом и севером Европы.

“Переложив”, по словам английского экономиста У. Петти, на поляков занятия хлебопашеством, голландцы развивали у себя птицеводство и молочное животноводство; сыро- и маслоделие; выращивание овощей, цветов и технических культур (особенно красящих растений); производство сахара-рафинада, пива, шнапса. Большую выгоду голландцы извлекали из производства на привозном сырье экспортной продукции с высоким удельным весом добавленной стоимости. Например, они окрашивали английские “белые” сукна, вдвое увеличивая их цену. У.Петти писал, что голландцы перерабатывают “сахарный тростник Вест-Индии, олово, цинк и шерсть Англии, лес и железо Балтики, пеньку России, ртуть и шелк Италии, пряжу и красящие вещества Турции”. К этому можно добавить табак Северной Америки, алмазы Бразилии и т.д. - центром табачной промышленности и алмазогранильного дела стал Амстердам.

Коммерческому процветанию Голландии способствовали установление в ней, первой из европейских стран - *веротерпимости*. Религиозная свобода привлекла в Голландию евреев-сефардов из Испании и Португалии, английских пуритан, французских гугенотов. В Амстердаме проживало также много ломбардцев, шотландцев, англичан. Переполненная кораблями (до 2 тыс. одновременно) гавань и разноязыкая толпа деловых людей создавали в Амстердаме - “магазине Европы” - картину необычайной оживленности, впечатлявшую визитеров, среди которых был и молодой русский царь Петр I, обучившийся в Голландии корабельному делу и взявший Амстердам за образец при строительстве своей новой столицы - Петербурга.

В городах, где в XVII в. проживало 60% населения Голландии, росла мануфактурная промышленность, причем получили распространение *централизованные* мануфактуры - в таких отраслях, как металлургия, типографское дело, сахарная и спирто-водочная промышленность, пивоварение. Но мануфактуры были охвачены системой цеховой регламентации. Особенно жестким был цеховой контроль над главной отраслью промышленности - суконной: текстильные изделия всех видов должны были проходить проверку на качество после каждой стадии производственного процесса и продавались лишь с клеймом соответствующего цеха, фиксировавшим цену.

Не только для Голландии, но и для Западной Европы в целом, XVII в. стал веком *мануфактурного капитализма*. Удельному весу централизованных мануфактур способствовало расширение сырьевой базы европейской промышленности за счет колониальных товаров (хлопок, шелк, красители, сахар и др.) и заинтересованность правительств в производстве оружия и военного снаряжения. Проводимая национальными государствами политика **меркантилизма** делала ставку на развитие мануфактур, чтобы за счет сокращения импорта и увеличения экспорта готовых изделий добиться активного торгового баланса и тем самым увеличить количество звонкой монеты в казне. Для теоретиков и практиков английского и французского меркантилизма были

характерны смешанные с восхищением зависть и враждебность к голландцам и упор на необходимость захвата главных путей заморской торговли, а для этого - развитие судостроения, мореплавания и колониальных кампаний.

Во Франции начало меркантилизму положил король Генрих IV Бурбон, пришедший к власти после долгих лет религиозных войн в стране между католиками и протестантами (гугенотами). Он мечтал о французской колонизации Нового Света (незадолго до его гибели французы основали в Канаде поселение Квебек). Кардинал Ришелье, фактический правитель страны при сыне Генриха Людовике XIII, принявший в 1625 г. пост "генерального сюринтенданта торговли и навигации", лично руководил строительством французского флота и поощрял колониальные кампании для утверждения французов в Канаде и Карибском бассейне. Его дело продолжил Ж.-Б.Кольбер - генеральный контролер финансов (с 1665 г.) при следующем Людовике, XIV. Он организовал прорытие Лангедокского канала, соединившего средиземноморское побережье Франции с атлантическим, создал Французские Вест-Индскую и Ост-Индскую, Гвинейскую и Левантийскую компании, оказал покровительство экспедиции через крупнейшую реку Северной Америки Миссисипи, область бассейна которой была объявлена владениями французского короля. С другой стороны, Кольбер расширил начатую Генрихом IV практику создания *централизованных "королевских мануфактур"*, прежде всего для обеспечения монарха и придворной знати предметами роскоши (производство тонких сукон, шелковых чулок, кружев, рисуночных ковров-гобеленов, художественного стекла, зеркал и т.д.). Кольбер рассчитывал соединить в "королевских мануфактурах" новизну производства с цеховыми традициями профессионального обучения и мастерства. В целом его попытка, подчиненная амбициозным интересам французского абсолютизма, оказалась неудачной, принесла не столько пользу промышленности, сколько вред сельскому хозяйству страны. Кольбер "преуспел" в другом: он спровоцировал в 1672 г. агрессию Франции против Голландии, которую считал "самой могущественной республикой после римской" и главным препятствием для утверждения могущества своей страны.

Голландии не удалось удержать своего лидерства. Незначительность территории, ориентация голландских капиталистов, почти целиком, на внешние рынки, соперничество городов и отсутствие чувства государственной общности у семи Соединенных провинций не позволили создать связанное пространство национальной экономики. Кроме того, как заметил основатель *economics* А.Маршалл, "Голландия страдала от английской зависти в отношении ее коммерции, но в еще большей степени - от неумных военных амбиций Франции". Отступив перед агрессивностью своих более крупных соседей, Соединенные провинции Нидерландов отходят в течение XVIII в. на второй план, а вперед вырывается Англия, ставшая в начале XVIII в. Соединенным Королевством Великобритании.

3.1. Первоначальное накопление капитала в Англии

Еще Вильгельм Завоеватель поощрял экспорт английской шерсти во Фландрию, но с XV в. англичане стали в основном вывозить на континент уже не сырую шерсть, а сукна. Большинство английских земледельцев к этому времени были свободными держателями "по копии" земельных наделов - копигольдерами. Они уплачивали землевладельцам-лендлордам фиксированную денежную ренту и платили за вступление в права наследственного пользования наделом.

Размах сукноделия увеличивал прибыльность овцеводства, и в погоне за прибылью лендлорды стали укрупнять пастбищные угодья для разведения

овец, что можно было сделать только за счет земельных участков копигольдеров. Лорды либо вздували плату за получение “копии”, либо просто сгоняли держателей с земли. “Освободившуюся” землю огораживали рвами, частоколами или живой изгородью и сдавали в аренду фермерам-нанимателям. Процесс **огораживаний** получил дополнительный импульс после проведения одним из одиознейших монархов Генрихом VIII Тюдором королевской реформации. Разорвав с папой и провозгласив себя главой новой - *англиканской* - церкви, Генрих VIII в 1534 г. провел *секуляризацию* земель католических монастырей в Англии, раздав или продав своим придворным или выскочкам на местах конфискованные земли.

Долгое правление (1558-1603) дочери одиозного короля - Елизаветы Тюдор - стало первым этапом возвышения Англии как морской торговой державы. Финансовый советник королевы Т.Грэшем основал Лондонскую королевскую биржу, а свое состояние завещал на устройство мореходной школы. Пират Ф.Дрейк, грабивший в Атлантическом океане груженные американским серебром испанские суда и совершивший второе после Магеллана кругосветное путешествие, попутно нападая на прибрежные районы, был возведен Елизаветой в рыцарское достоинство. Дрейк и другие пираты командовали британским флотом в победоносном сражении с испанской “непобедимой армадой” (1588) - первой крупной морской победе англичан. В 1579 г. была основана первая английская колония в Северной Америке, названная в честь королевы Вирджинией (“Девственницей”). Был создан целый ряд купеческих компаний, получивших от королевы монопольные права на ведение заморской торговли. Самой прибыльной из них стала английская Ост-Индская компания.

Особенностью сложившегося при династии Тюдоров британского абсолютизма было право парламента утверждать налоги. На это право посягнул преемник Елизаветы, шотландец Яков I Стюарт. Непопулярный в народе, он изгнал из страны радикальных сторонников Реформации - пуритан. Часть из них на корабле “Майский цветок” отплыла в 1620 г. в Северную Америку, основав там Новую Англию. Сын Якова, Карл I, довел конфликт с парламентом и пуританами до **Английской буржуазной революции 1640-1649 гг.** Гражданская война в стране завершилась разгромом сил короля и его казнью. Генерал армии парламента, провинциальный землевладелец О.Кромвель, после трений с парламентом разогнал его и установил личную диктатуру. Кромвель содействовал развитию лендлордизма и усилению морского могущества Англии. Он принял Навигационный акт, запрещавший ввозить в Англию кораблям других стран товары из третьих стран и торговать с британскими колониями. Этот акт был направлен против транзитной торговли Голландии.

Кромвель жестоко подавил восстание в Ирландии - первой английской колонии, завоеванной еще в XII в. Земли, отобранные у ирландцев, Кромвель раздал офицерам своей армии и лондонским богачам. Таким образом, сложился новый слой землевладельцев, заинтересованных в политической стабильности и гарантиях своих привилегий. Эти землевладельцы не воспрепятствовали провозглашению после смерти Кромвеля английским королем сына казненного Карла I Стюарта, тоже Карла. Карл II начал свое царствование с подтверждения исключительного права парламента утверждать налоги.

Полувекковая политическая борьба в Англии после реставрации Стюартов завершилась в 1714 г. установлением новой - Ганноверской - династии при сосредоточении реальной власти в руках парламента, в котором соперничали две партии - тори и вигов. Складывание строя *конституционной монархии* происходило на фоне крупных внешнеполитических успехов Англии (приобретение после общеевропейской “войны за испанское наследство” в 1713 г. контроля над входом в Средиземное море - проливом Гибралтар - и монопольного права ввоза негров-рабов в Америку; выгодный Метуенский торговый трактат

Современный Гуманитарный Университет

с Португалией, 1703 г.) и сопровождалось активизацией деятельности Лондонской биржи (где в 1688 г. появились игроки на повышение и понижение курсов акций - "быки и медведи") и Ост-Индской компании, реорганизованной в 1709 г. и регулярно ввозившей колониальные товары, распространявшей моду на чай, китайский фарфор, индийские хлопчатобумажные ткани. Лондон, как международный финансовый центр, стал оттеснять Амстердам, чему наряду с внешнеполитическими неудачами Голландии способствовало создание Национального банка Англии (1694 г.).

XVII в. стал для Англии временем расцвета *рассеянной мануфактуры*, причем в сельской местности. "Исход" промышленности из города в деревню был вызван стремлением предпринимателей, во-первых, избавиться от стеснительных рамок городских цеховых статусов, во-вторых, приблизиться к источникам сырья (шерсть, лен) и, наконец, обеспечить себе резерв дешевых рабочих рук - за счет обезземеленных лендлордизмом мелких свободных держателей наделов, становившихся пролетариями - наемными работниками, лишенными средств производства и существования, и живущими за счет продажи своей рабочей силы. Рассеянная мануфактура обеспечивала прибыли, сравнимые с прибылями от участия в заморских торговых компаниях.

Другие источники накопления капитала изыскивала английская аристократия. Онемеченный двор новой династии - Ганноверской - не прельщал родовитую знать, а бросавшееся в глаза возвышение слоя биржевых дельцов и колониальных торговцев резало завистливой аристократии глаза. К 1760-м гг. лорды обнаружили новые возможности увеличения своих доходов: внедрение плодосменного севооборота в земледелии и разведение улучшенных пород скота. Это опять потребовало укрупнения пашенных угодий и расширения пастбищ - и последовала новая, заключительная волна огораживаний. Слой мелких свободных землевладельцев исчез; наряду с классом фермеров-наемщиков, арендующих землю у лордов, возник слой разоренных людей, лишенных средств к существованию и вынужденных продавать свою рабочую силу.

Коммерческая активность знати не ограничилась сельским хозяйством: лорды стремились извлечь выгоду и из минеральных богатств своих владений, а чтобы удобнее было сбывать добытые уголь и железо, было организовано массовое строительство каналов. Парламент, со своей стороны, вплотную занялся сухопутными шлагбаумными дорогами. В результате к 1780-м гг. Англия получила развитую транспортную инфраструктуру - систему внутренних путей сообщения, позволяющую значительно снизить издержки перевозки продуктов, расширить емкость внутреннего рынка и прочно связать его с внешним рынком через Лондон и другие порты. Революция национального рынка - рост покупательного спроса и предложения рабочей силы, создание транспортных "коридоров" бизнеса - совпала с обретением Англией статуса гегемона на мировом океане и в колониальной торговле. Разорительная для континентальной Европы Семилетняя война 1756-1763 гг. принесла Англии отобранные у французов Канаду и Луизиану (область бассейна р. Миссисипи) в Северной Америке и Бенгалию - плацдарм для завоевания Индии, завершенное столетие спустя.

Внешний рынок стимулировал промышленное развитие: ввоз и мода на экзотические индийские хлопчатобумажные ткани и китайский фарфор вызвали попытки наладить производство подобных товаров у себя в стране, и с нововведений в хлопчатобумажной и керамической промышленности началась новая эпоха - крупного машинного производства товаров массового спроса.

4. ПРОМЫШЛЕННЫЙ ПЕРЕВОРОТ В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ

Промышленный переворот означал переход от мануфактурного производства, основанного на кооперации *специализированного ручного труда* наемных рабочих, к *фабричному производству*, основанному на механизации труда посредством системы специализированных *рабочих машин*, оперирующих одновременно множеством рабочих инструментов и приводимых в движение единым двигателем, превращающим энергию из одной формы в другую.

Промышленный переворот означает торжество крупного производства, рассчитанного на массовый спрос. Одной из благоприятных предпосылок промышленного переворота в Англии был устойчивый спрос европейских армий на унифицированную одежду и обувь (что, в свою очередь, требовало тканей, кожи, пуговиц и т.д.), ружья, боеприпасы.

Промышленный переворот в Англии можно разделить на 3 этапа:

1-й (начиная с 60-х или даже 30-х гг. XVIII в. по 1783 г.) - *механизация* текстильной, в первую очередь хлопчатобумажной промышленности; внедрение выплавки чугуна на коксе; применение водяного двигателя и новых форм организации производства; изобретение и усовершенствование паровой машины;

2-й - “взлет” - начался в 1783-1785 гг. с внедрения паровой машины двойного действия Дж.Уатта, открытия Г. Кортон способа переработки чугуна в ковкое железо и создания Э.Картрайтом ткацкого станка с паровым двигателем. Паровая машина стала универсальным двигателем для крупной промышленности и “матерью” промышленных городов - отпала необходимость размещать предприятия вблизи бурных речных течений, и промышленность стала концентрироваться в городах, стягивая в них массы *пролетариата*. Железо стало превращаться в основной *конструкционный материал*, появились паровые мельницы с полностью металлическим оборудованием, железные суда и т.д.; развитие потребностей металлообработки привело к изобретению в 1797 г. металлорежущего токарного станка;

3-й, завершающий этап - первая треть XIX в. - ознаменован развитием *парового транспорта* (от паровой повозки Р.Тревитика, 1801 г., до локомотива с дымогарными трубками и других изобретений Дж.Стефенсона в 1825-1833 гг.) и перерастанием торгово-океанической гегемонии Англии в ее промышленную гегемонию, превращением Англии в **мастерскую мира**.

Социально-экономические последствия промышленного переворота: урбанизация, отрыв населения от земли и концентрация его в промышленных центрах (кроме Лондона, в Великобритании такими стали Бирмингем, Манчестер, Глазго, Шеффилд и др.); сдвиг занятости в обрабатывающую промышленность; централизация капитала - вытеснение с рынка мелких хозяйств, не выдерживающих конкуренции с фабричной продукцией; образование класса наемных рабочих - промышленного и сельского пролетариата; установление жесткого режима дисциплинирования труда продолжительностью не менее 12 часов (а часто до 16-18); массовое применение женского и детского (начиная с 3 лет) труда в силу его беззащитности, дешевизны и “особых” преимуществ (малый рост, тонкие пальцы); рост пауперизма и социального протеста (движение “луддитов” - разрушителей машин - в нач. XIX в.; политически оформленное массовое рабочее движение - чартизм - в 1830-е гг.); изменение в структуре буржуазии - превращение промышленных фабрикантов в наиболее влиятельный слой предпринимателей; обострение конфликта интересов трех главных классов - лордов-землевладельцев, промышленной буржуазии и пролетариата. Стремясь к политическому влиянию, английская буржуазия добилась в 1832 г. избирательной реформы, обеспечившей ей

представительство в парламенте, и к 1850 г. - отмены законов, ограничивавших свободу торговли - запрета на импорт хлеба и Навигационного акта. Более дешевые и добротные английские ткани вытесняли с рынков товары других стран; континентальная Европа оказалась в зависимости от английских паровых машин, станков, металла, угля. Благодаря быстрому развитию новых видов водного транспорта (быстроходных парусных судов - клиперов - и пароходов), Англия стала не только мировым фабрикантом, но и мировым перевозчиком товаров и закрепила в положении мирового банкира: Лондон был мировым финансовым центром, а британский фунт стерлингов доминировал в принятой в 1870-х гг. США и континентальной Европой по английскому образцу международной валютной системе золотого стандарта.

