

Глава 14

ТЕОРИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

14.1. Концепции международной торговли меркантилистов и физиократов.

14.2. Классическая теория международной торговли.

14.3. Неоклассическая теория международной торговли.

14.1. Концепции международной торговли меркантилистов и физиократов

Международная торговля как совокупность внешней торговли различных стран мира возникла на базе зарождения мирового рынка (XVI-XVIII вв.) и международного разделения труда. Развитие международной торговли тесно связано со становлением капиталистического способа производства. В период разложения феодального способа производства и зарождения мирового рынка в Европе начали возникать и развиваться теоретические экономические концепции. Первой школой был меркантилизм.

Меркантилизм (фр. mercantilisme, от итал. mercante — торговец, купец): 1) первая школа буржуазной политической экономии, попытка теоретического обоснования экономической политики, отстаиваемой купцами; 2) экономическая политика периода раннего капитализма, характеризующаяся активным вмешательством государства в хозяйственную жизнь.

Выделяют **два** этапа в истории меркантилизма: ранний и поздний.

Ранний меркантилизм (последняя треть XV—середина XVI в.) выступал в форме монетаризма, охарактеризован К. Марксом как монетарная система.

Ранний меркантилизм считал золото и серебро единственным содержанием богатства. Представителями раннего меркантилизма были Уильям Стаффорд (Англия), Де Сантис, Г. Скаруффи (Италия). Главным положением раннего меркантилизма являлась теория денежного баланса, обосновывавшая политику, нацеленную на возрастание денежного богатства, чисто

законодательным путем. Для удержания денег в стране запрещался их вывоз за границу; все денежные суммы, вырученные от продажи, иностранцы были обязаны истратить на покупку местных изделий.

Поздний меркантилизм (вторая половина XVI в.; достиг расцвета в XVII в.) в центр своей экономической политики выдвинул активный торговый баланс, который обеспечивался посредством вывоза готовых изделий своей страны и при помощи посреднической торговли, в связи, с чем разрешался вывоз денег за границу. Он исходил из положения о том, что страна тем богаче, чем больше разница между стоимостью экспорта и импорта товаров. Главными теоретиками были Т. Мен (Англия), А. Серра (Италия), А. Монкретьен (Франция). Поздний меркантилизм выдвинул принцип: покупать дешевле в одной стране и продавать дороже в другой. Чтобы захватить внешний рынок, государство регулировало импорт путем обложения пошлинами иностранных товаров и стимулировало экспорт посредством премий тем предприятиям, которые выпускали товары, пользовавшиеся большим спросом на внешних рынках. В качестве главного источника прибыли поздние меркантилисты признавали неэквивалентный обмен во внешней торговле. Все внимание меркантилисты обращали на сферу обращения и совершенно не изучали экономические законы процесса производства. Недостаток денег побуждал ранних меркантилистов сводить деньги лишь к средству накопления. Представители позднего меркантилизма видели в деньгах не только средство накопления, но и средство обращения, трактуя деньги как капитал. Поздний меркантилизм, по характеристике К. Маркса, является коммерческой, или мануфактурной системой.

Физиократы (фр. physiocrates, от греч. physis — природа.+ kratos — власть) — представители школы политической экономии во Франции в середине XVIII в., сохранившие влияние до революции 1789-1794 гг. Школу физиократов К. Маркс определял как французский вариант классической политической экономии.

Концепция физиократов формировалась в процессе дискуссий по проблемам международной торговли. С критикой меркантилизма выступали французские экономисты-физиократы Ф. Кенэ (глава школы), А. Р. Ж. Тюрго, П. С. Дюпон де Немур, В. Р. Мирабо, П. Мерсье де ла Ривьер. Физиократы впервые в мировой экономической мысли перенесли вопрос о происхождении общественного богатства из сферы обращения в сферу производства.

Кенэ Франсуа (1694-1774) — французский экономист, основоположник и глава школы физиократов, один из авторов «Энциклопедии» Д. Дидро. Кенэ родился в деревне недалеко от Версаля и был восьмым из тринадцати детей в семье крестьянина. До 11 лет Кенэ не знал грамоты. Научившись читать, он много времени уделял чтению. В 1718 г. он сдал экзамен на звание врача, в 1744 г. получил ученое звание доктора медицины. Служил придворным врачом при Людовике XV. Проблемами экономики стал заниматься в 60 лет. Кенэ и его школа отвергли основной тезис меркантилистов о происхождении прибыли из обращения; они пытались объяснить прирост богатства из процесса производства.

