

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ**

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
ВСЕРОССИЙСКИЙ ЗАОЧНЫЙ
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ**

КАФЕДРА «Истории экономики, политики и культуры»

**КУРС ЛЕКЦИЙ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ**

Москва 2008

Курс лекций подготовил
кандидат исторических наук, профессор ВЗФЭИ
Кривцова Н.С.

Курс лекций обсужден на заседании кафедры Истории экономики, политики
и культуры

Зав. кафедрой д.э.н., профессор Ядгаров Я.С.

Курс лекций одобрен на заседании Научно-методического совета ВЗФЭИ
.....
....

Проректор по УМР,
председатель НМС, профессор Дайитбегов Д.М.

**Кривцова Н.С. Курс лекций по дисциплине История экономики: / Для
студентов I курса, обучающихся по направлениям и формам всех
экономических специальностей. М.: ВЗФЭИ, 2008. – 305 с.**

Предисловие

Дисциплина «История экономики» изучается студентами первого курса ВЗФЭИ специалитета, бакалавриата и ФНО.

Распределение бюджета времени при изучении дисциплины (в часах)

№	Тема	Всего	В том числе	
			Лекции	практич. занятия
1	Предмет и задачи курса.	2 (1)	2 (1)	
2	Основные этапы хозяйственного развития в доиндустриальную эпоху	3 (2)	3 (2)	
3	Развитие экономики ведущих стран в эпоху становления индустриального общества: мануфактурный и промышленный капитализм	3 (3)	3 (3)	
4	Экономика ведущих стран на рубеже XIX-XX вв. и в первой половине XX в.	4 (3)	4 (3)	
5	Современная стадия развития мирового хозяйства (середина 60 ^х гг. - по н/вр.)	4 (3)	4 (3)	
6	Семинар (по выбору темы преподавателя)	4		4
		20 (16)	16 (12)	4

Лекция 1. На тему: Предмет, метод и функции дисциплины
«История экономики».

План

1. Предмет, метод и задачи курса «История экономики».
2. Варианты периодизации.

1. *Предмет, метод и задачи курса «История экономики»*
(Экономическая история)

Экономическая история (история экономики) как наука зародилась под влиянием бурного экономического прогресса в Западной Европе во второй половине XIX в., выделившись из политической экономии. На рубеже XIX-XX вв. она стала преподаваться как самостоятельный предмет в европейских университетах. Прежде всего в тех, которые руководствовались прагматическими интересами – подготовка управленческих кадров, призванных осуществлять эффективные хозяйственные реформы.

В настоящее время дисциплина «История экономики» изучается во всех зарубежных и отечественных высших учебных заведениях, готовящих экономистов, финансистов, юристов, политологов, социологов и других специалистов.

Предметом изучения учебного курса «Истории экономики» служит хозяйственная жизнь народов разных стран на различных этапах исторической эволюции - от первобытно - общинного строя до наших дней.

Структурными уровнями науки являются: эволюция способов производства и хозяйственных механизмов; история отраслей хозяйства и отдельных экономических процессов (урбанизация, промышленный

переворот, интеграция), история экономических институтов (налоги, цены, кредит и др.).

История мировой экономики тесно связана с другими общественными и экономическими дисциплинами. Наряду с экономической теорией и историей экономической мысли она является *фундаментальной*, так как обеспечивает экономическую теорию фактическим материалом о хозяйственном развитии человечества.

В системе обществознания история экономики выполняет ряд важных функций. Среди них аккумулирующая (сбор, изучение и обобщение хозяйственного опыта); пропедевтическая (подготовительная – освоение содержания базовых экономических терминов); мировоззренческая (формирование научной картины мирового процесса хозяйственной эволюции человечества); формирование реализма экономического мышления; методологическая (обогащение экономической теории примерами хозяйственной жизни, проверка научности и правдивости политико-экономического анализа, научное обоснование новых экономических теорий и др.).

Существует два основных подхода к исторической мысли. Идеалистическая концепция сводится к признанию первичности духа и сознания. Материалистическая по отношению к сознанию людей первичной считает материальную жизнь. Современная историко-экономическая наука основана на диалектико-материалистическом методе, рассматривающем общественно-экономическое развитие как естественно-исторический процесс, определяемый объективными закономерностями.

В историко-экономической науке применяются специальные исторические методы исследования: хронологический (изложение материала в хронологической последовательности); синхронный (одновременное изучение событий в хозяйственной жизни разных стран и континентов); дихронный (метод периодизации); историческое моделирование. К

новейшим методам относятся: количественный (математический) и метод социологических исследований и социальной психологии.

Главная задача дисциплины - подготовка компетентного специалиста с развитым стратегическим и оперативным экономическим мышлением, способного понимать суть экономических процессов, причины успехов или неудач хозяйственной политики той или иной страны в определенную историческую эпоху. Ее изучение способствует, наряду с другими дисциплинами гуманитарного, общеэкономического и специального циклов, усилению воспитательного компонента, расширению кругозора, формированию достойной личности российского патриота и гражданина.

2.

Варианты периодизации

Важной проблемой историко-экономической науки является изучение факторов, оказывающих определенное влияние на ход и результаты хозяйственного развития. Среди них такие факторы как: научно-технический прогресс в средствах коммуникации; степень обеспеченности энергией и виды энергии; исторические традиции и национальная психология; климат и природные условия среды обитания; система правовых отношений и религиозные воззрения и др.

Одной из основ исторического метода в исследовании развития хозяйства является периодизация истории экономики. При всем разнообразии вариантов периодизации их можно свести к трем группам: «восхождение от низшего к высшему», «теории цивилизаций» и «исторический круговорот».

Среди теорий, трактующих экономическую историю человечества как восхождение от низшего к высшему, можно назвать концепции С.Е. Десницкого, Л.И. Мечникова, Б. Гильдебранда, К. Бюхера, К. Маркса, У. Ростоу, Д. Белла, А. Турена, О. Тоффлера.

Так, русский просветитель С.Е. Десницкий исходил из идеи постоянного

усложнения форм хозяйственной жизни и выделял стадии собирательства, скотоводства, земледелия и коммерческого состояния общества.

Русский ученый Л. И. Мечников в основу периодизации положил степень развития водных путей сообщения: речной период (период древности), средиземноморский (эпоха Средневековья), океанический (Новое и Новейшее время).

