

# Цели и задачи курса. Новизна курса

**Цель курса** – изучение сущности международной экономики, международной торговли и теории международной торговли, влияния международной торговли на распределение доходов, торговой политики.

## **Задачи курса:**

- углубление знаний студентов в области международной микро- и макроэкономики,
- формирование навыков самостоятельного анализа состояния и динамики развития международных экономических отношений, выявление закономерностей функционирования международных финансов и осуществления макроэкономической политики в национально-государственных хозяйственных систем с открытой экономикой в условиях глобализации.

**Научная новизна** состоит в более углубленном рассмотрении процессов функционирования международных финансов, развития международной экономической интеграции с позиций внутренней логики взаимодействия экономических интересов важнейших субъектов современной международной экономики в условиях нарастающей глобализации хозяйственной жизни. В курсе показаны причины, формы и механизмы международного движения факторов производства (капиталов, рабочей силы, технологии), рассмотрено состояние макроэкономического равновесия и политика в открытой экономике, выявлена роль международных экономических организаций, а также показано состояние и проблемы интеграции России в международную экономику.

## Место курса в образовательном процессе

Данный учебный курс предназначен для студентов-бакалавров экономического факультета, обучающихся по направлению "Экономика". Он будет читаться впервые. Ориентирован на студентов третьего курса после освоения ими таких дисциплин как "Микроэкономика", "Макроэкономика", "Мировая экономика". При этом "Международная экономика" рассматривается как завершающий раздел "Экономической теории". Курс является базовым (региональный компонент), рассчитан на 50 часов аудиторных занятий.

## Требования к уровню освоения содержания курса

В результате изучения дисциплины студент:

**должен знать:**

- основные закономерности и тенденции развития современной международной экономики,
- важнейшие теоретические подходы к раскрытию ее сущности.

**должен уметь:**

- применять теоретические знания к анализу состояния и динамики развития мировой экономики в целом, к оценке уровня и проблем адаптации экономики России к условиям мирового хозяйства,
- выявлять важнейшие проблемы и перспективы эволюции международной экономики как хозяйственной системы.

**должен иметь представление:**

- о международной экономике как о динамичной, противоречивой системе взаимодействия экономических интересов различных субъектов.

## **Содержание курса**

---

[Введение](#)

[Часть 1. Международная микроэкономика](#)

[Часть 2. Международная макроэкономика](#)

## **Введение**

---

### **Тема 1. Международная экономика как экономическая система и как раздел экономической теории**

Национальная экономика и основные движущие силы и факторы интернационализации хозяйственной жизни. Расширение экономического пространства как закономерность развития экономики, рационального использования ограниченных ресурсов. Этапы становления и развития международной экономики. Основные структурные элементы международной экономики. Субъекты международной экономики. Система экономических отношений и экономических интересов субъектов в международной экономике. Экономические эффекты как субстанция экономических интересов. Международное движение товаров, услуг, факторов производства; валютно-финансовые отношения. Регулирование международной экономики. Отличие национальной и международной экономики. Концепция открытой национальной экономики. Легальный и нелегальный секторы международной экономики.

Постиндустриальные ресурсы и технологии и глобализация экономики. Глобализация хозяйственной жизни, ее основные источники, формы, проблемы. Концепция "новой экономики". Глобализация экономики и других

сфер общественной жизни. Новые модели социокультурной эволюции. Проблема соотношения национального и глобального в развитии человеческого общества. Глобализация в контексте цивилизационного подхода. Глобализация и экономическая безопасность.

Общая оценка современного состояния международной экономики. Центр и периферия мирового хозяйства. Характеристика места России в современной международной экономике.

Международная экономика как раздел науки. Связь с другими разделами экономической теории. Международная микро- и макроэкономика. Предмет и метод исследования. Становление и развитие международной экономики как науки. Формирование постиндустриальной глобальной экономики и проблема новых оснований экономической теории, новые философские подходы к познанию мировых процессов. Западные теории глобализации. Неолиберальный, институциональный подходы. Социал-демократические концепции.

Значение теории международной экономики в осуществлении экономических реформ в России, в построении эффективной модели открытой экономики, в поиске адекватного ответа на вызов постиндустриализации и глобализации.

## **Международные финансы**

---

### **Тема 9. Валюты и валютные курсы**

Валюта и ее виды. Конвертируемость валют. Валютные отношения. Валютная система и ее эволюция. Золотой стандарт и его характеристика. Бреттон-Вудская система, ее плюсы и минусы. Ямайская валютная система: механизм функционирования и важнейшие проблемы. Современная валютная система и вызовы глобализации. Роль МВФ в мировой экономике.

Валютный курс и его виды. Прямой, косвенный, кросс-курс. Номинальный и реальный курс. Фиксированный и плавающий курсы. Виды "плавания". Факторы, влияющие на валютный курс. Спрос и предложение иностранной валюты. Равновесный валютный курс, его изменение. Девальвация и ревальвация. Эластичность спроса и предложения валюты. Теории валютного курса. Теория макроэкономического баланса, подход платежного баланса. Теория паритета покупательной способности валют. Процентная ставка и валютный курс. Денежная теория валютного курса. Общая модель реального валютного курса. Воздействие валютного курса на национальную экономику. Государственное регулирование ВК.

Российская валюта, ее эволюция и основные особенности. Факторы изменения курса российской валюты. Проблема конвертируемости рубля. Государственное регулирование курса рубля.

### **Тема 10. Платежный баланс**

Платежный баланс и его макроэкономическое значение. Основные параметры платежного баланса и принципы их расчета. Статьи баланса, факторы их

определяющие. Счет текущих операций (движения товаров и услуг, доходов, текущих трансфертов). Счет движения капитала и финансовых операций. Капитальные трансферты, прямые инвестиции, портфельные инвестиции. Активный и пассивный платежный баланс. Дефицит платежного баланса. Финансирование дефицита платежного баланса. Резервные активы. Искключительное финансирование. Платежный баланс и валютный курс. Базисное тождество платежного баланса.

Платежный баланс России и проблемы его регулирования. Россия и МВФ.

## **Тема 11. Международные финансовые рынки**

Международный финансовый рынок и его структура. Международный рынок валют. Субъекты валютного рынка, их экономические интересы. Формы торговли валютой. Сделки спот. Прямые форварды. Сделки своп. Фьючерсные и опционные контракты. Арбитражирование. Спекуляция. Валютные риски. Хеджирование. Международный рынок долговых обязательств. Ноты и коммерческие бумаги, банковские займы, облигации. Рынок акций. Международный рынок финансовых дериватов.

Общая характеристика современных международных финансовых рынков. Современные технологии функционирования финансовых рынков. Основные мировые финансовые центры. Проблемы и противоречия функционирования мирового финансового рынка. Кризисы задолженности. Реструктуризация долга. Роль международных экономических организаций в функционировании международного финансового рынка. Финансовые рынки и глобализация экономики. Проблемы адаптации России к механизмам международного финансового рынка.

## **Макроэкономическая политика в международной экономике**

---

### **Тема 12. Макроэкономическая политика в открытой экономике**

Автоматическая и целенаправленная политика. Доходы и расходы в открытой экономике (кейнсианская модель). Корректировка в малой открытой экономике. Мультипликатор малой открытой экономики. Корректировка в большой открытой экономике. Мультипликатор большой открытой экономики. Модель Хикса-Хансена (IS-LM-BP). Некейнсианская модель совокупного спроса и совокупного предложения в открытой экономике (при фиксированном и плавающем валютном курсе). Экзогенные шоки в открытой экономике. Основные цели и инструменты макроэкономической политики в открытой экономике. Диаграмма Суона. Правило Тинбергена. Модель Мандела-Флеминга. Корректировка при фиксированном и плавающем

валютной курсе (бюджетная политика, денежная политика, валютная политика, смешанная политика).

Опыт макроэкономической политики в открытой экономике. Особенности макроэкономической политики в условиях глобализации. Основные подходы к макроэкономической стабилизации российской экономики как открытой хозяйственной системы.

## **Тема 13. Международные экономические организации и их регулирующие функции**

Национальные и общие для стран экономические интересы. Противоречия функционирования международной экономики и необходимость регулирования экономических отношений. Инфраструктура глобальной экономики. Трансакционные издержки в международной экономике. Система международных экономических организаций и сферы их деятельности. Основные функции международных экономических организаций. Регулирование международных экономических отношений в рамках Всемирной Торговой Организации (ВТО). Деятельность ЮНКТАД (Конференции ООН по торговле и развитию). Роль Многостороннего агентства по гарантии инвестиций (МАГИ) и Международного центра по урегулированию инвестиционных споров в развитии международного рынка капиталов. Международная организация труда (МОТ) и ее значение в регулировании международной миграции рабочей силы. Международная организация по интеллектуальной собственности (МОИС) и Программа развития ООН (ПРООН) как институты регулирования передачи технологий. Роль Лондонского и Парижского клубов кредиторов в решении проблем внешней задолженности государств. Международный Валютный Фонд, Мировой банк, Банк международных расчетов и их функции в международной экономике. Глобализация экономики и необходимость реформы международных организаций.

## **Международная торговля товарами и услугами**

---

### **Тема 2. Международная торговля как процесс взаимодействия спроса и предложения**

Сущность международной торговли. Торгуемые и неторгуемые товары. Торговля товарами и услугами. Экспорт и импорт. Международная торговля: спрос и предложение. Модель частичного равновесия на рынке и ее графическая интерпретация. Формирование мировых цен и механизм восстановления равновесия.

Предложение товаров и услуг в международной торговле. Основные теории международной торговли (с позиции предложения). Меркантилистская

теория и практика. Концепция абсолютных преимуществ А. Смита и ее графическая модель. Сравнительные преимущества в рикардианской теории, развитие подхода. Кривые производственных возможностей при постоянных и возрастающих издержках. Альтернативные издержки замещения. Кривая предложения. Значение теории сравнительных преимуществ и ее ограниченность. Теория Хекшера-Олина (теория соотношения факторов производства). Парадокс Леонтьева. Теория специфических факторов производства. Теория международной торговли на основе эффекта масштаба. Теория жизненного цикла продукта. Модель технологического разрыва. Теория внутриотраслевой торговли Б. Балассы. Стандартная теория международной торговли.

Кривые безразличия и кривые спроса в международной торговле. Карта безразличия. Общественные кривые безразличия. Модель кривых безразличия и кривых производственных возможностей при отсутствии международной торговли и после установления торговых отношений. Предельная норма трансформации и предельная норма замещения. Теории международной торговли, основанные на анализе спроса. Теория сходства предпочтений Р. Линдера. Экономические эффекты и интересы субъектов в мировой торговле.

Состояние и важнейшие тенденции развития современной международной торговли товарами и услугами как проявление закономерностей формирования спроса и предложения на мировых рынках. Электронная торговля как основа "новой экономики". Роль различных стран в международной торговле. Россия в международной торговле товарами и услугами и проблема эффективной адаптации страны к условиям и возможностям мирового рынка.

### **Тема 3. Влияние международной торговли на распределение доходов и экономический рост**

Выигрыш от внешней торговли. Интересы потребителей, производителей, страны и мира в целом. Проблема распределения выигрыша между странами и между собственниками различных факторов производства. Воздействие международной торговли на распределение доходов в теории Хекшера-Олина-Самуэльсона. Концепция Самуэльсона-Джонса. Теорема Столпера-Самуэльсона.

Влияние изменения товарных цен на доходы от факторов производства. Влияние предложения факторов на доходы от производства. Теорема Рыбчинского. Эффект усиления Джонса.

Участие России в международной экономике и проблемы распределения доходов.

### **Тема 4. Торговая политика**

Роль государства в международной торговле. Экономические интересы стран и торговая политика. Цели и задачи торговой политики. Либерализм и



протекционизм как основные направления торговой политики. Выгоды свободы торговли. Протекционизм, его причины и задачи.

Виды протекционизма. Основные методы ограничительной политики.

Таможенный тариф и его влияние на экономику. Импортные и экспортные пошлины. Воздействие на интересы потребителей и производителей. Тарифы и доходы государства. Чистые потери общества. Графическая интерпретация эффектов таможенных пошлин. Оптимальный тариф.

Нетарифные методы торговой политики. Импортные и экспортные квоты, их последствия. Сравнительный анализ квот и пошлин. Лицензирование внешней торговли. Субсидирование отечественного производства и экспорта. Компенсационные пошлины. Государственные закупки. Добровольные экспортные ограничения. Технические и санитарные барьеры. Валютные ограничения. Невидимые "тарифы".

Торговая политика в интеграционных объединениях.

Особенности торговой политики развитых и развивающихся стран. Международная торговля в условиях глобализации. Важнейшие направления деятельности Всемирной торговой организации. Неэкономические основания протекционизма и свободы торговли.

Цели, особенности и проблемы торговой политики современной России. Либерализм и протекционизм во внешней торговле РФ. Проблемы вступления России в ВТО – гармонизация экономических интересов субъектов национальной экономики.

---

## **Международное перемещение факторов производства**

---

### **Тема 5. Теория движения факторов производства. Международная миграция капитала**

Мобильность факторов производства в теории сравнительных преимуществ. Мобильность факторов в теории соотношения факторов. Взаимосвязь движения факторов и международной торговли. Правило Вальраса. Сущность и формы международного движения капитала. Вывоз предпринимательского и ссудного капитала. Прямые и портфельные инвестиции. Вывоз государственного, частного капитала и капитала международных финансовых организаций. Краткосрочные и долгосрочные вложения.

Прямые иностранные инвестиции, их виды, причины и последствия. Проблемы инвестирования для стран экспортеров и импортеров капитала. Портфельные инвестиции, их причины и виды. Последствия для участников отношений. Экономические эффекты и экономические интересы субъектов в системе международной миграции капитала. Графическая модель эффектов. Прямые иностранные инвестиции и многонациональные компании. Вторая

национальная экономика. Роль ТНК в международной экономике. ТНК и национальные интересы. Проблема эффективности и справедливости в деятельности международных компаний.

Международный кредит и его инструменты. Виды международного кредита. Межвременная торговля. Экономические эффекты функционирования международного рынка ссудных капиталов и экономические интересы субъектов.

Современное состояние международного рынка капиталов. Основные особенности перемещения капиталов. Место развитых и развивающихся стран в миграции капитала. Роль международного движения капитала в глобализации экономики.

Участие России в международном движении капитала. Основные проблемы импорта и экспорта капитала. Государственное регулирование миграции капитала.

## **Тема 6. Международная миграция рабочей силы**

Теории международной трудовой миграции. Сущность и виды международной миграции. Влияние международной миграции на рынок труда. Экономические эффекты трудовой миграции, их графическая модель. Экономические интересы в системе международной миграции. Последствия миграции для стран-"экспортеров" и стран-"импортеров" рабочей силы. Парадокс средних доходов.

Основные направления и масштабы миграции рабочей силы. Государственное регулирование международной миграции. "Утечка мозгов". Компенсационные выплаты. Международная миграция рабочей силы и глобализация экономической жизни. Проблемы нелегальной миграции.

Участие России в процессах международной миграции рабочей силы. Утечка мозгов. Проблема беженцев и вынужденных переселенцев. Государственное регулирование миграции в РФ.

## **Тема 7. Международная передача технологий**

Роль научно-технического прогресса в современной экономике. Концепция постиндустриального развития. Современные технологии и глобализация хозяйственной жизни. Технология как фактор производства. Модель технического прогресса Д. Хикса. Виды технического прогресса (нейтральный, трудосберегающий, капиталосберегающий). Динамические модели технологических различий. Модель технологического разрыва М. Познера. Теория стадий жизненного цикла продуктов Р. Вернона.

Правовые формы защиты экономических интересов субъектов технологических связей. Механизм и формы передачи технологий. Техническое содействие. Государственное регулирование передачи технологии. Интернет и его роль в научно-техническом сотрудничестве.

Оценка масштабов и особенностей передачи технологии в международной экономике. Проблема адаптации развивающихся стран к условиям современной НТР.