Важнейшая работа Кенэ — «Экономическая таблица» (1758), в которой впервые была сделана попытка провести анализ общественного воспроизводства с позиции установления определенных балансовых пропорций между натуральными (вещественными) и стоимостными (денежными) элементами общественного продукта. Эта книга Кенэ вошла в историю экономической мысли как первая макроэкономическая модель, характеризующая развитие экономики всей страны. Кенэ понимал объективный характер экономических законов. Другая важная заслуга Кенэ состояла в его учении о «чистом продукте», под которым он понимал прибавочный продукт. Однако, исходя из положения, что единственной производительной деятельностью является сельское хозяйство, Кенэ ограничивал сферу создания «чистого продукта» лишь этой отраслью. В качестве источника «чистого продукта» Кенэ рассматривал не труд, а превышение созданной в сельском хозяйстве продукции над той ее частью, которая потребляется в этой же отрасли.

Центральное место в экономической концепции физиократов занимала проблема «чистого продукта», под которым они понимали прирост потребительных стоимостей, который обеспечивает природа. Людей, занятых в сельском хозяйстве, физиократы называли производительным классом.

Согласно взглядам физиократов, в торговле может выиграть или одна страна за счет другой, или не выиграет никто, т. е. физиократы отрицали одновременную выгоду двух стран в торговле. Они исходили из того, что внешняя торговля нужна лишь для того, чтобы импортировать из-за рубежа товары, которые данная страна не производит, а экспортировать товары, которые страна не может потребить. Вместе с тем физиократы характеризовали международную торговлю как необходимое зло. Они признавали эффективным обмен между различными странами, при котором обмениваемые продукты переходят непосредственно из рук земледельца в руки потребителя. Физиократы также отрицали перепродажу продуктов сельского хозяйства.

Ошибочность концепции физиократов состояла в натуралистической трактовке «чистого продукта», т. е. в признании богатства только в этой форме. Физиократы допускали двойственность в анализе «чистого продукта». С одной стороны, они выводили его из природы и отношения к земле, а с другой — трактовали его как экономическую категорию.

Физиократы были сторонниками свободы торговли, но признавали такую свободу торговли, которая означает свободу экспорта продуктов сельского хозяйства по высокой цене, когда наблюдается их излишек в стране, и аналогичную свободу их импорта, когда в данной стране неурожай. Следовательно, свободу международной торговли физиократы трактовали, исходя из интересов данной страны.

14.2. Классическая теория международной торговли

Значительный вклад в развитие теории международной торговли внесли английские экономисты А. Смит, Д. Рикардо, Дж. Ст. Милль.

Теория абсолютного преимущества. Основоположником этой теории был Адам Смит. Эта теория исходила из того, что международная торговля основана на различии абсолютных издержек в производстве товаров в разных странах.

А. Смит критикует политику протекционизма на основе теории о богатстве

нации. Согласно взглядам А. Смита, источником богатства страны выступает труд человека, в качестве определяющего фактора роста богатства он называет общественное разделение труда. По Смиту, деньги не являются богатством, богатство — это земля, различные строения, предметы потребления. В качестве важного фактора богатства А. Смит называет капитал, его возрастание. Рост капитала нации позволяет увеличить занятость населения и, следовательно, произвести большую массу машин, что, в свою очередь, даст возможность обеспечить рост производительности труда. Увеличение капитала А. Смит связывает с политикой протекционизма, которая негативно сказывается на возрастании капитала. По этому поводу А. Смит писал: «Если какая-либо чужая страна может снабжать нас каким-нибудь товаром по более низкой цене, чем мы сами в состоянии изготовлять его, гораздо лучше покупать его у нее на некоторую часть продукта нашего собственного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом»¹.