Немецкий ученый Б. Гильдебранд также выделял три стадии развития экономики, но уже по способу обмена продуктами: естественное хозяйство средних веков (преимущественно натуральное); денежное хозяйство, под которым понималось хозяйство, основанное на обмене товаров посредством денег; кредитное хозяйство, характеризующееся тем, что обмен основывается на доверии, а кредит постепенно устраняет господство денег и капитала и преобразует капиталистический мир на началах справедливости.

В свою очередь, немецкий ученый К. Бюхер полагал, что в основе периодизации следует считать интенсивность обмена благами: замкнутое домашнее хозяйство (хозяйство обмена); городское хозяйство (производство на внешнего потребителя, работа на заказ); народное хозяйство (товары проходят несколько операций обмена еще на стадии производства, прежде чем доходят до потребителя).

Пожалуй, одной из самых значимых попыток создания теории периодизации социально-экономической истории человечества была предпринята К. Марксом, сумевшим уловить и описать генеральную тенденцию развития человечества.

Предложенная К. Марксом теория получила название *формационной*. В ее основе лежит утверждение о том, что общество – это продукт взаимодействия людей, а главный фактор, характеризующий данное общество, – развитие производственных отношений образует основу общественно-экономической формации. К. Маркс выделил и исследовал следующие общественно-экономические формации с присущим им способом

производства и трудовыми отношениями: азиатский, античный, феодальный, буржуазный. При этом он рассматривал историю как линейно-прогрессивный процесс смены низших общественных форм высшими, как процесс последовательного движения человечества от одной стадии к другой. Этот процесс имеет прогрессивный характер с технической, экономической и социальной точек зрения. Каждая последующая стадия развития хозяйства и общества оказывается выше предыдущей, и исторический прогресс неотвратим.

Взгляды К. Маркса на историю как линейно-прогрессивный процесс движения низших общественно-экономических формаций к высшим зачастую подвергается критике.

В частности, марксистская периодизация по формациям подтверждается лишь применительно к странам западной цивилизации на относительно коротком временном промежутке. В то время как большое количество фактов социально-экономической истории не «вписывается» в рамки его достаточно стройной теоретической конструкции.

Вместе с тем, несмотря на критику марксизма, многие авторы поддерживают идею поступательного развития человечества, идею прогресса.

Так, американский социолог У. Ростоу, положив в основу периодизации такие технико-экономические характеристики как уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля производственного накопления в национальном доходе, структура потребления, обосновал следующую схему стадийного роста.

1. Традиционное общество с примитивной ручной техникой, незначительным объемом производства на душу населения, высоким удельным весом сельского хозяйства, преимущественно непроизводительным использованием национального дохода (Продолжительность стадии до XVIII в.)

2. Период подготовки предпосылок для подъема, появление новых типов предприимчивых людей, создание централизованных государств, образование рыночных институтов для мобилизации капитала (Эта стадия длится от двух до трех десятилетий)
3. Подъем, обусловленный созданием новой техники и новых отраслей производства, значительным повышением удельного веса сбережений в национальном доходе, переходом власти к буржуазии (Для разных стран этот процесс продолжается несколько десятилетий).
4. Период индустриального общества – достаточно длительный этап технического прогресса, ускоренной урбанизации, высокой (до 20 %) доли инвестиций в национальном доходе. При этом рост производства опережает рост населения.
5. Период общества потребления, который характеризуется повышением реального дохода на душу населения, сдвигом от предложения к спросу, от производства к потреблению.

У. Росту решающим этапом развития экономики считает кратковременную стадию подъема – «взлета». Именно она характеризуется резким ускорением роста одной или нескольких ведущих отраслей промышленности, стимулирующих подъем всей экономики. В дальнейшем У. Росту к пяти «стадиям роста» добавил шестую – поиск качества жизни, где на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Заметно приблизились к формационной теории периодизации заключения американских ученых О. Тоффлера, Д. Белла и французского социолога А. Турена. Они выделили в истории человечества три стадии (эпохи): доиндустриальная (традиционная), индустриальная и постиндустриальная.

В основу изучения курса истории экономики (экономической истории) положены теории К. Маркса, а также Д. Белла, А. Турена и О. Тоффлера,

которые следует рассмотреть более углубленно.

Доиндустриальная эпоха включает в себя такие формации, как классическая рабовладельческая, азиатская и феодальная. Они находятся на аграрной стадии развития, где основной отраслью производства является сельское хозяйство. Главным объектом собственности служит земля, а главная политическая сила общества – землевладельцы. Почти все работники заняты в непосредственном производстве предметов потребления, в основном продовольствия. Механизмы обмена не развиты. В зачаточном состоянии находятся процессы урбанизации. В качестве главного ресурса здесь используется сырье, а не энергия. Извлечение продуктов осуществляется из природных материалов, а не их производство. Поэтому наиболее интенсивно используется труд, а не капитал.

Индустриальная эпоха включает капиталистическую формацию и находится на промышленной стадии развития. Здесь основной отраслью производства становится крупная индустрия, промышленный и финансовый капитал – основной объект собственности. А главной политической силой общества являются собственники капитала. И если доиндустриальное общество внутренне статично и развивается за счет внешних толчков (угрозы завоевания, изменения природных условий), то в индустриальном обществе начинает работать внутренний двигатель – зарождается особый предпринимательский дух, подталкивающий к непрерывному движению. Теперь на смену естественному миру, где правят рок и случай, приходит технический мир, определяемый рациональностью и прогрессом.

В свою очередь, *постиндустриальная* эпоха, подразумевает своеобразный выход за пределы «экономического общества». Главной отраслью производства становится сфера услуг. Ведущую роль приобретают наука и образование. Главным объектом собственности выступает информация. Главной политической силой являются ученые и профессиональные специалисты (менеджеры высшего уровня).

Если противопоставить постиндустриальное общество доиндустриальному и индустриальному по важнейшим направлениям, то следует соответственно отметить:

- 1) Изменение роли производственного ресурса: информация – сырье – энергия;
- 2) Характер производственной деятельности: обработка – добыча – изготовление;
- 3) Технология: наукоемкая – трудоемкая – капиталоемкая.

При этом в основе социально-экономических изменений лежат изменения в производительных силах общества – три технологические революции: открытие и использование силы пара; электричество и химия, обусловившие переход к монополистической стадии развития экономики; и наконец, появление компьютеров, развитие системы телекоммуникаций, которые привели к формированию постиндустриального общества.

Вместе с тем, рассмотренный выше формационный подход, довольно стройный и убедительный, по-своему игнорирует многообразие и многовариантность исторического развития и порою не всегда пригоден для исследования экономической истории отдельных стран и народов. Поэтому формационный (или стадийный) подход целесообразно дополнить подходом, отражающим особенности исторического развития национальных экономик.