4.1. Промышленный переворот в прирейнской Европе

Начавшись в Англии, промышленный переворот в XIX в. охватил и другие страны Запада. При различии сроков и национальном своеобразии можно выделить общие черты, отличавшие промышленную революцию (индустриализацию) в других странах Европы от английского образца:

Таблица 1

	Англия	Европа
<i>Роль сельского хозяйства при переходе к индустриализации</i>	значительная	ограниченная
<i>Темпы промышленного роста</i>	равномерные	ускоренные
<i>Структура ведущих отраслей</i>	преобладание текстильной промышленности	преобладание тяжелой промышленности
<i>Зависимость от внешних кредитов, иностранных капиталов, банков</i>	незначительная	значительная
<i>Роль государства</i>	ограниченная	основная

Ранее других европейских стран, после Англии, промышленный переворот завершился в Бельгии - новом государстве, образованном из большей части (за исключением герцогства Люксембург) бывших южных Нидерландов. Южные Нидерланды провозгласили свою независимость в 1790 г. под воздействием Французской революции, но в 1794 г. были присоединены к Франции, а затем вошли в состав империи Наполеона. В 1815 г., после крушения Наполеона, вместе с бывшими голландскими провинциями они были объединены в Соединенное Королевство Нидерландов. К моменту нового обретения Бельгией государственной независимости в 1830 г. в стране уже набрал силу процесс индустриализации. Король Нидерландов продал английскому инженеру-предпринимателю Дж.Коккериллю замок князей-епископов Льежа, где были оборудованы первые в континентальной Европе мастерские по изготовлению паровых машин и ткацких станков, а затем крупный металлургический завод. Также по инициативе короля в 1822 г. был создан "Всеобщий банк Бельгии", ставший главным кредитором промышленности страны. К 1850 г. Бельгия стала страной с наибольшей густотой железных дорог и добывала угля больше, чем вся остальная континентальная Европа.

Промышленный переворот во Франции начался еще в конце XVIII в., но завершился лишь после 1850 г. В стране, где были заложены основы современ-

ной теоретической химии (А.Л.Лавуазье), было положено начало и химической промышленности (изобретение промышленного способа получения соды Н.Лебланом, 1787 г.). По проекту химика А.Фуркруа была основана в 1794 г. Политехническая школа для подготовки кадров технологов. Однако политические потрясения на протяжении многих десятилетий не способствовали экономическому прогрессу страны. После очередного государственного переворота в 1851 г. власть захватил Наполеон III ("маленький племянник великого дяди"), покровительствовавший ускоренному развитию тяжелой промышленности посредством широкого предоставления правительственных кредитов, в том числе специальных займов для технического переоборудования предприятий. Наполеон III поддержал создание акционерного банка "Кредит Мобилье" для мобилизации сбережений населения в целях финансирования железнодорожного строительства. Основанный финансовыми дельцами братьями Перейра, "Кредит Мобилье" стал прообразом системы долгосрочного промышленного кредитования, получившей наибольшее распространение в индустриализации Германии.

После Тридцатилетней войны и Вестфальского мира 1648 г. в разоренной и раздробленной Германии восторжествовала феодальная реакция. Значение дальней торговли и городов упало; возросла лишь роль городов нового типа - княжеских резиденций (Берлин, Дрезден, Мюнхен). Купцы стали агентами-посредниками французских, голландских, английских коммерсантов; в германские земли ввозились преимущественно колониальные товары (кофе, сахар, табак, шелк), а вывозились скот, продовольствие, сырье. Землевладельцы в германских землях восточнее Эльбы - *юнкеры*, как и польские паны, принудили крестьян к барщине ради продажи произведенного хлеба на внешние рынки.

Немецкие князья - курфюрсты (их было более 300) - получили по Вестфальскому миру право самостоятельной внутренней и внешней политики и торговали своими голосами при выборах императора. Последний, как правило из дома Габсбургов, не имел реальной власти нигде, кроме своих наследственных австрийских владений.

В XVIII в. на северо-востоке Германии усилилась Пруссия (королевство с 1701 г.) со столицей Берлином. Милитаризованная своими властителями и расширившаяся за счет раздела земель, Пруссия стала соперничать с Австрией за преобладание над остальными германскими государствами. В 1806 г. Наполеон Бонапарт формально ликвидировал Священную Римскую империю германской нации и создал послушный себе Рейнский союз из 12 западногерманских княжеств. После поражения Наполеона Пруссия и Австрия оказались в числе держав-победительниц вместе с Россией и Англией. На Венском конгрессе 1815 г. были созданы Священный союз "великих держав" России, Австрии и Пруссии и Германский союз во главе с Австрией и Пруссией из 34 государств и 4 вольных городов. Характерно, что часть владений Австрии (в т.ч. земли Венгрии и северо-востока Италии) и Пруссии не были включены в состав Германского союза, усиливая нелепую мозаичность этого объединения. Государства Германского союза были отгорожены друг от друга таможенными барьерами, различными системами торгового права, валют, мер и весов. Это тормозило экономическое развитие.

Однако промышленная волна из Англии и Бельгии во второй четверти XIX в. достигла и германских земель. В 1834 г. Пруссия стала инициатором создания Германского таможенного союза, и тогда же в ней возникла первая фабрика, организатору которой удалось завербовать несколько английских сталеваров. Помощь английских инженеров способствовала созданию еще ряда предприятий к концу 1830-х гг. Для овладения английскими технологическими секретами германские предприниматели прибегали и к

Современный Гуманитарный Университет

промышленному шпионажу. Но более значительна была роль традиций цехового ремесленного мастерства и государственной поддержки. Прусское правительство, поощряя со второй половины 1830-х гг. железнодорожное строительство, своими заказами способствовало превращению в образцовые капиталистических предприятий паровозостроительного и металлургического заводов Августа Борзига - искусного механика, из-за чересчур толстой шеи признанного непригодным к королевской военной службе, но исправно (и с прибылью для себя) послужившего монархии железнодорожными линиями, мостами и локомотивами. Традиции прусского милитаризма способствовали успеху другого крупнейшего предпринимателя - Альфреда Круппа, начавшего отливать стальные пушки. Свои пушки Крупп демонстрировал на всех Всемирных выставках, начиная с первой (Лондон, 1851 г.), где он также опередил английских, бельгийских и французских фабрикантов в соперничестве по производству самого крупного слитка тигельной стали. В 1867 г. на выставке в Париже Крупп выставил пушку, которую сам именовал "монстром, какого еще не видел свет" (ствол - 50 т, лафет - 40 т). Кроме "Гран-при", Крупп получил от императора Наполеона III офицерский знак ордена Почетного легиона. А через три года крупповские пушки обстреливали Париж, во многом предопределив победу Пруссии в войне с Францией.

Франко-прусская война 1871 г. подвела черту под успешной политикой объединения Германии "железом и кровью", проводившейся прусским канцлером О. фон Бисмарком. После развалившей Священный союз революции 1848-1849 гг. более двух десятилетий ушло на решение вопроса, вокруг какой монархии - прусской или австрийской - объединяться германским государствам. После военной победы над Австрией в 1866 г. Пруссия в 1870 г. завершила объединение Германии вокруг себя - без Австрии, которая с 1867 г. стала называться Австро-Венгерской империей. Победа Пруссии над Францией закрепила образование Германской империи, а присоединение богатых железной рудой и промышленной традицией Эльзаса и Лотарингии стало одной из предпосылок для мощного индустриального рывка объединенной Германии в конце XIX в.

5. ПРЕВРАЩЕНИЕ США В МИРОВУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕРЖАВУ

Британские колонии в Северной Америке создавались в то время, когда в Англии шла напряженная социально-политическая и религиозная борьба. Если первая колония - Виргиния - была основана после плавания к берегам Нового Света (в поисках легендарной страны сокровищ Эльдорадо) кораблей под командованием приближенного Елизаветы Тюдор Уолтера Рэли, то с 1620 г. заокеанский берег стал пристанищем вынужденных покидать родину приверженцев протестантских сект - пуритан, баптистов, квакеров. Пуританские колонии в 1643 г. объединились в союз "Новой Англии", а квакеры обосновались на земле, подаренной в 1681 г. королем приверженцу их вероучения Уильяму Пенну и названной Пенсильванией. Среди городов Новой Англии быстро возвысился порт Бостон - центр колонии Массачусетс. Новая Англия и Пенсильвания расположились между побережьем Атлантического океана и Великими Озерами на богатой ресурсоносной площади горной системы Аппалачи (уголь, железная руда, обильные лиственные, хвойные и смешанные леса). Если квакеры проповедовали веротерпимость и миролюбие, то пуритане были воинственны, убеждены в своей богоизбранности и предназначении увенчать священную историю "Городом на холме". Завезенные из Европы эпидемии чумы, уничтожившие население окрестных индейских

деревень, пуритане расценили как божественный акт, покаравший язычников, а Бостон к началу XVIII в. сделался вершиной “треугольника торговли”: добыча негров-рабов в Африке (их доставка на острова Карибского моря для возделывания сахарных плантаций), доставка патоки другой частью негров-рабов в Бостон - изготовление рома для нового промысла “черного товара”. В Виргинии и основанной в 1669 г. английскими аристократами Каролине, труд рабов-негров стал основой возделывания табака, а затем хлопка.

Жизненности английских колоний способствовало преобладание среди переселенцев людей, искусных в ремеслах - ткачей, столяров, корабелов, кузнецов, печатников. В то же время колонисты, в соответствии с духом протестантизма, придавали решающее значение богословским знаниям, школьному делу и деловой активности. Уже в 1636 г. был основан первый американский университет - знаменитый Гарвард.

Наряду с британской в XVII в. развернулась и французская колонизация Северной Америки. Ее поощряли Генрих IV Бурбон, кардинал Ришелье, Ж.Кольбер. В Канаде - к северу от Новой Англии и Великих Озер - французы в 1608 г. основали г. Квебек, в 1642 г. - Монреаль. В 1681 г. шевалье де Ла Саль проплыл по всему течению крупнейшей реки Миссисипи и область вокруг нее объявил территорией французского короля - Луизианой. Англичане, в результате войн с голландцами отнявшие у них в 1674 г. поселение Новый Амстердам, переименованное в Нью-Йорк, с конца XVII в. вели борьбу с французами за преобладание в Северной Америке и добились решающего успеха в 1763 г., заполучив Канаду и Луизиану.

Но английское правительство рассматривало американские колонии как сырьевой придаток Великобритании, поставляющий корабельный лес и древесное топливо, овечью шерсть и хлопок. В 1750 г. был принят “железный закон”, запрещавший устройство металлургических предприятий в колониях. Также были запрещены выделка тонких сукон, ввоз в колонии прядильных и ткацких машин. Эти и другие дискриминационные меры привели в итоге к войне колоний за независимость от Англии (1775-1783), называемой также Американской революцией. В 1776 г. была принята Декларация независимости, провозгласившая самостоятельность Соединенных Штатов Америки. Англия после 7 лет боевых действий была вынуждена признать новое государство, в котором первоначально было 13 штатов. В 1812-1815 гг. произошло новое столкновение с бывшей метрополией; английские войска сожгли столицу США Вашингтон, но затем были разбиты американской армией под командованием генерала Э.Джексона.

За время войны за независимость и поочередного президентства (1789-1817) деятелей, известных как “отцы-основатели” США, - Дж. Вашингтона, Дж. Адамса, Т. Джефферсона, Дж. Медисона - были заложены основы американского капитализма, уходящего корнями в протестантский индивидуализм. Начало фабричной промышленности в стране положил С.Слэтер, сбежавший из Англии за океан и по памяти воспроизведший в 1789 г. прядильную машину. В 1802 г. иммигранты из Франции братья Дюпон де Немур, ученики казненного якобинцами великого химика Лавуазье, открыли пороховую фабрику. Первый министр финансов США А.Гамильтон в 1791 г. стал инициатором создания Национального банка и выступил с обоснованием перспектив промышленного развития страны и необходимости содействия ему посредством субсидий и протекционистских тарифов. Иных взглядов - сохранения аграрного характера экономики как гарантии демократического равенства - придерживался Т.Джефферсон. Его точка зрения поначалу возобладала, так как революционные и наполеоновские войны в Европе подняли волну спроса на американское сырье и продовольствие. В том же направлении воздействовал и промышленный переворот в Англии, тон в котором задавала хлопчатобумажная

Современный Гуманитарный Университет

промышленность. В 1793 г. изобретатель И. Уитни сконструировал хлопкоочистительную машину, резко увеличившую выгодность применения труда негров-рабов на плантациях южных штатов США. Объем производимого в США хлопка с конца XVIII в. до середины XIX в. возрос в 1000 раз, но технический прогресс закрепил рабовладельческие отношения на юге страны.

Илай Уитни, выполняя в начале XIX в. заказ на изготовление оружия для армии США, сделал еще одно нововведение, изобретя систему взаимозаменяемых комплектующих деталей. Эта система позволяла компенсировать недостаток индивидуальной умелости за счет стандартизации операций и деталей. Изобретения Уитни, наряду с созданием Р. Фултоном в 1807 г. усовершенствованной модели парохода, стали важнейшим вкладом американцев в промышленную революцию.

Период 1820-50-х гг. был отмечен складыванием трех макрорегионов США - промышленного Северо-востока, плантаторского Юга и дальнего Запада, колонизируемого переселенцами-земледельцами. Граница колонизированных земель - **“фронтир”** - все более сдвигалась к Тихому океану, а идеалом **“фронтира”** был *self-made man* - человек, добившийся всего собственными усилиями. Пионерами колонизации Запада были одиночки, обеспечивавшие себя большей частью охотой и рыболовством. За ними шли мигранты второй волны; они расчищали местность посреди лесов, прокладывали дороги и обустраивали фермы, ориентированные на самообеспечение. Наконец, предприимчивые и располагавшие более крупными капиталами приобретатели земли стремились включить фронтир в систему национального рынка. Предъявляемый фронтиром спрос сделал сельскохозяйственное машиностроение одной из ведущих промышленных отраслей США. Со своей стороны, промышленный Север нуждался в хлебе с дальнего Запада. Интересы жителей как северных, так и западных штатов приходили в противоречие с интересами плантаторов Юга. Рабовладельцы-южане, продавая в Европу хлопок со своих плантаций, покупали там необходимые себе промышленные товары, игнорируя потребности северян (*янки*) в рынках сбыта, и конкурировали с мелкими фермерами с фронтира за пространства невозделанной земли, стремясь использовать ее для создания новых плантаций, а не для выращивания злаков. Так сталкивались интересы Севера, Запада и Юга.

В 1829-1837 гг. Президентом США был победитель англичан Э. Джексон, уроженец фронтира. Два срока его пребывания во главе государства были отмечены целым рядом важных событий, среди которых - начало в США железнодорожного строительства, принятие законодательства о патентах, изобретение жатвенной машины, телеграфного аппарата Морзе. Теснимые и истребляемые индейцы были загнаны в резервации, подавлено восстание негров-рабов в Виргинии. На Севере началось движение аболиционизма - за отмену рабства негров.

В 1836 г. от южного соседа США - Мексики - откололся штат Техас, принятый после 9-летнего существования в качестве **“независимой республики”** в состав США. Этот акт спровоцировал войну США и Мексики, завершившуюся в феврале 1848 г. присоединением к США более половины тогдашней территории Мексики. На бывших землях Мексики возникло 5 новых штатов США, включая Калифорнию с протяженной тихоокеанской береговой линией. Через несколько месяцев после окончания американо-мексиканской войны в Калифорнии были обнаружены богатые золотые россыпи, и из разных стран на тихоокеанский берег США устремился поток старателей. Те из них, кто оказался удачлив, основали город Сан-Франциско на берегу одноименного залива, соединенного с океаном проливом Золотые Ворота. **“Золотая лихорадка”** обогатила предприимчивого судовладельца Вандербильта, организовавшего перевозки между атлантическим побережьем США и Калифорнией морем в

обход Мексики с сухопутным транзитом через Панамский перешеек. Вандербильт стал первым американским мультимиллионером. Золотодобыча вызвала быстрый экономический подъем Дальнего Запада: позволила финансировать железнодорожное строительство между тихоокеанским побережьем и промышленным северо-востоком и стимулировала освоение плодородных земель Калифорнии и соседних штатов для выращивания пшеницы в таких масштабах, которые обеспечили не только покрытие потребностей населения США, но и экспорт американского хлеба в Европу. Кроме того, быт старателей потребовал изобретения нового типа рабочей одежды - джинсов.

Колоссальная глыба калифорнийской золотой руды и сервиз, сделанный из чистого золота, были в числе экспонатов, выставленных американцами на первой Всемирной выставке в Лондоне в 1851 г. На ней США продемонстрировали свое превосходство во многих областях: в судостроении и сельскохозяйственном машиностроении, в только что возникших фотографии и резиновой промышленности, в производстве портативного огнестрельного оружия (револьверов). Но экономический рост молодого гиганта был бы невозможен без притока капитала и труда из Европы: иммиграция давала США энергичные и часто умелые рабочие руки, а финансовые средства английских и германо-европейских банкиров способствовали развитию промышленности. К 1860 г. США вышли на второе - после Англии - место в мире по уровню промышленного производства, а по уровню развития парового - железнодорожного и водного транспорта - оставили всех позади. Завершился промышленный переворот на приатлантическом северо-востоке; был создан мощный индустриальный пояс в районе Великих Озер с такими крупными центрами, как Цинциннати, Чикаго, Кливленд, Сент-Луис и др., а в молодых западных штатах, где промышленность только зарождалась, даже мелкие предприятия с несколькими рабочими имели паровой двигатель. Новые перспективы открывали начатые в самом конце 1850-х гг. разработка железной руды на берегах Великих озер и добыча нефти в Пенсильвании.