А. Смит считал, что целесообразно импортировать товары из страны, в которой издержки абсолютно меньше, а экспортировать те товары, издержки которых ниже у экспортеров. Согласно взглядам Смита, в каждой стране имеются особые условия и ресурсы, которые позволяют ей обладать преимуществом в выпуске определенных товаров с меньшими издержками либо производить в единицу времени большее количество товаров.

А. Смит полагал, что нормальная торговля между двумя странами всегда выгодна, хотя и не всегда одинаково, им обеим.

Таким образом, принцип Смита — это принцип абсолютных издержек.

Смит Адам (1723-1790) — британский экономист и философ, один из основоположников классической политической экономии, шотландец по происхождению. Родился в г. Керколди в семье таможенного чиновника. Получил образование в университетах Глазго и Оксфорда (1740-1746). В 1751 г. занял должность профессора нравственной

философии в университете Глазго и преподавал там до 1759 г. В 1764-1766 гг., находясь во Франции и Швейцарии в качестве воспитателя одного молодого английского аристократа, встречался с учеными. С 1778 г. Смит был крупным таможенным чиновником в Эдинбурге, с 1787 г. — ректор университета в Глазго. В 1739 г. была издана его книга «Теория нравственных чувств» (рус. пер. 1895), в 1776 г. — главный его труд «Исследование о природе и причинах богатства народов» (рус. пер. 1802-1806 гг., новые переводы — 1962 г., 1994 г.). При его жизни вышло пять изданий, книга была переведена на несколько языков. В этой книге Смит обобщил столетнее развитие классической школы политической экономии, выработал систему категорий, методов и принципов экономической науки. Смит разделял трудовую теорию стоимости, но считал, что она выступает регулятором товарного обмена только в примитивном состоянии общества, когда капитал играет незначительную роль в процессе труда. Смит признавал объективные экономические законы, которые определяют развитие общества. В качестве главного двигателя прогресса он выдвигал свободную конкуренцию. Смит не отвергал государственное вмешательство в экономику, однако, выступал за ограничение его функций надзора над «правилами игры». Труды Смита представляют одну из вершин общественной мысли XVIII в.

Теорию абсолютного преимущества А. Смита дополнил и развил Давид Рикардо, сформулировав теорию сравнительных издержек.

Теория сравнительных преимуществ

Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо содержится в его работе «Принципы политической экономии» (1817), в которой он доказал, каким образом торговля вероятна между двумя странами, когда одна из них не обладает абсолютным преимуществом. Следовательно, теория сравнительных преимуществ исходит из того, что условием внешней торговли не обязательно должно быть различие абсолютных издержек, что ее целесообразность характерна и для тех случаев, когда страна не имеет абсолютного преимущества в выпуске каких-либо товаров.

Рикардо считал, что страны должны выпускать и вывозить товары, которые обходятся им сравнительно дешевле, и ввозить те товары, которые выпускаются за рубежом относительно дешевле, нежели внутри страны. Следовательно,

каждая страна специализируется на выпуске тех товаров, по которым ее издержки относительно более низкие, хотя абсолютные издержки могут быть и выше, нежели за рубежом.

Рикардо полагал, что у каждой страны имеется товар, выпуск которого более эффективен, чем выпуск других товаров при сложившихся соотношениях в издержках других стран. Это и есть, по Рикардо, сравнительное преимущество. Теорию сравнительных издержек Рикардо иллюстрирует на примере Англии и Португалии, производящих сукно и вино. В этом примере он приводит расчеты затрат рабочего времени.

Предположим, что выпуск 25 м сукна в Англии требует 100 дней труда, а в Португалии — 90 дней труда. Допустим также, что для выпуска 50 л вина требуется 120 дней труда в Англии и 80 дней труда в Португалии. Абсолютные издержки выше в Англии, нежели в Португалии, и по сукну, и по вину. Каковы же сравнительные издержки по сукну и по вину в Англии и Португалии?

Сравнительные издержки в Англии по сукну:

$$\frac{\text{абсолютные издержки сукна}}{\text{абсолютные издержки вина}} = \frac{100}{25} : \frac{120}{50} = \frac{5}{3} = 1\frac{2}{3}.$$

Сравнительные издержки в Португалии по сукну:

$$\frac{\text{абсолютные издержки сукна}}{\text{абсолютные издержки вина}} = \frac{90}{25} : \frac{80}{50} = \frac{9}{4} = 2\frac{1}{4}.$$

Мы видим, что сравнительные издержки по сукну в Англии ниже в сравнении с Португалией. Поэтому Англия специализируется на выпуске сукна, импортируя вино из Португалии. Сравнительные издержки Португалии по вину много ниже в сравнении с Англией, что видно из следующих расчетов.