Так, *цивилизационный* подход на первый план выдвигает идеи неоднородности человеческого развития: культурно-исторические, этнические, религиозные, экономико-географические и другие особенности отдельной страны. С достаточной степенью условности под цивилизацией понимаются замкнутые общества, отличающиеся формами духовной и материальной культуры.

Русский ученый Н.Я. Данилевский считал, что цивилизацию определяют культурная, религиозная, политическая и экономическая основы.

Неравномерность их развития тормозит поступательное движение народов.

Английский ученый А. Тойнби определил всемирную историю как сумму специфических, не связанных между собой цивилизаций. Каждая из них проходит определенные стадии в своем развитии: зарождение, расцвет, упадок, гибель. Цивилизации соприкасаясь не могут избежать влияния друг на друга, однако это воздействие не может принципиально изменить характер данной цивилизации и самобытность каждой культуры: систему хозяйства, повседневный уклад жизни, особенности национального менталитета и др.

А. Тойнби выделил тринадцать основных цивилизаций, пять из которых он назвал великими. Среди них наиболее активной из пяти, существующих с древности до наших дней, он назвал западную, которая оказала значительное влияние на другие цивилизации. В числе других великих цивилизаций: дальневосточная (Китай), индусская (Индия), ближневосточная (Исламская), восточнославянская (Православная).

В человеческой истории насчитывается около 30 цивилизаций, многие из которых погибли, не оказав значительного влияния на развитие человечества. А. Тойнби считал, что жизнеспособность цивилизации определяется прежде всего прогрессом в производительных силах и ростом производительности труда, овладением жизненной средой, способностью избегать ситуаций, решение которых не зависит от данного общества, и наличием интеллектуальной элиты (творческого меньшинства).

Современная цивилизационная теория отмечает, что в своем развитии мировая история прошла следующие этапы:

- 1) локальные цивилизации (шумерская, эгейская, др.);
- 2) особенные цивилизации (индийская, европейская);
- 3) глобальная человеческая цивилизация, когда мировое сообщество оформилось и стало выступать как единый целостный организм.

В особую группу периодизации можно выделить теории *исторического круговорота*. Так, итальянский ученый Дж. Вико полагал, что развитие всех

народов идет по циклам, историческим кругам. Немецкие историки И. Г. Гердер историю народов сравнивал с возрастными циклами жизни человека, Э. Мейер представлял историю человечества в виде ряда замкнутых циклов, где присутствует как свободный и наемный, так и принудительный труд.

* * *

В нашем институте основное время изучению дисциплины «История экономики» приходится на самостоятельную работу с учебником, учебно-методическими материалами, конспектами лекций. Перечень основной и дополнительной учебной литературы приведен в настоящем курсе лекций после каждой темы, а также в программе курса и тематике контрольных работ. Студенты имеют возможность также ознакомиться с данным курсом лекций, Программой курса и Тематикой контрольных работ, размещенных на сайте кафедры по адресу: <http://www.vzfei.ru/rus/platfonna/lapk.htm>.

Подготовленные кафедрой компьютерные программы (КОПР) обеспечивают возможность не только углубить свои знания, но и проверить степень усвоения учебного материала в формате тестовой базы двух уровней (самоконтроль и промежуточный контроль преподавателя - тьютера).

Студенты, проявляющие научный интерес к данной дисциплине, могут принять участие в работе студенческих кружков, конференций, диспутов, посещений музеев, подготовки докладов и рефератов на конкурс и др.

Литература по первой теме

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг.

учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995

Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993

Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ

Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Агапова И.И. История экономики, учебное пособие, М. Магистр, 2007.

Бор М.З. История мировой экономики, М. 1998

Градов А.П. Введение в историю экономики, СПб, 1999

Конотопов М.В., Сметанин С.И., История экономики, М. 1999

Экономическая история зарубежных стран, курс лекций под общ. ред. В.И. Голубовича, Минск, НКФ «Эко-перспектива», 1996.

Яковцев Ю.В. История цивилизаций, М. 1995.

Лекция 2. На тему: «Основные этапы хозяйственного развития в доиндустриальную эпоху»

План

1. Первобытная экономика, этапы ее развития.
2. Экономика Древнего Мира.
3. Экономика Средневековой Европы.
4. Экономика России в IX-XVII вв.

Доиндустриальная или аграрная эпоха включает три общественно-экономические формации: первобытно-общинную, рабовладельческую и феодальную. При определенном различии хозяйственных форм многие черты их объединяют. Среди них - преобладание сельскохозяйственной сферы, а так же промыслы, рудники, охота, рыболовство и пр., в которых заняты до 95% работающих. Главными институтами общества служили церковь и армия. Главный конфликт -

владение землей. Острой оставалась проблема личной свободы.

1. Первобытная экономика; этапы ее развития.

Первобытно-общинная эпоха - самый длительный период в истории развития человечества, в котором произошло зарождение опыта хозяйствования далеких предков, имеющего непреходящее значение для поколений всех времен. В ряде регионов мира эта формация длилась от миллионов лет назад до IV- III тыс. до н.э., а в некоторых районах земного шара она сохранилась с определенными изменениями и поныне.

Для производственных отношений характерно: сочетание коллективной общинной и семейной собственности, разделение труда по полу и возрасту, низкий уровень развития производительных сил, простая кооперация труда, неразвитость обмена, уравнилельное распределение, чрезвычайная зависимость от природных стихий.

История первобытного хозяйства подразделяется на ряд этапов, от присваивающего хозяйства, неолитической революции к производящему хозяйству. Каждый из них отличается степенью развития орудий труда, материалами из которых они изготовлялись, качеством жилья, соответствующей организацией ведения хозяйства.

Выделяются предыстория хозяйства и материальной культуры (до 1 млн. лет назад); примитивно присваивающее хозяйство (до 40 тыс. до н.э.); развитое присваивающее хозяйство (до 20 тыс. до н.э.); зарождение производящего хозяйства (до 9-8 тыс. до н.э.), эра производящего хозяйства (4-3 тыс. до н.э.).

