

ГЛОССАРИЙ

№ п/п	Новое понятие	Содержание
1	2	3
1	Коммерческое искусство	совокупность знаний, приемов и навыков; умение составлять контракты, рассчитывать цены, и правильно выбирать способы и время появления на рынке, разработать систему коммерческих переговоров и вести деловую переписку, знание особенностей делового протокола и многое другое
2	Емкость рынка	максимально возможные объемы потребления данного товара на данном рынке страны с учетом его производства в данной стране, а также объемы его экспорта и импорта
3	Рентабельность продаж	отношение прибыли за отчетный период к объему продаж за тот же период (в %)
4	Рентабельность активов	отношение прибыли за отчетный период к балансовой стоимости активов (основной и оборотный капитал) фирмы на конец отчетного периода
5	Рентабельность основного капитала	отношение прибыли за отчетный период к стоимости основного капитала на конец отчетного периода
6	Рентабельность собственного капитала	показатель, отражающий эффективность использования капитала, инвестированного в фирму за счет собственных источников финансирования
7	Конкурентоспособность фирмы	возможность предложить товар, удовлетворяющий конкурентным требованиям потребителя, в требуемом количестве, в нужные сроки и на наиболее выгодных условиях (цена, базисные условия поставки, техническое обслуживание, предоставление кредита и др.)

8	Конкурентность товара	отношение полезного эффекта товара к затратам на его приобретение и использование в сравнении с другими аналогичными товарами
9	Валютный контроль	совокупность мер, направленных на обеспечение соблюдения валютного законодательства при осуществлении валютных операций
10	Базовый документ – паспорт сделки	основной документ валютного контроля, связывает в единую цепочку: экспортёра (импортера), уполномоченный банк и таможню, т.е. создает механизм, который позволяет проследить движение через границу товаров и валютных средств
11	Кредит по открытому счету	форма кредитования импорта, по которой экспортёр записывает на счет импортера в качестве долга стоимость проданных и отгруженных товаров, а импортер обязуется погасить кредит в установленный срок
12	Вексельный кредит	форма кредитования импорта, при которой экспортёр, заключая сделку о продаже товара в кредит, выставляет на импортера переводной вексель (тратту), а импортер, получив товарные документы, акцептует тратту, т.е. берет на себя обязательство оплатить вексель в указанный срок
13	Индоссамент	передаточная подпись на оборотной стороне переводного векселя. В соответствии с ней вексель может передаваться от одного векселедержателя к другому
14	Акцептный кредит	кредит, выдаваемый крупным, первоклассным банком при акцепте тратты
15	Акцепт	обязательство первоклассного банка оплатить сумму векселя его предъявителю при наступлении срока платежа
16	Акцепто - рамбурсный кредит	кредит, когда банк акцептует тратту при условии получения гарантии со стороны иностранного банка, обслуживающего импортера
17	Факторинг (во внешней торговле)	покупка банком или специальной компанией (фактор- фирмой) требований экспортёра к импортеру и их икассацию

1	2	3
18	Форфейтинг	кредитование внешнеэкономических операций в форме покупки у экспортёра векселей, акцентованных импортером
19	Международные транспортные операции	такие транспортные операции, которые связаны с перемещением внешнеторговых грузов на внешних относительно страны-продавца и страны-покупателя участках маршрута перевозки
20	Коносамент	вид договора морской перевозки, который применяется при перевозке грузов в линейном сообщении
21	Чартер	вид договора морской перевозки, который применяется при перевозке грузов в трамповом сообщении
22	Спецификация	документ, содержащий перечень всех видов и сортов товаров, входящих в данную партию, с указанием для каждого отгрузочного места, количества и рода товара
23	Упаковочный лист	документ, содержащий перечень всех видов и сортов товара, находящегося в каждом отгрузочном месте (ящике, коробке, контейнере)
24	Сертификат о качестве	документ, который удостоверяет качество товара. В нем дается или характеристика товара, или подтверждается его соответствие определенным стандартам и техническим условиям заказа
25	Коммерческий счет	основной расчетный документ, содержит требование продавца к покупателю об уплате указанной в нем суммы за поставленный товар
26	Счет-фактура	коммерческий счет, который выписывается после окончательной приемки товара покупателем, часто служит и сертификатом о происхождении товара или сочетается с ним

27	Счет-спецификация (специфицированный счет)	коммерческий счет, который объединяет счет и спецификацию. В нем указывается цена единицы товара по видам и сортам и общая стоимость всей партии
28	Проформа-счет	счет не являющийся расчетным документом, т.к. не содержит требования об уплате указанной в нем суммы, выписывается на отгруженный, но еще не проданный товар и наоборот, выписывается при поставке товара на консигнацию, выставки, аукционы, ярмарки
29	Страховой полис	документ, подтверждающий договор страхования товара и содержащий условия заключенного договора. В этом документе страховщик обязуется за конкретную плату возместить страхователю убытки, связанные с рисками и несчастными случаями, указанными в договоре
30	Ковернот	документ, выдаваемый страховщиком для извещения страхователя о том, что его инструкции по страхованию выполнены
31	Трансфертная цена	цена, по которой производятся расчеты при встречных поставках товаров и услуг во внутрифирменном обороте транснациональной корпорации (ТНК)
32	Таможенная политика	координированная деятельность органов государства по применению таможенных пошлин, таможенных налогов и сборов, взимаемых при импорте и экспорте товаров, а также таможенных процедур и других средств для достижения определенных экономических, финансовых и торгово-политических целей
33	Таможенный тариф	система ставок, по которым взимается плата за провоз товаров через государственную границу

1	2	3
34	Таможенная пошлина	денежные сборы, которые должен уплатить в бюджет государства тот, кто ввозит или вывозит товар через таможенную границу
35	Специфическая пошлина	пошлина, взимаемая в фиксированном размере национальной или другой валюты с единицы веса, объема и пр.
36	Адвальорная пошлина	пошлина, взимаемая в % от таможенной стоимости товара
37	Таможенная стоимость ввозимого товара	цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимый товар на момент пересечения им таможенной границы РФ
38	Грузовая таможенная декларация (ГТД)	документ - заявление распорядителя груза, представленное им таможне для выполнения таможенных формальностей при импорте или экспорте товаров. В ГТД сообщаются все необходимые сведения о товаре и о внешнеторговой операции
39	Свидетельство о происхождении товара	документ, подтверждающий происхождение товара, декларируемого на таможне
40	Консульская фактура	документ, который готовит экспортёр в своей стране и представляет в дипломатическое представительство страны-импортера для утверждения против уплаты консульского сбора
41	Книжка МДП	международный документ таможенного транзита при международных автомобильных перевозках грузов, оформляется в соответствии с требованием Таможенной конвенции о международной перевозке грузов (конвенция МДП), позволяет осуществлять перевозку грузов транзитом через территорию 7-10 государств без таможенного досмотра
42	Внешнеторговый аппарат	система органов и служб, объединенных функцией управления процессом реализации и закупки товаров за рубежом

43	Встроенный экспортный отдел	структурное подразделение, которое создается в рамках отдела продаж на фирмах, которые нерегулярно выступают на внешнем рынке. Этот отдел организационно зависим от отдела продаж и не может самостоятельно проводить внешнеэкономическую политику
44	Специальный экспортный отдел	вполне самостоятельное структурное подразделение фирмы, которая осуществляет регулярные экспортные операции. Через этот отдел фирма проводит свою внешнеэкономическую политику