Сравнительные издержки в Португалии по вину:

$$\frac{\text{абсолютные издержки вина}}{\text{абсолютные издержки сукна}} = \frac{25}{90} : \frac{50}{80} = \frac{4}{9}.$$

Сравнительные издержки в Англии по вину:

$$\frac{\text{абсолютные издержки вина}}{\text{абсолютные издержки сукна}} = \frac{25}{100} : \frac{50}{120} = \frac{3}{5}.$$

Судя по приведенным расчетам, Англии выгодно экспортировать сукно в Португалию, приобретая там вино, а Португалии — импортировать сукно в обмен на вино.

Следовательно, необходимой предпосылкой существования внешней торговли является выпуск одного и того же товара с различными сравнительными издержками. Когда же складываются равные сравнительные издержки, международная торговля нецелесообразна.

Принцип сравнительных издержек является принципом взаимной выгоды, он определяет, что каждая страна использует свой труд и капитал в отраслях, дающих ей наибольшую эффективность.

Модель Рикардо есть модель товарообмена между двумя странами, поэтому представляет определенное упрощение, не отражая многосложности внешнеэкономических связей и отношений. Модель абстрагируется от изменений сравнительных издержек, от различий производственных потенциалов участвующих в товарообмене стран. Рикардо допускал постоянство издержек замещения в каждой стране.

Между тем, как свидетельствует практика, такое допущение необоснованно, поскольку увеличение выпуска в ряде случаев вызывало рост предельных издержек, в результате чего производство дополнительной единицы вызывало отказ от выпуска большего объема других товаров.

Рикардо исходил из полной взаимозаменяемости ресурсов при их альтернативном использовании. Однако производственные ресурсы не всегда взаимозаменяемы. Сравнительные издержки могут увеличиваться в процессе перемещения ресурсов между отдельными отраслями, ибо выпуск разных

товаров ведет к иным видам сочетания ресурсов, иной технологии и т. д.

Выдвигаемая Рикардо предпосылка о постоянстве издержек замещения предполагала, что наибольшую выгоду от международной торговли получают страны, которые добились полной специализации товаров, в выпуске которых они имеют сравнительное преимущество. Международная практика подтверждает, что полной специализации ни в одной стране мира нет и не было. В результате предпосылка о постоянстве издержек замещения была заменена на предпосылку о возрастающих издержках замещения, означающую, что рост производства в одной отрасли за счет других вызывает отказ от выпуска

большого количества товаров в других отраслях. Суть растущих издержек замещения состоит в том, что они ставят определенные границы специализации, и наибольшая польза от международной торговли обеспечивается посредством частичной специализации.

И наконец, Рикардо исходил из положения о том, что различия в сравнительных издержках зависят главным образом от природных, географических условий. Это положение правомерно, однако оно не охватывает многообразия других особенностей, поскольку в формировании мировых цен все большую роль приобретают не природные, а иные предпосылки, ибо во внешней торговле все больший удельный вес занимают товары обрабатывающей промышленности и услуги.

Рикардо Давид (1772-1823) — английский экономист, видный представитель классической политической экономии. Сын биржевого маклера. Два года учился в торговой школе, затем работал на предприятии отца. В 1793 г. занялся самостоятельной коммерческой деятельностью, с 1802 г. — член руководящего комитета Лондонской биржи. Спекулятивными операциями на бирже, будучи еще юным, сделал себе миллионное состояние. Не случайно его первые экономические работы были тесно связаны с проблемами денежного обращения. В 1812 г. отошел от коммерческой деятельности, посвятил себя научной работе. В 1819 г. был избран в парламент. В последние годы жизни Рикардо был признанным главой английской политической экономии. Рикардо придавал исключительное значение трудовой теории