Ученые не пришли к единому мнению о причинах перехода к производящему хозяйству. Видимо здесь в комплексе действовали экономические, экологические, специальные, духовные факторы, важнейшими из которых были:

1. Истощение запасов дичи и полезных растений, что вызвало настоятельную потребность в восполнении потерь.
2. Количественный рост населения, когда производство пищи стало причиной и следствием демографического сдвига.
3. Достаточно высокий технический уровень орудий труда и производства (более совершенная шлифовка и сверление, разработка подземных отложений кремня, появились шахты, широкое использование обсидиана – твердого вулканического стекла, жатвенные ножи, лодки-долбленки, лыжи, сани, посуда, серпы и мотыги, сети, капканы, ткачество и др.)
4. Накопление зачатков знаний, в частности фармакологических и медицинских и др.
5. Наличие благоприятных природных условий, развитие земледелия и животноводства.

Прогресс в хозяйственной деятельности людей, отделение земледелия от скотоводства, развитие ремесла, возросшие объемы производства создавали благоприятные предпосылки для обмена. С помощью обмена люди стремились получить прежде всего какие-либо редкие вещи или труднодоступное сырье. В качестве обменного эквивалента разные народы использовали различные вещи, чаще всего скот. С появлением металла изготовленные из него престижные изделия иногда выполняли роль «первобытных денег».

В определенный момент развития стали выделяться старейшины родов, племенные вожди. Источником их доходов были их собственные земли, обработанные трудом общинников, налоги, поборы, войны, направленные на захват земель. В их руках накапливались материальные ценности и т.д.

Возникновение частной собственности привело к разложению первобытного строя, распаду общины, которая прошла три стадии:

- 1) родовая, или кровнородственная, основанная на совместном ведении

хозяйства и совместном использовании и владении землей кровными родственниками;

- 2) земледельческая, в которой собственность на территорию сочеталась с разделом пахотных участков большими семьями;
- 3) соседская, или община-марка, в которой преобладала индивидуальная собственность малых семей на наделы пахотной земли при сохранении коллективной собственности общины на других угодьях.

2. *Экономика Древнего мира*

Переход к земледелию, разложение общины, расширение рамок частной собственности вызвали имущественное и социальное неравенство, обусловили образование государства. Процесс складывания классовых обществ не был синхронным. Одни народы создали свои государства в IV-III тыс. до н.э., другие после распада Римской империи в начале нашей эры, третьи – в XVIII – XIX вв. н.э. Причем ранее всего они возникли в тех областях, где продуктивность земледелия было особенно значительна (ирригационное земледелие).

Достаточно высокий для своего времени уровень экономического развития был достигнут странами *Древнего Востока* (государства Месопотамии, Египет, Китай, Индия и др.), как было отмечено выше, на основе ирригационного земледелия. Здесь наметился значительный культурный и социальный прогресс, активную роль в организации хозяйства играли государственные структуры.

Общими чертами хозяйственного развития древневосточных («азиатских») цивилизаций были:

1. Сочетание элементов хозяйства, свойственных первобытному строю и раннеклассовому обществу;

2. Устойчивость общины, объясняемая необходимостью создания искусственных оросительных и осушительных каналов, что требовало усилий значительного количества людей;
3. Устойчивость государства, взявшего на себя функции распоряжения ирригационными и всеми общественными работами;
4. Слабое развитие частной собственности на землю;
5. Появление больших городских поселений и городов, социальная дифференциация и ремесленная специализация населения;
6. Использование рабского труда, но рабство было патриархальным. Производство было направлено на создание не товаров, а средств существования рабовладельцев и рабов;
7. Отраслевую структуру экономики составляли сельское хозяйство и ремесло его обслуживающее.
8. Увеличение роли обмена и торговли, сосредоточение функций управления ею в руках государства.

В отличие от древневосточных, *античные* государства (Древняя Греция, Древний Рим), где также сначала существовало патриархальное рабство. По мере развития производства, товарно-денежных отношений оно уступило место так называемому классическому рабству. Античное рабство характеризовалось высокой степенью эксплуатации рабов, стремлением получить максимальную выгоду от их труда. Рабы считались живыми орудиями труда, «говорящими орудиями», были лишены всех прав. Отраслевую структуру составляли ремесло, торговля, сельское хозяйство. Характерной чертой экономики было существование полисной собственности на землю – своеобразного сочетания общинной и частной собственности.

Важным условием развития рабовладельческого хозяйства являлись постоянные, победоносные войны. Когда те или иные военно-политические причины приводили к прекращению притока рабов, рабовладельческое общество приходило в упадок.

Причинами падения античных рабовладельческих государств стали: острый социально-экономический конфликт, система колоната, восстания рабов, появление слоя люмпен-пролетариев, нашествие варваров. В 476 г. (V в. н.э.) под ударами варваров пала Западная Римская империя, что стало условной датой окончания античной цивилизации.

3. *Экономика средневековой Европы*

Феодальная система хозяйства стала почти универсальной для Европы и Азии. Экономической основой этой эпохи являлась монополия феодалов на землю, где главным условием производства была неполная собственность на личность непосредственного производителя. Внеэкономическое принуждение к труду осуществлялось в виде феодальной ренты: отработочная (барщина), продуктовая (натуральный оброк), денежная (денежный оброк), присвоенной феодалами.

Хронологические рубежи феодализма в Западной Европе определяются V в. (падение Западной Римской Империи) и серединой XVII в. (Английской буржуазной революцией). Появление, развитие и разложение феодального производства в *Западной Европе* прошли через три этапа.

Раннее Средневековье (конец V -X в.в.) - с формированием феодального землевладения (аллод, бенефиций, феоде), превращением прежней свободной сельской общины в зависимую или крепостную; рутинной техникой, господством натурального хозяйства, слабыми торговыми связями, началом отделением ремесла от сельского хозяйства, преобладанием отработочной ренты, отсутствием городов.

В период *расцвета феодализма или классического Средневековья* (XI-XV в.в.) наряду с совершенствованием сельскохозяйственного производства получают развитие отдельные виды ремесла и промыслов, формирующие средневековые города с цеховой организацией производства, объединением

купцов в гильдии. Крупной международной Гильдией была Ганза, объединявшая до 80 торговых городов Северной Европы. Складываются централизованные государства (Франция, Англия, Россия и др.).

Разложение феодального хозяйства и начало формирования капиталистического уклада произошло в период *позднего Средневековья* (конец XV - середине XVII в.в.), когда наметились произошли существенные изменения в сфере материального производства, состоянии и характере производительных сил, расширении внутреннего и внешнего рынка. В результате Великих географических открытий изменилась политическая, экономическая и торговая ситуация в мире, обозначились источники и формы первоначального накопления капитала.