Россия в процессах международной передачи технологий.

## **Тема 8. Международная экономическая интеграция**

Развитие международных рынков товаров, услуг, факторов производства и формирование общего для стран экономического пространства. Сущность и содержание международной экономической интеграции. Предпосылки и уровни экономической интеграции. Причины и цели интеграции.

Экономические интересы участников интеграции и эффекты интеграции. Эффекты создания торговли и отклонения торговли. Статические и динамические эффекты. Интеграция как единство либерализма и протекционизма в экономических отношениях. Основные этапы (формы) интеграции. Зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический и валютный союз. Проблема формирования политического союза. Интеграционные группировки и национальный суверенитет. Модель открытого регионализма. Международная экономическая интеграция и процессы глобализации хозяйственной жизни.

Экономическая интеграция в различных регионах мира. Важнейшие интеграционные группировки, опыт их функционирования. ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР, АТЭС.

Распад СССР и поиск интеграционной альтернативы для России. Проблемы функционирования экономического союза СНГ. Союз России и Белоруссии. Евроазиатское экономическое сообщество. Россия и ЕС. Россия и АТЭС.

## **Длительность курса. Распределение учебных часов по темам и формам занятий**

### **Таблица распределения часов по темам и видам работ**

№	Наименование тем и разделов	Всего часов	Лекции	Семинары	Самостоятельная работа
1.	Международная экономика, ее структура. Экономические интересы в МЭ. Глобализация	6	2	-	4
2.	Мировая торговля как процесс взаимодействия спроса и предложения	10	4	2	4
3.	Влияние мировой торговли на распределение доходов и экономический рост	8	2	2	4

4.	Торговая политика	8	2	2	4
5.	Теория движения факторов производства. Международная миграция капитала	8	2	2	4
6.	Международная миграция рабочей силы	6	1	1	4
7.	Международная передача технологий	6	1	1	4
8.	Международная экономическая интеграция	8	2	2	4
9.	Валюты и валютные курсы	8	2	2	4
10.	Платежный баланс	8	2	2	4
11.	Международные финансовые рынки	8	2	2	4
12.	Макроэкономическая политика в открытой экономике	12	6	2	4
13.	Международные экономические организации и их регулирующие функции	6	2	-	4
	ИТОГО	102	30	20	52

## **Международная экономика**

СОСТАВИТЕЛЬ: И.Е. Каплинская

Современные национальные экономические системы, основы функционирования которых рассмотрены в предыдущих главах макроэкономики, находятся в тесном взаимодействии друг с другом. Результатом этого является становление международной экономики, к рассмотрению которой мы и приступаем.

Изучение данной главы позволит сформировать представление о следующих процессах и явлениях:

- о **сущность и этапы интернационализации экономики;**
- о **структура международной экономики;**
- о **международная торговля;**
- о **международное движение капиталов;**
- о **международная миграция рабочей силы;**
- о **международная валютная система;**
- о **экономическая интеграция и др.**

### ***18.1. Сущность и этапы интернационализации экономики***

Процесс интернационализации экономики, взаимодействия национальных

экономических систем, проявившийся достаточно широко уже к XVI - XVII вв. в виде, прежде всего торговых связей стран, к середине XIX в. в результате бурного развития капиталистических рыночных отношений, привел к формированию мирового рынка.

*Мировой рынок* - это система устойчивых торговых отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства. Международное разделение труда является высшей формой общественного территориального разделения труда, причем в современных условиях оно существует в различных своих функциональных формах: общего, частного, единичного. Разделение труда связано с разделением таких факторов производства, как природные ресурсы, капитал, предпринимательские предпочтения людей, которые оказываются продуктом как естественного, природного, так и исторического процесса. Становление мирового рынка является лишь первым этапом преобразования преимущественно закрытых национальных хозяйственных систем под действием мощных законов товарного производства, взламывающих национальные границы в поисках новых факторов экономического роста и реализации экономических интересов людей.

С середины XX в. стало возможным констатировать формирование мирового хозяйства - более сложного явления по сравнению с мировым рынком, который оказался лишь фрагментом новой системы. *Мировое хозяйство* - совокупность национальных экономических систем в их единстве и взаимодействии, основанном на мобильности факторов производства.

Это определение позволяет обнаружить качественно новое в процессе интернационализации экономики. А именно, страны оказываются связанными между собой уже не только и не столько чисто торговыми отношениями, но и взаимным движением капиталов, рабочей силы, а затем и научно-технических знаний.

Наконец, в середине XX в. законы рыночной экономики сформировали еще более сложное образование, фактически поглотившее в себе мировое хозяйство - *международную экономику*. Три важнейших момента отличают международную экономику от собственно мирового хозяйства: образование собственной, самостоятельной финансовой системы, становление системы межнациональных и наднациональных механизмов регулирования, прежде всего в виде транснациональных корпораций и международных экономических организаций, и переход к моделям открытых национальных экономик.

В основе формирования международной экономики лежат, как уже отмечалось, законы рыночного хозяйства. Именно эти законы - законы поиска путей оптимального использования ограниченных ресурсов для удовлетворения потребностей общества, постоянно возрастающих, ведут к расширению пространственных параметров экономической деятельности

людей, формируют единство их хозяйственной жизни.

Более конкретно, основными предпосылками интернационализации экономики являются особенности распределения природных, капитальных, трудовых ресурсов, различие уровней их развития, связанные с НТП, рост оптимальных размеров производства, появление глобальных проблем (экологической, энергетической, сырьевой и проч.), требующих координации экономической деятельности на межгосударственном уровне.

Попытки теоретически осмыслить действие экономических законов в сфере межгосударственных отношений были сделаны разными учеными в разные периоды времени. Прежде всего, речь идет о теориях международной торговли. Среди них отметим следующие.

А. Смит утверждал, что разделение труда между странами базируется на принципах абсолютного преимущества: страна специализируется на производстве тех товаров, которые обходятся ей дешевле, чем другим.

Д. Рикардо является автором более совершенной теории - теории сравнительных преимуществ. В соответствии с ней наибольший объем производства (и потребления) может быть достигнут тогда, когда каждая страна специализируется на производстве того товара, альтернативная стоимость которого в данной стране меньше, чем в других. Тем самым даже самые отсталые страны имеют возможность получать эффекты от международных связей. Концепции А. Смита и Д. Рикардо базировались на теории трудовой стоимости и по сути были однофакторными моделями. Эта ограниченность подхода была преодолена уже в XX в. шведскими экономистами Э. Хекшером и Б. Олином. В 30-х годах они развили теорию, в которой сравнительные преимущества уже определялись исходя из оценки ряда факторов производства, их соотношения и взаимосвязи. Согласно этой теории страны вывозят продукты интенсивного использования избыточного фактора и ввозят продукцию интенсивного использования дефицитного для данной страны фактора производства (труда, капитала, земли). В результате происходит также выравнивание цен факторов производства.

В теории жизненного цикла товара (Р. Вернон, Ч. Киндельбергер) предполагается, что производство многих новых изделий сначала осуществляется в странах инноваций с последующим экспортом в другие страны сначала товаров, а затем и капиталов для их производства, в конечном итоге большая часть товаров (уже устаревших) импортируется страной данного нововведения из-за рубежа.

Теория международной конкурентоспособности нации М. Портера включение отдельной страны и фирмы в международную торговлю связывает с условиями спроса, с состоянием обслуживающих и близких отраслей, со стратегией фирмы в определенной конкурентной ситуации.

Теории международного разделения труда сыграли важную роль в становлении международной экономики, в овладении странами новыми факторами экономического роста.

Перейдем к характеристике международной экономики.

В начало

## ***18.2. Структура международной экономики***

Итак, **современная международная экономика** - это сложная система национальных хозяйств в их единстве и взаимодействии, основанном на мобильных факторах производства и формировании транснациональной системы и развитых форм координации международной экономической жизни. Из данного определения следует, что структура международной экономики весьма сложна. Рассмотрим основные ее элементы.

Во-первых, это совокупность национальных экономических систем. Все страны весьма условно можно разделить на три основные группы. Развитые страны, как правило, это члены Организации экономического развития и сотрудничества, среди которых ведущую роль играют страны Большой семерки, и страны периферии мирового хозяйства (развивающиеся страны), куда входят как лидеры (Тайвань, Малайзия, Чили, Мексика и др. новые индустриальные страны), так и "аутсайдеры"- беднейшие государства (Никарагуа, Афганистан, Ангола, большинство стран Центральной Африки), а также страны среднего уровня развития (Иран, Марокко, Эквадор ), страны с переходной экономикой (бывшие социалистические страны Восточной Европы и страны на пространстве СССР), формирующие рыночную экономику.

Экономика стран первой группы отличается, как правило, высоким уровнем развития производительных сил, рациональной структурой экономики, характерной для моделей постиндустриального развития, устойчивым, но невысоким экономическим ростом, отсутствием чрезмерных уровней инфляции и безработицы, высоким уровнем жизни, социальной стабильностью, сбалансированностью и эффективностью международных экономических связей. Эти характеристики в целом не применимы к развивающимся странам, испытывающим сложность вследствие многоукладного характера экономики, финансовой нестабильности, инфляции, безработицы, структурных диспропорций, политических и социальных конфликтов, низкого уровня жизни большей части населения, неэффективных форм участия в международных экономических отношениях. Значительная часть этих характеристик стран развивающихся применима и к странам с переходной экономикой, к тому же испытывающим сложности в связи со сменой моделей развития. В то же время постсоциалистические страны по ряду параметров близки к развитым государствам - по уровню

развития промышленности, науки, культуры, образованию граждан и пр.

Во-вторых, международная экономика характеризуется многообразными формами экономических связей. Как правило, выделяются следующие основные виды отношений: международная торговля товарами и услугами; международное движение капиталов (экспорт-импорт капитала); международная миграция рабочей силы; международное научно-техническое сотрудничество; международные валютно-кредитные и финансовые отношения; интеграционные отношения государств.

В-третьих, международная экономика демонстрирует формирование такого специфического звена, как транснациональные корпорации (ТНК). ТНК - это крупные национальные или многонациональные корпорации, имеющие развитую сеть филиалов за рубежом. Это мощные производственные системы по масштабам деятельности часто сравнимые с размерами экономических систем небольших государств. Фактически это во многом наднациональные образования с собственной системой интересов, со своей политикой, часто идущей вразрез с интересами как стран своего происхождения, так и стран базирования.

В-четвертых, это всевозможные формы межгосударственной координации деятельности, в частности, международные экономические организации (Международный валютный фонд, Мировой банк, Всемирная торговая организация), а также региональные интеграционные объединения стран (ЕС, НАФТА, АСЕАН и др.).

Дальнейшая характеристика международной экономики будет связана с рассмотрением важнейших из названных элементов.

В начало

### ***18.3. Международная торговля***

**Международная торговля** - это форма отношений между товаропроизводителями и потребителями разных стран, возникшая на базе международного разделения труда. В системе международной экономики международная торговля является исходной и до сих пор весьма значимой формой экономических связей. На нее приходится от 2/3 до 4/5 стоимости трансграничных потоков, а ежегодный объем превышает 4 трлн долл.

Участие страны в мировой торговле, предполагающее единство двух процессов - экспорта товаров и услуг и импорта - позволяет ей получать значительный дополнительный экономический эффект. Он складывается из выгод потребителей иностранных товаров, выигрывающих на цене, качестве, объемах покупаемых благ, из выигрышей производителей экспортной продукции, расширяющих объем производства и продаж продуктов, снижающих издержки за счет эффектов масштаба. Выигрыш получает и общество в целом, поскольку ускоряется экономическое развитие и

государство, расширяя налоговую базу, имеет возможность осуществлять сильную социальную политику.

Внешняя торговля способна оказывать воздействие на всю национальную систему посредством механизма мультипликатора. Как отмечалось ранее, в структуре совокупного спроса есть и чистый экспорт - разница между объемом экспорта товаров и услуг и их импортом. Так, например, если наблюдается рост чистого экспорта на 1 млрд. ден. ед. при величине предельной склонности к потреблению, допустим,  $3/4$  это может привести к росту ВВП на 4 млрд. ден. ед. (мультипликатор равен 4). Однако реально величина прироста ВВП будет ниже - из-за определенной склонности населения к импорту. Определим величину предельной склонности к импорту как долю дополнительного дохода, которую общество склонно тратить на покупку импортных товаров - МРМ. Тогда мультипликатор внешней торговли

будет определяться следующим образом:

<http://www.ntax.ru>

Если  $МРМ = 1/8$ , то прирост ВВП в нашем примере составит  $1 \times 1 / 1/8 + 1/4 = 2,66$  млрд. долл. В сущности, это формула мультипликатора ВВП в условиях открытой экономики, поскольку любое изменение совокупного потребления будет в определенной степени связано с импортом (личное потребление, государственные закупки).

Итак, международная торговля действительно помогает странам достичь большего уровня благосостояния при тех же ресурсах. В теории международной экономики утверждается, что наибольший суммарный экономический эффект как для отдельной страны, так и для мирового сообщества в целом может быть достигнут именно при полной свободе торговли, т.е. при политике либерализма, фритредерства.

Однако реально в мире так или иначе присутствует **протекционизм** - всевозможные препятствия на пути торговли с целью защиты национальных рынков от иностранных товаров. Существуют различные барьеры, среди которых особое значение имеют следующие.

**Таможенные пошлины** - косвенные налоги на импортные товары, повышающие их цену на внутреннем рынке. Они делятся на фискальные, являющиеся средством пополнения государственного бюджета, и протекционистские, рассматриваемые как способ защиты национальных производителей от конкуренции.

**Импортные квоты** - количественные ограничения на ввоз товаров из-за границы.

**Нетарифные барьеры** - технические стандарты, санитарные нормы и др.

**Добровольные экспортные ограничения** как попытка экспортеров избежать



более жестких торговых барьеров.

**Экспортные субсидии** - финансовые, налоговые и кредитные льготы экспортерам.

Протекционизм объективно и неизбежно снижает объемы мирового (и национального) производства и потребления товаров, делает их более дорогими, так как фактически перераспределяет экономические ресурсы в неэффективных направлениях. В развитых странах (но не только в них) протекционизм как государственная политика - скорее показатель силы и организованности отечественных производителей, отдельных фирм, интересы которых защищаются торговыми барьерами иногда в ущерб обществу в целом (прежде всего местным потребителям и производителям в экспортных отраслях, имеющим в результате барьеров ограниченный доступ к ресурсам). Протекционизм в менее развитых странах - попытка устоять в борьбе с мировыми экономическими силами, способными законсервировать отсталую неэффективную структуру национальной экономики. В известном смысле в этом случае сознательно приносятся определенные жертвы во имя будущих экономических выигрышей: защита молодых перспективных отраслей как основа структурной перестройки экономики оказывается вполне оправдана. В большей или меньшей степени протекционизм необходим для сохранения и усиления отраслей, выпускающих стратегические товары и материалы, необходимые для обороны страны, для сохранения и поддержания производства и занятости, особенно в условиях кризиса, хотя эти аргументы, с точки зрения науки, не бесспорны, для противостояния демпингу - продаже товаров по ценам ниже издержек. В некоторых случаях таможенные пошлины - основной источник дохода госбюджета, и либерализм попросту невозможен. В конце концов, экономическая политика государства может определяться неэкономическими приоритетами, и протекционизм оказывается вынужденным при полном понимании его неблагоприятных последствий.

Но несмотря на реальность протекционизма экономические интересы стран все более склоняют их к моделям свободной торговли (и это, вероятно, подтверждает теоретические выводы). В наибольшей степени эту тенденцию можно обнаружить в настойчивой целенаправленной деятельности Всемирной торговой организации (ВТО), а ранее в работе ГАТТ (Генерального соглашения о торговле и тарифах). Благодаря их усилиям уровень таможенных пошлин в торговле развитых стран снизился с 40% в конце 40-х гг. до 4% в конце 90-х. В том же направлении осуществляется работа в рамках интеграционных объединений государств.