стоимости для политической экономии. Трудовая теория стоимости и основанная на ней теория распределения характеризовались им в качестве исходного пункта при анализе экономических процессов. Однако, по Рикардо, стоимость товара определяется не тем трудом, который непосредственно затрачен на производство товара, а трудом, который необходим для выпуска данного товара при худших условиях производства, т. е. он переносил особенности ценообразования, характерные для сельского хозяйства, на все отрасли экономики. Рикардо первым выдвинул проблему перенесения стоимости с орудий труда на производимый товар. Он доказывал, что орудия труда не создают новой стоимости, а их собственная стоимость — результат прошлого труда, перенесенная на товар. Рикардо считал, что наемный рабочий продает труд. Главный теоретический труд Рикардо «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817) положил начало новому этапу в развитии классической политической экономии, в становлении марксизма.

Теорию сравнительных преимуществ Д. Рикардо дополнил и усовершенствовал американский экономист Г. Хаберлер в работе «Теория международной торговли» (1936), предложив новый способ определения выгод от внешней торговли через альтернативную стоимость выпуска товаров, выраженную в других товарах непроизводственного назначения.

Теория международной торговли Дж. Ст. Милля

Английский экономист Дж. Ст. Милль попытался дать ответ на вопрос, при какой цене происходит обмен товарами? По мнению Милля, цена импортируемых товаров измеряется количеством экспортируемых товаров, которое надо отдать в обмен, т. е. цена обмена, по Миллю, определяется согласно закону спроса и закону предложения, обеспечивающим равновесие между экспортом и импортом страны. Следовательно, при анализе проблем международной торговли он использует факторы спроса и предложения. Милль установил, что выигрывает та страна, товары которой пользуются наибольшим спросом за границей и которая наименее испытывает потребность в товарах из-за границы.

Итак, теория международной торговли Дж. Ст. Милля исходит из того, что

существует рыночная цена, которая устанавливается на основе взаимодействия спроса и предложения и балансирует обмен товарами между странами.

Милль Джон Стюарт (1806-1873) — английский экономист. Сын Джеймса Милля. С трех лет начал изучать древнегреческий язык, с шести лет начал писать исторические работы, в 12 лет приступил к изучению высшей математики, логики и политической экономии. Образование закончил к 14 годам. В 1865-1868 гг. — член палаты общин английского парламента, в которой выступал за предоставление крестьянам помещичьих земель или закрепление их за крестьянами на условиях долгосрочной аренды. В главной экономической работе «Основы политической экономии» (написал за полтора года; рус. пер., т. 1-2, 1865) пропагандировал идеи Рикардо. Законы политической экономии Милль делит на два вида: законы производства (объективные) и законы распределения (субъективные), поскольку распределение осуществляется людьми. Он признавал осуществимость социализма, но лишь в отдаленном будущем, когда духовная природа человека будет совершенна. Работы Милля оказали влияние на русскую экономическую мысль. «Основы политической экономии» переведены Н. Г. Чернышевским в 1860 г., в 1873-1874 — 2-е изд. Позднее (1909) выпущено 3-е изд.

14.3. Неоклассическая теория международной торговли

Современные западные экономисты развили и модифицировали теорию международной торговли, обоснованную Д. Рикардо. Важное место в развитии теории внешней торговли занимает теория шведских экономистов Эли Хекшера и его ученика Бертеля Олина (Улина), созданная в 30-х гг. XX в. и господствовавшая вплоть до 60-х гг. XX в. Значительный вклад в эту теорию внес американский экономист

П. Самуэльсон, выявив математические условия, при которых модель становится реальной для экономической практики. Поэтому эту модель на Западе обычно называют моделью Хекшера-Олина-Самуэльсона.

Олин (Улиц) Бертиль (Бертил) Готтхард (1899-1979) — шведский экономист, теоретик международной торговли, лауреат Нобелевской премии по экономике 1977 г. «за первопроходческий вклад в теорию международной торговли и международного движения капитала» (совместно с Дж. Мидом). Получил образование в Лундском университете,

Стокгольмской школе экономики и деловой администрации и в аспирантуре Стокгольмского университета, стажировался в Кембриджском (1922) и Гарвардском (1922-1923) университетах. В 1921-1922 гг. служил в военно-морском флоте Швеции. Профессор экономики Копенгагенского университета (1924-1929) и Стокгольмской школы экономики (1930-1965). В конце 20-х гг. XX в. работал в Лиге Наций в Женеве. В 1944-1945 гг. — министр торговли в коалиционном правительстве.