4. Экономика России в эпоху Средневековья (IX-XVII вв)

Эпоха феодализма в *России* имеет определенную специфику как в общей хронологии (IX- середина XIX вв.), так и поэтапной. Так, *ранний феодализм* (IX-XII в.в.) характеризуется зарождением феодального землевладения и появлением Древнерусского государства - Киевская Русь. Период *развитого феодализма* (XIII-XV в.в.) включает феодальную раздробленность, выдвижение и максимальное раскрытие княжеско-боярских вотчин (крупнейшие: Владимиро-Суздальская, Новгородская, Галицко-Волынская), а также тяжелое ордынское иго. В *позднем феодализме* (конец XV-XVII в.в.) происходит смена форм феодального землевладения (вотчины на поместье), образование единого централизованного государства, окончательное закрепощение российского крестьянина (Соборное Уложение, 1649 г.), начало формирования единого всероссийского рынка, появление первых мануфактур.

В отличие от ряда стран Западной Европы (Англии, Франции) в России образование централизованного государства и втягивание сельского

хозяйства в рыночные отношения привели не к отмене крепостного права, а к установлению крепостной зависимости. Среди причин этого процесса можно назвать:

1. Власть российских феодалов не была подорвана ни «революцией цен», ни развитием буржуазных отношений. В торговлю втягивались сами феодалы, расширяющие свою запашку, то есть барщину.

2. Хозяйственная разруха начала XVII в. Смутного времени. Неурожаи и голод вынуждали крестьян подписывать кабальные грамоты, превращаясь в крепостных. В 1649 г. «Соборным уложением» российский крестьянин был законодательно закрепощен.

Сравнивая западноевропейский город, который разлагал феодальные отношения, в России город выполнял противоположную функцию, консервируя сложившиеся социально экономические отношения.

Вместе с тем, Россия не была чисто сельскохозяйственной страной. Уже в X в. ремесло стало самостоятельной отраслью производства, развиваясь в городах. Тогда как в королевстве франков городов в этот период еще не было. В России появляются новые формы производства – артели и подряды, чеканились серебряные деньги. Значительное развитие получила и внешняя торговля, так как Русь находилась на важнейших транзитных путях между Европой и Азией. И все же на Руси город возникал как административный центр, центр церковной жизни, просвещения и культуры.

И лишь затем становился центром обмена и торговли. В российском городе не было цехов и гильдий с присущей западным городам защитой городских вольностей. Феодальная система хозяйства на Руси представляла собой своеобразное смешение элементов западного и восточного феодализма.

Литература по второй теме

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995

Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993

Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ

Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Березин И.С. Краткая история экономического развития. М. 1998

Бор М.З. История мировой экономики, М. 1998

Градов А.П. Введение в историю экономики, СПб, 1999

Гусейнов Р. История экономики России, М. 1999

Европа в Средние века: экономика, политика, культура, М. 1972

История народного хозяйства капиталистических стран (до второй Мировой войны) под ред. А.Н. Марковой, М. ВЗФЭИ, 1991

Конотопов М.В., Сметанин С.И., История экономики, М. 1999

Подати и повинности на Древнем Востоке, СПб, 1999

Проблемы экономического и политического развития стран Европы в античную эпоху и средние века, М. 1975

Яковцев Ю.В. История цивилизаций, М. 1995.

По первой и второй темам в экзаменационных билетах содержатся вопросы:

1. Предмет, метод и задачи курса. Варианты периодизации экономической истории.

2. Первобытное хозяйство: этапы эволюции и их характеристика.
3. Социально-экономическая эволюция государств Древнего Востока. «Азиатский способ производства».
4. Античное рабовладение. Особенности хозяйственной эволюции античных государств.
5. Феодализм в Западной Европе: этапы и основные черты хозяйственного развития, отраслевая структура экономики.
6. Этапы развития феодальной экономики в России (IX-XVII вв.).

Лекция 3. На тему: «Развитие экономики ведущих стран в эпоху становления индустриального общества (мануфактурный и промышленный капитализм)»

План

1. Генезис капитализма
2. Буржуазные революции
3. Промышленный переворот и особенности перехода к

индустриальному обществу в Англии, Франции, Германии, США, Японии

4. Особенности модернизации и пути экономического развития России в XVIII – XIX вв.

Данная тема посвящена переходу ведущих стран к формированию индустриального (промышленного) общества. Теперь определяющим стало обрабатывающее хозяйство и, в первую очередь, промышленность, в которой занято до 70% работающих. Сельское хозяйство постепенно уходит на второй план, а доля занятых в нем сократилась до 4-10%. Начала выдвигаться наука. Главными институтами общества становятся сначала фирмы, а затем корпорации. Основным конфликтом - между трудом и капиталом. Острой стояла проблема экономической свободы выбора.

1. Генезис капитализма

Генезис (становление) капитализма в Западной Европе начался уже в период разложения феодализма. Постепенно складывалась частная собственность, система свободного предпринимательства, рыночная экономика. На разных этапах эволюции капиталистического производства складывались новые типы хозяйства и экономической политики.

В XV-XVII вв. в Европе в значительной мере начинают формироваться решающие условия для развития капиталистических отношений: свобода, понимаемая как право индивида располагать собой, своей деятельностью и ее результатом, и частная собственность, без которых не может вступить в силу механизм капиталистической трансформации общества.

Для *мануфактурного капитализма* (XVI-XVIII вв.), лидерами которого были Голландия и Англия, характерны: мануфактура (рассеянная и централизованная), политика протекционизма, первоначальное накопление капитала, тесно связанные с Великими географическими открытиями.

Мануфактура была основана на разделении труда и ручной ремесленной технике. В силу узкой специализации рабочего и орудий труда она способствовала углублению общественного разделения труда, подготовила переход к машинному производству. В свою очередь, протекционизм как экономическая политика государства была направлена на ограждение национальной экономики от иностранной конкуренции. В этот период осуществлялось первоначальное накопление капитала – процесс превращения основной массы мелких товаропроизводителей (главным образом крестьян) в наемных рабочих путем отделения их от средств производства и превращения последних в капитал. С другой стороны, в руках отдельных крупных торговцев, владельцев мануфактур и др. складывались огромные состояния, призванные расширять производство, оплачивать сырье и труд работников. Источники и формы первоначального накопления были разнообразны: международная торговля, грабеж колоний, пиратство и работоторговля, рента, налоги и др.