Рассматривая вопрос о международной торговле, необходимо отметить следующие ее особенности, проявившиеся во второй половине XX в.

Прежде всего, это изменение соотношения сил отдельных стран и регионов. Так, доля США в мировом экспорте снизилась с 1/3 в 1950 г. до 1/8 в 1995г. При этом объем экспорта Германии приблизился к американскому, а в

отдельные годы и превосходил его. Сейчас главный центр мировой торговли - Западная Европа, экспорт которой в 4 раза больше, чем у США. С 1983 г. на первое место в мире по экспорту машин и оборудования вышла Япония, при этом треть ее экспорта приходится на США. По уровню конкурентоспособности по-прежнему лидируют США, близко к ним идут Сингапур, Гонконг, Япония.

Развивающиеся страны в основном экспортируют сырье, продовольствие, но их доля постепенно снижается в пользу готовой продукции. В общем мировом экспорте продуктов промышленного производства эти страны имеют долю в 16,5%. Новые индустриальные страны демонстрируют особенно быстрый рост экспорта. Общая доля Южной Кореи, Гонконга, Сингапура и Тайваня в середине 90-х гг. составила 10,5%. По прогнозам Всемирного Банка к 2000 г. около 40% мировой торговли сосредоточится в бассейне Тихого океана.

Изменяется и направленность торговых потоков: преимущественно растет торговля между развитыми странами при уменьшении доли развивающихся стран, хотя взаимная торговля последних также увеличивается.

Интересные процессы наблюдаются в товарной структуре торговли: растет доля торговли машинами и оборудованием (1/3) при сокращении торговли сырьевыми товарами (1/4 мирового товарооборота). При этом особо значимой в экспорте развитых стран оказывается наукоемкая продукция - около 40%. Быстро возрастает удельный вес торговли деталями и узлами, а также услугами. Повышается роль ТНК в мировой торговле.

На фоне этой картины место и роль России выглядит более чем скромно: в 1995 г. доля России составила менее 1% мирового товарооборота, страна имела 16 место в мире по объему внешней торговли. Но при этом товарная структура экспорта крайне неблагоприятна: доля сырьевых товаров - около 90%, а машин и оборудование - 6%. При явной тенденции снижения мировых цен на сырье такое положение просто опасно. Таможенная политика также не является оптимальной. Без радикального изменения такого положения стране трудно рассчитывать на достойное участие в мирохозяйственных связях и на получение значительных экономических выгод.

В начало

#### ***18.4. Международное движение капитала***

Торговля товарами и услугами на определенном этапе своего развития с неизбежностью подготавливает движение и самих факторов производства, прежде всего капитала, причем движение капитала становится ведущей силой формирования мирового хозяйства и международной экономики.

Экспорт капитала в целом есть результат его перенакопления (относительного) и представляет собой процесс изъятия части капитала из национального оборота и перемещение его в другую страну с целью

получения большей прибыли (или процента).

Экспорт (и соответственно импорт) капитала может осуществляться в виде:

- о **прямых инвестиций, обеспечивающих контроль над предприятием (как правило, не менее 25% акционерного капитала);**
- о **портфельных инвестиций (вложений в иностранные акции, облигации, без установления контроля над фирмой);**
- о **международных кредитов промышленным, торговым компаниям, банкам, и другим финансовым учреждениям.**

Первые две формы характеризуют движение в основном предпринимательского капитала, третья - ссудного.

Прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ) - важнейшее звено в системе миграции капиталов. Объем ПЗИ в 1995 г. составил 235 млрд долл. и достиг общей суммы в 2,7 трлн долл. При этом годовой прирост ПЗИ в 5 раз превышал прирост объемов мировой торговли. Ведущими странами в этой сфере мировой экономики являются развитые государства. На 1995 г. крупнейшими экспортерами капитала были США (705,6 млрд долл. ПЗИ), Великобритания (319 млрд долл.), Япония (305 млрд долл.), Германия (235 млрд долл.). Основные импортеры капитала: США (564 млрд долл.), Великобритания (244 млрд долл.), Франция (162 млрд долл.), Германия (134 млрд долл.). В этом перечне уже нет Японии - она ограничивает ПЗИ - их у нее всего 17,8 млрд долл. Развивающиеся страны в целом экспортировали к 1996 г. 214 млрд долл., а импортировали 653 млрд (при этом только Китай - 129 млрд долл.). Страны Восточной Европы соответственно 1,4 млрд и 32 млрд долл.

Основная часть ПЗИ осуществляется ТНК. Среди них есть безусловные лидеры: "Роял Датч Шелл" - 63,4 млрд долл., "Форд" - 60,6 млрд долл., "Экссон" - 56,2 млрд долл.

По данным за 1995 г. суммарный импорт капитала в виде ПЗИ в Россию составил 4 млрд долл., а экспорт (легальный) - 0,5 млрд долл. Такие объемы инвестиций крайне малы и не соответствуют интересам экономической стабилизации и роста. Здесь следует упомянуть, что по некоторым оценкам такая ситуация складывается на фоне настоящего бегства капитала, размеры которого при ежегодном объеме в 10-15 млрд долл. достигли 300 млрд долл., при общих суммарных активах России за рубежом (включая долги) - в 700 млрд долл.

В чем же состоит заинтересованность стран в столь глубокой открытости для движения капитала? В целом она как в торговле, связана с более рациональным и эффективным использованием ресурсов.

Экспортеров капитала привлекают уровни заработной платы, цен на ресурсы,

процентных ставок и налогов, инвестиционный климат в целом. Вывоз капитала в другие страны позволяет преодолеть их торговые барьеры и снизить транспортные затраты. Экспорт капитала может означать доступ к иностранным технологиям, к финансовым рынкам и источникам сырья. Он обеспечивает большую стабильность фирм за счет диверсификации вложений. Но при этом страны экспортеры имеют и определенные потери: недостаток капитала в ряде отраслей, рост безработицы, сокращение размеров налоговых поступлений. В большинстве случаев эти издержки перекрываются встречным движением капитала.

Страны импортеры капитала получают выигрыш за счет общего роста объема инвестиций в экономику и производство, уменьшения безработицы, причем с учетом мультипликационного эффекта. Осуществляется доступ к новым технологиям, знанию и опыту управления. Повышается качество рабочей силы, растет заработная плата. Импорт капитала ведет к насыщению внутреннего рынка качественными товарами по низким ценам, способствует осуществлению структурных сдвигов и региональной политики, увеличивает налоговые поступления, снижает размеры эмиграции. Возможные потери импортера, особенно при осуществлении государством непродуманной экономической политики, могут состоять в одностороннем развитии экономики, потере сырья за счет хищнической эксплуатации природных ресурсов, отсутствии реинвестирования прибылей, больших объемов ее вывоза, переходе важных отраслей национальной экономики под контроль иностранного капитала, что может угрожать национальному суверенитету.

Но в целом следует отметить, что целесообразная экономическая политика в сфере иностранных инвестиций способна обеспечить выгоды всем сторонам, что уже и доказано практикой, в частности новых индустриальных государств, экономический рост которых непосредственно был связан с привлечением иностранного капитала.

Данные выводы касаются не только прямых инвестиций, но и портфельных, а также кредитов, размер которых достиг в 1995 г. 388 млрд долл. Портфельные вложения - важный источник привлечения иностранного капитала для финансирования облигационных займов корпораций, центральных и частных банков. Международные кредиты представлены в виде краткосрочных (до 1 года), используемых для пополнения оборотных средств, средне- и долгосрочных кредитов, ориентированных на увеличение основного капитала, финансирование операций по приобретению акций, учреждению филиалов, строительству и реконструкции предприятий за рубежом.

Портфельные инвестиции и кредиты, однако, не только способствуют эффективному международному воспроизводству капитала и тем самым благоприятно сказываются на экономике стран, но при неконтролируемом переливе могут дестабилизировать платежные балансы и привести к резким неблагоприятным изменениям валютных курсов.

При характеристике экспорта-импорта капитала в международной экономике следует обратить внимание на ряд его особенностей.

Кроме уже отмеченного преобладания потоков всех видов капиталов между развитыми странами надо указать также на рост вывоза капитала развивающимися государствами. Так, например, инвестиции частного капитала Кувейта в 1995 г. достигли 100 млрд. долл. Увеличивается доля вывоза капитала в обрабатывающую промышленность и сферу услуг (50% новых вложений), в наукоемкие производства при снижении удельного веса инвестиций в сырьевые отрасли. Растет экспорт государственного капитала и капитала международных финансовых организаций. Ведущую роль в экспорте играют ТНК, они не только экспортеры капитала, но и крупные заемщики ссудного капитала. Собственно сами ТН К- продукт экспорта капитала, прямых его инвестиций.

К транснациональным корпорациям относятся фирмы с годовым оборотом более 100 млн. долл. и филиалами более чем в 6 странах. В 1995 г. таких корпораций насчитывалось около 40 тыс. с 250 тыс филиалов. Основная часть ТНК расположена в США, странах ЕС, Японии, хотя есть они и во многих развивающихся странах (Чили, Бразилия, Индия, Аргентина и др.). ТНК контролируют до 40% промышленного производства в мире, до 50% мировой торговли, 80% патентов. Объем производимой на них продукции в год превышает 1 трлн долл., занято на них более 80 млн чел. 500 крупнейших ТНК реализуют 80% продукции электроники и химии, 95% фармацевтических товаров, 70% продукции машиностроения. По оценкам к 2000 г. 300 ведущих ТНК мира будут контролировать 75% мирового валового продукта.

ТНК возникли в силу развития производительных сил, переросших национальные границы в условиях ожесточенной конкуренции. ТН К- это мощные международные производственные системы, базирующиеся на глубоком международном разделении труда, в частности, на единичной его форме. ТНК обладают не только сильной научно-производственной базой, но и эффективными методами планового управления, осуществляемого материнской компанией и распространяемого на дочерние фирмы, а также развитыми системами сбыта и контрактных форм отношений с партнерами (в виде лицензионных соглашений, франчайзинга - права использования торговой марки за определенную плату и др.).

ТНК способны в силу своей значимости и наличия собственных особых интересов оказывать воздействие также и на политические процессы, что следует оценивать как неоднозначное явление. Часто они демонстрируют нарушения национальных законодательств, диктуют условия, ущемляющие интересы развивающихся стран.

Тем не менее, ТНК в современном мире - это, прежде всего, инструмент эффективного использования международных факторов для экономического

роста, как собственного (ТНК), так и стран своего происхождения и присутствия. Поэтому формирование ТНК актуально и для России. К таковым можно, например, уже сейчас отнести "Ингосстрах", "Микрохирургию глаза", "Лукойл", "Газпром", "Вымпел" и др. Активно обсуждается проблема формирования ТНК на пространстве СНГ, поскольку многие производственные связи предприятий- партнеров пока сохранились. Роль ТНК могут сыграть также финансово- промышленные группы (ФПГ), например "Российский авиационный консорциум" - "Международные авиадвигатели", куда входят 50 предприятий России и Украины.

В начало

### ***18.5. Международная миграция рабочей силы***

Трансграничное перемещение рабочей силы также является интересной и важной с экономической точки зрения формой международных экономических отношений, формирующей международный рынок рабочей силы и укрепляющей целостность мирового хозяйства.

Причины миграции рабочей силы могут быть как экономические, так и неэкономические (политические, национальные, религиозные, семейные). Экономические же основываются на рыночных законах и связаны с разным уровнем развития государств, следовательно, с различными параметрами заработной платы, безработицы, благосостояния. Способствует миграции рабочей силы и вывоза капитала. Миграция рабочей силы - это прежде всего временная миграция, предполагающая возвращение работника на место постоянного проживания. Но существует и ассимиляционная миграция, ориентированная на получение нового гражданства. Объектом внимания в нашем случае будет преимущественно первая.

Миграционные потоки оказывают существенное воздействие на экономики участвующих в этих процессах стран.

В странах иммиграции использование иностранной рабочей силы может означать обеспечение рабочей силой целого ряда отраслей. Например, во Франции эмигранты составляют 25% строительных рабочих, в Бельгии - 50% шахтеров. Ими создается значительная часть ВВП. Они стимулируют рост совокупного спроса, тем самым и предложения. Принимающая страна может иметь экономию затрат на образование и социальные пенсии. Иммигранты являются также своеобразным амортизатором в случае экономического кризиса и безработицы. В определенной степени иммигранты решают для страны и проблемы пенсионных выплат в условиях неблагоприятной демографической ситуации (высокой доли пожилых людей). Присутствие иностранной рабочей силы оказывает влияние на заработную плату в сторону ее понижения, что выгодно предпринимателям. Но наряду с положительными сторонами иммиграции есть и отрицательные - в стране может расти уровень социальной и национальной напряженности, увеличивается преступность,

наблюдается перенаселенность, могут вырасти расходы государства.

Государства преимущественной эмиграции, как ни странно, тоже получают выгоды от оттока рабочей силы. Снижается безработица, растет уровень заработной платы и благосостояния, сокращаются расходы государства на социальную поддержку, увеличиваются валютные поступления за счет переводов из-за границы (в ряде случаев они могут превышать выручку от экспорта товаров, например, в Пакистане она выше в 5 раз, в Йемене - в 30 раз). Эмиграция способствует росту качества рабочей силы, уровня ее культуры и предпринимательских способностей. Возвращаясь на родину с определенными накоплениями, мигранты составляют основу среднего класса. К неблагоприятным следствиям эмиграции следует отнести "утечку умов", "дряхление мускулов" (увеличение доли лиц старшего возраста в структуре рабочей силы), снижение величины ВВП и налоговых поступлений (в ряде случаев). Рассмотренная двойственность процессов миграции рабочей силы не противоречит основному выводу: формирование международного характера рынка рабочей силы способно оптимизировать его использование в интересах всех участвующих сторон, но при условии обоснованной миграционной политики и выполнения международных соглашений. По некоторым оценкам эффективность экспорта рабочей силы в 5 раз превышает эффективность экспорта товаров.

Не вдаваясь в историю миграционных процессов, отметим важнейшие центры притяжения рабочей силы. В целом в мире в 1995 г. насчитывалось до 35 млн трудящихся-мигрантов, а с учетом их семей - до 100 млн.

Первым крупным рынком являются США - 5% рабочей силы привлекается из-за рубежа, в основном из Мексики, на временную работу, преимущественно неквалифицированную. Специалисты, также приезжающие в США, в основном составляют ассимиляционную иммиграцию. Второй центр - Западная Европа, около 13 млн. мигрантов и членов их семей. "Поставщиками" рабочей силы являются Турция, Восточная Европа, страны Северной Африки, в Британию - государства Содружества. Третий центр - нефтедобывающие страны Ближнего Востока (4,5 млн чел.), привлекает рабочую силу из региона Южной и Юго-Восточной Азии. К перспективным центрам притяжения иностранной рабочей силы относят Южную Африку, новые индустриальные государства Тихоокеанского бассейна, Латинскую Америку (Аргентина, Венесуэла).

Включение России в мировое хозяйство также предполагает ее участие в процессах международной миграции рабочей силы, и на сегодняшний день основная проблема - разработка и реализация оправданной миграционной политики. В 1995 г. легально в России работало 200 тыс чел., нелегально - значительно больше - до 2 млн. Кроме того, с 1991 г. более 7 млн чел. приехали в Россию из стран ближнего зарубежья (ассимиляционная миграция). По разным оценкам количество беженцев из стран дальнего



зарубежья оценивается в 500 - 700 тыс чел. (большая часть - нелегалы). Все это создает множество проблем, особенно в условиях экономического кризиса. России придется справляться с этими проблемами, а также осваивать новую: по расчетам Россия может держать за рубежом 1 - 1,5 млн чел., получая ежегодно в виде переводов 10-20 млрд. долларов (в 1995 г. товарный экспорт России составил 77,3 млрд долл.).

### ***18.6. Платежный баланс***

Участие страны в разнообразных формах международных экономических отношений получает итоговое выражение в платежном балансе.