Значительным вкладом Олина в экономическую науку является его работа «Межрегиональная и международная торговля», центральное место в которой занимает модель Хекшера-Олина.

Теорию внешней торговли Хекшера—Олина называют теорией соотношения **факторов производства**. По причинам исторического и географического характера страны неравномерно наделены факторами производства — трудом, землей, капиталом, что, по суждению неоклассиков, обуславливает различия относительных цен на товары, от которых зависят сравнительные преимущества стран. В открытой экономике каждая страна специализируется в выпуске товаров, требующих больше факторов, которыми страна сравнительно лучше обеспечена. Например, если страна наделена в избытке трудом со сравнительно более низкой заработной платой, то трудоемкие товары, выпускаемые в этой стране, будут обходиться более дешево. Если страна имеет избыток капитала, то более дешевыми товарами будут капиталоемкие товары.

Следовательно, согласно теории Хекшера—Олина, странам с избыточной рабочей силой выгодно выпускать и экспортировать трудоемкие товары, странам с избытком капитала выгодно выпускать и экспортировать капиталоемкие товары. Иными словами, в скрытом виде экспортируются избыточные факторы, а импортируются дефицитные факторы.

Специализация страны на выпуске капиталоемких товаров вызывает перелив капитала в экспортные отрасли, в результате чего увеличивается спрос на капитал в сравнении с его предложением и растет его цена (процент на

капитал). Специализация стран на выпуске трудоемких товаров приводит к переливу рабочей силы в трудоемкие отрасли, что, в свою очередь, вызывает рост цены рабочей силы (заработной платы).

Как определяются избыточность или дефицитность факторов производства?

Когда соотношение между количеством данного фактора и остальными факторами в стране выше в сравнении с другими странами, то данный фактор считается относительно избыточным для данной страны. Когда названное соотношение ниже в сравнении с другими странами, то фактор **считается дефицитным**.

Теория Хекшера-Олина подвергалась неоднократным проверкам. В 1954 г. была опубликована статья В. Леонтьева (США), в которой он показал, что в 1947 г. США, считавшиеся капитала избыточной страной, экспортировали трудоемкую продукцию, а не капиталоемкую, что не соответствовало теории Хекшера-Олина. Это несоответствие получило название «парадокс Леонтьева».

Леонтьев Василий Васильевич (1906-1999) — американский экономист российского происхождения, лауреат Нобелевской премии по экономике 1973 г. «за развитие метода «затраты — выпуск» и его применение к важным экономическим проблемам».

Получил образование в Ленинградском (ныне — Санкт-Петербургский) университете. Учебу продолжил в аспирантуре Берлинского университета, в 1928-1929 гг. был экономическим советником правительства Китая в г. Нанкине. По возвращении в Германию работал экономистом-исследователем в Институте мирового хозяйства. В 1931 г. эмигрировал в США и с 1932 г. начал преподавать в Гарвардском университете. В 1953-1975 гг. — заведующий кафедрой политической экономии им. Генри Ли, Разработал метод экономического анализа «затраты—выпуск», создание которого начали советские экономисты еще в 1924-1928 гг.

Первая научная статья была посвящена анализу баланса народного хозяйства СССР за 1923-1924 гг. Баланс явился прообразом метода «затраты—выпуск». На русском языке опубликованы: «Исследование структуры американской экономики. Теоретический и эмпирический анализ по схеме "затраты—выпуск"». М., 1958; «Будущее мировой экономики».

М., 1979 и др. Леонтьев — почетный доктор более десятка университетов; член американской Национальной академии наук, ряда научных ассоциаций и обществ, академик РАН (1988).

Однако, с другой стороны, теория Хекшера—Олина подтвердилась, поскольку, как показали дальнейшие исследования, капитал в США — не самый избыточный фактор. Более избыточными факторами являются обрабатываемая земля и научно-технические кадры. Не случайно США — мировой экспортер риса, который является капиталоемкой культурой.

