

## ГЛОССАРИЙ

№ п/п	Новое понятие	Содержание
1	2	3
1	<b>Институт международной коммерческой сделки</b>	совокупность гражданско-правовых норм, регулирующих порядок и формы совершения сделок, заключаемых с иностранным партнером, их содержание, условия действительности этих сделок и юридические последствия их недействительности
2	<b>Контракт</b>	вид документа, содержащего все условия купли-продажи
3	<b>Купля-продажа</b>	передача одной стороной права собственности на определенный товар и передача этого товара другой стороне, которая обязуется принять его и оплатить по согласованной цене
4	<b>Внешнеторговый договор (контракт) купли-продажи</b>	соглашение российских предпринимателей с иностранными фирмами и гражданами, имеющее предметом внешнеэкономические операции, связанные с обменом товарами
5	<b>Контрагенты</b>	две стороны, принимающие участие во внешнеторговой сделке
6	<b>Юридическое лицо</b>	организация, имеющая в соответствии с законодательством страны принадлежности, национальным режимом собственности, обособленное имущество и отвечающая по своим обязательствам этим имуществом
7	<b>Иностранное юридическое лицо</b>	организация, обладающая правами и обязанностями юридического лица по законодательству иностранного государства его регистрации
8	<b>Трактация сделки</b>	предварительные переговоры перед заключением сделки

9	<b>Оферта</b>	адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определено и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение
10	<b>Акцепт</b>	ответ лица, которому адресована оферта о ее принятии
11	<b>Твердая оферта</b>	письменное предложение о продаже определенной партии товара, направленное конкретному покупателю
12	<b>Свободная оферта или публичная оферта</b>	предложение о продаже определенной партии товара, направленное неопределенному кругу лиц, непорождающее для оферента какие-либо обязательства
13	<b>Коллизионная норма</b>	норма, определяющая право какого государства должно быть применено к соответствующему правоотношению
14	<b>Сроки поставки</b>	календарные даты, к которым товары должны быть доставлены продавцом в установленные контрагентами географические пункты
15	<b>Качество</b>	совокупность свойств (технико-экономических и эстетических), обуславливающих способность удовлетворять определенные потребности, связанные с назначением вещи, продукции, товара
16	<b>Твердая цена</b>	цена, которая устанавливается в момент подписания контракта, она не подлежит изменению в течение всего срока его действия и не зависит от сроков и порядка поставки товара (продукции)
17	<b>Подвижная цена</b>	зафиксированная при заключении контракта цена, которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится

1	2	3
18	<b>Цена товара, цена продукции</b>	количество денежных единиц определенной валютной системы, которое должен заплатить покупатель продавцу в той или иной валюте за общее количество товара (партию), либо за единицу товара, доставленного продавцом на базисных условиях в указанный в контракте географический пункт
19	<b>Скользкая цена</b>	цена, исчисленная в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происходящих в период исполнения контракта
20	<b>Базисная цена</b>	цена товара, которая принимается в качестве базы при определении внешнеторговой цены данной продукции (товара), а также индекса цен в международной торговле в целом и по отдельным видам товаров
21	<b>Индекс цен</b>	показатель изменения цен товаров, дающий представление о том на сколько в среднем изменился уровень цен на товары или услуги за определенный период
22	<b>Бонусные скидки</b>	скидки, которые предоставляются крупным оптовым покупателям, причем не за каждую отдельную партию, а за заранее согласованный годовой объем оборота
23	<b>Сезонные скидки</b>	скидки, которые имеют сезонный характер и применяются главным образом при торговле товарами массового спроса (обувь, одежда и т.д.)
24	<b>Закрытые скидки</b>	скидки, которые используются в замкнутом экономическом пространстве и предоставляются при поставках продукции (товаров), внутри фирмы или во внутренней торговле международных объединений и групп

25	<b>Дилерские скидки</b>	скидки, которые предоставляются оптовым и розничным торговцам, агентам и посредникам
26	<b>Скидки «сконто»</b>	скидки, которые применяются, если платежи по контракту осуществляются ранее срока, указанного в контракте, и оплачиваются наличными
27	<b>Специальные скидки</b>	скидки, которые носят конфиденциальный характер, предоставляются партнеру, с которым фирма имеет особые доверительные или длительные отношения
28	<b>Валютная оговорка</b>	условие, включаемое во внешнеторговый контракт купли-продажи с целью страхования экспортера от риска понижения курса валюты платежа в период между заключением сделки и фактической ее оплатой
29	<b>Валютный риск</b>	опасность валютных потерь при изменении курса иностранной валюты по отношению к национальной денежной единице при проведении внешнеторговых, валютных, кредитных и иных операций
30	<b>Инкассо</b>	вид банковской операции, заключающейся в получении банком денег по различным документам: векселям, чекам и т.п. от имени своих клиентов и зачислении их в установленном порядке на счет получателя средств
31	<b>Аккредитив</b>	вид банковского счета, дающий контрагенту получить на условиях, указанных в аккредитивном поручении, платеж за товар, работы или услуги немедленно по исполнении обязательств
32	<b>Страховой риск</b>	вероятное событие или совокупность событий, на случай которых производится страхование

1	2	3
33	<b>Чек</b>	вид ценной бумаги, денежный документ строго установленной формы, содержащий приказ владельца счета в кредитном учреждении чекодателя о выплате определенному лицу или предъявителю чека указанной в нем суммы
34	<b>Вексель</b>	письменное долговое обязательство установленной законом формы, выдаваемое заемщиком – векселедателем кредитору – векселедержателю, предоставляющее последнему право требовать с заемщика уплаты к определенному сроку суммы, указанной в векселе
35	<b>Сдача товара</b>	передача товара продавцом во владение покупателя в соответствии с условиями контракта купли-продажи, в результате которой к покупателю переходит полный контроль над товаром
36	<b>Претензия</b>	требование, предъявляемое одним из контрагентов к другому контрагенту по сделке в целях восстановления нарушенных прав и урегулирования разногласий по контракту
37	<b>Страховой полис</b>	документ, свидетельство или сертификат, выдаваемый страховщиком в удостоверение договора страхования и содержащий его условия
38	<b>Страховой случай</b>	фактическое наступление события, повлекшего за собой определенные последствия или убытки
39	<b>Общая авария</b>	убытки, понесенные вследствие произведенных намеренно и разумно чрезвычайных расходов или пожертвований в целях спасения судна, фрахта или перевозимого на судне груза от общей для них опасности

40	<b>Частная авария</b>	убытки по судну, грузу и фрахту, не подпадающие под определение общей аварии, в том числе: стоимость выброшенного за борт самовозгорающегося груза; убытки, причиненные тушением пожара тем частям груза и судна, которые находились в огне, и т.д.
41	<b>Арбитражная оговорка</b>	арбитражное соглашение (компромисс) по поводу возникшего спора или арбитражное соглашение относительно споров, которые могут возникнуть в будущем
42	<b>Третейский (арбитражный) суд</b>	суд, избранный сторонами для разрешения спора между ними
43	<b>Консигнант</b>	лицо или фирма, которая дает поручение на совершение сделок по продаже товаров со склада за границей
44	<b>Консигнатор</b>	лицо или фирма, которая принимает поручение совершать сделки по продаже товара от своего имени, но за счет консигнанта
45	<b>Принципал</b>	лицо, от имени и за счет которого агент заключает сделки или осуществляет посредничество по их заключению, и торговый (коммерческий) агент