**Платежный баланс** - соотношение платежей, поступающих в страну из - за границы, с денежными платежами другим странам в течение определенного периода. В нем выделяются следующие основные части:

1. Баланс по текущим операциям, куда входит торговый баланс (разница между оплаченным экспортом и импортом товаров), баланс услуг, баланс трансфертных платежей (разница поступления и оттока переводов доходов на иностранные инвестиции, пенсий, переводов эмигрантов и др.);
2. Баланс движения капиталов (разница между притоком и оттоком капиталов, как кратк о- , так и долгосрочных);
3. Изменение официальных резервов.

Дефицит баланса страны по текущим операциям означает, что расходы по оплате импорта превышают доходы от экспорта. Этот дефицит финансируется в основном чистым притоком капитала на счет движения капиталов. При активном (положительном) сальдо баланса текущих операций возникает обратная картина. Если дефицит текущего счета точно соответствует положительному сальдо капитального счета, или наоборот, это означает, что поступления и расходы страны сбалансированы. В противном случае имеет место либо дефицит платежного баланса, либо активное его сальдо. Дефицит может быть сбалансирован также за счет сокращения официальных валютных резервов Центрального банка. Активное сальдо увеличивает официальные резервы.

Оценки пассива и актива платежного баланса неоднозначны. В условиях устойчивой растущей экономики и расширения внешнеэкономических связей страны, чья валюта используется как средство международных расчетов, должны иметь дефицит платежного баланса. Если страна не является мировым финансовым центром, то устойчивые дефициты платежных балансов ведут к усилению зависимости от кредиторов, трудностям финансирования дефицитов, к истощению валютных резервов и золотого запаса, к необходимости сложной и неприятной макроэкономической корректировки. Поэтому государства в целом стремятся к сбалансированному

(на протяжении определенного периода) платежному балансу.

Какие способы регулирования государством платежного баланса следует отметить? Это может быть манипулирование таможенными пошлинами и квотами, экспортными субсидиями, воздействующими на торговый баланс, изменение процентных ставок Центральным банком (влияющее в первую очередь на движение капиталов), валютного курса, и др.; но основное - это долговременное стимулирование роста эффективности национального производственного комплекса, изменяющее условия его взаимодействия с мировым хозяйством.

### ***18.7. Валютные отношения и системы***

Одной из важнейших особенностей национальных экономических систем являются национальные деньги. Развитие международных экономических отношений (международной торговли, экспорта-импорта капитала, миграции рабочей силы) с неизбежностью ставит вопрос о необходимости взаимного обмена денег при осуществлении сделок и приводит к формированию и развитию специфических отношений - валютных.

Валютные отношения - отношения, связанные с функционированием денег в международном платежном обороте. Соответственно валюта - это деньги, прежде всего национальные, используемые в международных расчетах (это не только банкноты, но и чеки, векселя, проч. платежные документы. Валютная система - представляет собой уже способ организации валютных отношений как на национальном уровне (национальная валютная система), так и на межгосударственном (мировая валютная система), закрепленный национальным законодательством или международными договорами. Объектом нашего внимания в дальнейшем будет именно мировая система.

Из истории известно несколько валютных систем. Для системы золотого стандарта (Парижская конференция 1867 г.) характерны: золотое содержание валютных единиц, свободная чеканка золотых монет и их циркуляция, размен банкнот на золото в монетах (затем лишь в слитках), свободный ввоз и вывоз золота за границу, поддержание жесткого соотношения между величиной золотого запаса и предложением денег. Обмен национальных денежных единиц в этих условиях определялся весовым содержанием золота в них - золотым паритетом. Так формировалась первая модель валютного курса.

***Валютный курс*** - соотношение между валютами отдельных стран, цена иностранной валюты, выраженная в определенном количестве единиц национальной валюты. При золотом стандарте валютный курс по сути был фиксированным, зависел от золотого содержания денежных единиц и отклонялся в пределах "золотых точек" (вследствие учета стоимости перевозки золота за границу - около 1%). При такой модели валютной системы регулирование платежного баланса осуществлялось автоматически. Но это несомненное преимущество было сопряжено со многими проблемами:

национальная экономика находилась в тесной зависимости от международных факторов, от наличия или отсутствия золотодобычи, ее размеров и эффективности и др. Не отвечала эта модель и потребностям усиления регулируемости экономики со стороны государства, обнаружившейся в первой четверти XX в. Сильное разрушительное действие на классическую систему золотого стандарта оказали и первая мировая война, дестабилизировавшая денежное обращение во многих государствах, и великая депрессия. Межвоенный период был, по представлению многих, кошмаром: платежные балансы и валютные курсы хаотично двигались по спирали из-за дестабилизации экономики и финансов, высокой инфляции и безработицы. Валютные курсы фактически стали гибкими.

В 1944 г. вследствие БРЕТТОН-ВУДСКОГО соглашения сформировалась новая мировая валютная система. В рамках данной модели за золотом сохранялась функция денежных расчетов между странами, но наряду с долларом США (а в начале и с фунтом). Доллар стал резервной валютой и был признан в качестве меры ценности валют других стран и средства международных платежей. Была установлена фиксированная цена на золото (35 долл. за тройскую унцию), и правительство США обязывалось обменивать доллары на золото для центральных банков стран. Свободный размен других валют на золото был прекращен. Золото постепенно вытеснялось долларами из международного оборота. Валютные курсы устанавливались в долларах и через него имели связь с золотом. Каждая страна была обязана поддерживать стабильный курс своей валюты (это были уже регулируемые курсы). При значительных нарушениях платежного баланса использовался механизм девальвации (понижения) и ревальвации (повышения) валютных курсов. За соблюдением взаимных обязательств следил Международный валютный фонд, который своими кредитами также способствовал стабильности валютных курсов и в целом данной валютной системы. Эта валютная система фактически стала моделью золотодолларового стандарта.

Первоначально мировая экономика отреагировала на эту систему резким расширением торгового оборота и ростом производства. Но к началу 70-х гг. возникли большие трудности и стал очевидным ее кризис. Позиции США пошатнулись в силу ряда внутренних и внешних причин. Дефицит платежного баланса превысил допустимые размеры и курс доллара стал падать. В этих условиях размен долларов на золото стал невозможным: в 1971 г. США прекратили его. Стремление стран к более самостоятельной и гибкой валютной политике как средству эффективного воздействия на национальную экономику привело к созданию в 1976 г. ЯМАЙСКОЙ валютной системы.

В ее рамках были отменены все монетарные функции золота, оно превращалось в обычный, хотя и высоколиквидный товар. Был введен стандарт СДР (новая международная денежная единица - специальные права заимствования, построенная по принципу корзины валют) как основа установления валютных курсов прежде всего, хотя реально стал действовать

многовалютный стандарт. Валютные отношения начали строиться на принципах плавающих валютных курсов, в основе которых - реальная покупательная стоимость валют на внутренних рынках и соотношение спроса и предложения на международных рынках. Страны в рамках этой системы сами выбирают режимы валютных курсов: часть стран привязала свои валюты к доллару, часть - к французскому франку, часть - к СДР и другим валютным корзинам (ЭКЮ - европейская валютная единица), некоторые валюты стали независимо плавающими (доллар, йена, фунт стерлингов и др.). Пределы изменения валютных курсов с тех пор определяются странами самостоятельно или в рамках валютных соглашений. На роль основных резервных валют наряду с долларом вышли марка, йена. СДР не удалось завоевать сильных позиций в качестве коллективной валюты. Система плавающих валютных курсов в действительности сыграла большую роль в дальнейшем развитии международной экономики и в приспособляемости стран к быстро меняющимся внешним условиям, что позволило и национальную экономику развивать более успешно. В то же время эта модель чревата возможностью серьезных валютных и финансовых кризисов в силу неожиданных больших отклонений валютных курсов.

Теперь уточним, какие основные факторы влияют на изменение валютных курсов в современных условиях. Кроме паритета покупательной способности валют на внутренних рынках (зависящего от уровня, соотношений и динамики цен на товары, услуги, факторы производства, от параметров инфляции) на валютные курсы, прежде всего через механизм спроса и предложения, воздействуют: состояние платежного баланса, величина процентной ставки, степень доверия к валюте на валютных рынках, спекулятивные операции, государственное регулирование. В целом валютный курс - интегрированный показатель состояния и динамики национальной экономики и ее связей с внешним миром, поэтому реально перечень факторов значительно больше.

Валютный курс - не только результат сложившихся экономических отношений, но и фактор их изменения и развития. Он позволяет, сравнивая издержки производства в разных странах с ценами мирового рынка, ориентировать в выборе экономически обоснованных форм отношений. Он оказывает влияние на состояние платежного баланса, в частности стимулируя экспорт товаров и услуг при снижении валютного курса и увеличивая импорт при его росте. Валютный курс также воздействует на перераспределение валового продукта между странами, поэтому валютные отношения - сфера столкновения экономических интересов разных государств и других субъектов международных экономических отношений.

Россия, формируя новую для себя модель открытой экономики, достигла определенных успехов в переходе от замкнутой (в границах национальной системы) валюты к внутренне обратимой (конвертируемой) с некоторыми ограничениями валюте. Стратегической задачей является достижение полноценной внешней конвертируемости, но это требует экономической и

финансовой стабилизации, накопления золотовалютных резервов. Интеграция России в мировую валютную систему в этих условиях и при наличии эффективной валютной политики может способствовать успешному использованию внешнеэкономических факторов для обеспечения экономического роста.

### ***18.8. Международная экономическая интеграция***

С середины XX в. процессы интернационализации экономики, выхода воспроизводственных процессов за пределы национальных государств стали вызывать формирование региональных интеграционных объединений стран. Важную роль в этом сыграло усиление конкуренции между ведущими державами мира. Интеграционные тенденции вначале, как правило, находят выражение в создании зон свободной торговли, основной чертой которых является отсутствие барьеров, свободное перемещение товаров и услуг во взаимной торговле. Следующий этап - создание таможенного союза с единой системой таможенного тарифа стран - участниц по отношению к другим государствам. Общий рынок - это еще более высокая стадия интеграции. Наряду с единым рынком товаров и услуг в его рамках создается также единый рынок капиталов и рабочей силы. Наконец, высшим этапом является образование экономического (и валютного) союза с единой экономической и валютной политикой. Этой стадии удалось достичь пока только одной группировке - Европейскому Союзу, куда в настоящее время входят 15 стран Западной Европы. В принципе возможно и политическое объединение как более развитая форма интеграционных связей, но пока для этого еще нет предпосылок ни у одной группы стран.

В мире в целом насчитывается около 30 интеграционных систем государств разного уровня. Кроме ЕС наиболее известны и перспективны НАФТА - Североамериканская ассоциация свободной торговли с участием США, Мексики, Канады, "Меркосур" (таможенный союз Бразилии, Аргентины, Парагвая и Уругвая), Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества, состоящая из 18 государств Азии, Северной и Южной Америки, стремящаяся к 2020 г. образовать крупнейшую в мире зону свободной торговли.

Интеграция, как и другие формы международных связей, создает экономические эффекты за счет самого процесса взаимодействия партнеров. Они возникают в силу снижения уровня издержек и цен после устранения торговых барьеров, роста конкуренции, увеличения объемов рынка и оптимальных размеров производства, уменьшения административных расходов (на обустройство границ и организацию контроля), эффективного внутрирегионального распределения и использования факторов производства и др.

Процесс интеграции, тем не менее, достаточно противоречив и политически непрост, так как эффекты интеграции распределяются между государствами и

их экономическими субъектами достаточно неравномерно, причем последние могут нести и прямые убытки от объединения. Но в долгосрочном плане преимущества интеграции для стран оказываются несомненными.

Больше всего впечатляют масштабы и глубина интеграции в Западной Европе (ЕС). В рамках Европейского Союза не только сформирован единый рынок товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, но проводится единая экономическая политика в области сельского хозяйства, энергетики, развития транспорта, формируется общая социальная, финансовая, валютная, региональная политика, усиливается политическая интеграция (единое гражданство, согласованная внешняя политика), растет значение органов управления ЕС. Большой прогресс наблюдается в валютной интеграции. В 1988 г. начался заключительный этап создания валютного союза с единой новой денежной единицей - евро. До 1999 г. должны быть определены страны, которые составят первую группу его участников и создан Центральный Европейский Банк; в 1999 - 2001 г. Банк начнет использовать единую валюту в операциях по валютному обмену, евро поступит в безналичный оборот; в 2002 - 2003 г.г. будет осуществлена замена национальных денежных знаков единицами евро. По мере готовности к этой системе будут подключаться и другие страны. По проведенным расчетам введение единой новой валюты только за счет ликвидации затрат на перевод одной валюты в другую может дать эффект, оцениваемый в 40 - 50 млрд долл. в год.

Актуальна проблема интеграции и для России, тем более что она понесла значительные потери от дезинтеграции - распада СССР. Однако оптимальных форм интеграционных отношений с партнерами пока не найдено - СНГ не играет значительной роли в обеспечении экономического прогресса российской экономики.

Исходя из изложенного материала можно сделать следующие выводы.

### **Заключение**

Во-первых, международная экономика - сложная система взаимодействия национальных экономических систем. Ее развитие - результат функционирования законов рыночной экономики.

Во-вторых, национальные хозяйства получают значительные эффекты от участия в различных сферах международной экономики.

В-третьих, несмотря на многочисленные противоречия участников этой системы, растет взаимная заинтересованность стран в развитии всех форм отношений, что ведет к усилению целостности мира и повышает его стабильность.

В-четвертых, российская экономика стоит перед сложными проблемами поиска эффективных форм участия в международной экономике, без чего

экономическая стабилизация и экономический рост представляются маловероятными.

В начало

## **Основные понятия и термины**

*Интернационализация экономики*

*Международное разделение труда*

*Экспорт товаров и капиталов*

*Импорт товаров и капиталов*

*Прямые и портфельные инвестиции*

*Транснациональные компании (ТНК)*

*Международные кредиты*

*Международная миграция рабочей силы*

*Платежный баланс*

*Валюта и валютные отношения*

*Валютная система*

*Международная экономическая интеграция*

В начало

## **Практические задания**

1. Приведите доводы "за" и "против" свободной торговли применительно к России.
2. Какие препятствия имеются на пути иностранных инвестиций в Россию?
3. Назовите проблемы международной миграции рабочей силы, актуальные для РФ.
4. Определите курс американского доллара в марках ФРГ, если курсы доллара и марки в рублях: 1 доллар = 6 руб., 1 марка = 3,5 руб.
5. Какие потери и выигрыши России от дезинтеграции в результате распада СССР Вы можете назвать?
6. Определить величину мультипликатора в открытой экономике (мультипликатор внешней торговли) и изменение величины ВВП при росте



государственных расходов на 10 млрд. ден. ед. и значениях предельной склонности к сбережению - 0,2 и предельной склонности к импорту - 0,3.

7. Постройте модель кривых спроса и предложения на рынке валют. Покажите, как изменения спроса и предложения могут повлиять на динамику валютного курса. Какие факторы сдвига кривых спроса и предложения Вы можете назвать?

8. С помощью понятий "выигрыш покупателя" и "выигрыш производителя" рассчитайте эффекты отмены таможенных пошлин на рынке некоторого товара, если кривые спроса и предложения на внутреннем рынке на данный товар имеют вид:

8. С помощью понятий "выигрыш покупателя" и "выигрыш производителя" рассчитайте эффекты отмены таможенных пошлин на рынке некоторого товара, если кривые спроса и предложения на внутреннем рынке на данный товар имеют вид:

<http://www.antax.ru/images/articles/1652/1.gif>

Q- объем , млн. шт.

P- цена товара ,р уб.

P<sub>в</sub>- цена внутреннего рынка

P<sub>м</sub>- мировая цена

t- таможенная пошлина с 1 ед. товара

P<sub>в</sub> = 8 руб.

P<sub>м</sub> = 6 руб.

t= 1 руб.