Но политическое положение страны было нестабильным ввиду столкновения интересов промышленного Севера и плантаторского Юга. После избрания в 1860 г. президентом северянина-аболициониста Авраама Линкольна южные штаты объявили о своем выходе из состава США и образовании самостоятельной Конфедерации. Северяне в ответ начали гражданскую войну под лозунгами единства страны и отмены рабства. В 1865 г. армия Севера восторжествовала, хотя президент Линкольн пал жертвой террористического акта. К Конституции США была добавлена 13-я поправка об отмене невольничества во всех штатах.

За время войны Севера и Юга был принят целый ряд правительственных решений, судьбоносных для экономики страны. Среди них - учреждение Тихоокеанской железнодорожной компании и "Закон о Гомстедах" (1862), согласно которому каждый мог получить земельный участок площадью 160 акров на Дальнем Западе и, отработав на нем 5 лет, приобрести в собственность. Гомстед-акт стал завершающим этапом "фронта" и способствовал победе фермерского пути в сельском хозяйстве США.

В американской промышленности после Гражданской войны начался бурный подъем, во многом связанный с железнодорожным строительством "от океана до океана". В 1869 г. была построена первая трансконтинентальная магистраль, к 1882 г. к ней добавились еще четыре. Федеральное правительство передало частным предпринимателям, взявшимся за доработку национальной системы железных дорог, права на земельные участки вокруг железнодорожных линий. Бум железнодорожного строительства способствовал появлению целого ряда новых миллионеров - "железнодорожных королей" - и

сопровождался различными финансовыми махинациями и другими злоупотреблениями, но способствовал окончательному утверждению США как ведущей капиталистической державы. Железные дороги стимулировали развитие тяжелой промышленности, они связали территорию США в компактное хозяйственное целое и подключили к индустриализации северную соседку США - Канаду.

6. ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО КАПИТАЛИСТИЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА РУБЕЖЕ XIX И XX ВВ., ОСОБЕННОСТИ МОНОПОЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ ПО СТРАНАМ

6.1. Вторая технологическая революция

Промышленный переворот, начавшийся в Англии в 1760-е гг. и примерно через столетие завершившийся в странах первого и второго эшелонов капитализма, считается первой технологической революцией. **Вторая технологическая революция** охватила примерно полувековой период - последнюю треть XIX в. и начало XX в. вплоть до первой мировой войны (1914-1918). Эту эпоху называют по-разному: монополистический капитализм, финансовый капитализм, фондовый капитализм, империализм. Наиболее удачно, по-видимому, первое определение, во многом тождественное с остальными. В любом случае это был период качественных сдвигов в мировом капиталистическом хозяйстве: в исследовательской базе нововведений, в технологии производства и формах организации бизнеса, в структуре ведущих отраслей промышленности, во взаимоотношениях между капиталом и трудом, между капиталом и государством, между различными видами рынков и т.д.

К числу важнейших технологических инноваций, изменивших отраслевую структуру экономики стран-лидеров, можно отнести:

- инновации, связанные с подготовкой и началом эры автомобильного транспорта: двигатели внутреннего сгорания, резиновые и пневматические шины, электромоторы, легированные стали (упрочение и облегчение конструкции автомобиля);
- инновации, стимулировавшие добычу и переработку нефти, которая стала заменять уголь в качестве главного топливного ресурса: керосин для освещения, бензин для двигателей внутреннего сгорания и др.;
- инновации в области промышленной, коммунальной и бытовой электроэнергетики и электротехники: динамо-машины, генераторы переменного тока, трансформаторы, гидроэлектростанции, лампочки накаливания, электросвязь (телефон, радио) и т.д.;
- инновации в черной и цветной металлургии: методы выплавки стали (бессемеровский и томасовский конвертеры, мартеновские печи), электрическая сварка,ковка и плавка, легированные стали, электролитический способ получения алюминия, скоростное резание металлов;
- инновации, связанные с химической промышленностью: производство искусственных (анилиновых) красителей, производство минеральных удобрений - нитратов, фосфатов, новый способ получения соды, целлулоид, фотопленка, производство взрывчатых веществ и т. д.;
- транспортные инновации (кроме автомобиля): изобретение пневматического тормоза и вагоноцистерн, электрификация железнодорожного транспорта, новые транспортные средства на воде и в воздухе - нефтеналивные суда (танкеры), дирижабли.

Особо следует выделить связанные со многими отраслями промышленности инновации в военной технике: ручное огнестрельное оружие (ружья и винтовки с магазинами, наган, маузер), станковый пулемет, стальные пушки,

взрывчатые вещества (динамит, баллистит, тротил), самодвижущиеся мины - торпеды, миноносцы, корабли со стальными корпусами, подводные лодки, бронированный автомобиль и т. д.

Значение ведущих отраслей промышленной революции - текстильной, угольной, черной металлургии, парового транспорта - не уменьшилось. Но вместе с тем резко возросло значение химической промышленности и сложились новые отрасли-лидеры: нефтедобыча и нефтепереработка, электроэнергетика и электротехника, новые виды транспорта.

Вторая технологическая революция привела к изменению отраслевой структуры промышленности: отрасли тяжелой промышленности заняли ведущее место, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Структурные сдвиги в промышленности обусловили качественные изменения в характере капиталистического рынка: *перерастание свободной конкуренции в монополию или олигополию* - подчинение рынка какой-либо корпорации или его раздел несколькими крупнейшими фирмами.

Причинами монополизации рынка были стремление предпринимателей к извлечению максимума прибыли за счет вытеснения конкурентов и вызванное структурными сдвигами резкое возрастание минимальных размеров капитала, требуемого для функционирования отдельного предприятия. Развитие отраслей тяжелой промышленности было подчинено *эффекту масштаба*: снижению средних издержек производства за счет значительного увеличения размеров предприятия и доли на рынке. Применение новых способов выплавки стали, развитие производства алюминия, нефтепродуктов, красителей, автомобилей было экономически выгодным лишь при крупных масштабах производства. Развитие коммунального хозяйства: энергоснабжения, электрического освещения, городского транспорта, телефонной связи - было целесообразно лишь в условиях *естественных монополий* - предоставления правительством какой-либо одной фирме исключительной привилегии поставлять газовое топливо, электричество, телефонные услуги или организацию общественного транспорта. Географическая локализация запасов важнейших видов промышленного сырья и институт частной собственности позволяли наиболее удачливым и расторопным предпринимателям монополизировать ресурсы и "отсекать" таким образом возможных конкурентов. Например, американский банкир Э.Меллон завладел в начале XX в. основными запасами бокситов в США и нефтеносным районом в штате Техас, создав два монополистических объединения - "Алюминий Компани оф Америка" и "Галф Ойл". Важнейшим способом ограничения конкуренции стало развитие патентного права: первый Патентный конгресс во время Всемирной выставки в Вене (1873) принял решение о выработке единого международного патентного закона, и через 10 лет была заключена Парижская патентная конвенция, к которой присоединились почти все европейские страны (кроме России), США, Мексика, Куба, Бразилия и Япония. Обеспеченное патентом монопольное право на использование изобретений открывало возможности монопольного контроля над рынком. В некоторых случаях такого добивались сами изобретатели. Например, бельгийский инженер Эрнест Сольве, разработавший новый (аммиачный) способ получения соды, в 80-е гг. стал хозяином гигантской фирмы, охватывавшей предприятия в Западной Европе, США, России. Джордж Истмэн, изобретатель фотоаппарата "Кодак", с помощью своего патента стал контролировать почти все производство фотопленки в США. Преуспели в коммерческой реализации своих изобретений сыновья шведского предпринимателя Нобеля, хозяина военного завода в Петербурге - Роберт и Людвиг, крупнейшие нефтепромышленники Европы, и Альфред, совладелец англо-германской и французской фирм по производству изобретенного им динамита. При содействии братьев прибыльно осуществил свои инновации германский электротехник Вернер Сименс.

Современный Гуманитарный Университет

Но гораздо чаще успех сопутствовал тем, кто сумел приобрести право внедрения инновации. Бессемеровский конвертер обогатил Альфреда Круппа и сделал «стальным королем» США шотландца Эндрью Карнеги. Покупка у «изобретателя № 1» Томаса Эдисона (св. 1000 патентов) права производить усовершенствованную им лампочку накаливания положила начало двум крупнейшим, наряду с фирмой «Сименс», электротехническим корпорациям Западной Европы - «АЭГ» в Германии и «Филиппс» в Нидерландах. Изобретениям Эдисона была обязана своим возникновением и крупнейшая электротехническая фирма США «Дженерал Электрик». Алюминиевая монополия Э.Меллона возникла благодаря поддержке им изобретателей электролитического способа получения этого металла, вскоре названного «крылатым».

Наконец, создание барьеров для вступления в отрасль и блокирование соперничества других фирм достигались посредством разного рода махинаций и конкурентной агрессии (шантаж, коррупция и т.д.). Особым обилием злоупотреблений отличалась деятельность крупнейшего нефтепромышленника США Дж.Д.Рокфеллера. Американские журналисты Г.Д.Ллойд и А.Тарбелл, получившие известность как «разгребатели грязи», назвали Рокфеллера «величайшим негодяем XIX в.» Этот ненавистный общественности делец неоднократно предстал перед судом, но успешно отстаивал свои интересы благодаря нанятым искусным адвокатам.

Структурные сдвиги в промышленности в конце XIX в. обусловили не только концентрацию производства, но и *централизацию капитала*. Новые технологии и возросшие издержки конкуренции требовали настолько больших единовременных вложений капитала, что личных средств, даже крупных собственников, оказывалось недостаточно. Стало необходимым привлечение сторонних капиталов и распространение акционерных обществ. Потребности крупных предпринимателей в заемных средствах для расширения производства и обновления основного капитала, рост операций по выдаче ссуд способствовали централизации банковского капитала. Все большее значение получало долгосрочное кредитование производства, и банковский капитал срастался с промышленным в *финансовый капитал*.

Процессы монополизации наиболее интенсивно протекали в США и Германии, вышедших к началу XX в. на первое и второе место в мире по уровню промышленного развития. В США наибольшее распространение получили такие формы монополистических объединений, как *пулы* и *тресты*, в Германии - *картели* и *синдикаты*.

Пулы стали возникать в США на почве соглашений фирм по воздействию на цены, размежеванию сфер влияния на рынке, совместной продаже товаров и взаимном использовании прав на патенты еще до Гражданской войны, получили распространение в 1870-80-е гг., но не признавались законом и обычным правом и были непрочны и недолговечны.

Картели - соглашения об условиях сбыта товаров, часто с установлением для каждого участника квоты объемов производства и сбыта. Картели стали быстро распространяться в Германии после кризиса 1873 г., и к концу XIX в. их было уже более 250, а к 1914 г. - около 600. Предприятия в составе картелей сохраняли производственную и коммерческую самостоятельность.

Синдикаты означали централизацию сбыта и распределение центральной конторой заказов среди участников, утрачивавших коммерческую самостоятельность. Крупнейшим синдикатом Германии был Рейнско-Вестфальский угольный синдикат, контролировавший почти 95% добычи угля в стране.

Трест в большинстве случаев представлял собой слияние предприятий, утративших производственную и коммерческую самостоятельность и превратившихся в акционеров треста, подчиненных единому управлению. Первый

трест в США - нефтяной - возник в 1882 г. вследствие поглощения фирмой Дж.Д. Рокфеллера "Стандард Ойл" около 40 более мелких компаний. Закрыв небольшие нефтеперерабатывающие заводы, Рокфеллер сконцентрировал производство конечного продукта - керосина - на трех гигантских предприятиях, добившись впечатляющего эффекта экономии от масштаба. Рокфеллеровский трест стал и характерным примером монополистического *комбинирования* - соединения в рамках одного предприятия последовательных этапов производства и сбыта товара (добыча сырья, транспортировка, переработка, сбыт). Другим крупнейшим трестом США стал стальной трест Э.Карнеги. Возникли также свинцовый, такелажный, льняной, табачный, сахарный, винокуренный и другие тресты. Сочтя образование трестов, монополизировавших целые отрасли, недопустимым нарушением принципа индивидуальной хозяйственной свободы, общественность США настояла на принятии в 1890 г. *антитрестовского законодательства*. Однако формулировки закона были нечеткими и расплывчатыми, а юрисконсульты Рокфеллера изобрели к 1899 г. для "Стандард Ойл" новую организационную форму - "холдинг-компани", основанную на владении контрольными пакетами акций. Это организационное нововведение заложило легальную основу большого бизнеса США XX в., невозможного без роста числа квалифицированных юристов в стране, свободно ориентирующихся в тонкостях нормативных актов и обслуживающих "баронов-разбойников", как стали называть в США Рокфеллера и других крупнейших бизнесменов.

Картели, синдикаты, тресты были *одноотраслевыми* предприятиями. Но концентрация производства и капитала и проникновение банков в крупную промышленность привели и к образованию многоотраслевых монополистических объединений - **концернов**, ядром которых были крупные промышленные корпорации или банки. Возникновение концернов обозначило переход монополистического комбинирования в стадию *диверсификации производства и капитала*.

Диверсификация производства в узком смысле слова связана с организацией фирмой собственной добычи сырья, или собственного производства специализированного оборудования, или с расширением номенклатуры продукции, выпускаемой на специализированных производственных мощностях из основного сырья. Братья Нобели разрабатывали нефтяные месторождения в Баку с помощью оборудования со своего же петербургского завода; кроме того, они стали использовать для перевозки нефти новый тип транспорта - нефтеналивные суда - и внедрили "нобелевские форсунки" для утилизации в качестве топлива остатков от производства керосина. Химический концерн Э.Сольве на основе приобретения патента американца Колбурна (машина для получения гладкого стекла) стал крупнейшим производителем не только соды, но и оконного и зеркального стекла. Германский промышленник А.Тиссен создал горно-металлургический концерн, объединивший предприятия по добыче угля и железной руды, выплавке чугуна и стали, производству готовых металлических изделий (труб, машин и т.д.), со сбытом через собственную торговую сеть с использованием собственных морских судов. Три крупнейшие немецкие компании в химической промышленности - отрасли, в которой Германия вышла в последней трети XIX в. на первое место в мире, - объединились в концерн для создания заводов по производству разнообразных красителей и лекарств на одном и том же основном сырье. Таким образом, удалось добиться значительного снижения издержек за счет *экономии на охвате*.

Диверсификация капитала, однако, вскоре вышла за рамки собственно диверсификации производства, приведя к созданию *конгломератов* - финансового объединения предприятий, не имеющих технологической близости и производственных связей. Она была связана с подчинением различных промышленных корпораций контролю крупнейших банков, превращением

крупнейших банкиров в **финансовую олигархию**. Крупнейшим банкиром на рубеже XIX и XX вв. был Дж.П.Морган, адрес офиса которого в Нью-Йорке - Уолл-стрит, 28 - стал символом американского капитализма. В 1901 г. Морган купил за 500 млн. долларов стальной трест Э.Карнеги и создал первую в мире компанию с миллиардными оборотами - "Стальную корпорацию Соединенных Штатов", которая была организована в гибкой форме холдинг-компани. Кроме того, под контроль банка Моргана попали крупнейшие корпорации в энергетике и электротехнике ("Дженерал электрик"), телеграфно-телефонной связи (АТТ), в автомобилестроении ("Дженерал моторз") и т.д. После 1-й мировой войны влияние финансовой группы Моргана охватывало предприятия общей стоимостью свыше 22 млрд. долларов - около 20% национального богатства США. Несколько меньшую сумму - свыше 17 млрд. долларов - контролировал концерн Дж.Д.Рокфеллера, основавшего в Нью-Йорке "Нэшнл Сити Бэнк", вкладывавший средства, помимо нефтяного дела, в черную и цветную металлургию, железнодорожный и водный транспорт и многие другие отрасли. Сам Рокфеллер к тому времени уже удалился от дел, передав их сыну, и, окружив себя врачами, вел стерильный образ жизни, рассчитывая дожить до 100 лет.

Крупнейшие бизнесмены США, стараясь исправить свою одиозную репутацию, стали тратить большие суммы на меценатство и спонсорство, создавать различные благотворительные фонды. Тон задал Эндрью Карнеги, сочинивший книгу "Евангелие богатства" с призывом к удачливым предпринимателям потратить *при жизни* большую часть нажитых миллионов на филантропию. Основную часть своего состояния он потратил на организацию по всей стране сети бесплатных публичных библиотек (их прозвали "арсеналами демократии"), строительство общественных зданий (от Дворца мира в Гааге и концертного Карнеги-холла в Нью-Йорке до церквей, школ и бань), пожертвования научным и учебным заведениям. Рокфеллер выделил 35 млн. долларов на Чикагский университет, превратив его из заштатного в перворазрядное учебное заведение, а затем обильно субсидировал медицинские исследования. Дж.П.Морган предпочел тратить на антиквариат. Он стал "эталоном" престижного образа жизни, приобретя роскошную яхту "Корсар", встречаясь с коронованными особами и подбирая себе любовниц из числа красивейших женщин Европы и Америки.