Великие географические открытия – настоящие революции в торговле XV-XVII вв., в результате которых сложился мировой рынок. Предпосылками Великих географических открытий стали: кризис средиземноморской торговли, захваченной арабами, турками, монголо-татарами; острая нехватка золота и серебра на европейском континенте; прогресс европейской науки и техники (в кораблестроении – каравеллы, в навигации – совершенствование компаса и астрологии, появились первые карты – портоланы), разрабатывалась идея о шарообразности Земли и др.

Важнейшие открытия: морской путь в Индию вокруг Африки (португальские экспедиции Бартоломео Диаса и Васко да Гама), открытие Америки (Хр. Колумб), кругосветное мореплавание (Ф. Магеллан) и др.

Последствиями Великих географических открытий явилось освоение новых территорий, в шесть раз превышавших ранее известные европейцам.

Увеличилось число торговых маршрутов, расширилась номенклатура товаров (чай, кофе, какао, кукуруза, картофель, пряности и др.). Сформировались вначале колониальные системы (Испанская и Португальская), а затем колониальные империи (Британская, Французская, Голландская). Важным следствием была «революция цен». Приток дешевого золота и серебра из колоний стал причиной увеличения цен на товары. В итоге выиграли товаропроизводители и торговцы. Возникли новые формы организации торговли. В Европе появился постоянно действующий рынок – биржа.

2. *Буржуазные революции*

Необходимым условием перехода к индустриальному обществу стали *буржуазные революции*. Они способствовали разрушению феодальной системы с ее наследственными привилегиями и сословным неравенством, провозглашали равные права граждан и демократический образ правления, решали аграрный вопрос, обеспечивали существенный скачок в экономике.

Так, первая в мире *Нидерландская* буржуазная революция (1566-1609 гг.) во многом способствовала превращению страны в образцовое капиталистическое государство XVII в. (К. Маркс) - Голландию. Особенность экономического развития Голландии состояла в том, что главную роль в ней играл не промышленный, а торговый капитал. Специализируясь на судостроении, она становится мировым центром торговли. По разным оценкам ей принадлежало от 60 до 75% мирового флота. Голландия стала не только мировым торговым посредником, но и самым богатым государством-страной-банкиром. Помимо товарной (Антверпен), возникает и фондовая биржа (Амстердам), где торговлю осуществляли ценными бумагами- акциями и облигациями государственных банков. Однако к началу XVIII в. Голландия теряет свои позиции. Причинами стали: отсутствие достаточного природного сырья, политика Англии (Навигационный акт 1651 г. и др.), но главное-голландские капиталы

функционировали преимущественно в сфере обращения (торговли и финансов), а не в промышленности.

Во время *Английской* буржуазной революции (1642-1649 г.г.) были приняты законы, искоренившие такие феодальные институты, как рыцарские держания и феодальные повинности. Власть перешла в руки нового дворянства и верхушки буржуазии. Ликвидированы препятствия на пути капиталистического развития страны. Развитая промышленность на капиталистических началах потребовала изменений и в кредитно-денежной сфере.

Хотя буржуазная революция во *Франции* (1789-1794 гг.) произошла на полтора столетия позже английской, она носила более радикальный характер. Здесь земельный вопрос был решен в пользу крестьян. Феодальные повинности были ликвидированы без выкупа. Упразднена феодальная рента. Устанавливалась прозрачность бюджета и справедливая налоговая шкала. Однако парцеллирование земли, которое вело к сохранению натурального крестьянского хозяйства, континентальная блокада, объявленная Наполеоном Англии, и др. замедляли экономический рост страны.

3. *Промышленный переворот*

Важнейшим социально-экономическим явлением формирования капиталистической системы хозяйства стал промышленный переворот. Суть промышленного переворота состояла в переходе от мануфактуры с ее ручным разделением труда к фабрично-заводскому производству. В масштабах национальной экономики завершается формирование двух основных классов капиталистического общества: буржуазии и пролетариата. Создаются банки, биржи, рынки страховых услуг, система налогообложения, отвечающая рыночным принципам.

Родиной промышленного переворота стала *Англия*, которая обладала

всеми необходимыми для этого условиями. Среди них: последствия буржуазной революции, устранившие препятствия на пути капиталистического развития, утвердившие буржуазную собственность на землю, ускорившие образование национального рынка. В стране сложился устойчивый союз земельной и финансовой аристократии во главе с монархией. На более высокий уровень поднялась изобретательская мысль, широко поддерживаемая правительством. Технический базис мануфактуры вступил в противоречие с созданными ею потребностями производства, запросами внутреннего и внешнего рынка. Квалифицированные рабочие кадры формировались на действующих мануфактурах при разделении трудовых операций. Стоявшая у власти торгово-промышленная верхушка в союзе с «новым дворянством» определяла экономическую политику государства в капиталистическом направлении. Политика протекционизма с высокими ввозными пошлинами на иностранные товары требовала создание фабричного производства и выпуск более конкурентоспособной продукции – качественной и недорогой. Накоплению значительного количества свободного капитала способствовало расширение производства и торговли, государственный долг, рост налогового обложения, ограбление колоний. К тому же Англия обладала значительным запасом необходимого природного сырья (уголь, руда и т.д.).

Промышленный переворот в *Англии* проходил во второй половине XVIII в. – первой четверти XIX в. и имел четыре основных направления.

Первое – создание машин в текстильной промышленности (прежде всего в хлопчатобумажной, а затем в шерстяной и шелковой).

Второе – совершенствование металлургического процесса (преобразование чугуна в железо, замена древесного угля каменным во время плавления).

Третье – создание парового двигателя. Шотландский лаборант Дж. Уатт в течение почти 10 лет совершенствовал паровой двигатель. И в 80-е годы

XVIII в. паровая машина нашла широкое применение на производстве и на транспорте. Между тем, в России на 20 лет раньше в 60-е гг. XVIII в. Иван Ползунов создал паровую машину. Однако она в России не была внедрена.

Четвертое, завершающее направление промышленного переворота – создание машиностроительной отрасли (металлообрабатывающие станки, прессы, молоты, транспортное машиностроение).

Промышленный переворот затронул не только промышленность. Он коснулся всех сфер производства, в том числе и сельского хозяйства. Вызвал рост городов и городского населения. Преобразился внешний вид страны. Это было началом становления новой индустриальной цивилизации. В городах уже проживало 40% населения. Лондон стал крупнейшим городом мира с населением более 0,5 млн. человек, в основном занятых в промышленности, торговле, судоходстве. Здесь проходили главные внешнеторговые и финансовые сделки. К середине XIX в. Англия вышла в экономическом отношении на первое место в мире, став «мастерской мира», «банкиром мира», «мировым перевозчиком».