**Направления исследовательской работы**

1. Теории международного разделения труда (теория абсолютных преимуществ А. Смита, теория Д. Рикардо, теория Хекшера-Олина, теория конкурентных преимуществ М. Портера и др., их сравнительный анализ)
2. Проблемы развития интеграционных процессов.
3. Перспективы развития международных экономических отношений России.
4. Проблемы развития интеграционных связей России

arw.dcn-asu.ru

## **Занятие 1**

---

### **Тема 2. Международная торговля как процесс взаимодействия спроса и предложения**

#### **Вопросы к семинару:**

1. Сравнительный анализ теорий международной торговли (концептуальные подходы, графические интерпретации формирования эффектов):
  - теория абсолютного преимущества;
  - теория сравнительного преимущества;
  - торговля при постоянных и растущих альтернативных издержках;
  - теория Хекшера-Олина, парадокс Леонтьева;
  - теория жизненного цикла продукта и теория эффекта масштаба;
  - теория конкурентных преимуществ М. Портера.
2. Взаимодействие спроса и предложения на товарных рынках. Формирование мировой цены. Модель общественных кривых безразличия и кривых производственных возможностей.
3. Тенденции развития мировой торговли в условиях глобализации и место России в системе мировой торговли: состояние, проблемы, перспективы.

#### **Тесты, задачи, упражнения:**

1. Пусть страны А и В производят два товара: велосипеды и тренажеры. Затраты труда на производство этих товаров в стране А составляют 10 и 8 часов соответственно. В стране В – 5 и 6 часов. Данная ситуация характеризует (выберите правильный ответ):
  - А) Абсолютное преимущество страны А в производстве обоих товаров.
  - Б) Абсолютное преимущество страны В в производстве обоих товаров.

- В) Сравнительное преимущество страны А в производстве тренажеров.
- Г) Сравнительное преимущество страны В в производстве тренажеров.
- Д) Верен ответ Б и В.
- Е) Верен ответ Б и Г.
2. Пусть страны А и Б находятся в положении, описанном в предыдущем тесте. Обе страны располагают ресурсами труда в 300 тыс. час. Постройте кривые производственных возможностей для обеих стран при условии постоянных издержек замещения. Определите пределы установления цен мирового рынка на оба товара. Если до специализации страна А производила для собственных нужд 20 тыс. велосипедов, а страна В – 36 тыс. велосипедов, отправляя остальные ресурсы на производство тренажеров, то каковы возможные объемы прироста мирового производства велосипедов и тренажеров в условиях полной специализации? Постройте линии торговых возможностей стран, если на мировых рынках сложилась пропорция обмена (цена товара): 1 велосипед = 1 тренажеру. Как может измениться потребление товаров в странах А и В в результате специализации и торговых отношений, если известно, что объем потребления велосипедов в стране В вырос до 40 тыс. шт. Определите объемы взаимной торговли между странами.
3. Рост объема производства блага в результате специализации ведет к росту альтернативной стоимости производства до уровня цен мирового рынка, когда выгоды от специализации себя исчерпывают и дальнейшая специализация оказывается невыгодной. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.
4. Неодинаковая обеспеченность стран факторами производства нашла отражение в теории (выберите правильный ответ):
- А) А. Смита.
- Б) Д. Рикардо.
- В) Р. Вернона.
- Г) Хекшера-Олина.
5. С помощью кривых производственных возможностей проиллюстрируйте ситуацию различной насыщенности двух стран факторами производства.
6. Парадокс Леонтьева может быть объяснен (выберите правильный ответ):
- А) Неоднородностью факторов производства, не учтенной в теории Хекшера-Олина.
- Б) Иерархичностью факторов производства.
- В) Капиталоемким характером отраслей добывающей промышленности.

Г) Искажающим действием государственной торговой политики.

Д) Всем перечисленным выше.

7. Приведите примеры, когда теория жизненного цикла продукта не может быть использована для описания тенденций развития международной специализации и торговли.
8. С помощью кривых производственных возможностей двух стран проиллюстрируйте особенности специализации стран и международной торговли в условиях возрастающего эффекта масштаба.
9. Назовите дискуссионные моменты возможности использования общественных кривых безразличия и кривых производственных возможностей для обоснования международной специализации стран и торговли.
10. В соответствии с теорией Хекшера-Олина страны специализируются на производстве и экспорте (выберите правильный ответ):
  - А) Продуктов интенсивного использования дефицитных факторов.
  - Б) Продуктов интенсивного использования избыточных для страны факторов производства.
  - В) Нет правильного ответа.
11. Теория международной торговли С. Линдера, в качестве одного из своих положений **не** включает следующее (выберите правильный ответ):
  - А) Экспорт страны должен существенно отличаться по характеру от импорта.
  - Б) В странах с примерно одинаковым уровнем дохода на душу населения характер предпочтений потребителей примерно одинаков.
  - В) Страна обычно экспортирует ту продукцию, внутренний спрос на которую достаточно велик, а издержки производства подвержены действию эффекта масштаба.
  - Г) Международная торговля предполагает обмен сходными, но в то же время диверсифицированными товарами.
12. С помощью кривых безразличия и кривых производственных возможностей дайте графическую иллюстрацию международной торговли, основанной на разнице в предпочтениях потребителей.

13. Теория конкурентных преимуществ М. Портера основную роль в формировании конкурентных преимуществ отводит фирмам. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.
14. Пусть в стране А кривая спроса на рожь описывается уравнением:  $D = 100 - 10P$ , а кривая предложения:  $S = 20 + 10P$ , в стране В кривые спроса и предложения соответственно имеют вид:  $D = 70 - 10P$ ,  $S = 30 + 10P$ . Объем производства – млн т. Цена – тыс. ден. ед. Определите внутренние цены и равновесные объемы в каждой стране. Постройте функции спроса на импорт и экспортного предложения в условиях свободной торговли и рассчитайте мировую цену, объем экспорта (импорта) ржи. Дайте графическую иллюстрацию ситуации на мировом рынке.
15. Развитие международной торговли на современном этапе не предполагает (выберите правильный ответ):
  - А) Рост удельного веса высокотехнологичной продукции в экспорте.
  - Б) Более высокие темпы роста мировой торговли по сравнению с мировым производством.
  - В) Быстрый рост экспорта комплектующих изделий и полуфабрикатов.
  - Г) Высокие темпы роста цен на сельскохозяйственные товары.

---

## Занятие 2

---

### Тема 3. Выигрыши от внешней торговли. Влияние международной торговли на распределение доходов

#### Вопросы к семинару:

1. Выигрыши от внешней торговли. Теории воздействия международной торговли на распределение доходов (Хекшера-Олина-Самуэльсона, Столпера-Самуэльсона, теорема Т. Рыбчинского, эффект усиления Джонса).
2. Международная торговля и распределение доходов между производителями и потребителями и между странами: графические модели.
3. Воздействие международной торговли на распределение доходов: проблемы и последствия для России.

#### Тесты, задачи, упражнения:

1. Утверждение о том, что выравнивание относительных цен на товары приводит к выравниванию и относительных цен на факторы производства (доходов владельцев факторов) характерно для (выберите правильный ответ):
  - А) Теории Хекшера-Олина-Самуэльсона.

- Б) Теории Хекшера-Олина.
  - В) Теории Столпера-Самуэльсона.
  - Г) Нет правильного ответа.
2. Теорема Столпера-Самуэльсона предполагает (выберите правильный ответ):
- А) Анализ последствий международной торговли в краткосрочном периоде времени.
  - Б) Учет условий несовершенной конкуренции.
  - В) Падение доходов владельцев фактора производства, который интенсивно используется в отраслях, конкурирующих с импортом.
  - Г) Падение доходов владельцев фактора производства, который интенсивно используется в экспортных отраслях.
  - Д) Все перечисленное верно.
3. Теорема Т. Рыбчинского утверждает, что при неизменных ценах и наличии в экономике двух секторов, рост одного из факторов ведет к сокращению производства одного из товаров. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.
4. При условиях задачи 14 занятия 1 определите последствия установления торговых отношений между странами на условиях мировых цен: определите изменения выигрышей потребителей и производителей в обеих странах. Оцените выигрыши для стран в целом.
5. По результатам решения предыдущей задачи определите пропорцию распределения выигрыша от мировой торговли между странами А и В.
6. Покажите, как влияет эластичность спроса на импорт и эластичность экспортного предложения на распределение выигрыша от торговли между странами.
7. В результате развития международной торговли (без барьеров) (выберите правильный ответ):
- А) Потребители в стране импортере проигрывают.
  - Б) Потребители в стране экспортере выигрывают.
  - Г) Производители в импортозамещающих отраслях выигрывают.
  - Д) Производители в экспортных отраслях выигрывают.
  - Е) Все перечисленное верно.

8. Проблема разоряющего роста экономики страны связана с (выберите правильный ответ):
- А) Низкой эластичностью спроса на экспортируемые товары.
  - Б) Высокой эластичностью спроса на экспортируемые товары.
  - Г) Низкой эластичностью спроса на импортируемые товары.
  - Д) Высокой эластичностью спроса на импортируемые товары.
  - Е) Нет правильного ответа.
9. Приведите пример, когда условия торговли для страны ухудшаются, но страна выигрывает от своего экспорта.
10. Критерий равноценности денег не является необходимым условием определения чистого выигрыша стран от международной торговли в теории общественного благосостояния. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.
11. Если с ростом добычи природного ресурса приходит в упадок экспорт продукции обрабатывающей промышленности, экономисты говорят о (выберите правильный ответ):
- А) Ситуации "разоряющего роста".
  - Б) Трансформационном спаде.
  - В) Шоке предложения.
  - Г) Голландской болезни.
12. Эффект усиления Джонса является обобщением теоремы Столпера-Самуэльсона. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.
13. Понятие условий торговли предполагает (выберите правильный ответ):
- А) Отношение экспорта к импорту.
  - Б) Разницу между объемом экспорта и импорта.
  - В) Соотношение экспортных и импортных цен.
  - Г) Соотношение уровней инфляции в странах-партнерах.
  - Д) Нет правильного ответа.
14. Пусть условия торговли для какой-либо стран улучшились со 100% до 110%. Означает ли это ухудшение условия торговли для ее торгового партнера?

15. Чем отличаются товарные условия торговли от доходных и факториальных? Оцените тенденции изменения данных индексов применительно к России.

## Тема 4. Торговая политика

### Вопросы к семинару:

1. Либерализм и протекционизм – сравнительный анализ экономических эффектов. Графические модели последствий различных видов торговых барьеров.
2. Особенности международной торговли в условиях глобализации.
3. Проблемы вступления России в ВТО: общероссийский, отраслевой и региональный подходы.

### Тесты, задачи, упражнения:

1. Для условий задачи 14 [занятия 1](#) и задачи 4 [занятия 2](#) определите последствия (выигрыши и потери субъектов) введения таможенной пошлины на импорт ржи в размере 100 ден. ед. с каждой тонны. Как изменятся объемы спроса, предложения и импорта. Какие потери понесет страна в целом? Чем объясняются данные чистые потери?
2. Предложите вариант замены таможенной пошлины в предыдущей задаче импортной квотой. Как изменяется положение исходных кривых спроса и предложения? В чем состоит различие последствий такого изменения торговой политики? Дайте графическую иллюстрацию.
3. "Замените" защиту отечественного производства с помощью импортной пошлины в задаче 1 субсидированием производителя. Оцените последствия введения субсидий, затраты государства. Дайте графическую иллюстрацию. В чем отличие последствий такой смены торговой политики? Объясните, почему ВТО выступает против такой меры торговой политики.
4. Оцените последствия введения экспортных пошлин государством экспортером (для условий задачи 14 [занятия 1](#)) в размере 100 ден. ед. с 1 тонны ржи. Как изменятся объемы спроса, предложения, экспорта? Рассчитайте изменения выигрышей производителей и потребителей. Каков выигрыш государства? Каковы потери страны?
5. "Замените" экспортные пошлины в задаче 4 экспортной квотой. Какой должна быть величина квоты? В чем отличие данного метода торговой политики? Каковы его последствия?
6. Фактический уровень таможенной защиты зависит от (выберите правильный ответ):
  - А) Номинального уровня таможенной пошлины на импорт конечного товара.
  - Б) Номинального уровня таможенной пошлины на компоненты материальных затрат.
  - В) Доли стоимости импортных компонентов материальных затрат в цене конечного продукта при отсутствии таможенной пошлины.



Г) От всего перечисленного.

7. В ситуации оптимального тарифа величина импортной пошлины (выберите правильный ответ):

А) Больше, чем прирост внутренней цены.

Б) Меньше, чем прирост внутренней цены.

В) Равна приросту внутренней цены.

Г) Не влияет на изменение внутренней цены.

8. Эффекты "создания" и "отклонения" торговли связаны с присоединением к таможенному союзу. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.

9. Покажите на графике последствия введения торгового эмбарго для страны – объекта санкций.

10. Протекционизм всегда приводит к потерям потребителей. Согласны Вы с этим? (ДА, НЕТ)

11. Демпинг предполагает (выберите правильный ответ):

А) Продажу товаров на мировом рынке по цене, ниже внутренней.

Б) Покупку товаров по ценам, выше мировых.

В) Продажу товаров по трансфертным ценам.

Г) Оказание технического содействия развивающимся странам.

12. Введение добровольных экспортных ограничений (выберите правильный ответ):

А) Более выгодно стране-импортеру, чем импортные квоты.

Б) Приносит выигрыш и стране экспортеру, и импортеру.

В) Выгодно стране-экспортеру.

Г) Нет правильного ответа.

13. Несколько стран-экспортеров товара организовали картель с целью повышения его цены на мировом рынке. Страны контролируют 30% мирового рынка товара. Эластичность мирового спроса на товар – 0,8, а эластичность предложения товара странами, не входящими в картель – 0,5. Рассчитайте оптимальное для картеля повышение мировой цены.

14. Компенсационные пошлины призваны (выберите правильный ответ):
- А) Противодействовать демпингу.
  - Б) Выровнять цены внутреннего и мирового рынка.
  - В) Выровнять издержки производства на филиалах ТНК.
  - Г) Нейтрализовать действие государственных субсидий.
15. К формам скрытого протекционизма можно отнести (выберите правильный ответ):
- А) Технические барьеры.
  - Б) Санитарные нормы.
  - В) Внутренние налоги.
  - Г) Государственные закупки местной продукции.
  - Д) Все перечисленное верно.
- 

## Занятие 4

---

### Тема 5. Международная миграция капитала

#### Вопросы к семинару:

1. Теории международной миграции капитала, важнейшие положения. Экономические эффекты миграции капитала.
2. ТНК в международной экономике. "Глобальная стратегия" ТНК. Проблема международного контроля над ТНК.
3. Проблемы участия России в процессах международной миграции капитала. Бегство капиталов и их возврат. Формирование российских ТНК – реальности и перспективы.

#### Тесты, задачи, упражнения:

1. Предположим, что в условиях закрытых экономик спрос на инвестиции в стране А описывается уравнением:  $R=10-0,5K$ , при рыночной годовой ставке ссудного процента – 2%. Спрос на инвестиции в стране В:  $R=12-K$ . Рыночная ставка ссудного процента – 8%. ( $R$  – ставка ссудного процента, в %,  $K$  – объем инвестиций, млн ден. ед.). Постройте графическую модель формирования мирового рынка ссудного капитала двух стран. Определите величину мировой ставки процента, объемы экспорта капитала. Оцените последствия международной миграции ссудного

капитала для кредиторов и заемщиков, для стран и мировой системы в целом с помощью понятий выигрыш потребителя и производителя.