Вместе с тем «парадокс Леонтьева» наблюдается в структуре международной торговли в некоторых других странах, что вызвало тенденцию к разукрупнению факторов производства. Так возникла модель «квалификации рабочей силы», согласно которой в производстве принимают участие не три, а четыре фактора: квалифицированный труд, неквалифицированный труд, земля и капитал. Сравнительное изобилие квалифицированной рабочей силы стимулирует вывоз тех товаров, которые требуют большей доли высококвалифицированного труда, в то время как изобилие неквалифицированных работников стимулирует вывоз товаров, в выпуске которых не требуется высокая квалификация рабочей силы.

Объяснение «парадокса Леонтьева» вызвало расширительную трактовку категории «капитал». Стали выделять человеческий капитал, физический капитал, капитал знаний.

Теория Хекшера—Олина не объясняет, почему, например, США лидируют в выпуске персональных компьютеров, Япония экспортирует бытовую электронику. Концепция факторов производства нередко оборачивается отрицательными последствиями. Так, разработка природного газа в Северном море Голландией, обеспечившая ей большие прибыли, привела к спаду в традиционных отраслях. Направив значительные ресурсы на добычу и экспорт нефти, Англия вынуждена была сократить их в других отраслях, в результате чего задержался рост точного машиностроения.

Теория международной торговли Хекшера—Олина до сих пор вызывает самые разнообразные суждения: от поиска расширения или обновления основных положений до полного ее отрицания. Так, М. Портер, известный американский авторитет в теории международной торговли, считает, что модель Хекшера—Олина уже сыграла положительную роль в объяснении структуры международной торговли и утратила свое практическое значение, ибо изменились предпосылки формирования конкурентных преимуществ, элиминируется обусловленность отраслевой конкурентоспособности от изобилия или дефицита в той или иной стране основных факторов выпуска.

По мнению М. Портера, развитие среды для конкуренции между отраслями и фирмами определяется следующими обязательными показателями:

- а) факторами производства соответствующего качества и количества;
- б) условиями спроса на продукцию данной отрасли внутри стран, его качественными и количественными характеристиками;
- в) существованием родственных и поддерживающих отраслей, обладающих конкурентоспособностью на мировом рынке;
- г) стратегией и структурой фирм, а также характером конкуренции на внутреннем рынке.

Указанные показатели конкурентного преимущества создают систему. К этим показателям присовокупляются случайные события и действия правительства.

В современный период формирование конкурентных преимуществ зависит от макроэкономической политики государства (стимулирование экспорта, целевые инвестиции, протекционизм, косвенное регулирование посредством налоговой системы и т. д.). Такая политика государства весьма актуальна для переходной экономики России.

Выводы

1. Меркантилизм — первая школа политической экономии, выражающая

интересы торговой буржуазии эпохи первоначального накопления капитала. Возник в последней трети XV в. как попытка теоретического обоснования экономической политики, отражающей интересы купечества. Различают ранний и поздний меркантилизм. На раннем этапе (XV—середина XVI в.) меркантилизм выступал в форме монетаризма, считавшего золото и серебро единственным содержанием богатства. Поздний меркантилизм в центр своей экономической политики выдвинул активный торговый баланс. Он исходил из положения о том, что страна тем богаче, чем больше разница между стоимостью экспорта и импорта товаров. Поздний меркантилизм выдвинул принцип: покупать дешевле в одной стране и продавать дороже в другой. 2. Физиократы — представители школы политической экономии во Франции в середине XVIII в., сохранившие влияние до революции 1789-1794 гг. Концепция физиократов формировалась в процессе дискуссий по проблемам международной торговли. Центральное место в экономической концепции физиократов занимала проблема «чистого продукта», под которым они понимали прирост потребительных стоимостей, который обеспечивает природа.

Людей, занятых в сельском хозяйстве, физиократы называли производительным классом. Физиократы отрицали одновременную выгоду двух стран в торговле. Они были сторонниками свободы торговли, которая означает свободу экспорта продуктов сельского хозяйства по высокой цене, т. е. свободу торговли трактовали, исходя из интересов данной страны.