Во *Франции* промышленный переворот имел не слишком выраженный характер. К середине XIX в. страна сохраняла второе место по объему промышленного производства. Однако здесь на одно промышленное предприятие приходилось только 1,7 рабочего, т.е. преобладали ремесленные мастерские, а не фабрично-заводские предприятия. Широкую известность во всем мире приобрело производство предметов роскоши французских мануфактур – одежды и тканей, украшений и парфюмерии, мебели и фарфора и пр. Мануфактуры в основном были централизованными и небольшими, с количеством работников 10-50, реже 100.

Промышленный переворот во Франции начался позже, чем в Англии, и проходил в первой половине XIX в. медленными темпами. Это было обусловлено особенностями исторического развития страны, преобладанием мелкого надомного производства, отсутствием значительной пролетаризации

как крестьянства, так и ремесленного населения, более быстрым развитием банковско-ростовщического, а не промышленного капитала и др. Среди наиболее значительных изобретений: создание станков в текстильной промышленности, применение бессемеровского метода выплавки стали, схема первого в мире парохода Фултона.

Важным событием в экономической жизни Франции стали преобразования в торгово-финансовой сфере. Отмена пошлин на английские машины, металл и уголь (политика фритредерства – свободной торговли) нанесла тяжелый удар по собственному производству. Капитал из производственной сферы хлынул в кредитную. Началось массовое учредительство банковских предприятий: земельного, торговых и промышленных банков.

Германия в начале XIX в. оставалась политически раздробленным и экономически слабым государством. Отсутствовали единая денежная единица, система мер и весов. Таможенные заставы внутри страны существенно тормозили возможности экономических, торговых и транспортных связей. Длительное время сохранялась цеховая система. Товары, изготовленные немецкими ремесленниками, не выдерживали конкуренции с зарубежными, выпускаемыми на мануфактурах и фабриках более развитых стран. В сельском хозяйстве господствовали пережитки феодальных отношений (крупная юнкерская земельная собственность, крепостные повинности).

Буржуазная революция (1848-1849 гг.) способствовала формированию условий для капиталистического развития, проведения промышленного переворота, политического объединения. Но она оказалась половинчатой, незавершенной, не сумев уничтожить феодальную монархию и власть дворян-помещиков (юнкеров). Реформа, отменившая крепостное право, сохранила крупное феодальное землевладения. Крестьяне, получив свободу и участок земли, выплачивали значительный выкуп. Сельское хозяйство пошло

по «прусскому пути» развития капитализма.

Между тем зарождающаяся крупная промышленность нуждалась в протекционизме и таможенной защите. Экономический рост мог быть обеспечен промышленным переворотом.

Вначале в процессе промышленного переворота использовалась преимущественно английская техника и технология. В первой половине XIX в. преобразования коснулись лишь текстильной промышленности. 50-70-е годы стали периодом бурных темпов промышленного переворота в отраслях тяжелой промышленности (угольная, металлургическая, машиностроительная). Активно велось железнодорожное строительство. Заложены основы кредитной системы, создавались акционерные банки и компании. По темпам экономического роста Германия сумела обогнать Англию и Францию. Промышленный переворот соединил объективные потребности в создании инфраструктуры рыночного хозяйства и военные амбиции при ведущей роли государства.

В 70-90-е годы в Германии был отмечен мощный экономический подъем. Промышленность оснащалась новой техникой и энергетически перевооружилась. Были заложены основы германского милитаризма. Выросли объемы внешней торговли. Этому во многом способствовала победа во Франко-прусской войне (1870-1871 гг.) и политическое объединение страны в единую Германскую империю (1871 г.). В целом в конце XIX в. страна превратилась из аграрно-индустриальной в крупную индустриальную державу.

К середине XIX в. *США* вышли на четвертое место в экономическом отношении, после Англии, Франции и Германии. Этому предшествовал длительный и сложный путь перехода от экономики переселенческого, колониального периода до преодоления противоречий между промышленным Севером и плантационным рабовладельческим хозяйством на Юге.

Первой буржуазной революцией стала Война за независимость

(1775-1783 гг.), в ходе которой образовались США (1776 г.) и был осуществлен ряд демократических преобразований. Однако революция не решила аграрного вопроса, не отменила рабства. Вместе с тем, именно война за независимость способствовала развитию предпринимательства и торговли. Складывалась специализация районов, углублялось территориальное разделение труда. В товарно-денежное обращение втягивалось фермерство и т.д.

В первой половине XIX в. США вплотную подошли к осуществлению промышленного переворота. Он проходил в довольно благоприятных условиях. Среди них: активная роль американской инженерной мысли, которая подстегивалась недостатком и дороговизной рабочих рук; богатство полезными ископаемыми, значительный приток иммигрантов и др.

Начавшись с перехода к машинному производству в текстильной, прежде всего хлопчатобумажной отрасли, он охватил пищевую, обувную, швейную, кожевенную промышленность. Другим важным направлением промышленного переворота стало развитие транспорта, которое повлекло за собой ускоренное развитие металлургии, добывающей, лесной промышленности и машиностроения, в том числе сельскохозяйственного. США стали индустриальной страной, где более 2/3 промышленного производства осуществлялось на Северо-Востоке.

При всех хозяйственных успехах США пока не смогли разрешить ряд проблем и преодолеть такие противоречия, как выбор варианта развития экономики новых осваиваемых районов. В условиях капиталистической эволюции сохранялось рабство и принудительный труд, сырьевая ориентация экспорта и зависимость от ввоза английского оборудования и др.

Подобные противоречия решались в ходе второй буржуазной революции – Гражданской войны промышленного Севера и рабовладельческого Юга (1861-1865 гг.). Она закончилась победой Севера. Было законодательно отменено рабство, без всякого выкупа и призыва негров в армию Севера.

Введены новые налоги на богачей. Проведен закон о конфискации имущества мятежников. Принят закон о гомстедах (земельных наделах), который давал возможность каждому гражданину США за чисто символическую плату в 10 долларов приобрести на Западе страны участок земли в 160 акров (65 га) с условием его освоения в течение 5 лет. Такой путь развития капитализма в сельском хозяйстве получил название «американского» или фермерского, в отличие от «прусского», сохранявшего крупное юнкерское землевладение и значительные платежи за получение крестьянами свободы и участка земли. (По «американскому» пути пошли США и в основном страны Западной Европы, по «прусскому» - Германия, страны Восточной Европы и центральные районы России).