2. Для условий задачи 1 определите последствия введения 1% налога на вывоз ссудного капитала.
3. Для условий задачи 1 оцените последствия отказа страны от выплаты задолженности по международным кредитам в полном объеме.
4. Пусть условия задачи 1 характеризуют движение прямых инвестиций. Оцените последствия международного перемещения капитала для всех субъектов.
5. К прямым инвестициям относится вывоз капитала (выберите правильный ответ):
  - А) Государством.
  - Б) С целью получения контроля над объектом и реализации долгосрочных интересов.
  - В) В конкретные, заранее оговоренные государственными соглашениями проекты.
  - Г) В рамках интеграционных объединений.
  - Д) Нет правильного ответа.
6. Прямое инвестирование невозможно в виде нематериальных активов. Согласны Вы с этим высказыванием? (ДА, НЕТ)
7. Связанные международные кредиты это (выберите правильный ответ):
  - А) Кредиты, которые обязывают заемщика вернуть деньги в строго определенный срок.
  - Б) Кредиты, получение которых связано с политическими уступками кредитору.
  - В) Кредиты для развития средств связи и транспорта.
  - Г) Кредиты, предполагающие покупку заемщиком товаров и услуг, заранее определенных кредитором.
  - Д) Нет правильного ответа.
8. Раскройте содержание международной миграции ссудного капитала как формы межвременной торговли. Проиллюстрируйте рассуждения с помощью кривой производственных возможностей во времени.
9. Портфельные инвестиции в настоящее время преобладают в общих объемах перемещения капитала между развитыми странами. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.

10. ТНК не способны (выберите правильный ответ):

- А) Оказать существенное негативное воздействие на интересы страны приложения капитала.
- Б) Действовать в противовес интересам страны базирования.
- В) Добиваться в законодательных органах принятия выгодных им правовых актов.
- Г) Игнорировать интересы мирового сообщества.
- Д) Нет правильного ответа.

11. Покажите, как с помощью трансфертных цен ТНК могут укрывать часть прибыли от налогообложения.

12. Особенностью современных ТНК является формирование ими (выберите правильный ответ):

- А) Стратегических альянсов.
- Б) Совместных предприятий.
- В) Глобальных союзов.
- Г) Международных исследовательских центров.
- Д) Все перечисленное верно.

13. В настоящее время поведение ТНК регулируется принятым ООН "Кодексом поведения ТНК". Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному суждению.

14. Выберите правильный ответ. Портфельные инвестиции включают в себя вложения в:

- А) Акционерные ценные бумаги.
- Б) Облигации.
- В) Казначейские векселя.
- Г) Депозитные сертификаты.
- Д) Финансовые дериваты.
- Г) Все перечисленное верно.

15. Международный рынок портфельных инвестиций больше совокупного внутреннего рынка таких инвестиций. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному высказыванию.

## Занятие 5

### Тема 6, 7. Международная миграция рабочей силы. Международная передача технологий

#### Вопросы к семинару:

1. Экономические эффекты миграции рабочей силы. Графические модели. Государственное регулирование международной миграции рабочей силы: цели и инструменты, национальные особенности.
2. Международная трудовая миграция: важнейшие особенности и проблемы для России. "Утечка мозгов" – масштабы и направления.
3. НТП в условиях глобализации. Положение развитых и развивающихся стран. Государственное регулирование передачи технологий: цели и инструменты.
4. Проблемы России в системе международной передачи технологий. Экономическая безопасность и техническое сотрудничество.

#### Тесты, задачи, упражнения:

1. Пусть в стране А рынок труда характеризуется следующими условиями. Кривая спроса имеет вид:  $L = 200 - 10W$ , кривая предложения:  $L = 120 + 6W$ . В стране В кривые спроса и предложения соответственно:  $L = 120 - 3W$ ,  $L = 40 + 5W$ . (Заработная плата – в ден. ед./ час. Занятость – млн чел). Определите состояние рынка труда в ситуации закрытой экономики. С помощью понятий "выигрыш потребителя" и "выигрыш производителя" оцените последствия трудовой эмиграции в объеме 10 млн чел. Как изменятся кривые предложения в обеих странах? Что произойдет с уровнем заработной платы? Определите выигрыши и проигрыши предпринимателей, наемных рабочих и стран в целом.
2. Импорт капитала способен уменьшить масштабы трудовой эмиграции. Дайте оценку (ДА, НЕТ) данному высказыванию.
3. Как повлияет процесс иммиграции на производство в стране капиталоемкого и трудоемкого товаров? (Выберите правильный ответ):  

А) Сократится производство капиталоемкого товара.

Б) Производство трудоемких товаров возрастет.

В) Нет правильного ответа.
4. В результате международной трудовой миграции при неизменности прочих условий чистый экономический выигрыш получают (выберите правильный ответ):

- А) Рабочие, оставшиеся в стране-доноре и предприниматели в стране-реципиенте.
  - Б) Предприниматели в стране доноре и работники в стране-реципиенте.
  - В) Рабочие в стране-реципиенте и рабочие в стране доноре.
  - Г) Предприниматели в стране-доноре и в стране-реципиенте.
  - Д) Нет правильного ответа.
5. Воздействуя на трудовую миграцию государства-реципиенты не регулируют (выберите правильный ответ):
- А) Финансовое положение иммигрантов.
  - Б) Профессиональный состав иностранной рабочей силы.
  - Г) Количество иммигрантов.
  - Д) Структуру иммигрантов по полу и возрасту.
  - Е) Продолжительность пребывания в стране.
6. "Утечка мозгов" происходит в следующих формах (выберите правильный ответ):
- А) Выезд специалистов на постоянное место жительства.
  - Б) Выезд для работы по контракту.
  - В) Наем рабочей силы иностранными ТНК и совместными предприятиями в стране-доноре.
  - Г) Использование научных центров стран-доноров в интересах иностранных собственников.
  - Д) Все перечисленное верно.
7. Каналами международной передачи технологий являются:
- А) Миграция рабочей силы.
  - Б) Рынок высокотехнологичных товаров.
  - В) Прямые иностранные инвестиции.
  - Г) Торговля патентами, лицензиями, "ноу-хау".
  - Д) Техническая помощь.

Е) Все перечисленное верно.

8. Беспатентные лицензии в общем объеме мировой торговли этими соглашениями преобладают над патентными. Согласны ли Вы с этим высказыванием? (ДА, НЕТ).
9. Назовите причины, по которым внешние рынки технологий в большинстве развитых стран превосходят по объему внутренние.
10. Полная лицензия предполагает (выберите правильный ответ):
  - А) Передачу полного пакета технической документации покупателю.
  - Б) Возможность для продавца предоставить аналогичные лицензии третьей стороне.
  - В) Лишения продавца права использовать объект лицензии.
  - Г) Нет правильного ответа.
11. Видами вознаграждения лицензиару лицензиатом не являются (выберите правильный ответ):
  - А) Роялти.
  - Б) Паушальный платеж.
  - В) Участие в прибыли.
  - Г) Маржа.
  - Д) Участие в собственности.
12. Франчайзинг является формой контракта на передачу (выберите правильный ответ):
  - А) Патента.
  - Б) "Ноу-хау".
  - В) Торговой марки.
  - Г) Все перечисленное верно.
13. Техническое содействие представляет собой (выберите правильный ответ):
  - А) Помощь головной фирмы ТНК, оказывающей помощь зарубежным филиалам.

Б) Помощь развивающимся странам и странам с переходной экономикой в области технологических процессов, продуктов, управления.

В) Помощь в случаях природных бедствий и техногенных катастроф.

Г) Все перечисленное верно.

14. Самые передовые технологии достаточно редко становятся объектом международного процесса передачи технологий. Согласны ли Вы с этим суждением? (ДА, НЕТ)

15. Дайте графические интерпретации моделей нейтрального, трудосберегающего, капиталосберегающего типов технического прогресса (по Д. Хиксу). Дайте комментарии.

---

## Занятие 6

---

### Тема 8. Международная экономическая интеграция

#### Вопросы к семинару:

1. Экономические эффекты и интересы в интеграционных объединениях разного уровня: ЗСТ, таможенный союз, общий рынок, экономический союз.
2. Проблемы современного развития ЕС. Углубление и расширение ЕС как важнейшие направления интеграционных процессов. Опыт функционирования евро. Евро и доллар.
3. Россия в мировых интеграционных процессах: опыт СССР, СЭВ, проблемы СНГ. Россия в АТЭС. Расширение ЕС – последствия для России.

#### Тесты, задачи, упражнения:

1. Эффект создания торговли предполагает (выберите правильный ответ):
  - А) Расширение торгового сотрудничества интеграционного объединения с третьими странами.
  - Б) Масштаб переориентации местных потребителей с менее эффективного внутреннего поставщика товара на более эффективный внешний ( в пределах таможенного союза).
  - В) Рост объема продаж фирмы в результате действия эффекта масштаба.
  - Г) Формирование новых торговых отношений в результате углубления внутриотраслевой специализации в рамках зоны свободной торговли.



Д) Нет правильного ответа.

2. Модель открытого регионализма предполагает формирование в конечном итоге экономического союза государств. Согласны ли Вы с этим высказыванием? (ДА, НЕТ)
3. К целям интеграции нельзя отнести (выберите правильный ответ):
  - А) Решение задач торговой политики.
  - Б) Использование преимуществ эффекта масштаба.
  - В) Создание благоприятной внешнеполитической среды.
  - Г) Содействие структурной перестройке экономики.
  - Д) Поддержка молодых отраслей национальной экономики.
  - Е) Нет правильного ответа.
4. Теория "второго лучшего" Дж. Мида утверждает, что существует политика помимо свободы торговли, безусловно ведущая к росту совокупного благосостояния. Согласны ли Вы с этим утверждением? (ДА, НЕТ)
5. Дайте графическую иллюстрацию формирования эффекта отклонения торговли, если в одной из стран (А), участвующей в формировании таможенного союза, кривые внутреннего спроса и предложения соответственно имеют вид:  $Q=40-2P$ ,  $Q=-20=2P$ . В стране А существует таможенный тариф в размере 1 ден. ед. Страна А традиционно импортировала товары из страны В, где цена предложения составляет 12 ден. ед. Страна А решает создать таможенный союз со страной С, где цена предложения товара составляет 14 ден. ед.
6. Выигрыш малой страны от интеграции всегда больше, чем у большой страны. Согласны ли Вы с этим тезисом? (ДА, НЕТ). Обоснуйте свой ответ.
7. С помощью кривых спроса и предложения проиллюстрируйте основные методы экономической политики ЕС в области сельскохозяйственной политики.
8. Преобладающая часть интеграционных объединений в мире находится на этапе (выберите правильный ответ):
  - А) Экономического союза.
  - Б) Общего рынка.
  - В) Таможенного союза.
  - Г) Зоны свободной торговли.
  - Д) Преференционных торговых соглашений.

9. Дайте оценку возможных последствий расширения ЕС за счет стран Восточной Европы для России.
10. Термин "зона свободной торговли" идентичен понятию "свободная экономическая зона". Согласны ли Вы с этим? (ДА, НЕТ)
11. Обоснуйте положение о том, что основой успешной экономической интеграции является развитие внутриотраслевой специализации производства и транснационализация капитала.
12. Интеграционные процессы в СНГ находятся на стадии (выберите правильный ответ):
  - А) Преференционных торговых соглашений.
  - Б) Зоны свободной торговли.
  - В) Таможенного союза.
  - Г) Экономического союза.
  - Д) Валютного союза.
13. Назовите предпосылки реинтеграционных процессов в границах бывшего СССР.
14. Интеграционные процессы в границах СНГ в большей мере обусловлены неэкономическими причинами. Согласны ли Вы с этим тезисом? (ДА, НЕТ)  
Обоснуйте ответ.
15. Объясните мотивы неучастия ряда стран ЕС в валютном союзе на основе евро.
16. Перечислите эффекты введения единой валюты в странах ЕС.

## **Тема 10. Платежный баланс**

### **Вопросы к семинару:**

1. Платежный баланс и его структура. Основные тождества.
2. Государственное регулирование платежного баланса.
3. Внешний долг России: структура, государственная стратегия и механизмы погашения.
4. Проблемы адаптации России к мировой валютной системе в условиях глобализации. Россия и МВФ.

### **Тесты, задачи, упражнения:**

1. Дефицит счета текущих операций может быть профинансирован:
  - А) Путем продажи части активов иностранцам.

- Б) С помощью зарубежных займов у иностранных банков.
  - В) С помощью кредитов МВФ.
  - Г) За счет уменьшения величины валютных резервов.
  - Д) Все перечисленное верно.
2. Экспорт товаров из страны показывается в дебете торгового баланса, а импорт – кредите. Согласны ли Вы с этим тезисом? (ДА, НЕТ)
3. Уменьшая дефицит платежного баланса государство может (выберите правильный ответ):
- А) Снизить импортные пошлины.
  - Б) Увеличить валютные резервы.
  - В) Понизить валютный курс.
  - Г) Отменить валютные ограничения.
  - Д) Нет правильного ответа.
4. Платежный баланс не включает в себя (выберите правильный ответ):
- А) Торговый баланс.
  - Б) Баланс движения трудовых ресурсов.
  - В) Баланс услуг и некоммерческих платежей.
  - Г) Баланс движения капиталов.
5. Рассчитайте платежный баланс страны, если:
- А) Экспорт товаров и услуг из страны составил 200 млн долл.
  - Б) Покупка резидентами страны иностранных ценных бумаг составила 40 млн долл.
  - В) Импорт товаров и услуг – 280 млн долл.
  - Г) Продажа акций фирм иностранцам – 60 млн долл.

6. Как должна измениться величина официальных резервов иностранной валюты? Какие существуют способы регулирования платежного баланса? На каких статьях это может отразиться?
7. Чистые доходы от инвестиций находят отражение в платежном балансе в (выберите правильный ответ):
  - А) Счете текущих операций.
  - Б) Счете движения капитала.
  - В) Чистых ошибках и пропусках.
  - Г) Не находят отражения в платежном балансе.
8. Какие ситуации вызывают "Пропуски и ошибки" в структуре платежного баланса. Приведите примеры.
9. Когда обменные курсы фиксированы, увеличение (сокращение) официальных резервов равно общему изменению (дефициту) по счету текущих операций и счету движению капитала. Согласны ли Вы с этим утверждением? (ДА, НЕТ)
10. К факторам, влияющим на платежный баланс, в частности, можно отнести (выберите правильный ответ):
  - А) Неравномерность экономического развития стран.
  - Б) Циклические колебания экономики.
  - В) Рост заграничных государственных расходов.
  - Г) Изменения в системе международной торговли.
  - Д) Все перечисленное верно.
11. Верны ли следующие утверждения (ДА, НЕТ):
  - А) Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами фиксирует все сделки, которые имели место в течение года между резидентами данной страны и остальным миром.
  - Б) В счете текущих операций отражается чистый доход от инвестиций, чистые текущие капитальные трансферты, а также экспорт и импорт товаров.
  - В) Торговый баланс – составная часть счета текущих операций.
  - Г) Положительное сальдо счета текущих операций сопровождается чистым оттоком капитала.

Д) Если в стране инвестиции превышают национальные сбережения, то на мировом рынке эта страна выступает в качестве кредитора.

12. Если Россия продает в Германию 1 млн т нефти, то в платежном балансе России эта сделка будет показана как (выберите правильный ответ):

А) Кредит по экспорту товаров и дебет по импорту.

Б) Кредит по экспорту и дебет по статье притока долгосрочного капитала.

В) Кредит по экспорту и дебет по статье притока краткосрочного капитала.

Г) Кредит по экспорту и дебет по статье резервных активов.

Д) Нет правильного ответа.

13. К резидентам (в России) не относятся (выберите правильный ответ):

А) Физические лица, постоянно проживающие в РФ, в том числе временно находящиеся за ее пределами.

Б) Юридические лица с местонахождением в РФ.

В) Дипломатические представительства РФ за ее пределами.

Г) Находящиеся в РФ филиалы и представительства юридических лиц, созданных в соответствии с законодательством иностранных государств с местонахождением за пределами РФ.

Д) Нет правильного ответа.

14. Совокупность учитываемых в платежном балансе сделок не оказывает влияния на соотношение спроса и предложения валюты на валютном рынке. Согласны ли Вы с этим утверждением? (ДА, НЕТ)

15. Платежный баланс отражает такие характеристики национальной экономики как (выберите правильный ответ):

А) Производительность труда.