Особое место среди крупнейших предпринимателей США начала XX в. занимал Генри Форд. В 1903 г. он основал в Детройте автомобильный завод, поставив своей задачей превратить автомобиль из игрушки для богатых в предмет массового спроса. Решение этой задачи требовало, во-первых, расширения масштабов автомобилестроения и, во-вторых, повышения покупательной способности рабочего населения. Первое было достигнуто за счет технического разделения труда, специализации деталей и операций и последовательной сборки деталей на движущемся конвейере. Этот новый - *поточный* - метод организации производства был связан с использованием потогонной системы "научной организации труда" американского инженера Ф.У.Тейлора - первого теоретика *научного менеджмента*. Модель, предложенная Тейлором, заключалась в разделении трудового процесса на отдельные операции и сокращении времени работы посредством овладения наиболее рациональными движениями при каждой операции. Требуемая тренировка предполагала хронометрирование и отбор наиболее ловких работников для установления эталонной нормы выработки. Модель *тейлоризма-фордизма* подытожила начатое разработками И.Уитни складывание американской системы *массового стандартизированного производства*.

В то же время предложенные Фордом повышение ежедневной ставки заработной платы и система приобретения в рассрочку автомобилей, а затем и коттеджей, стали этапом создания в США общества *массового потребления*.

За полвека после окончания Гражданской войны в США получили распространение производство мясо-молочных консервов и прохладительных напитков (кока-кола и др.), изготовление одежды на основе антропометрии (стандарты размеров), изобретения в области бытовой техники (фонограф, фотоаппарат, грампластинки), универсальные магазины с фиксированными ценами (принцип “Плати и забирай”). Автомобильный бум стимулировал развитие таких отраслей промышленности, как черная и цветная металлургия, моторостроение, нефтяная, резиновая, стекольная и т.д., и таких новых форм организации сбыта, как потребительский кредит, *маркетинг* и *франчайзинг*.

Вторая технологическая революция и переход промышленного капитализма в монополистическую стадию изменили соотношение сил в мировой экономике. Англия утратила свою промышленную гегемонию и уступила индустриальное первенство не только в мире, но и в Европе. Английская промышленность в новых условиях стала отставать: в ее структуре все еще преобладала легкая промышленность, а тяжелая, хотя и развивалась более быстро, но значительно медленнее, чем в США и Германии. Английские капиталисты стали в широких масштабах *экспортировать капитал* в колонии, инвестируя строительство портов, дорог, промышленных предприятий, разработку рудников, разбивку плантаций. Вывоз капитала подталкивала необходимость обеспечения сырьем (нефтью, каучуком, цветными металлами) новых отраслей промышленности, но старые отрасли, не получая дополнительных вложений на техническое перевооружение, продолжали работать на устаревшем оборудовании. В результате ни те, ни другие не поспевали за темпами роста в США и Германии. Исключением было судостроение, обеспечивавшее наращивание английской морской мощи: известный писатель Г.Дж.Уэллс назвал Великобританию “пароходной империей”.

Банковский капитал в Англии по степени концентрации и централизации опережал промышленный. Вывоз капитала в колонии, площадь которых к началу XX в. в 100 раз превысила площадь метрополии, компенсировал утрату промышленной гегемонии. Лондон оставался мировым финансовым центром.

Франция еще более отстала от США и победившей ее Германии. Сказывалась узость сырьевой базы: приходилось ввозить половину необходимого угля, а утрата Лотарингии вынудила импортировать и железную руду. Несмотря на отдельные достижения в новых отраслях (автомобильная, алюминиевая), во французской промышленности ведущее место занимали традиционные отрасли, в особенности производство ценных на мировом рынке предметов роскоши: шелковые ткани и ювелирные изделия, парфюмерия и косметика и др. Концентрация производства была незначительной: 94% всех предприятий имели в конце XIX в. менее 10 рабочих.

Зато по темпам концентрации и централизации банковского капитала Франция обгоняла другие страны. Французский финансовый капитал был централизован вокруг Французского банка, 200 крупнейших акционеров которого составили “200 семейств” финансовой олигархии страны. Они резко увеличили ссудные операции за границей, придав французскому капитализму ростовщический характер.

6.2. Колониальная система империализма

Отстав в промышленном отношении от США и Германии, Англия и Франция в широких масштабах осуществляли экспорт капитала и территориальную экспансию. К середине XIX в. покорением Пенджаба и Восточного Белуджистана Английская Ост-Индская компания завершила завоевание Индии. Вскоре после этого сипаи - наемные солдаты-индийцы, бывшие орудием английского завоевания, обратили свое оружие против колонизаторов.

Восстание было подавлено, но британское правительство ликвидировало Ост-Индскую компанию и взяло управление Индией в свои руки. В 1877 г. по предложению премьер-министра Дизраэли английская королева Виктория была провозглашена императрицей Индии.

Одновременно англичане, добившиеся ранее ("опиумная война" 1839-1842 гг.) легализации своего наркобизнеса в Китае (продажа там за серебро индийского опиума), открытия для своей торговли пяти китайских морских портов и захватившие Гонконг (Сянган), провели в 1856-1860 гг. еще две "опиумные войны", не только закрепив достигнутое, но и получив возможность проникать во внутренние речные порты Китая.

Воспользовавшись поражением Франции в войне с Германией, англичане скупают у наместника Египта акции построенного французами Суэцкого канала и приобретают контроль над важнейшей меж океанской средиземноморско-аравийско-индийской водной трассой, закрепляя его присоединением Кипра (1877), оккупацией Египта (1882) и покорением Судана (1896-1898), установлением протектората над Маскатом (1891) и Кувейтом (1899). В восточном направлении от своей "коронной жемчужины" - Индии - Британия заволадевает в 1880-е гг. Бирмой, Малайей, Северным Борнео, Сераваком и Брунеем, Папуа. На экваториальном западе Африки после почти столетней (1805-1896) серии войн с государством Ашанти Англией заволеван Золотой Берег, а позже подчинена Нигерия. Наконец, на востоке черного континента заволеваны Кения, Сомали, Занзибар, Родезия, Уганда, Бечуаналанд, Зулулэнд, Ньясалэнд.

Английские империалисты рассматривали колониальную экспансию как средство смягчения социальной напряженности в метрополии. Министр колоний Чемберлен и финансовый делец Родс прямо заявляли, что если англичане не хотят гражданской войны, они должны быть империалистами. На пути к захвату британцами юга Африки с богатейшими запасами золота и алмазов стояли два государства голландских переселенцев (буров) - Трансвааль и Республика Оранжевой реки. Родс, основавший в 1888 г. монопольную компанию по добыче южно-африканских алмазов ("Де Бирс"), выступил с проектом английской железнодорожной магистрали через всю Африку от Каира до Кейптауна. В 1899 г. Великобритания развязала войну против буров, приведшую к образованию британского доминиона - Южно-Африканского Союза.

Франция с начала 1880-х гг. дополнила господство над Алжиром и участками западного побережья Тропической Африки установлением протектората над Тунисом и Марокко, покорением еще более десятка стран, объединенных к 1910 г. во Французскую Западную и Французскую Экваториальную Африку, захватом острова Мадагаскар (1896). Еще одно направление экспансии - Индокитай, где к Камбодже (1863) добавлены в 1874-1893 гг. Кокинхина, Ассам, Тонкин и Лаос.

Противоречия между Англией и Францией в Африке и Азии позволили менее сильным европейским государствам завладеть или удерживать за собой отдельные территории. Бельгия стала в 1908 г. владелицей огромной территории в самом центре Африки - каучуконосного бассейна реки Конго. Голландия в начале XX в. завершила завоевание Голландской Индии (Индонезии), Португалия - Мозамбика, сохраняя также за собой и ряд других владений в Африке и Азии.

"Железный канцлер" О.Бисмарк поначалу сдержанно относился к начавшейся на рубеже 1870/80-х гг. пропаганде колониальной политики, но затем изменил свое мнение. В 1882 г., когда Германская империя заключила Тройственный союз с Австро-Венгрией и Италией, было создано и Германское колониальное общество. В 1884 г. Германия провозгласила свой протекторат над территориями, разбросанными по разным берегам Африки, - Танганьикой,

Камеруном, Юго-Западной Африкой - и над частью Новой Гвинеи, в 1885 г. - над Маршалловыми островами, в 1900 г. - еще над рядом островов Океании.

Наконец, в колониальную экспансию включились и США. В 1897 г. они присоединили Гавайские острова; в 1898 г., после “превосходной маленькой войны” с Испанией начали успешно завершённое в годы президентства (1901-1909) идеолога “большой дубинки” Т.Рузвельта подчинение бывших испанских владений в Карибском море (Куба и Пуэрто-Рико) и Тихом океане (Филиппины) и зоны построенного к 1914 г. Панамского канала. Настольной книгой Т.Рузвельта был трактат контр-адмирала в отставке А.Мэхэна “Влияние морской мощи на историю”. Мэхэн, считающийся “самым успешным пропагандистом в истории США, обосновал программу “национальных интересов” - создание сильного военного флота и наращивание морской мощи США, как в атлантическом, так и в тихоокеанском направлении; строительство военно-морских баз, захват колоний и отдаленных рынков, вступление в борьбу с великими державами за господство над миром. Американские геополитики придавали особое значение экономической экспансии США на рынках Дальнего Востока, особенно Китая.

Китай после военного поражения от Японии выглядел лакомым куском для западных держав. В 1898 г. Англия, Германия и Россия в форме “аренды” захватили ряд китайских портов, а США в 1899 г. провозгласили в Китае политику “открытых дверей”. В 1900 г. интервенты из восьми стран подавили направленное против колонизаторов китайское восстание “боксеров”, распахнув двери для проникновения иностранного капитала. Западные державы выдавали китайскому императорскому правительству займы под обеспечение доходами китайских морских таможен: все таможенные поступления шли в английский Гонконг-Шанхайский банк. Россия выторговала право аренды полуострова Ляодун и сооружение в Маньчжурии Восточно-Китайской железной дороги. Англия, видевшая в России своего главного соперника в Азии, натравливала на русских Японию, заключив с ней договор в 1902 г. Но после поражения России в войне с Японией Англия, перед лицом нового соперника - Германии, сочла за благо объединиться с Францией и Россией (1907) в военно-политический блок Антанту.

Колониальная экспансия была связана со стремлением к захвату ценных источников сырья (нефть Ближнего Востока и Индонезии, олово Малайи, каучук Конго, золото и алмазы Южной Африки) и рынков сбыта. В особо резкой форме это стремление проявляла Германия, масштабы тяжелой промышленности которой значительно превысили емкость национального рынка, а относительный недостаток аграрных ресурсов ограничивал развитие легкой и пищевой промышленности. Но Германия “запоздала” к разделу мира, и ее интересы в трех частях света сталкивались с интересами Англии и Франции. С 1898 г. - когда кайзер (император) Германии при посещении турецкого султана добился согласия на сооружение германским капиталом через Османскую империю железнодорожной линии Босфор - Багдад, а германский парламент (рейхстаг) принял решение о создании мощного военного флота, дополненное позже Морским законом, - англо-германские противоречия приняли форму антагонизма. На флотскую политику Германии Англия ответила началом строительства в 1906 г. дредноутов - военных кораблей, вдвое превосходивших по размерам обычные и вооруженных крупнокалиберными пушками. В свою очередь, Германия, обладая самым мощным в Европе научно-техническим промышленным потенциалом, наращивала производство вооружений и рассчитывала на техническое превосходство своей армии в столкновении с противником. Борьба империалистических держав, вовлекая в свою орбиту большинство государств Европы, привела в итоге к мировой войне.

6.3. Экономические итоги первой мировой войны

Первая мировая война 1914-1918 гг., унесшая около двадцати миллионов жизней, завершилась распадом четырех империй - Германской и союзных с ней Австро-Венгерской и Османской, а также Российской, входившей в противоположный лагерь - Антанту, к которому в 1917 г. присоединились США. На развалинах Российской империи возникла Республика Советов, правительство которой - Совнарком - провозгласило начало новой, социалистической эры и курс на мировую пролетарскую революцию. Под влиянием революции, совершенной в ноябре 1917 г. российскими большевиками, разразились революционные процессы в других странах. Ноябрьская революция 1918 г. в Германии привела к свержению кайзера и принятию в 1919 г. в г. Веймаре республиканской конституции. В 1919 г. возник ряд советских республик в Восточной Европе - Баварская, Венгерская, Словацкая, но они были быстро подавлены. Тогда же Афганистан начал войну против Англии и добился полной независимости от нее. В 1920 г. на севере Ирана "лесные партизаны" провозгласили Гилянскую республику, что было расценено в России как "большевистский переворот", но глава Гилянского правительства Кучек-хан в 1921 г. уничтожил коммунистов, а затем сам был убит. В Индии начались массовые кампании гражданского неповиновения. В 1919 г. под влиянием большевистской революции и подъема рабочего движения на Западе, правительства западных держав приняли законы о 8-часовом рабочем дне.

Сильнейшей державой в Европе по окончании войны стали США. Их национальное богатство возросло за годы войны на 40%. Американские корпорации обогатились на военных поставках обеим воевавшим сторонам. США сосредоточили у себя более половины мирового золотого запаса и стали мировым кредитором. Роль финансового центра мира перешла от Лондона к Нью-Йорку.

27-й президент США Вудро Вильсон был инициатором создания в 1919 г. Лиги наций и председательствовал на ее заседаниях в Париже, завершившихся подписанием Версальского мирного договора. Этот договор определял условия послевоенного мира.

По договору Франция получала обратно Эльзас и Лотарингию и вдобавок право 15-летней эксплуатации Саарского угольного бассейна. Часть бывших окраин Германской империи перешла к Бельгии, Дании и новым государствам - Польше и Литве. Заморские владения Германии и бывшие колонии Османской империи были поделены в качестве "подмандатных территорий" между Англией и Францией.

Германия, понесшая миллионные людские потери и ввергнутая в экономическую разруху, должна была выплатить странам-победительницам *репарации* (возмещение убытков) в сумме 132 млрд. золотых марок. Германия была лишена военно-морского флота, большинства укреплений и крепостей, права выпуска броневиков, танков, боевых самолетов, отравляющих веществ. Численность ее армии не могла быть больше 100 тыс. человек, офицерского корпуса - более 4-х тысяч.

Против Версальского договора резко выступил английский финансовый эксперт Джон Мейнард Кейнс, писавший о чрезмерности намеченной суммы германских репараций. Кейнс выступил за предоставление американских займов Германии. Подобная мера была позднее осуществлена в соответствии с принятым на Лондонской конференции держав-победительниц 1924 г. "планом Дауэса", разработанным под руководством американского финансиста из группы Моргана.

После войны в экономическом языке появилось слово "*инфляция*" (от лат. "вздутие"). Рост цен был вызван бюджетными дефицитами из-за военных

расходов. Ремонтные платежи усугубили дефицит бюджета Веймарской Германии, и в 1922-1923 гг. в стране разразилась *гиперинфляция* - рост цен в сотни миллионов раз. Гиперинфляцию удалось преодолеть посредством денежной реформы.

Американские и английские займы, иностранные инвестиции, внедрение в производство методов "научной организации труда" (тейлоризм, психотехника), высокий уровень научно-технической мысли и квалификации рабочей силы позволили Германии во 2-й половине 20-х гг. возродить промышленность и снова выйти по уровню ее развития на первое место в Европе и второе в мире. Восстановились и позиции германских фирм на мировом рынке. Созданный по инициативе Германии Европейский Стальной трест (1926) охватил $\frac{2}{3}$ европейского производства стали.

Однако политическая обстановка в стране оставалась неустойчивой. Ненависть к коммунистам, евреям, французам была питательной средой для распространения идеологии нацизма. Уже с начала 20-х гг. крупнейшие германские капиталисты, заправили тяжелой промышленности - Тиссен, Стинес, Кирдорф и др. - финансировали "национал-социалистическую рабочую партию" А.Гитлера.

Франция сумела извлечь пользу из приобретения Эльзаса и Лотарингии, права эксплуатации Саара и германских репараций. В промышленности страны произошли прогрессивные структурные сдвиги, возникли новые промышленные районы. Значительно менее успешным было экономическое развитие Англии, так и не достигшей за 10 лет довоенного уровня. В обеих странах усилились позиции крупных монополистических объединений - концернов.

7. СТАНОВЛЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ СИСТЕМ РЕГУЛИРУЕМОГО КАПИТАЛИЗМА

В 1921 г. В.Вильсона на посту Президента США сменил склонный к пьянству У.Гардинг (при том, что в 1919 г. Конгресс принял XVIII поправку к конституции - "сухой закон"). Он назначил министром финансов 66-летнего Э.Меллона, это был первый случай, когда лицо из самых верхов большого бизнеса заняло высокий государственный пост. Меллон был министром финансов почти десять лет и использовал свое положение для изменения налогового законодательства, обеспечившего крупные льготы нефтяным компаниям. Капитал концерна самого Меллона "Галф ойл" возрос за это время вдвое, при этом он заверял всех, что экономика США процветает и будет процветать.