3. Теория абсолютного преимущества исходила из того, что международная торговля основана на различии абсолютных издержек в производстве товаров в разных странах. Согласно этой теории, в каждой стране имеются особые условия и ресурсы, которые позволяют ей обладать преимуществом в выпуске определенных товаров с меньшими издержками либо производить в единицу времени большее количество товаров.

4. Теория сравнительных преимуществ исходила из того, что

международная торговля целесообразна и в тех случаях, когда страна не имеет абсолютного преимущества в выпуске каких-либо товаров. Согласно теории сравнительных преимуществ, необходимой предпосылкой существования внешней торговли является выпуск одного и того же товара с различными сравнительными издержками. Когда же складываются равные сравнительные издержки, международная торговля нецелесообразна.

5. Неоклассическая теория международной торговли называется теорией соотношения факторов производства. Она исходит из того, что по причинам исторического и географического характера страны неравномерно наделены факторами производства — трудом, землей, капиталом, что обуславливает различия относительных цен на товары, от которых зависят сравнительные преимущества стран. Каждая страна специализируется в выпуске товаров, требующих больше факторов, которыми страна сравнительно лучше обеспечена. Согласно этой теории, странам с избыточной рабочей силой выгодно выпускать и экспортировать трудоемкие товары, странам с избытком капитала выгодно выпускать и экспортировать капиталоемкие товары. Иначе: в скрытом виде экспортируются избыточные факторы, а импортируются дефицитные факторы.

Основные термины

Меркантилизм Физиократы Теория международной торговли М. Портера

Теория абсолютного преимущества Теория сравнительных преимуществ

Теория международной стоимости Дж. Ст. Милля Парадокс Леонтьева

Неоклассическая теория международной торговли

Вопросы для обсуждения

1. Что послужило основой возникновения меркантилизма?
2. Как оценивали роль и место внешней торговли французские физиократы?
3. В чем состоит сущность теории абсолютного преимущества А. Смита?
4. Как определяется соотношение цен при торговле в соответствии с принципом Д. Рикардо?

5. Объясните функционирование модели международной торговли Дж. Ст. Милля.

6. Каковы особенности модели Олина - Хекшера?

7. В чем состоит «парадокс Леонтьева»?

Тесты

1. Страна А может производить 1 т пшеницы или 4 т угля, используя одну единицу ресурсов. Страна В может производить 2 т пшеницы или 5 т угля, также используя одну единицу ресурсов. В этом случае:

- а) страна А будет экспортировать пшеницу и импортировать уголь;
- б) страна В будет экспортировать пшеницу и импортировать уголь;
- в) страна А не будет экспортировать и импортировать пшеницу;
- г) страна В не будет экспортировать и импортировать уголь.

2. Принцип сравнительного преимущества был впервые сформулирован:

- а) Адамом Смитом;
- б) Давидом Рикардо;
- в) Альфредом Маршаллом;
- г) Василием Леонтьевым.

3. Если страна имеет абсолютное преимущество в производстве некоторого товара, она:

- а) производит его с меньшими издержками, чем другие страны;
- б) имеет сравнительное преимущество в его производстве;
- в) производит его в больших количествах.

4. Если страна имеет сравнительное преимущество в производстве некоторого товара, она:

- а) производит его в больших количествах, чем другие страны;
- б) производит его с меньшими издержками;
- в) производство данного товара ей обходится дешевле, чем производство других товаров.

Рекомендуемая учебная литература

1. Агапова Т. А., Серегина С. Ф. Макроэкономика. М: ДиС, 1997. Гл. 13.
2. Вечканов Г. С., Вечканова Г. Р. Микро- и макроэкономика: Энциклопедический словарь. СПб.: Лань, 2001. С. 151-152, 280-281, 286.
3. Вечканов Г. С., Вечканова Г. Р. Макроэкономика: Пособие для подготовки к экзамену. 3-е изд. СПб.: Питер, 2002. С. 170-176,
4. Макконелл К., Ерю С. Экономикс. М.: Республика, 1992. Гл. 39.
5. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика. М.: 1998. Гл. 37.
6. Линдерт П. Экономика мирохозяйственных связей. Гл. 2,3,4.

Ответы

Тесты

- 1.б.
- 2.б.
- 3.а.
4. в.