Б) Инвестиционный климат.

В) Предпочтения покупателей.

Г) Международную конкурентоспособность.

Д) Все перечисленное верно.

16. Условие Маршалла-Лернера предполагает (выберите правильный ответ):

А) Валютный рынок стабилен, если сумма абсолютных значений коэффициентов эластичности экспорта и импорта больше единицы, и нестабилен, если сумма тех же коэффициентов меньше единицы.

Б) Валютный рынок стабилен, если сумма коэффициентов эластичности экспорта и импорта меньше единицы.

В) Валютный рынок стабилен, если сумма коэффициентов эластичности экспорта и импорта равна единице.

---

## Занятие 7

---

### Тема 9. Валюты и валютные курсы

#### Вопросы к семинару:

1. Виды валютных курсов. Теории валютных курсов. Сравнение валют по паритету покупательной способности как инструмент сопоставления и анализа национальных экономик. Валютное регулирование. Современные проблемы функционирования Ямайской валютной системы. Формирование "новой мировой финансовой архитектуры".
2. Валютная система России. Эволюция рубля: прошлое, настоящее, будущее.

#### Тесты, задачи, упражнения:

1. Предположим, существует система золотого стандарта. Доллар США имеет фиксированное золотое содержание при цене 20,67 долл. за 1 унцию. Британский фунт – 4,25 ф.ст. за 1 унцию. Каков обменный курс доллара на фунт стерлингов? Предположим, что Вы начинаете осуществлять коммерческие операции, имея 100 ф.ст. при обменном курсе 1 ф.ст. = 6 долл. Какое количество золота можно купить в Великобритании? Какое количество золота можно купить в США, предварительно обменяв фунты на доллары? Если золото затем перевозится в Великобританию, за какое количество фунтов можно его продать? Как долго может сохраниться первоначальный обменный курс? Опишите события, если обменный курс составил 1 ф.ст. = 3 долл.
2. Валютный курс мексиканского песо к доллару в 1970 г. составлял 10 песо за доллар. Индекс цен в США в 1986 г. – 282., в Мексике – 9138 (1970 г. – 100%). Каков был реальный валютный курс песо к доллару в 1986 г.?
3. Замкнутая валюта это (выберите правильный ответ):  
  
А) Валюта, используемая в интеграционных объединениях.

Б) Валюта МВФ (СДР).

В) Валюта, имеющая фиксированное золотое содержание.

Г) Неконвертируемая валюта (существует запрет на осуществления большинства видов валютных операций).

Д) Нет правильного ответа.

4. Ниже приведена карта спроса и предложения на иностранную валюту (швейцарские франки).

Нарисуйте график равновесия валютного рынка. Определите равновесный курс франка и доллара. Какое количество франков и долларов будет представлено на рынке? Если курс франка установится на уровне 0,4 долл. за франк, что будет наблюдаться на рынке? Если курс франка установится на уровне 0,8 долл. за франк, что произойдет на рынке? Каковы должны быть действия ФРС для удержания данных уровней валютных курсов?

Цена франка, долл.	Объем спроса на франки, млн франков	Объем предложения франков, млн франков
0,8	300	400
0,7	320	370
0,6	340	340
0,5	360	310
0,4	380	280

5. Ниже приведена карта спроса на фунты.

Цена фунта, долл.	2,00	2,10	2,20	2,30	2,40	2,50	2,60
Объем спроса на фунты, млн фунтов	200	190	180	170	160	150	140

6. Предположим, правительство США устанавливает валютный курс 1 ф.ст. = 2,40 долл. Количество предлагаемых по этому курсу фунтов стерлингов равно 180 млн. Изобразите графически данную ситуацию. Как должно поступить правительство для удержания валютного курса? Как изменится величина валютных резервов?

7.

8. К чертам "золотого стандарта" нельзя отнести следующее (выберите ответ):

А) Банкноты свободно размениваются на золотые монеты.

Б) Количество денег в стране определяется золотым запасом.

В) Существуют ограничения на и вывоз золота из страны.

Г) Регулирование платежного баланса происходит автоматически.

Д) Валютный курс определяется на основе "золотого паритета".

9. Раскройте смысл понятия "парадокс резервной валюты".

10. Ямайская валютная система основана на принципах (выберите правильный ответ):

А) Плавающих валютных курсов.

Б) Фиксированных валютных курсов.

В) Управляемого плавания.

Г) Нет правильного ответа.

11. Предположим, Германия импортирует продукт X из США. Если цена данного продукта в США составляет 5 долларов, сколько он будет стоить в Германии при цене доллара 1 долл. = 0,9 евро? Если США будет содействовать повышению валютного курса доллара, как это скажется на торговле двух этих стран?

12. В потребительскую корзину входит три товара: А, В, С в количествах 10 ед., 50 ед., 30 ед. Цены данных товаров на рынке США: 10 долларов, 7 долларов и 15 долларов соответственно. На рынке России: 80 рублей, 250 рублей, 40 рублей. Рассчитайте валютный курс по паритету покупательной способности.

13. К факторам, не воздействующим на валютный курс, относится (выберите правильный ответ):

А) Темпы инфляции.

Б) Состояние платежного баланса.

В) Разница процентных ставок в странах.

Г) Снижение уровня импортных пошлин.

Д) Степень доверия к валюте.

Е) Нет правильного ответа.

14. В ноябре 1967 г. курс фунта стерлингов официально снизился с 2,8 долл. до 2,4 долл. за фунт. Определите процент девальвации фунта и ревальвации доллара. Каковы последствия девальвации для английских экспортеров?

15. Предположим, что при условиях задачи 12 сумма невыполненных контрактов по экспорту США в Великобританию составляла 10 млн фунтов. Каковы убытки американских экспортеров, если отсутствовали защитные оговорки? Если сумма



невыполненных контрактов по импорту из Великобритании – 20 млн фунтов, то кто получил выигрыш и в каком объеме?

16. Определите последствия возможного снижения мировых цен на нефть на состояние валютного курса рубля.
17. Повышение нормы обязательных резервов по депозитам коммерческих банков в иностранной валюте приведет к обесцениванию национальной валюты. Согласны ли Вы с этим утверждением? (ДА, НЕТ).

## **Тема 11. Международные финансовые рынки**

### **Вопросы к семинару:**

1. Основные виды операций на финансовых рынках. Хеджирование валютных рисков: основные схемы. Спекуляция – формы и последствия для экономики.
2. Финансовые рынки и глобализация экономики. Мировые финансовые кризисы и их разрешение. МВФ в эпоху мировых финансовых потрясений.
3. Россия на мировых финансовых рынках: цели, масштабы и инструменты деятельности. Последствия для национальной экономики.

### **Тесты, задачи, упражнения:**

1. К видам сделок на валютных рынках не относятся (выберите правильный ответ):
  - А) Сделки спот.
  - Б) Кросс-сделки.
  - В) Прямые форварды.
  - Г) Фьючерсные сделки.
  - Д) Сделки своп.
2. Разница между курсом продажи и курсом покупки валюты называется (выберите правильный ответ):
  - А) Дивиденд.
  - Б) Спрэд.
  - Г) Своп.
3. Рынок спот является самым крупным сегментом валютного рынка. (ДА, НЕТ)
4. Объем международных сделок с валютой не может превышать объемы, необходимые для обеспечения международной торговли товарами и услугами и международного перемещения капиталов. Согласны ли Вы с этим утверждением? (ДА, НЕТ)

5. Форвардные сделки предполагают (выберите правильный ответ):

- А) Немедленную поставку валюты (в течение двух дней).
- Б) Соглашение между двумя сторонами об обмене фиксированного количества валюты на определенную дату в будущем по курсу спот.
- В) Соглашение между сторонами, не обязательное к исполнению.
- Г) Заключение контрактов вне биржи.
- Д) Нет правильного ответа.

6. Срочный валютный курс зависит от (выберите правильный ответ):

- А) Курса спот на момент заключения сделки.
- Б) Величины процентных ставок по депозитам в иностранной и национальной валюте.
- В) Оба ответа верны.
- Г) Нет правильного ответа.

7. Арбитраж предполагает (выберите правильный ответ):

- А) Покупку валюты или другого актива на одном рынке и немедленную продажу на другом с целью получения прибыли за счет различия курсов.
- Б) Решение спорных вопросов торговли валютой в специальных комиссиях валютных бирж.
- В) Покупку валюты на рынке и продажу ее впоследствии на том же рынке с целью получения прибыли.
- Г) Нет правильного ответа.

8. На цену опциона могут повлиять (выберите правильный ответ):

- А) Изменчивость курсов спот и форвард.
- Б) Срок, не который заключен контракт.
- В) Тип опциона (американский и европейский).
- Г) Процентная ставка по валюте.

Д) Разница в процентных ставках.

Е) Все перечисленное верно.

9. Под хеджированием понимают (выберите правильный ответ):

А) Заключение сделок с валютой в целях страхования от валютных рисков.

Б) Сделки, заключаемые на валютных рынках без посредников.

В) Чисто спекулятивные сделки с валютой.

Г) Продажу государственных ценных бумаг на иностранном валютном рынке.

Д) Нет правильного ответа.

10. Смысл хеджирования состоит в устранении открытых позиций в иностранной валюте, добиться баланса требований и обязательств. (ДА, НЕТ)

11. Спекуляция является дестабилизирующим фактором международных финансовых рынков. Согласны ли Вы с этим тезисом? (ДА, НЕТ)

12. Рассчитайте размер премии или дисконта при заключении форвардного контракта сроком на 9 месяцев по швейцарскому франку, если курс спот равен 1 франк = 20 руб., а курс форвард – 1 франк = 22 руб.

13. Французский экспортер продал оборудование на сумму 10 млн долларов с отсрочкой платежа в 6 мес. К каким способам страхования от понижения валютного курса доллара по отношению к евро может прибегнуть экспортер? Предложите несколько схем, если стоимость опциона составляет 3% . Если впоследствии оказалось, что курс доллара понизился с первоначального 1 долл. = 1 евро до курса: 1 доллар = 0,85 евро, каковы результаты хеджирования? Первоначальный курс форвардных сделок на срок 6 мес. составлял: 1 долл. = 1,05 евро.

14. Как должен вести себя импортер, который должен через три месяца оплатить поставку товара валютой, курс которой может повыситься? Должен ли он застраховаться на случай снижения курса валюты платежа?

15. Цена финансовых дериватов может быть привязана (выберите правильный ответ) к:

А) Цене определенного товара или к индексу цен на группу товаров.

Б) Цене акции или движению индекса цен на группу акций.

В) Курсу иностранной валюты или нескольких валют.

Г) Процентной ставке.

Д) Все перечисленное верно.

# Занятие 10

## **Тема 12. Равновесие в открытой экономике. Макроэкономическая политика и экономический рост в условиях открытой экономики**

### **Вопросы к семинару:**

1. Макроэкономическое равновесие в открытой экономике. Корректировка в малой и большой открытой экономике.
2. Модели экономического роста в условиях открытой экономики: теория и опыт стран. Рост и развитие.
3. Подходы к макроэкономической стабилизации и экономическому росту российской экономики как открытой системы. Стабилизация национальной экономики в условиях глобализации.

### **Тесты, задачи, упражнения:**

1. Баланс текущих операций  $NX$  равен разнице между сбережениями и инвестициями в частном секторе плюс бюджетный излишек. Выведите данное положение на основе основных тождеств системы национальных счетов.
2. Если сбережения и инвестиции в частном секторе равны, то излишек госбюджета приводит к уменьшению внешнего долга или к росту валютных резервов. (ДА, НЕТ)
3. Модель Манделла-Флеминга предполагает ситуацию (выберите правильный ответ):  
А) Малой открытой экономики.  
Б) Большой открытой экономики.  
В) Как малой, так и большой экономики.
4. Рост валютного курса вызывает сдвиг кривой  $LM$  (выберите правильный ответ):  
А) Вправо.  
Б) Влево.  
В) Не вызывает сдвига кривой.
5. Монетарная экспансия с целью сокращения безработицы при фиксированном валютном курсе неэффективна. Согласны ли Вы с этим тезисом? Обоснуйте свой ответ графически.

6. Фискальная экспансия с целью роста занятости считается эффективной. Покажите данную ситуацию с помощью графиков.
7. Экспансионистская монетарная политика эффективна в режиме (выберите правильный ответ):
  - А) Фиксированного валютного курса.
  - Б) Плавающего валютного курса.
8. Эффект перелета валютного курса разработан в рамках теории (выберите правильный ответ):
  - А) Манделла-Флемминга.
  - Б) Хикса-Хансена.
  - В) Дорнбуша.
  - Г) Хэкшера-Олина.
9. Монетаристская модель открытой экономики обосновывает введение гибкого валютного курса и незначительное влияние монетарной и фискальной политики на реальный объем производства (ДА, НЕТ)
10. В чем отличие модели баланса портфеля от монетарной концепции?
11. Мультипликатор малой открытой экономики (выберите правильный ответ):
  - А) Равен единице.
  - Б) Меньше мультипликатора открытой экономики.
  - В) Равен величине, обратной сумме предельной склонности к потреблению и к импорту.
  - Г) Нет правильного ответа.
12. Если в стране А функция потребления выражена уравнением:  $C = 200 + 0,8Y$ , функция импорта  $IM = 100 + 0,2Y$ , инвестиции  $I = 300$ , экспорт  $X = 200$ , определите:
  - А) Равновесный уровень дохода.
  - Б) Прирост дохода в результате роста экспорта.
  - В) Прирост дохода в результате роста инвестиций на 200.

# Темы для написания рефератов

---

1. Глобализация и антиглобализм с позиций экономических интересов субъектов международных отношений.
2. Риски, вызовы и угрозы глобализации.
3. Теории глобализации (Т. Левитт, Дж. Стиглиц, Ж.-П. Аллегре, П. Даниелс).
4. Глобализация и регионализм в современных МЭО.
5. Проблемы перехода России к модели открытой экономики.
6. Международная экономика как фактор экономического роста в РФ.
7. Направления реформирования торговой политики РФ.
8. Проблемы вступления России в ВТО.
9. Конкурентоспособность России: состояние и проблемы.
10. Роль ТНК в международной экономике.
11. Опыт международного регулирования деятельности ТНК.
12. Проблемы становления российских ТНК, их значение в развитии экономики РФ.
13. Бегство капитала из России: масштабы, причины, последствия, способы возврата.
14. Иностранные инвестиции в Россию.
15. Мировой опыт свободных экономических зон.
16. "Утечка мозгов" из России: масштабы и последствия.
17. Проблемы и последствия иммиграции в Россию.
18. Россия на рынке технологий.
19. Особенности мирового финансового кризиса 90-х годов.
20. Финансовый кризис 1998 года в России.
21. ЕВРО против доллара: последствия для России.
22. Доллар в российской экономике.
23. Проблемы российской валюты.
24. Реформа мировой финансовой архитектуры.
25. Внешнеэкономическая безопасность России.
26. Внешний долг России и проблемы его урегулирования.
27. Россия как кредитор и инвестор.

28. Модель открытого и закрытого регионализма.
29. Валютная интеграция в ЕС.
30. Проблемы европейской интеграции: углубление и расширение ЕС.
31. Расширение ЕС и проблемы для России.
32. Роль международной экономики в экономических реформах развивающихся стран.
33. Россия в поиске интеграционной политики.
34. Проблемы взаимодействия стран СНГ.
35. Проблемы деятельности международных экономических организаций (по выбору студента).
36. Государство в глобализирующейся экономике (на примере различных стран).
37. Концепция "новой экономики".
38. Электронные рынки как феномен мировой экономики.
39. Оффшорный бизнес и его роль в экономике России.
40. Международные рейтинговые оценки состояния национальной экономики (на примере РФ).

## **Формы итогового контроля**

---

Промежуточный контроль: письменный тест, выполнение реферата (или доклада).

Итоговый контроль: устный зачет, включающий открытый вопрос и задачу.