26 ноября 1929 г. с краха на Нью-Йоркской фондовой бирже начался кризис американской экономики, обнаруживший всю глубину противоречий между бумом деловой активности 20-х гг. и все еще низким платежеспособным спросом большинства американцев, между накопленным производственным потенциалом и системой крупнокорпоративного монополизма, сопровождаемого расцветом финансовых спекуляций. Однако заработная плата и покупательная способность большинства американского населения не соответствовали возросшему уровню массовых потребительских стандартов, различные отрасли развивались неравномерно, монополизированная крупнокорпоративная структура бизнеса приводила к взвинчиванию цен и росту спекуляции ценными бумагами. Накапливаемые противоречия развернулись в острейшем и глубочайшем экономическом кризисе 1929-1933 гг. За резким падением курса ценных бумаг последовали падение цен, промышленного и сельскохозяйственного производства, беспрецедентный рост безработицы. 30-й президент США Г.Гувер, автор сочинения "Американский индивидуализм", был непоколебимо уверен в автоматическом преодолении кризиса за 60 дней. Но кризис усугублялся год, другой, третий... К 1933 г. промышленное произ-

водство в целом сократилось наполовину, производство сельскохозяйственных орудий и транспортных средств - на 80%, стали - более чем на 80%, зерновых - на 35-45%. Цены на сельскохозяйственные продукты упали более чем на 60%. Потерпели крах 135 тыс. фирм, разорились 5760 банков и около миллиона фермеров. Безработица достигла 17 млн. человек, на окраинах городов возникли "гуверовские городки" из ящиков и строительных отходов. Развернулись массовые акции протеста, стачечное движение.

Блажь "американского индивидуализма" не оправдала себя. Выход из кризиса, получившего название **"Великой депрессии"**, был найден на путях крупномасштабного государственного вмешательства в экономику, осуществленного администрацией нового Президента - Ф.Д.Рузвельта.

Рузвельт собрал вокруг себя "мозговой трест", включивший нескольких экономистов. Один из них, А.Берли, был автором вышедшей в 1932 г. книги "Частная собственность и корпоративное управление" (совм. с Г.Минзом), в которой были проанализированы процессы концентрации экономической мощи большого бизнеса, отстраненности акционеров от управления собственностью и перехода контроля в руки менеджеров. Берли предупреждал об опасности злоупотреблений со стороны крупных корпораций и подготовил речь Рузвельта, потрясшую аудиторию констатацией факта о контроле $\frac{2}{3}$ американской промышленности 600-ми крупнейшими фирмами, оставившими $\frac{1}{3}$ на долю 10 млн. мелких предпринимателей. Констатируя таким образом, что символа веры американского индивидуализма - равенства возможностей - больше не существует, Рузвельт призвал к переоценке ценностей - защите государством общественных интересов посредством его вмешательства в экономику.

Центральное место в мерах государства по выходу из экономического кризиса, получивших название "Нового курса" Ф.Д.Рузвельта, было отведено восстановлению промышленности. Согласно "Закону о восстановлении национальной промышленности" (действовал в 1933-1935 гг.) была введена система государственного регулирования, предусматривавшая разделение всех предприятий промышленности на 17 групп с разработкой для каждой из них "кодексов честной конкуренции" (согласование уровней объемов производства, зарплаты, продолжительности рабочей недели, политики цен), а также формирование посредством налогообложения фонда общественных работ. Были выделены 3,3 млрд. долларов на организацию общественных работ. Для безработной молодежи от 18 до 25 лет были созданы трудовые лагеря с бесплатным питанием и жильем, и оплатой по 1 доллару в день работ по расчистке лесов, мелиорации, ремонту дорог. Для наиболее отсталого региона США - долины реки Теннесси (7 штатов) было создано специальное управление, организовавшее строительство ГЭС, посадку лесонасаждения, борьбу с эрозией почв. Безработные на Юге США были привлечены к созданию современной инфраструктуры - строительству автострад, аэродромов, мостов, гаваней. Всего на общественных работах к январю 1934 г. было занято 5 млн. человек. Пособия по безработице получали 20 млн. американцев.

"Закон о регулировании сельского хозяйства" (1933) ставил задачей повышение цен на сельскохозяйственную продукцию посредством ее сокращения. Были запаханы 10 млн. акров хлопковых площадей, уничтожено $\frac{1}{4}$ посевов зерновых, забито 23 млн. голов рогатого скота и 6,4 млн. свиней. Фермеры получили кредиты на сумму свыше 2 млрд. долларов. В результате их доходы к 1936 г. возросли на 50%, но около 10% ферм до того времени были проданы с молотка. Процесс концентрации в сельском хозяйстве США усилился.

В 1935 г. были приняты "Национальный акт о трудовых отношениях", признававший за рабочими право на коллективную защиту своих интересов через профсоюзы, стачки и заключение с предпринимателями коллективных

договоров и “Закон о социальном обеспечении”, введший систему пенсий по старости и помощи безработным и инвалидам.

Ф.Д.Рузвельт, избранный президентом на второй срок, стал использовать практику “подкачки насоса” - стимулирования спроса посредством государственных расходов, придающих мультиплицирующий импульс экономическому росту. Этот метод соответствовал идеям фундаментальной работы Дж.М.Кейнса “Общая теория занятости, процента и денег” (1936). Кейнс обосновал активную финансовую политику государства по стимулированию спроса для выхода из состояния массовой безработицы и хронической недогрузки производственных мощностей. К 1939 г. практика дефицитного финансирования обнаружила благоприятное воздействие на восстановительные процессы в хозяйстве США. Доктрина Кейнса была признана “макроэкономической революцией” и теоретической основой смешанной экономики - активного вмешательства государства в рыночные процессы.

“Великая депрессия”, начавшись в США, в 1930 г. охватила и страны Западной Европы. Ранее других на путь выхода из кризиса посредством перехода к смешанной экономике вступила Швеция. Это было связано с деятельностью экономистов-теоретиков *Стокгольмской школы* (Э.Линдаль, Г.Мюрдаль, Б.Улин, Э.Лундберг) и приходом к власти в 1932 г. правительства социал-демократов, министр финансов которого Эрнст Вигфорсс пришел к выводу, что государственные инвестиции и организуемые общественные работы могут повысить покупательную способность и уменьшить масштабы экономического кризиса. Экономисты Стокгольмской школы предложили развернутые обоснования антициклической политики, Центральное объединение профсоюзов и Объединение предпринимателей Швеции заключили в 1938 г. Соглашение о мирном способе достижения коллективных договоров. Таким образом был заложен фундамент “народного дома” - шведской социал-демократической модели государства всеобщего благосостояния.

Противоположной была судьба Германии, где кризис был более сильным, чем в других странах Европы, преобладание крупного корпоративного капитала - подавляющим, а рабочие, уволенные из сокращенной армии офицеры и средние слои - мелкие хозяева и служащие - были выбиты из колеи мировой войной, гиперинфляцией 1922-1923 гг., политической нестабильностью. К 1932 г. промышленное производство в Германии, по сравнению с 1929 г., сократилось на 40%, число полностью и частично безработных достигло 8 млн. человек. На фоне всеобщей деморализации к власти в Германии в начале 1933 г. пришли нацисты.

Их экономическая программа была целиком сориентирована на подготовку к войне за “жизненное пространство для нации”. Это означало милитаризацию хозяйства и курс на *автаркию* - самообеспечение необходимыми ресурсами. Для перевода всей экономики на военные рельсы был создан сложный аппарат государственного регулирования. Его основу составил “фюрер-принцип” - подчинение всех секторов хозяйства и групп предприятий приказам уполномоченных чиновников - “виртшафтсфюреров”. В 1933 г. был принят “Закон о принудительном картелировании мелких и средних предприятий”, а в 1934 г. - “Закон о подготовке к органическому построению германского хозяйства”. Министр экономики Я.Шахт получал полномочия на создание, роспуск или слияние хозяйственных объединений и назначение их руководителей. В 1936 г. с предисловием Шахта в Германии был оперативно издан перевод “Общей теории занятости, процента и денег” Дж.М.Кейнса. Шахт заявлял, что только нацизм способен на деле осуществить полную занятость - прежде всего с помощью общественных работ, под которыми подразумевалась гонка вооружений.

Закон “Об организации национального труда” (1934) запрещал профсоюзы, стачки, свободный переход рабочих с одного предприятия на другое,

Современный Гуманитарный Университет

декларировал прекращение в Германии классовой борьбы и объединение рабочих и фабрикантов в единый “Немецкий трудовой фронт”, регулировавший по согласованию с министерством экономики заработную плату. Как средство сокращения безработицы для населения от 18 до 25 лет была в 1935 г. введена трудовая повинность; к 1938 г. она стала всеобщей.

Для регулирования сельского хозяйства было создано “имперское сословие по продовольствию”; земледельцы были объявлены “солдатами фронта питания”. Была введена система принудительных поставок сельскохозяйственной продукции. Зажиточные владельцы “наследственных дворов” - грессбауэры - получили свободу от поземельного налога, но могли быть лишены своего хозяйства за невыполнение распоряжений “имперского сословия по продовольствию”.

Разорвав Версальский договор, Гитлер уже в 1933 г. создал министерство авиации и начал в широких масштабах строительство военно-промышленных предприятий, а в 1935 г. ввел всеобщую воинскую повинность и добился от Англии разрешения на строительство надводного и подводного флота. В 1936 г. второе лицо в НСДАП - рейхсмаршал Геринг - стал уполномоченным по осуществлению 4-летнего плана мобилизации ресурсов для обеспечения полной боеготовности Вермахта - вооруженных сил нацистской Германии. Предприятия, признанные решающими в военном отношении, в первую очередь обеспечивались кредитами, сырьем, рабочей силой. В то же время были запрещены инвестиции в текстильные и ряд других отраслей. Выдвинув лозунг “Пушки вместо масла”, правительство ограничило ввоз продовольствия и жестко регламентировало внешнеторговые отношения и расходование иностранной валюты для закупок стратегического сырья. Недостаток нефти, каучука, цветных металлов и других видов ресурсов Германия стремилась восполнить энергичными мерами по налаживанию производства синтетических материалов - искусственного каучука, пластмасс, химического волокна и т.д. Милитаризация экономики вела к увеличению масштабов государственного предпринимательства. Государственный сектор возрос и за счет “ариизации” промышленных предприятий, принадлежавших еврейскому капиталу.

Удельный вес военных отраслей в совокупной промышленной продукции Германии достиг к 1939 г. 80%. Обновленная армия, крупномасштабное производство военной техники, мощная тяжелая промышленность подготовили германскую агрессию в Европе. При потворстве западных держав нацисты развязали Вторую мировую войну, унесшую 50 миллионов человеческих жизней.

8. ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЯПОНИИ

8.1. Феодализм в Японии

Японское государство возникло в середине VII в. Японское море, по другую сторону которого расположены Китай и Корея, по своей исторической роли отчасти аналогично Средиземному. С торговцами и переселенцами из Китая и Кореи на Японские острова проникли буддизм и конфуцианство, иероглифическое письмо и чайные кусты. Японский Императорский дом возвел свою родословную к богине Солнца, но национальная религиозная традиция - синтоизм - соединилась континентальными влияниями. Как подражание китайско-конфуцианским образцам стала складываться многоступенчатая иерархия рангов с экзаменационным отбором чиновников для управления государством. Кодекс 701 г., оформивший политическую централизацию страны, установил и *надельную систему* пользования землей, целиком находившейся в собственности государства: держатели наделов - семьи общинников - должны были уплачивать натуральный налог (рисом, тканями) и

обрабатывать государственные поля, а также выставлять одного воина от 50 дворов в императорскую армию. С IX в. надельная система эволюционировала в феодальную: наряду с владениями Императорского дома и буддийских монастырей, обладавших правами, аналогичными западноевропейскому иммунитету, из раздачи привилегированных наделов возникли наследственные “именные поля”, куда стали сбегать земледельцы от государственных поборов. Своенравные обладатели “именных полей” стали запрещать появляться в своих владениях представителям власти. Междоусобные конфликты вследствие изменений в структуре землевладения привели в конце XII в. к установлению режима *сегуната*: за императором остались лишь религиозно-церемониальные функции, а реальная власть перешла в руки главнокомандующего - *сегуна*, титул которого стал династическим.

В XIII в., в связи с угрозой вторжения в Японию монгольского завоевателя Хубилай-хана, покорителя Китая (монгольский флот был уничтожен тайфунами в Японском море), усилилась роль сословия малоземельных воинов - *самураев*; а в результате длительных междоусобиц феодальных кланов в XIV в. возвысились крупные землевладельцы-воины - *дайме*. Самураи стали селиться в замках дайме и служить за рисовые пайки. От самураев требовались боевое искусство и отказ от материальных благ в пользу аскетизма и воинской преданности. Их кодекс чести был основан на философии *дзен-буддизма*: вера в судьбу, подчинение неизбежности и спокойствие перед лицом бедствий.

XV в. был временем прогресса в сельском хозяйстве Японии, активизации внутренней и внешней (с Китаем и Кореей) торговли. Главной статьей японского вывоза в Китай были самурайские мечи, другими предметами экспорта стали благородные металлы и медь, изящные безделушки. Ввозились хлопок, шелк-сырец, ткани, фарфор, книги. Финансовые расчеты осуществлялись за счет весовой единицы риса - *коку*.

В XVI в. появились “новые дайме” - инициаторы строительства дорог, торговых складов, городских торговых кварталов, и заокеанские пришельцы - португальцы и испанцы, у которых японцы быстро переняли огнестрельное оружие. Феодальные кланы с новой силой повели борьбу за власть, в ходе которой было построено свыше 30 новых городов-замков, заложивших основы современной японской урбанизации. Победителем вышел Токугава Иэясу - сегун с 1603 г. Он перенес резиденцию сегунов в г. Эдо (Токио); местопребыванием императора осталась древняя столица Киото. В 1630-е гг. Токугава установил режим *самоизоляции Японии*: под страхом смерти японцам запрещались контакты с внешним миром (включая ввоз книг), строительство крупных морских судов, христианство; европейцы были изгнаны из страны, и лишь для голландцев, боевые корабли которых помогли подавить в 1637 г. крупное антисегунское восстание на острове Кюсю, было сделано исключение: они могли вести торговлю с Японией через единственный порт Нагасаки.

8.2. “Мейдзи исин” и имперская модернизация Японии

В 1853 г. у берегов Японии появилась “черная эскадра” американских боевых кораблей - пароходов, выпускавших клубы дыма и оснащенных пушками. Получивший полномочия от Конгресса США коммодор Перри потребовал от Японии открыть порты для торговли США. Испуганное Правительство сегуната через год дало согласие. По примеру США выгодные для себя торговые договоры поспешили навязать Японии Англия, Голландия и Россия.

Среди японских самураев уже в 1840-е гг. появились идеологи, размышлявшие над печальной судьбой Китая, самоизоляция которого при манчжурской династии Цин завершилась унижительным поражением от Англии в “опиумной войне” 1839-1842 гг. и подчинением воле западных империалистов.

Самураи Сакума Седзан и Екои Сенан пришли к выводу о бессмысленности самоизоляции Японии и необходимости заимствования западного опыта, прежде всего в области военной техники, и заморской экспансии для развития торговли. В 1860-е гг. неспособность сегуната ответить на вызов со стороны Запада привели к восстанию сторонников преобразований, свержению династии Токугава и провозглашению восстановления власти императора (им в то время был 15-летний Мусихито). Вслед за ликвидацией режима сегуната новый Кабинет министров ликвидировал административную систему феодальных княжеств, заменив ее префектурами, и сословные привилегии даймё и самураев. Местопребывание императора было перенесено в Токио, синтоизм провозглашен государственной религией, а царствование Мусихито (1868-1912) было названо **“Мейдзи исин”** - “эрой обновления”. Есида Сеин* был признан национальным героем, а главными лозунгами Мейдзи стали формулы Сакума Седзана и Екои Сенана - “японская этика, западная техника” и “богатая страна - сильная армия”.

Правительство Мейдзи провело широкомасштабные реформы, начиная с аграрной и кончая введением григорианского календаря и метрической системы мер. Земельные участки были отданы на началах аренды тем, кто их обрабатывал; за счет поземельного налога (3% от оценочной стоимости земли) были выплачены компенсации бывшим даймё и самураям. Аграрная реформа способствовала товаризации сельского хозяйства, росту производства шелка и чая для экспортной продажи. Были провозглашены свобода вероисповедания, свобода собраний и ассоциаций, торговли и предпринимательства, включая создание предприятий иностранцами (но с запретом продавать им землю и экспортировать зерно), отменены ремесленные корпорации, клановые монополии и внутренние таможи. Благодаря привлечению иностранного капитала было развернуто железнодорожное строительство.

К началу реформ до 40% мужского населения Японии уже были грамотными, но в 1872 г. император провозгласил как национальную задачу достижение сплошной грамотности. Преобразованный в 1897 г. Токийский университет стал центром подготовки высших чиновников из отобранных жесткими экзаменами выпускников, независимо от их социального происхождения. Молодые потомки самураев за счет правительства были посланы на учебу в Европу. Для реформирования японской армии были приглашены французские специалисты, флота - англичане, медицины - немцы, общеобразовательных школ - американцы.

Японские реформаторы, особенно министр иностранных дел Ивакура Томоми, были почитателями российского императора “Петера Берики”, прорубившего “окно в Европу”. В 1871-1873 гг. Ивакура возглавил посольскую миссию в Европу для изучения западного опыта военного дела, организации промышленности, образования и здравоохранения. Ивакура пригласил в Японию русского политэмигранта-полиглота Льва Ильича Мечникова, который был в 1874-1876 гг. профессором Токийской школы иностранных языков и написал большой труд “Японская империя”. Мечников отмечал, что эра обновления в Японии - “полный радикальный переворот”, затронувший все области экономического, политического и социального быта, - и предсказывал способность Японии “стать во главе возрождения остального Востока”.