## **Примерный перечень вопросов к зачету по всему курсу**

- 
1. Международная экономика, ее структура и этапы развития.
  2. Экономические интересы в системе международной экономики.
  3. Глобализация экономики: сущность, формы и противоречия.
  4. Предмет и метод теории международной экономики.
  5. Теории международной экономики.
  6. Спрос и предложение в международной торговле.
  7. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ.
  8. Теория соотношения факторов производства Хекшера-Олина. Парадокс Леонтьева.

9. Теория специфических факторов производства. Теория МТ на основе эффекта масштаба.
10. Теория жизненного цикла продукта. Модель технологического разрыва.
11. Теория Хекшера-Олина-Самуэльсона о распределении доходов от международной торговли.
12. Теорема Рыбчинского. Эффект усиления Джонса.
13. Эффекты либерализма и протекционизма.
14. Модели тарифного регулирования международной торговли. Эффекты тарифного регулирования.
15. Модели нетарифных методов регулирования международной торговли.
16. Теории движения капитала. Виды миграции капитала.
17. Эффекты миграции капитала.
18. ТНК в мировой экономике.
19. Теории международной трудовой миграции.
20. Экономические эффекты трудовой миграции.
21. Теории и механизмы международной передачи технологии.
22. Экономическая интеграция, этапы развития и эффекты.
23. ЕС: механизмы интеграции и важнейшие проблемы.
24. Валютная система и ее эволюция.
25. Теории валютного курса. ППС.
26. Регулирование валютного курса.
27. Теория платежного баланса. Методы регулирования ПБ.
28. Структура и инструменты международных финансовых рынков.
29. Сделки на международных финансовых рынках.
30. Проблемы функционирования мирового финансового рынка.
31. Доходы и расходы в открытой макроэкономике. Корректировка в малой и большой открытой экономике.
32. Модель Хикса-Хансена.
33. Совокупный спрос и совокупное предложение в открытой экономике.
34. Модель Мандела-Флеминга.
35. Макроэкономическая корректировка при фиксированном валютном курсе.
36. Макроэкономическая корректировка при плавающем валютном курсе.



37. Модели экономического роста в условиях международной экономики.
38. Проблемы и механизмы многостороннего регулирования международной экономики в эпоху глобализации.
39. Международное регулирование торговых отношений. ВТО. ЮНКТАД.
40. Международное регулирование движения капитала. МАГИ.
41. Международное регулирование рынков труда. МОТ.
42. Международное регулирование передачи технологий. МОИС.
43. Международное регулирование валютных отношений. МВФ.
44. Парижский и лондонский клубы кредиторов. Мировой банк.
45. Россия в международной экономике.

---

## Рекомендуемая литература

---

### Базовые учебники:

1. Киреев А.П. Международная экономика: В 2 ч.: Ч. 1: Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. Учеб. пособие. М.: Междунар. отношения, 1997. 416 с.
2. Киреев А.П. Международная экономика: В 2 ч.: Международная макроэкономика: открытая макроэкономика и макроэкономическое программирование. Учеб. пособие. М.: Междунар. отношения, 1999. 488 с.
3. Кругман П., Обстфельд М. Международная экономика. Теория и политика: Учебник для вузов / Пер. с англ. Под ред. В.П. Колесова, М.В. Кулакова. М.: ЭФ МГУ, ЮНИТИ, 1997. 799 с.
4. Линдерт П. Экономика мирохозяйственных связей: Пер с англ. / Общ. ред. и предисл. О.В. Ивановой. М.: Прогресс, 1992. 520 с.
5. Миклашевская Н.А., Холопов А.В. Международная экономика: Учеб. пособие / Под ред. А.В. Сидоровича. М.: Изд-во Дело и Сервис, 1998. 272 с.
6. Овчинников Г.П. Международная экономика: Учеб. пособие для вузов. СПб.: Изд-во Михайлова В.А.; Изд-во Полиус, 1998. 620 с.

### Учебные пособия:

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие для вузов. М.: ИВЦ Маркетинг, 1999. 264 с.
2. Буглай В.Б., Ливенцев Н.Н. Международные экономические отношения: Учеб. пособие для вузов / Под ред. Н.Н. Ливенцева. М.: Финансы и статистика, 1998. 160 с.

3. Бункина М.К. Валютный рынок. М.: АО "ДИС", 1995. 112 с.
4. Бункина М.К., Семенов А.М. Основы валютных отношений: Учеб. пособие. М.: Юрайт, 1998. 192 с.
5. Герчикова И.Н. Международные экономические организации: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности: Учеб. пособие. М.: Изд-во АО Консалтбанкир, 2000. 624 с.
6. Данько Т.П., Окрут Э.М. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве: Учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 1998. 168 с.
7. Кудров В.М. Мировая экономика: Учебник / Рос. ин-т социальных связей. М.: Изд-во БЕК, 1999. 464 с.
8. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: Учеб. пособие / Под ред. Красавиной Л.Н. М.: Финансы и статистика, 1994. 592 с.
9. Международные экономические отношения: Учеб. для вузов / Под ред. Е.Ф. Жукова. М.: ЮНИТИ, 1999. 485 с.
10. Международные экономические отношения: Учебник / Под общ ред. В.Е. Рыбалкина. М.: Журнал "Внешнеэкономический бюллетень", Дипломатическая академия при МИД РФ, 1997. 334 с.
11. Международные экономические отношения / Под ред. Б. Супруновича. М., 1995.
12. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А.С. Булатова. М.: Юристъ, 2000. 734 с.
13. Носкова И., Максимова Л. Международные экономические отношения. М., 1995.
14. Пебро М. Международные экономические, валютные и финансовые отношения / Пер. с фр. М.: Прогресс, 1994. 496 с.
15. Портер М. Конкуренция :Учеб. пособие / Пер с англ. М.: Международные отношения, 2000. 495 с.
16. Сакс Дж., Ларрен Ф. Макроэкономика. Глобальный подход. М., 1996.
17. Семенов К.А. Международные экономические отношения: Курс лекций. М.: Гардарики, 1998. 336 с.
18. Спиридонов К.А. Международная конкуренция и пути повышения конкурентоспособности экономики России: Учеб. пособие для вузов. М.: ИНФРА-М, 1997. 170 с.
19. Сурен Л. Валютные операции: основы теории и практики. М.: Дело, 2001. 176 с.
20. Черкасов В.Е. Международные инвестиции. Учеб. пособие. М.: Дело, 1999. 160 с.

## **Дополнительная литература:**

### **Монографическая литература**

1. Андрианов В.Д. Россия в мировой экономике. М.: Владос, 1999. 296 с.

2. Ван дер Вее Г. История мировой экономики. 1945-1990 (пер. с фр.). М.: Наука, 1994. 413 с.
3. Долгов С.И. Глобализация экономики: новое слово или новое явление? М.: ОАО "Изд-во "Экономика", 1998. 215 с.
4. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. М., 1997.
5. Ершов М.В. Валютно-финансовые механизмы в современном мире. Кризисный опыт конца 90-х годов. М.: Экономика, 2000. 319 с.
6. Иноземцев В. За пределами экономического общества. М., 1998.
7. Курицкий А.Б. Транснациональные корпорации в информационном обществе. М.: Судостроение, 1998. 230 с.
8. Мир на рубеже тысячелетий. Прогноз развития мировой экономики до 2015 года. (ИМЭМО РАН) / Под ред. В. Мартынова, А.А. Дынкина. М.: Новый век, 2001. 591 с.
9. Михайлов Д.М. Мировой финансовый рынок: Тенденции и инструменты. М.: ЭКЗАМЕН, 2000. 767 с.
10. Монтес М.Ф., Попов В.В. "Азиатский вирус" или "голландская болезнь"? Теория и история валютных кризисов в России и других странах: Пер. с англ. М.: Дело, 1999. 135 с.
11. Портер М. Международная конкуренция: конкурентные преимущества стран. М.: Международные отношения, 1993. 896 с.
12. Саркисянц А.Г. Система международных долгов. М.: ДеКА, 1999. 716 с.
13. Семенов К.А. Принципы развития международного разделения труда. М.: Гуманитарное знание, 1996. 281 с.
14. Сорос Дж. Кризис мирового капитализма: Открытое общество в опасности / Пер с англ. М.: ИНФРА-М, 1999. 261 с.
15. Ставровский И. Инвестиции на западе. М., 1999. 122 с.
16. Тинберген Я. Пересмотр международного порядка: Пер. с англ. М.: Прогресс, 1980. 416 с.
17. Устинов Н.Н. Мировая торговля. Статистический аналитический справочник. М., 2001.
18. Федянина Л.Н. Мировая внешняя задолженность: теория и практика урегулирования. М.: Дело и Сервис, 1998. 304 с.
19. Фишер Пауль. Прямые иностранные инвестиции для России: стратегия возрождения. М.: Финансы и статистика, 1999. 512 с.
20. Харрис Дж. Мэнвилл. Международные финансы: Пер. с англ. М.: Информ.-изд. дом ФИЛИН, 1996. 293 с.
21. Чешков М.А. Глобальное видение и новая наука. М., 1998.

22. Шемятенков В. Евро: две стороны одной монеты. М., Экономика, 1998.
23. Шишков Ю.В. Интеграционные процессы на пороге XXI века. Почему не интегрируются страны СНГ? М., 2001.
24. Шреппер Х. Международные экономические организации: Справочник. М.: Межд. отношения, 1999. 454 с.
25. Энг Максимо В., Лис Ф., Маулер Л. Мировые финансы / Пер с англ. М.: ДЕКА, 1998. 734 с.
26. Cavolis V. Civilization Analysis as a Sociology of Culture. N.Y., 1995.
27. Wallerstein I. The Politics of the World Economy / The States, the Movements and the Civilizations. Cambridge, 1984.

### **Статьи**

1. Альтовский Е.В. Тенденции мировых инвестиций в 1997 и 1998 г. // Внешняя торговля. 1999. № 1.
2. Андрианов В. Конкурентоспособность России в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 3.
3. Аникин А. Финансовый Кризис и мировая экономика // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 4.
4. Балацкий Е., Павлюченко Р. Иностраный сектор в экономике России. МЭМО. 2001. № 5.
5. Бобровников А.В. Истоки и перспективы интеграции // Латинская Америка. 1999. № 4.
6. Болотин Б. Мировая экономика за сто лет. МЭМО. 2001. № 1.
7. Борко Ю. Новый этап углубления и расширения европейской интеграции: социальные аспекты // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 9.
8. Бэттлер А. Контурсы мира в 1-й половине XXIII в. и чуть далее (теория) // МЭМО. 2002. № 1.
9. Валиуллин Х. Валютный рубикон европейской интеграции // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 4.
10. Винслав Ю. Лисов В. К новому качеству проектирования постсоветских ТНК // Российский экономический журнал. 2000. № 9.
11. Внешнеэкономический комплекс России – проблемы и перспективы // МЭМО. 2001. № 5.
12. Гелбрейт Дж.К. Кризис глобализации // Проблемы теории и практики управления. 1999. № 6.
13. Доронин И. Мировой финансовый рынок на пороге XXI в. // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 8.

14. Евстигнеева Л.П. Россия и экономическая глобализация // Общественные науки и современность. 2000. № 2.
15. Еремеева И. Новая валюта порождает новые проблемы // Евро. 1999. № 3.
16. Ершов М. Доллар и перспективы развития мировой валютной системы // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 4.
17. Зевин Л. МВФ и Россия: 8 лет трудного диалога // МЭМО. 2001. № 4.
18. Загашвили В., Шишков Ю. Мировая торговля и международные инвестиции // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 8.
19. Зуев В. Формирование общей коммунитарной модели экономического развития стран ЕС // Общество и экономика. 2000. № 2.
20. Иванов Н. Глобализация и проблемы оптимальной стратегии развития // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 2, 3.
21. Иванов Н. Старт зоны евро // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 1.
22. Карьян П. Сетевое будущее // Эксперт. 2000. № 32.
23. Коллонтай В. Эволюция западных концепций глобалистики // МЭМО. 2002. № 1, 2.
24. Комаров В. Прямые иностранные инвестиции и транснациональные корпорации // Экономист. 1999. № 7.
25. Кочетов Э. Осознание глобального мира // МЭМО. 2001. № 5.
26. Мельянцев В. Информационная революция – феномен "новой экономики" // МЭМО. 2001. № 2.
27. Малышева Д. Постиндустриальный мир и процессы глобализации // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 3.
28. Манделл Р.А. Эволюция международной валютной системы // Проблемы теории и практики управления. 2000. № 1.
29. Мировые финансы // Финансист. 1999. № 2, 3.
30. Михайлов Д. Евро и формирование единого рынка финансово-банковских услуг // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 10.
31. Мозиас П. Прямые иностранные инвестиции: современные тенденции // МЭМО. 2002. № 1.
32. Моисеев С., Михайленко К. Terra incognita: глобализация финансовых рынков // Вопросы экономики. 1999. № 6.
33. Мясникова Л. "Новая экономика" – вызов постмодернизма // Свободная мысль – XXI. 2001. № 4.
34. Петрунин О. Подводные камни либерализации внешней торговли // МЭМО. 2001. № 11.

35. Пахомов А. Договоренности Уругвайского раунда и эволюция ВТО // Вопросы экономики. 2000. № 8.
36. Пефтиев В., Черновская В. Развивающийся мир: глобализация или регионализация? // Мировая экономика и международные отношения . 2000. № 7.
37. Рашковский Е. Россия: в зоне победившего постмодернизма // МЭМО. 2001. № 6.
38. Рогожин А. Мировоззренческие связи и экономический рост: опыт развивающихся стран и Россия // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 7.
39. Салун М., Фомина Е. Международный рынок капитала. Ключевые факторы динамики // Банковское дело. 1999. № 5.
40. Саркисянц А. Россия в системе мирового долга // Вопросы экономики. 1999. № 5.
41. Смыслов Д. Международный валютный фонд: на рубеже столетий // Деньги и кредит. 1999. № 7.
42. Сорос Дж. Новая глобальная финансовая архитектура // Вопросы экономики. 2000. № 12.
43. Фаминский И. Экономическая глобализация: основа, компоненты, противоречия, вызовы для России // Российский экономический журнал. 2000. № 10.
44. Фридман Л., Кузнецова С. Глобализация: развитие и развивающиеся страны // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 10, 11.
45. Хаберлер Г. Торговая политика // Политэконом . 1999. № 4.
46. Чебанов С. Международное регулирование прямых иностранных инвестиций: тенденции и проблемы // МЭМО. 2001. № 12.
47. Чешков М. Взгляд на глобализацию через призму глобалистики // МЭМО. 2001. № 2.
48. Чумаченко Б, Лавров К. Международный трансфер технологий: опыт американских корпораций // Проблемы теории и практики управления. 1999. № 2.
49. Шапиро Н. Интеграция стран СНГ: политический и экономико-теоретический аспект // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 7.
50. Шевчук В. Всемирный банк: роль в финансировании экономической инфраструктуры // Финансовый бизнес. 1999. № 6.
51. Шимаи М. Государство и транснациональные компании // Проблемы теории и практики управления. 1999. № 4.
52. Шмелев Н. Россия и Европа на пороге XXI века // Вопросы экономики. 2000. № 12.
53. Эльянов А. Мировоззренческая составляющая экономического прогресса // Мировая экономика и международные отношения. 1999. № 7.
54. Эльянов А. Глобализация и расслоение развивающихся стран // Мировая экономика и международные отношения. 2000. № 6.

### **Иностранные периодические издания**

1. The Economist, Euromoney, Financial Times, Fortune, Journal of International Economics. Annual Reports – OECD, ICC, IBRD, IMF, IFS, EC.

### **Адреса INTERNET**

Мировой банк – <http://www.world-bank.org>

Международная организация труда – <http://www.ilo.org>

Европейский союз – <http://europa.eu.int>

Всемирная торговая организация – <http://www.wto.org>

Организация экономического сотрудничества и развития –  
<http://www.oecd.org>

Международный валютный фонд – <http://www.imf.org>

---