Подобно Петру Великому, японцы стали создавать за казенный счет “образцовые” судоверфи, оружейные арсеналы, предприятия текстильной, металлургической и строительной промышленности. В конце XIX в. эти “образцовые” предприятия, оказавшиеся убыточными, были розданы частным предпринимателям, большей частью - крупнейшим семейным торговым домам - Мицуи, Мицубиси, Сумитомо и Ясуда. Но эти фирмы, вкладывая накопленные

* Есида Сеин был учеником самурая Екои Сенана. В 1859 г. Есида Сеин был казнен за попытку установления связей за границей.

капиталы в различные отрасли промышленности, тесно взаимодействовали с государством. В стране сложилась система правительственной поддержки частного бизнеса - **патернализм**.

Патернализм стал характерным в отношениях не только между бизнесом и государством, но и между капиталом и трудом. На рынке труда наряду с квалифицированной и связанной с торговыми домами рабочей силой - бывшими ремесленниками, сложился слой неквалифицированных работников, группировавшихся вокруг боссов. Фабриканты нанимали таких работников не прямо и индивидуально, а коллективно через боссов сроком на год. Не удовлетворенные такой ситуацией, владельцы предприятий стали создавать особые подразделения специально для найма рабочей силы и управления персоналом и искать методы группового стимулирования труда. Начала формироваться система возведения лояльности фирмы в ранг организационной основы. В 1910 г. крупные фирмы разделили рынок рабочей силы, включив в круг своих интересов наряду с производственными и другие аспекты жизни определенных районов.

Реформационная ломка не была безболезненной. Противники модернизации убили министра внутренних дел Т.Окубо и министра образования М.Аринори, а министр финансов С.Окума был изувечен взрывом динамитной бомбы, но к концу XIX в. Япония была приобщена к западной цивилизации. Военная победа над Китаем в 1895 г. доказала эффективность преобразований; полученная контрибуция позволила стране провести денежную реформу и перейти к конвертируемой валюте. Кроме того, Япония захватила остров Тайвань и обеспечила себе прерогативы на китайском рынке. Это было началом ее империалистической экспансии.

Японский парламент принял 10-летнюю (1895-1905) программу усиления армии. Уровень военных расходов в стране стал самым высоким в мире (36% бюджета). В 1900 г. Япония приняла участие в подавлении восстания "боксеров" в Китае и нацелилась на захват Манчжурии, что вело к столкновению с интересами России. Англия, враждебная России из-за соперничества на азиатском континенте, натравливала на нее Японию. Русско-японская война 1904-1905 гг. завершилась поражением царской армии, наполнившим японцев расовой гордостью. Япония получила северную Манчжурию, которую стала использовать в качестве черной металлургической базы, а в 1910 г. аннексировала Корею и, наконец, в 1912 г. разделила с Россией сферы влияния в Монголии.

Первая мировая война была использована Японией для навязывания "21 условия" Китаю (1915 г.). Правда, в 1922 г. Япония была вынуждена примириться с решением западных держав о "политике открытых дверей" в Китае.

В 1920-е гг. окончательно сложилось господство в экономике Японии шести крупнейших фирм - *дзайбачу*, выросших из старых торговых домов - Мицуй, Мицубиси, Сумитомо, Ясуда.

Стремясь к установлению своего господства во всей восточной Азии, японский империализм начал в 1931 г. - с захвата всей Манчжурии - новую территориальную экспансию. Милитаризация экономики страны в 1930-е гг., заключение в 1936-1940 гг. Антикоминтерновского, а затем Берлинского пакта с нацистской Германией и фашистской Италией, вторжение в Китай в 1937 г., неудачи в столкновениях с Советской Армией на озере Хасан (Приморье) в 1938 г. и у реки Халхин-Гол (Монголия) в 1939 г., нападение на военно-морскую базу США Перл-Харбор (Гавайи) в 1941 г.; оккупация в 1941-1943 гг. Филиппин, Малайского архипелага, Индокитая, большей части Китая; потеря всех колоний, военная капитуляция в 1945 г., атомная бомбардировка американцами Хиросимы и Нагасаки - таков оказался пагубный путь японского империализма. Осенью 1945 г. страна была оккупирована американской армией. Имперская модель модернизации целиком дискредитировала себя.

Современный Гуманитарный Университет

9. РАЗЛИЧНЫЕ МОДЕЛИ СМЕШАННОЙ ЭКОНОМИКИ ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ

Послевоенное развитие экономики Западного мира определялось, в первую очередь, бесспорным экономическим и военно-политическим лидерством США и противостоянием с их бывшим союзником в борьбе с нацистской Германией - Советским Союзом, ставшим во главе "второго мира" - "социалистического лагеря", охватившего к 1950 г. управляемые коммунистическими партиями страны Восточной Европы, Китай, Северную Корею, а позднее - Вьетнам, Лаос и Кубу, и стремившегося распространить свое влияние на Ближний и Средний Восток, черную Африку, Латинскую Америку.

"Первый мир" объединился по "атлантической оси" вокруг США, первенство которых признали Англия, Франция и созданная в 1949 г. на подконтрольных американской армии западногерманских землях Федеративная Республика Германия. В свою очередь, США, после "великой депрессии" дистанцировавшиеся от заокеанских проблем, теперь решительно взяли курс на использование своего экономического превосходства для реализации Pax Americana - либерального устройства мира под американским верховенством.

Реализация гегемонии США происходила посредством деятельности международных валютно-финансовых институтов, созданных в 1944 г. на конференции в г. Бреттон-Вуде (штат Нью-Гэмпшир) - Международного валютного фонда (МВФ) и Всемирного банка, заключенного в 1947 г. Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ), и военно-политических блоков - НАТО (Североатлантический пакт, подписан в 1949 г. в Вашингтоне США, Канадой и десятью западноевропейскими государствами, к 1955 г. присоединились Греция, Турция и ФРГ), АНЗЮС (подписан в 1951 г. в Сан-Франциско США, Австралией и Новой Зеландией), СЕАТО (Договор государств Юго-Восточной Азии, подписан в 1954 г. в Маниле США, Филиппинами, Таиландом, Пакистаном, Францией, Англией, Австралией, Новой Зеландией); СЕНТО (Центральный договор, подписан в 1955 г. в Багдаде США, Ираком (вышел в 1958 г.), Пакистаном, Ираном, Турцией и Англией).

На Бреттон-Вудской конференции было достигнуто соглашение об установлении в Западном мире системы *золотодолларового эталона и фиксированных валютных курсов (Бреттон-Вудская система)*. Каждая из стран, участниц МВФ, должна была установить золотое или долларовое содержание своей денежной единицы, определяя валютный паритет между национальной и иностранными валютами, и сохранять свой валютный курс неизменным. Национальные валюты могли свободно обмениваться на доллары, служившие эквивалентом золота. Страны-участницы обязались вносить в МВФ вклады в зависимости от размеров их национального дохода и объема торговли, и могли получать займы с Генерального счета МВФ. Величина взноса определяла количество голосов, принадлежащих участнице.

Бреттон-Вудская конференция стала началом триумфа экономической доктрины Джона Мейнарда Кейнса (1883-1946). Кейнс, к тому времени член Лондонского королевского общества и Палаты лордов британского Парламента, был главным представителем Англии на Бреттон-Вудской конференции, реализовавшей его идеи о реорганизации международных финансов и создании надгосударственных институтов экономического регулирования. Сразу после войны макроэкономические идеи Кейнса и его последователей - государственное вмешательство в экономику для обеспечения бесперебойного экономического роста, поддержания полной занятости, перераспределения доходов методами эмиссионной и налоговой политики в пользу социальной справедливости и антициклического регулирования - были положены в основу программ экономического развития западных государств.

Кейнсианство акцентировало внимание на количественных закономерностях взаимодействия макроэкономических величин (валовой национальный продукт, национальный доход, уровень занятости, потребления, сбережений и т.д.) и социальных аспектах экономической системы. Кейнсианские программы экономического развития основывались на использовании новых экономико-статистических методов, связанных с прогрессом счетной техники и новой научной дисциплины - эконометрики. Большой вклад в развитие новых оснований экономической политики внесли американцы О.Хансен, С.Кузнец, В. Леонтьев (двое последних - русские по происхождению, эмигрировавшие в 1920-е гг.), голландец Я.Тинберген, норвежец Р.Фриш, англичане Дж.Хикс, Р.Стоун. Особую роль сыграла Стокгольмская школа политической экономии (Б.Улин, Э.Лундберг, Г.Мюрдаль, Э.Линдаль), на идеях которой в нейтральной Швеции с середины 1930-х гг. правящая социал-демократическая партия основывала свою политику строительства "государства всеобщего благосостояния".

Максимизация экономического роста и общественный консенсус (соглашение) - за счет полной занятости, повышения уровня массового потребления, гарантий социального обеспечения, развития сотрудничества между предпринимателями и рабочими, "демократизации капитала" (участие рабочих в прибылях, распространение "народных акций") - стали главными приоритетами модели *смешанной экономики* (регулируемого капитализма) в ее различных вариантах. Яркое описание этой модели дал в 1952 г. американский экономист Дж.К.Гэлбрейт в книге "Американский капитализм. Концепция уравнивающей силы". Утратив способность к автоматическому регулированию, капиталистическая экономика стала, по выражению Гэлбрейта, "уравнивающей силой" взаимодействия крупных корпораций, профсоюзов и государственного регулирования.

Гэлбрейт предложил и другое определение для американского капитализма - "Общество изобилия" (1958). Кейнсианская политика экономического роста сделала доступным массовому американскому потребителю разнообразные товары. Насыщению рынка бытовой техникой длительного пользования способствовало внедрение целого ряда изобретений 1930-х гг. - магнитофон, телевизор, долгоиграющая пластинка, транзистор, шариковая ручка, фотоаппарат "Поляроид" и т.д. Сенсационным событием конца 40-х гг. стало появление нейлонового трикотажа. В 1950-е гг. в США началась новая аграрная революция, стимулированная проводимой со времени "Нового курса" правительственной политикой ограничения культивируемых земель. Имея ограниченные площади, фермеры могли увеличить прибыли лишь за счет внедрения новых методов хозяйствования и добились впечатляющего повышения производительности труда за счет широкого использования органических удобрений (гербицидов, инсектицидов), генетического отбора семян, комплексной механизации; развивалось выращивание высокоурожайных сортов кукурузы, пшеницы, риса и высокопродуктивных пород скота. Сельское хозяйство США было интегрировано в мощную индустрию агробизнеса: поставка специализированной техники, фуража, семян, удобрений; отлаженная система хранения, транспортировки и сбыта продукции.

Прогресс в сельском хозяйстве был частью гораздо более широкого процесса качественного преобразования технологий на основе достижений *современной научно-технической революции*, первый этап которой охватил 1950-60-е гг. Основные результаты этого этапа: опережающее развитие автомобильного транспорта и его инфраструктуры, гражданской авиации, атомной энергетики, нефтехимии, производства синтетических материалов, электронно-вычислительной техники; автоматизация производства, поточное машиностроение; базовые организационно-экономические принципы -

Современный Гуманитарный Университет

вертикальная интеграция фирм, дальнейшая концентрация, “тейлоризм”, стратегическое планирование.

Воплощение достижений НТР в электрифицированном обиходе (автомобили, холодильники, телевидение, магнитофоны, вакуумные пылесосы, стиральные и посудомоечные машины) способствовало созданию в США мощного сектора *домашнего хозяйства*, сопоставимого по масштабам с другими секторами экономики и обеспечивающего расширенное воспроизводство качества человеческих ресурсов. Понятия *хаусхолд* (домохозяйство) и *человеческий капитал* прочно вошли в язык западной экономической теории.

Еще одним важным лексико-теоретическим новшеством, отразившим изменения в функционировании капитализма, стало понятие “техноструктуры”. Оно было обосновано Дж. К. Гэлбрейтом в книге “Новое индустриальное общество” (1967). Техноструктура - это “менеджмент и руководящий интеллект” зрелой корпорации, сведение воедино специализированных знаний специалистов по управлению и научно-технических специалистов, нанятых собственниками фирм. Техноструктура осуществляет стратегическое планирование, необходимое в усложненной обстановке современного хозяйства и вносит регулируемость в процесс экономического развития, способствуя трансформации капитализма в смешанную экономику или “новое индустриальное общество”, где велика роль “планирующей системы”.

Проблема планирования играла значительную роль в различных моделях послевоенной смешанной экономики. В ряде западноевропейских стран (Нидерланды, Норвегия, Франция и др.) она приняла форму экономического программирования - составления комплексных народнохозяйственных программ, отражающих предпочтительный вариант развития общественного производства и стратегическую концепцию экономической политики. В Западной Германии приоритет был отдан “планированию форм”, определяющих рамки модели, названной социальным рыночным хозяйством.

9.1. Модель социального рыночного хозяйства в ФРГ

Министром экономики в первом правительстве Федеративной Республики Германии стал проф. Л.Эрхард, еще весной 1945 г. разработавший программу восстановления экономики страны. Концепция Эрхарда базировалась на теоретических построениях экономистов Фрайбургской школы, предложивших доктрину *ордолиберализма* (букв. “порядок свободы”), настаивавшую на активности государства как создателя общественных институтов, гарантирующих свободное проявление частной инициативы и политическую демократию. Более конкретным переложением идей ордолиберализма стала модель “**социального рыночного хозяйства**”, под которой понималось:

- приоритет в экономической политике государства не по регулированию хозяйственных процессов, а по установлению форм и правил (“рамочного обращения”) действия хозяйственных субъектов;
- нацеленность создаваемых форм и правил на обеспечение свободного конкурентного порядка и открытости рынков, стимулирование хозяйственной инициативы максимального числа частных лиц: антимонопольная политика, поддержка среднего и малого бизнеса;
- взаимосоответствие всех элементов экономической жизни - предпринимательской деятельности, денежной политики, банковской системы и т.д.;
- стабильность денежного обращения и экономической политики, обеспечение предсказуемых условий инвестирования;
- преодоление консервативной структуры потребления, создание условий для выравнивания платежеспособности всех слоев населения.

Л.Эрхард начал с *денежной реформы*, заменив рейхсмарку новыми

дойчмарками (ДМ) по курсу 100:6,5. Ему удалось добиться соглашения с профсоюзами, которые в ответ на установление стабильных цен на продукты питания, квартплату и транспортные расходы не предъявляли требований к увеличению заработной платы. Таким образом, удалось избежать возможной инфляционной спирали и стабилизировать валюту.

После денежной реформы центральный банк для стимулирования экономического роста выделил на инвестиционные кредиты 200 млн. ДМ и снизил обязательные резервы для коммерческих банков. Затем были созданы центральный Промышленный кредитный банк и два центральных банка для поддержки сельского хозяйства. Помощь, получаемую в соответствии с планом Маршалла, западногерманские предприятия оплачивали в ДМ, а Промышленный банк из этой помощи образовывал эквивалентные ресурсы для инвестиций. В 1952 г. правительство обязало все предприятия предоставить займы Промышленному банку для финансирования долговременных инвестиционных программ развития отраслей и регионов, в которые отказывались вкладывать средства другие банки. Эмиссия ценных бумаг была ориентирована на рынок потребительских товаров. Для удовлетворения потребительского спроса государство применяло не только кредитно-денежную политику, но и политику расходов - государственных дотаций. В соответствии с принятым "зеленым планом" было дотировано производство важнейших продуктов питания (хлеб, молоко, яйца). Особая поддержка была оказана жилищному строительству (льготное налогообложение, плата за сверхурочные работы), что позволило решить задачу предоставления нормального жилья миллионам беженцев и пострадавшим от бомбардировок. Во 2-й половине 1950-х гг. были приняты меры по расширению за счет бюджетных средств системы социального обеспечения и охраны окружающей среды.

Правительство ФРГ придавало большое значение "демократизации капитала" - разукрупнению концернов, обеспечению участия работников в управлении предприятиями, отстаиванию позиций держателей мелких пакетов акций акционерных обществ. Так, например, "Ферайн Стальверке" (дававший ранее до 40% германского производства стали) был разделен на 13 металлургических и 9 горнодобывающих компаний. При денационализации крупнейшей автомобильной компании "Фольксваген" (основана при личной поддержке Гитлера в 1938 г.) наименее оплачиваемым работникам были предоставлены скидки для приобретения "народных акций".

Л.Эрхард был министром экономики до 1963 г., в котором занял пост канцлера (до 1966 г.). Он представлял Христианский демократический союз, образовавший правящую коалицию вместе с Христианским социальным союзом (ХДС/ХСС). Реформы Эрхарда обеспечили западногерманской экономике наивысший в Западной Европе экономический рост, изобилие на потребительском рынке.

9.2. Голлизм и модернизация французской экономики

Утверждение смешанной экономики по другую сторону от Рейна происходило по иной, чем западногерманский ордолиберализм, модели. Теоретики и практики "социального рыночного хозяйства" отвергли такие элементы государственного регулирования экономики, как национализация и планирование на макроэкономическом уровне. Напротив, во Франции с установлением Четвертой республики - приходом к власти лидеров Движения Сопротивления во главе с генералом Шарлем де Голлем (премьер-министр в 1944-1946 гг.) и при сильном влиянии социалистов и коммунистов - под прямой контроль государства перешли энергоресурсы, страховые компании, крупнейшие банки и еще ряд крупных фирм, а для стимулирования

экономического роста стало использоваться *индикативное* (рекомендательное) государственное планирование.

Государственный *План модернизации и оснащения* был пущен в действие (с 1946 г.) первым экономическим советником де Голля Жаном Моннэ, который объяснял отставание французской экономики сложившейся консервативной структурой предприятий, ориентированных на семейную производственную единицу. Моннэ, как и Дж.К.Гэлбрейт, считал, что технологический прогресс может быть реализован лишь на крупномасштабных предприятиях, обладавших в ряде случаев монопольными позициями. Однако, с другой стороны, ряд французских традиций содействовал успеху идеологии *экономического дирижизма*, включавшего в себя централизм и индикативное планирование, - давняя тенденция вмешательства государства в экономику, тесные взаимоотношения между предпринимателями и высшими чиновниками - в большинстве своем выпускниками одних и тех же элитных учебных заведений. Моннэ был назначен подчиненный премьер-министру Генеральный комиссариат по планированию, через Комитеты по модернизации поддерживавший связи с многочисленными кругами промышленников, рабочих и аграриев.

Отставка де Голля в январе 1946 г. не изменила курса на экономический дирижизм. За годы Четвертой республики (1946-1958) во Франции были реализованы два Плана модернизации и оснащения. Государство сконцентрировало усилия на развитии восьми базовых отраслей, игравших ключевую роль в структурной перестройке промышленности: угольной, сталелитейной, цементной, энергетике, производстве горючего, транспорте, изготовлении сельскохозяйственных машин и азотных удобрений. Выполняя стратегические функции, Комиссариат составлял для правительства и частного сектора прогнозы экономического развития, что уменьшало степень риска при принятии важных решений, способствовало оптимальному распределению ресурсов и созданию эффективной структуры социального взаимодействия. Климат сотрудничества в Комитетах по модернизации, где велись споры о плане на отраслевом уровне, содействовал пониманию экономических явлений широкими слоями населения.

К моменту второго прихода генерала де Голля к власти содержание и главные направления модернизации французской экономики были четко определены. Став в 1958 г. премьер-министром, де Голль добился принятия новой Конституции, установившей во Франции режим президентской Пятой республики, ограничивавшей полномочия Парламента. На этот раз своим экономическим советником де Голль выбрал либерального экономиста Ж.Рюэффа, но генерал сохранил приверженность экономическому дирижизму, провозгласив выполнение плана "пламенным долгом каждого француза".

Умелое вмешательство в экономику государственных органов Пятой республики было нацелено на решение следующих основных задач:

- совершенствование экономической структуры за счет демонополизации некоторых замкнутых национальных рынков при одновременном укрупнении промышленно-финансовых групп, деятельность которых приобрела международные масштабы;
- "устройство территории" (равномерное развитие всех регионов страны);
- поддержание классового согласия, смягчение традиционной для Франции социальной напряженности.

1960-е гг. стали годами "больших проектов" по созданию или радикальному обновлению атомной энергетики, самолетостроения, космической технологии, производства ЭВМ. В отличие от первого этапа модернизации, где задачи решались за счет национализации, на этот раз их исполнение было возложено на частный бизнес. Участие государства ограничивалось организационной стороной дела и финансовым содействием. Результатами "больших проектов"

стали ракета “Ариан”, сверхзвуковой пассажирский самолет “Конкорд”, аэробусы, сверхскоростные поезда, производство во Франции электронно-вычислительной техники и средств связи на уровне США и Японии.

Для голлистской модернизации характерна активная *региональная политика государства* - преодоление исторически сложившейся традиции оттягивания гипертрофированным Парижским регионом ресурсов провинции. Региональному выравниванию способствовали политика размещения государственных и стимулирования частных инвестиций, крупномасштабные программы развития дорожной инфраструктуры - от национальных скоростных магистралей до разветвленной сети муниципальных шоссе, создание на периферии “полюсов научно-технического роста” вокруг “больших проектов” и университетских центров (Гренобль, Нант).

Большое место в модернизации Франции заняли преобразования в сельском хозяйстве, превращение его из архаичного парцеллярного в современное фермерское и кооперативное, интегрированное в агроиндустриальный комплекс с химической промышленностью и машиностроением. Не допустив обвального свертывания посевов ряда традиционных для Франции культур под натиском дешевого импорта из соседних государств, де Голль в то же время содействовал сохранению универсального (многопродуктового) характера французского сельского хозяйства. При сокращении с середины 50-х гг. к концу 60-х гг. доли занятых в сельском хозяйстве с 27 % до 15% Франция вышла на второе после США место в мире по экспорту сельскохозяйственной продукции, стала единственным в Западной Европе экспортером зерновых и крупнейшим в мире - молочных продуктов, не говоря уже о винах.

Политика де Голля была продолжена его преемником Ж.Помпиду (премьер в 1962-1968 гг., президент в 1969-1974 гг.). В результате глубокой структурной перестройки, технологической модернизации, развития организационно-хозяйственной, транспортной и коммуникационной инфраструктуры, научно-технического потенциала, Франция к началу 70-х гг. по уровню эффективности производства заняла ведущее место среди европейских стран.

9.3. Европейская экономическая интеграция

На протяжении многих столетий “рейнская ось” Западной Европы, ставшая к концу XIX в. осью европейской тяжелой промышленности (Рур, Саар, Валлония, Лимбург, Люксембург и Лотарингия), была постоянным источником войн и конфликтов. Но после второй мировой войны удалось добиться превращения этого макрорегиона в место, где стал развиваться процесс сотрудничества и прогресса. В 1951 г. шесть государств, расположенных на и вокруг “лотарингской оси” - Нидерланды, Бельгия, Люксембург (с 1948 г. объединились в таможенный союз Бенилюкс), ФРГ, Франция и Италия подписали “Соглашение о создании Европейского общества угля и стали”, объединившего горную и металлургическую промышленность этих стран. ЕОУС стало преддверием объединения тех же шести стран в 1957-1958 гг. в *Европейское экономическое сообщество* (“Общий рынок”). В противовес ему в 1960 г. было создано другое макрорегиональное объединение - Европейская ассоциация свободной торговли, куда вошли Англия, Швеция, Норвегия, Дания, Швейцария, Австрия и Португалия. Однако впоследствии (1972) Англия и Дания вышли из ЕАСТ и вместе с Ирландией были в 1973 г. приняты в ЕЭС. С интеграцией девяти динамично развивающихся стран в Европейское экономическое сообщество, оно превратилось в мощный центр экономической силы, способный бросить вызов США. Но еще одним центром экономической мощи к этому времени стала Япония.

9.4. Японское “экономическое чудо”

После капитуляции Японии во 2-й мировой войне американские оккупационные власти провели в стране ряд реформ. С целью демилитаризации и демократизации новая конституция запрещала существование армии. Были распущены дзайбацу и принято антимонопольное законодательство; введено трудовое законодательство, предусматривавшее 8-часовой рабочий день, страхование по безработице и при несчастных случаях; поощрялись создание профсоюзов, охвативших до 60% рабочей силы Японии (сравнительно с 30% в среднем по западным странам) и система *пожизненного найма*. Последняя накладывалась на японскую традицию патернализма и лояльности фирме и легла в основу своеобразной системы отношений между трудом и капиталом на японских предприятиях, включившую также практику *кружков контроля качества*, идею которых предложил американский специалист по управлению персоналом Э.Деминг.

В стране была также проведена аграрная реформа: государство выкупало (в условиях инфляции!) у крупных землевладельцев их имения с последующей продажей в собственность арендаторам; в результате к 1955 г. 70% обрабатываемой земли перешло в собственность тех, кто ее обрабатывает – фермеров. Финансовая стабилизация, осуществленная американским эмиссаром Дж.Доджем в 1949-1950 гг., выровняла цены с мировыми и позволила отменить нормирование продуктов. Был установлен фиксированный курс японской иены к доллару; к 1955 г. Япония вступила в МВФ и ГАТТ.

Но, пожалуй, решающее значение для “посева” впечатляющего экономического роста Японии имели создание в 1949 г. *Министерства внутренней торговли и промышленности (МВТП)* и война в Корее 1950-1953 гг., обеспечившая 3-миллиардные интендантские заказы Японии как геополитическому бастиону США в противостоянии с “миром социализма”. МВТП стало проводить целенаправленную политику структурной перестройки и экономического роста. Оно осуществляло практически полный контроль за восстановлением промышленности Японии и развитием внешнеторговых отношений – импорт, закупки лицензий, валютные операции, иностранные капиталовложения, СП, льготные долгосрочные займы и правительственные субсидии. Приоритет был отдан таким промышленным отраслям, как сталелитейная, нефтехимическая, машино- и судостроение, элетротехника и электроника.

Испытывая недостаток важнейших видов сырья для тяжелой промышленности, японцы нашли выход в модели *проточной экономики*. Они сделали ставку на свою извилистую береговую линию и новые возможности морского транспорта, открывшиеся с созданием крупнотоннажных *рудовозов и супертанкеров* и механизацией погрузочно-разгрузочных работ. Новые металлургические заводы стали создаваться “на воде”. Была реализована программа создания насыпных участков, с одной стороны которых через оборудованный приемный порт уголь, руда и другое сырье сразу поступает в обработку, а с противоположной – поступает готовая экспортная продукция в отгрузочный порт. Продвижение черной металлургии к побережью, создание поргово-промышленных комплексов избавило Японию от обременительных расходов на модернизацию шахт и рудников и от товарных поездов, обеспечило значительную экономию на издержках и гибкость отраслевой структуры экономики, освобожденной от громоздких добывающих отраслей. В то же время судостроение в 1955 г. стало первой отраслью, в которой возрожденная Япония достигла мирового первенства, а в 1960-е гг. в мировые лидеры вышла и сталелитейная промышленность страны, не имеющей собственных железорудных запасов, но наладившей через Тихий океан (из Австралии) дешевый импорт сырья и освоившей передовые методы производства (кислородно-конвертерный процесс и непрерывная разливка стали).

Вторая половина 1950-х гг. стала для Японии временем начала высоких урожаев риса и индустриализации сельского хозяйства, насыщения спроса на предметы потребления длительного пользования (черно-белые телевизоры, холодильники, стиральные машины) и быстрого производства электронного оборудования. Сдвиг к океану явился фактором создания прогрессивной структуры и масштабного обновления производственного аппарата.

Фирма “Сони” наладила выпуск портативных транзисторных приемников, а МВТП создало Комитет по компьютерным исследованиям.

В 1960 г. японское правительство приняло “План удвоения национального дохода” за десятилетие. Реальные темпы ежегодного прироста в 1960-е гг. составили свыше 11% (при запланированных 9%), производительность труда в сельском хозяйстве выросла в 2,5 раза. Создав с нуля автомобильную промышленность, Япония превратилась во вторую автомобильную державу мира; стала мировым лидером в производстве телевизоров и радиоприемников.

К концу 1960-х гг. мелкие и средние предприятия обеспечивали почти 50% национального дохода и 2/3 рабочих мест. Тесные связи между крупнейшими и малыми фирмами на *субподрядной основе* стали одним из главных факторов экономического прогресса Японии.

Начиная с 1964 г., МВТП начало энергично стимулировать производство компьютеров в Японии, создав Управление развития информационной технологии, предоставлявшее займы для образования компаний, разрабатывавших программное обеспечение.

К 1970 г., последовательно обойдя Италию, Англию, Францию и ФРГ, Япония вышла на второе после США место в капиталистическом мире по объему ВВП. Знаком признания японского “экономического чуда” стало избрание г. Осака местом Всемирной выставки 1970 г. В том же году в Японии началось строительство “города науки” Цукуба. Страна Восходящего Солнца стала символом технического прогресса, быстро увеличивалась ее роль в мировой торговле.

Экономические успехи стран Западной Европы и Японии изменили соотношение сил на мировом рынке, увеличив удельный вес этих стран за счет США. На гегемонии США в мировой торговле было основано их валютное преобладание, закрепленное Бреттон-Вудской системой золотодолларового эталона. США, аккумулировавшие основную часть международного золотого запаса, продавали иностранным фирмам и финансовым органам золотые слитки по фиксированной цене 35 долларов за унцию. Расширение масштабов международных торговых и финансовых операций вызвало растущий спрос на доллары как мировые валютные резервы; сформировался особый рынок *евродолларов*. Однако ситуация, в которой “доллар так же хорош, как и золото”, была неустойчивой из-за роста дефицита платежного баланса США, вызванного военными расходами и программами “помощи развитию” странам “третьего мира”. Дефицит платежного баланса США и накопление долларовых запасов у фирм и финансовых органов других стран привели к истощению золотого запаса США и к тому, что к 1967 г. лишь треть, а в 1971 г. лишь шестая часть долларовых резервов иностранцев могла быть обменена на золото. В результате США в начале 1970-х гг. были вынуждены девальвировать доллар в целях стимулирования своего экспорта для улучшения платежного баланса. Это означало крушение Бреттон-Вудской системы фиксированных валютных курсов и переход к “плавающим курсам” национальных валют. Прекращение связи национальных валют с денежным металлом и манипулирование валютными курсами означало кризис мировой финансовой системы. Этот кризис был усугублен в середине 1970-х гг. *структурными кризисами*, ставшими сильнейшим потрясением капиталистической экономики со времен “великой депрессии” и 2-й мировой войны.

10. СТРУКТУРНЫЕ СДВИГИ В ЭКОНОМИКЕ ВЕДУЩИХ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАН

Если валютный кризис был спровоцирован изменением соотношения сил между сформировавшимися тремя центрами капиталистического мира, то *структурные кризисы* были спровоцированы борьбой стран “третьего мира” за “новый международный экономический порядок”. По окончании 2-й мировой войны и формирования двух противостоящих друг другу миров - капиталистического, во главе с США, и социалистического, во главе с СССР и Китайской Народной Республикой - началось крушение колониальной системы империализма. Получавшие независимость бывшие колонии западных держав составили наряду со странами Латинской Америки и Среднего Востока “третий мир”. Страны “социалистического лагеря” в совокупности самостоятельно удовлетворяли свои потребности в минеральном сырье, тогда как страны Запада и особенно Япония зависели (и зависят) от ресурсов “третьего мира”. Добившиеся политической независимости молодые государства в экономическом отношении не смогли избавиться от зависимости от постколониальных европейских компаний и динамичных американских корпораций, распространивших свою деятельность за океаны. *Транснациональные корпорации* обеспечили себе контроль за производством сырья в “третьем мире” и его перекачку в “первый мир” посредством “ножниц цен” (низкие цены на вывозимое из “третьего мира” сырье, высокие цены на промышленные товары развитых стран). Важнейшее место среди сырьевых ресурсов заняла нефть, ставшая *основным энергоносителем*, вытеснив уголь. Она обеспечивала спрос на жидкое топливо в условиях массовой автомобилизации и развития авиации, обогрев жилья и энергообеспечение промышленных предприятий даже в таких угольных странах, как ФРГ и Англия. Темпы роста стремительно развивавшейся *нефтехимии* (основа производства пластмасс и синтетических волокон, искусственного каучука, моющих средств и другой продукции) достигали 15% в год. С появлением во второй половине 50-х гг. супертанкеров в различных уголках мира *нефтяные порты* (крупнейшие - Роттердам в Нидерландах, Марсель во Франции, Хьюстон в США и др.) стали центрами промышленного роста - близ побережий сооружались нефтехимические заводы и предприятия смежных отраслей. За 1950-1972 гг. импорт сырой нефти в США возрос более чем в 9 раз, в страны Западной Европы - в 17 раз, в Японию - в 173 раза. Если в 1955 г. только 7%, то в 1969 г. уже 70% энергетических потребностей Японии были обеспечены нефтью, целиком ввозимой из-за океана.

Дешевизна важнейшего для динамично развивающихся экономик ведущих капиталистических стран энергоресурса была обеспечена деятельностью Международного нефтяного картеля, объединившего 7 крупнейших транснациональных корпораций, возникших еще в начале XX в. (5 американских, англо-голландская “Ройял - Датч Шелл” и “Бритиш Петролеум”) и крупномасштабной продажей по бросовым ценам на мировой рынок нефти, добываемой в Советском Союзе (видимо, из желания советского руководства поддержать - снижая доходы иранского шаха и арабских шейхов от продажи нефти - египетского президента Насера в его претензиях на роль лидера всего Ближнего Востока).

Однако в 1973 г. страны созданной еще в 1960 г. *ОПЕК (Организации стран - экспортеров нефти - Ирана, Ирака, Кувейта, Катара, Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов, Ливии, Алжира, Габона, Нигерии, Венесуэлы, Эквадора, Индонезии)*, действуя как международный картель и поддержанные СССР, вчетверо повысили цены на нефть. За этим “нефтяным шоком” последовало повышение цен на другие виды минерального сырья и продовольствие, а ирано-иракская война 1979-1980 гг. вызвала второй “нефтяной шок” - новый скачок цен на нефть.

“Нефтяные шоки” и общее вздорожание сырья ввергли развитые страны в полосу *структурных кризисов (1974-1975, 1980-1982 гг.) - энергетического, сырьевого, продовольственного*. Резкий скачок цен вызвал *инфляцию издержек*, причем эта инфляция протекала в условиях роста безработицы и спада производства. Подобное явление, названное *стагфляцией*, оказалось сокрушительным ударом по кейнсианской политике обеспечения полной занятости при помощи регулируемой инфляции.

Сложившаяся в различных вариантах модель смешанной экономики была рассчитана на массовое производство (экономия на масштабе!) при мобилизации сырья и энергии и массовое стандартизированное потребление при стимулировании платежеспособного спроса населения. Благодаря ей трудящиеся классы на Западе были накормлены, одеты, получили крышу над головой и бытовую технику длительного пользования, широкий доступ к образованию, медицинским услугам, туризму.

Однако с ростом благосостояния увеличилось и разнообразие потребительских вкусов и предпочтений. Нарастание объемов, мощностей, скоростей, грузопотоков натолкнулось на ограничения, связанные не только с изменением условий извлечения энергосырьевых ресурсов из слаборазвитых стран, но и с *экологическим кризисом* на самом Западе - загрязнением окружающей среды промышленными отходами, химическими удобрениями и т.д. Активная социальная политика привела к разбуханию государственного аппарата, а некоторые требования сильных профсоюзов лишали экономику маневренности (запреты частичной занятости, приема на работу не членов профсоюзов, манипулирования с продолжительностью рабочего дня).

В Советском Союзе эти противоречия были расценены как “углубление общего кризиса капитализма”; на Западе стали популярны движения экологического протеста и различного рода предсказания о “закате цивилизации бизнеса”. С другой стороны, в верхних эшелонах власти западных стран произошел поворот от *либерального реформизма* к *неоконсерватизму*, особенно ярко проявившийся в курсе администрации 41-го президента США Р.Рейгана (1981-1989) и Правительства премьер-министра Великобритании М.Тэтчер.

В идеологии неоконсервативный курс проявился в воинствующем антикоммунизме (рейгановская риторика об “империи зла” - СССР), критике “государства благосостояния” за присвоение им слишком большого числа функций, упоре на традиционные ценности западного индивидуализма - свобода выбора, частная инициатива, “закон и порядок”. В экономике - в повороте от кейнсианских методов регулирования к методам, рекомендованным сторонниками критиков кейнсианства - *монетаристами* и теоретиками *экономики предложения*.

Монетаристы заявили себя ярыми приверженцами свободного рынка и противниками государственного вмешательства в экономику, настаивали на возврате к представлениям о способности рыночной конкуренции самой по себе к макроэкономической стабильности. Государственная фискальная и кредитно-денежная политика, по их мнению, нарушает эту стабильность, создает негибкость и циклические колебания. Решающий фактор, определяющий уровень производства, занятости и цен, по мнению монетаристов - денежное предложение. Для поддержания макроэкономической стабильности годовые темпы прироста денежной массы не должны превышать 3-4%; кейнсианский инфляционный метод “подкачки” экономического роста монетаристы называли “финансовым алкоголизмом”.

Сторонники экономики предложения утверждали, что кейнсианская политика не смогла справиться со стагфляцией, поскольку строилась на расширении спроса посредством фискальной политики и создавала “налоговый клин”

между величиной издержек производства и ценой товаров (рано или поздно большая часть налогов перекладывается предпринимателями на потребителей в форме повышения цен) и “налоговые антистимулы” для предпринимательской инициативы. Программа, основанная на идеях монетаризма и экономики предложения и практически воплощенная в “рейганомике” и “тэтчеризме”, включала следующие основные черты:

1. Сокращение государственных расходов на социальные программы.
2. Значительное сокращение масштабов государственного регулирования частного предпринимательства. В Англии, где сразу после войны и в 1960-70е гг. лейбористское правительство осуществило широкомасштабную национализацию (Банк Англии, угольная, газовая и нефтяная промышленность, электроэнергетика, черная металлургия, транспорт, крупнейшая автомобильная корпорация страны “Бритиш мотор”, судостроение, авиаракетное производство и т.д.), правительство Тэтчер развернуло обратный процесс *приватизации*, осуществляемой в форме акционирования предприятий. Распыление акций приватизированных предприятий среди широких слоев населения подавалось как решающий этап к “народному капитализму”. Одновременно шло наступление на права профсоюзов, были объявлены незаконными все виды забастовок солидарности. Увеличение в результате приватизации численности акционеров с 2 до 9 млн. чел. (за 1980-1987 гг.), привело к тому, что их число превысило число членов профсоюзов.

3. Финансовое оздоровление за счет удержания темпа роста массы денег на неинфляционном уровне.

4. Резкое сокращение ставок подоходного налога и налога на прибыль корпораций для стимулирования частнопредпринимательской инициативы. В США в 1986 г. налоговая система была реформирована таким образом, что предельная ставка налога на состоятельных налогоплательщиков упала с 50% до 28%.

Правительства Рейгана и Тэтчер добились успехов в борьбе с инфляцией и оживлении экономического роста. Это обеспечило неоконсерваторам широкую общественную поддержку. Антиинфляционные меры отвечали заинтересованности средних классов - располагающих собственностью в виде мелких предприятий, ценных бумаг, накоплений в банках - в стабильности покупательной силы денег как формы богатства. Антикоммунизм Рейгана и Тэтчер также был поддержан средними классами, по благополучию которых (взлет цен на бензин) больно ударил “нефтяной шок”, вызванный действиями ОПЕК под одобрение Советского Союза.

Инспирированное неоконсервативными правительствами оживление рыночных сил способствовало *структурному скачку* в экономике США и Англии, который стал ответом капитализма на структурные кризисы 1970-х гг. Структурная перестройка охватила как макро-, так и микроуровни, обеспечив простор для развития отраслей, выдвинутых на первые роли *новым этапом современной научно-технической революции*, обнаружив *новые возможности мелкого бизнеса* и вызвав переворот в организационных принципах технологического процесса и внутрифирменного управления.

Второй этап современной НТР, начавшийся в 1970-е гг., выдвинул на первые роли микроэлектронику, информатику и телекоммуникации, биотехнологию, производство новых материалов, робототехнику, лазерную технологию, оптоволоконную и космическую связь. Особое значение имеет процесс информатизации, ассоциируемый главным образом с компьютером и телекоммуникациями. Он дает основание для выделения новой стадии развития общества.

Американский социолог О.Тоффлер охарактеризовал в 1980 г. структурные сдвиги в экономике ведущих стран как “третью волну” глобальных перемен.

“Первой волной” была неолитическая революция, “второй волной” - промышленный переворот. **“Третья волна”** связана с кризисом традиционных отраслей “второй волны” - черной металлургии, угольной, текстильной. Этого не поняли в 70-е гг. администрация демократической партии в США и британское лейбористское правительство, пытавшиеся поддержать заходящие отрасли посредством правительственных субсидий, от которых отказались неоконсерваторы.

1979-1981 гг. были для США годами максимального уровня энергопотребления и выплавки стали, производства металлорежущих станков и металлообрабатывающего оборудования. Был также пройден предел роста производства традиционных предметов длительного пользования - черно-белых телевизоров, холодильников, кондиционеров. В то же время с 1983 г., когда начался экономический подъем, началось и массовое производство новой бытовой аппаратуры - персональных компьютеров и флоппи-дисков, видеомагнитофонов и видеокассет. Благодаря *“третьей волне” сформировались инновационные принципы*, качественно отличные от принципов “второй волны” - *минимизация, ресурсосбережение, тонкая настройка технологических процессов, экономия на разнообразии, замена иерархических организационных структур сетевыми*.

Удалось создать энергосберегающие технологии и материалы-заменители с широким диапазоном заданных свойств, меньшим весом и меньшей затратой дефицитных ресурсов - волоконно-оптический кабель вместо медного, композиты и керамика вместо стали, алюминия и традиционных пластмасс; монокристаллические сплавы со сверхбыстрой кристаллизацией жидкой фазы металла вместо легированных сталей с дефицитными хромом и кобальтом. Ядовитым химикатам в сельском хозяйстве были противопоставлены плоды технологии. Стабилизировалась экологическая ситуация, новое наращивание объемов ВВП происходило без увеличения уровня потребления нефти, вследствие чего в 1986 г. мировые цены на главный топливно-энергетический ресурс упали.

Микроэлектроника сделала возможной новую организацию производственных потоков: программируя поставки комплектующих деталей, менять модели на конвейере, не останавливая его; изготавливать на одном и том же комплексе оборудования множество разнообразных *мелких серий* специализированных продуктов. *Мелко-серийное производство* ориентировано на индивидуализацию потребительского спроса, замену принципа отдачи от масштаба эффектом разнообразия.

Изменилась структура издержек - в ней резко увеличилась доля времени, затраченного на разработки и конструирование, программное обеспечение, маркетинг и послепродажное обслуживание. Происходит дальнейший *сдвиг занятости в сферу услуг*, который тесно связан с развитием *мелкого инновационного бизнеса*. Особенно распространенными стали венчурные (рисковые) фирмы с небольшим капиталом, созданные с помощью крупных корпораций для разведки рыночных ниш, генерирования и апробации принципиально новых технических инициатив. Для сохранения гибкости крупные фирмы стали применять разнообразные организационные формы: от создания “фирм-отпрысков”, административно не связанных с основными, до использования особых денежных символов - бондов - в расчетах между подразделениями для имитации конкуренции между структурными единицами корпорации.

В экономике Японии политику новых структурных сдвигов направляло Министерство внешней торговли и промышленности. Начиная с 1980 г., оно поставило задачу ускоренного развития 14 наукоемких высокотехнологичных отраслей: авиации, космической, волоконной оптики, производства ЭВМ и роботов, полупроводников, электронной обработки текстов, программного

Современный Гуманитарный Университет

обеспечения (*software*) и электронного машиностроения (мехатроника); биотехнологии, медицинской электроники, фармацевтики, производства новых сплавов и керамических материалов.

В 1985 г. для объединения фирм, решающих задачу освоения производств - от мелких и средних до крупнейших - МВТП инициировало создание Конференции нового бизнеса и Центра *венчурных предприятий*. В 80-е гг. на долю Японии приходилось около 2/3 мирового производства промышленных роботов; около $\frac{3}{4}$ - сверхбольших интегральных схем; около 50% станков с ЧПУ и продуктов тонкой керамики; около 90 % - выпуска видеомagneтофонов.

Однако не США и Япония имели наивысшие темпы экономического роста в период кардинальных структурных сдвигов в экономике. Быстрее всего в 1970-80-е гг. развивались страны Юго-Восточной Азии: Южная Корея, Тайвань, Гонконг и Сингапур, прозванные “четырьмя тиграми”. Следуя по пути, проторенному Японией - импорт новейших технологий и проникновение на мировой рынок за счет преимуществ в дешевизне рабочей силы - они стали крупными экспортерами продукции обрабатывающей промышленности: в 1970-е гг. - текстиля, судов, стали, игрушек, в 1980-е гг. - высокотехнологичных (компьютеры и телекоммуникация) товаров. Второй эшелон “новых индустриальных стран” Юго-Восточной Азии составили Тайланд, Малайзия и Индонезия, развивавшиеся за счет партнерства с Японией и НИС первого эшелона. Экономическая мощь Японии и стремительный рост НИС Юго-Восточной Азии, переориентация Австралии на партнерство с Японией, а США - на развитие торговли со странами Азии; превращение тихоокеанских штатов США, в первую очередь - Калифорнии, в центр новейших высокотехнологичных производств - все это обозначило перемещение оси мировой экономической активности из Северной Атлантики в бассейн Тихого океана.

Переход стран Юго-Восточной Азии из числа слаборазвитых в разряд новых индустриальных был не единственным процессом дифференциации в “третьем мире” в 70-80-е гг. Наряду с “азиатскими драконами” в число новых индустриальных стран - экспортеров продукции обрабатывающей промышленности - вошли такие крупные американские страны, как Мексика и Бразилия. В особую группу выделились страны “нефтяной элиты”, извлекавшие выгоду из повышения мировых цен на нефть, - Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Кувейт, Катар, Бахрейн, Бруней. Среди нефтедобывающих стран, в свою очередь, особые позиции заняли страны с авторитарными политическими режимами, бросавшие вызов “первому миру” исламским фундаментализмом (Иран), действиями в роли “глобальных гладиаторов” (Ирак), поддержкой терроризма (Ливия). Дальнейшее усложнение глобальной структуры было вызвано быстрым экономическим ростом миллиардного Китая с поворотом его в 1979 г. в сторону рыночной экономики и распадом в 1989 г. “социалистического лагеря” в Восточной Европе, а в 1991 г. - Советского Союза.

Макрорегиональная экономическая интеграция в мировом хозяйстве. Распад советского блока, а затем и самого СССР оставил США мировым военно-политическим гегемоном. Однако за 50-летие после окончания второй мировой войны США утратили прежнее экономическое превосходство, и в XXI в. ожидается напряженная борьба за экономическое лидерство между северо-американским, западно-европейским и азиатско-тихоокеанским центрами экономической мощи. Изыскивая новые возможности в конкурентной борьбе, ведущие страны расширяют свои интеграционные процессы. Тон задавала Западная Европа созданием ЕЭС, расширением его к 1995 г. до 15 стран (в 1980-е гг. в ЕЭС вступили Греция, Испания и Португалия, в 1995 г. - Австрия, Швеция и Финляндия). В 1967 г. была создана Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), почти все участники которой вошли

к 1990-м гг. в число новых индустриальных стран. В 1989 г. было положено начало Организации тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕК), куда наряду с Японией, Южной Кореей, “тремя Китаями” (КНР, Гонконг, Тайвань) и странами АСЕАН (Малайзия, Индонезия, Тайланд, Филиппины, Сингапур, Бруней) вошли США, Австралия, Новая Зеландия, а позже - Чили. С другой стороны, в 1990-е гг. США с Канадой и Мексикой образовали Северо-американскую (НАФТА), а Бразилия, Аргентина, Парагвай и Уругвай - Южно-американскую (МЕРКОСУР) зоны свободной торговли. По-видимому, следует ожидать развертывания процесса вхождения в макрорегиональные экономические объединения бывших стран Восточного блока и бывших республик СССР.

ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

1. Составьте логическую схему базы знаний по теме курса.

2. Дайте характеристику социально-экономических последствий разных этапов развития военного дела.

Этапы развития военного дела	Социально-экономические последствия
Появление железного оружия	
Экспансия легионов Рима	
Формирование рыцарской конницы	
Распространение огнестрельного оружия	

3. Выделите общее и особенности развития капитализма в XVI-XVIII вв. в Англии и Голландии.

Страна	Общее	Особенности	
		промышленность	сельское хозяйство
Голландия			
Англия			

4. Заполните таблицу. Отметьте, какое влияние в разные века оказывали регионы на развитие международных валютных отношений.

Экономическое лидерство региона, век	В чем состоял вклад региона
XII-XV, Фландрия, сев. Италия	
XVII, Голландия	
XIX, Англия	
XX, США	

5. В таблице даны главные этапы создания системы массового производства и массового потребления в США. Выделите составляющие каждого этапа.

Этап	Суть изобретений, нововведений
1-й этап (начало XIX в.) - закладка основ	
2-й этап (начало XX в.) - «промышленная зрелость» и создание предпосылок общества массового потребления	
3-й этап - «Общество изобилия» (1950-70-е)	

6. Заполните таблицу. Сравните экономическое развитие Франции и Японии после 2-ой мировой войны по указанным аспектам жизнедеятельности государства.

Аспект жизнедеятельности государства	Франция	Япония
1. Влияние государства на экономический рост страны		
2. Совершенствование экономической структуры		
3. Устройство территории		
4. Преобразования в сельском хозяйстве		
5. Общественный консенсус		

7. Установите соответствие, к каким метрополиям в 1914 г. относились следующие колонии: Кения, Кувейт и Маскат, Лаос и Камбоджа, Тайвань, Тунис и Марокко, Филиппины, Алжир, Египет и Судан, Индонезия, Мозамбик, Пуэрто-Рико, Танганьика.

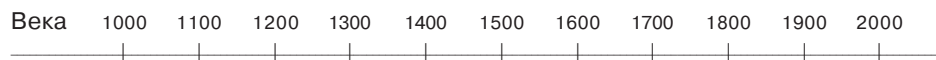
№№	Метрополия	Колонии
1	Франция	
2	Англия	
3	Голландия	
4	Португалия	
5	США	
6	Япония	
7	Германия	

8. В таблице напротив одного из видов деятельности проставьте название соответствующей отрасли материального производства.

Вид деятельности	Отрасль
Мануфактуры	
Система долгосрочного кредита	
Тресты	
Поточно-конвейерное производство	

9. Расставьте перечисленные события по порядку на хронологической шкале.

- 1) Возникновение абсолютных монархий
- 2) Изобретение книгопечатания,
- 3) Изобретение паровой машины
- 4) Издание "Книги Страшного суда"
- 5) Ликвидация сегуната в Японии
- 6) Открытие первых Всемирных выставок
- 7) Появление первых мануфактур
- 8) Расцвет шампанских ярмарок
- 9) Стагфляция
- 10) Экономическое лидерство Голландии



ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

ЮНИТА 1

ИСТОРИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Редактор Н.В. Друх
Оператор компьютерной верстки Д.В. Федотов

Изд. лиц. ЛР № 071765 от 07.12.98 г.
Тираж

Сдано в печать
Заказ

Современный Гуманитарный Университет