Таким образом, Гражданская война в США расчистила путь для быстрого развития капитализма во всех сферах экономики: промышленности, сельском хозяйстве, торговле.

В итоге, ко второй половине XIX в. в мире определились четыре страны экономического лидерства: Англия, Франция, Германия и США, на которые приходился 81% мирового промышленного производства, и лишь 19% на остальной мир.

Япония в течение ряда веков избегала контактов с Западом, принимая законы по самоизоляции. С одной стороны это вело к сохранению феодальной экономики, с другой, обеспечило независимость страны. В середине XIX в. она вынуждена была заключить неравноправный торговый договор с США, а затем и с другими государствами. Включение Японии в мировой рынок и наводнение страны американскими товарами отрицательно сказалось на собственном производстве, японское сырье и продовольствие вывозились за бесценок.

Периодом важных политических событий и социально-экономических преобразований стала революция (1867-1868 гг.) - Мэйдзи, т.е. просвещенного правления. Эта революция фактически вывела страну на

уровень мировых держав. Основными политическими и социально-экономическими преобразованиями стали: формирование централизованного государства, отмена феодального строя, феодальных прав князей и самураев, всяких государственных ограничений на занятия и профессии; ликвидация цехового строя, гильдий и кланов; провозглашение свободы торговли и передвижения по стране; снятие всех внутренних таможен; введение единой денежной единицы. Аграрная реформа начала 70-х годов XIX в. хотя и узаконила частную собственность на землю, разрешив ее свободную куплю-продажу, оставила большую часть крестьянских хозяйств без земли. Ее аренда на тяжелых условиях фактически сохраняла полуфеодальные отношения.

4. Особенности модернизации и пути экономического развития России в XVIII-XIX вв.

Особенностями формирования предпосылок капиталистического хозяйства в России стало формирование крупного производства в форме государственных предприятий, так как централизованное государство здесь возникло раньше, чем сформировались капиталистические отношения. Государственные потребности приходилось удовлетворять за счет государственного предпринимательства. Казенные предприятия создавались преимущественно для нужд армии. Так, уже в XVII в. такие предприятия, как Пушечный двор, Оружейная палата и др. являлись мануфактурами с большим количеством занятых работников и разделением труда, работающих не на рынок, а на казну. Другой особенностью русских мануфактур стало использование в подавляющем большинстве крепостного труда, а не наемного, как на Западе.

Становление мануфактурного производства в России наиболее отчетливо проявлялось в первой четверти XVIII в., в период правления

Петра I. Казенные предприятия строились на государственные деньги посредством экономических мер стимулирования данного процесса, в частности предоставлением ссуд. В качестве поощрительных мер применялась и передача казенных мануфактур в частные руки, иногда в принудительной форме в случае убыточности казенных предприятий. Вопрос о другом необходимом элементе развития мануфактурного производства (а первичный элемент-наличие капитала, определенных денежных средств)- наемной рабочей силы, то он также решался в административном порядке. Указом Петра I было разрешено покупать крепостных крестьян, чтобы превращать их в крепостных рабочих (указ о посессионных крестьянах).

Анализируя реформы Петра I с позиции социально-экономических изменений, можно сказать, что они отнюдь не свидетельствовали о становлении капиталистических, рыночных отношений с их свободным предпринимательством и свободной рабочей силой. Напротив, крепостной строй ужесточился. Крепостными были не только крестьяне, но в определенном смысле и дворяне (обязательная 25-летняя служба для дворян). Под жесткий контроль трудовой деятельности в городах было поставлено введение цехов для ремесленников и гильдий для купцов, в то время как в Европе начался процесс их разрушения.

Во второй половине XVIII в. при господстве феодально-крепостнических отношений все настойчивее заявлял о себе капиталистический уклад. Расширилась сфера товарно-денежных отношений. Получил дальнейшее развитие процесс первоначального накопления (рента, ростовщичество, откупа, ясак и др.). Все активнее стал применяться наемный труд как в промышленности, так и в сельском хозяйстве. Расширилась сфера деятельности капиталистических мануфактур. Сложился Всероссийский рынок. Учреждались первые российские банки. В качестве пополнения казны впервые были выпущены ассигнации.

В итоге в XVIII в. в значительной мере благодаря усилиям государства в России сложилось переплетение феодальных и капиталистических элементов в экономике. Для многих становилось очевидным, что существование крепостного права тормозит развитие хозяйства России.

Наконец, 19 февраля 1861г. *Александром II* были подписаны Манифест и «Положение о крестьянах, выходящих из крепостной зависимости». Крестьяне объявлялись свободными, наделялись землей (не отдельная крестьянская семья, а община) и должны были выкупить землю. Сам процесс освобождения крестьян проходил в два этапа. На первом этапе крестьяне объявлялись свободными, но земля оставалась собственностью помещиков. За пользование своими прежними наделами крестьяне по-прежнему должны были нести старые повинности. При этом крестьяне считались уже не крепостными, а временнообязанными.

После выработки уставных грамот, где определялись условия выкупа земли, начался второй этап. Крестьяне должны были выкупать надельную землю у помещиков. Выкупная сумма определялась капитализацией оброка из 6% годовых, то есть феодальная рента принималась за 6% с капитала, который и должен был получить с крестьян помещик. Таким образом, теряя часть своей земли, переходящей в собственность крестьян, помещики не теряли доходы с этой земли. Следует отметить, что так как крестьяне не располагали столь значительными суммами для выкупа, выкупную функцию взяло на себя государство. Казна сразу же выплатила помещикам до 80% выкупных сумм. И теперь крестьяне становились долговыми (на 49 лет) должниками государства. При этом они отдавали свой долг казне из расчета тех же годовых процентов.

Между тем, землей наделялась не отдельная крестьянская семья, а община. При погашении всех недоимок крестьянин мог выйти из нее, но только с согласия общины. Покупать или продавать землю имела право только община, что ограничивало внедрение рыночных институтов в

поземельные отношения.

Крестьянская реформа была юридическим актом, условно обозначавшим временную границу между феодализмом и капитализмом в России. Однако не были устранены препятствия для широкого развития капиталистических отношений. Земля не стала абсолютно свободным объектом рыночного перераспределения. Сохранилась также нерыночная общинная форма крестьянского землевладения, создававшая препятствия для быстрого развертывания рынка рабочей силы.

Крестьянская реформа хотя и создала определенные предпосылки для развития капиталистических отношений, но не смогла обеспечить условия для их системного развития.

Особенности *промышленного переворота* в России в существенной степени были связаны с поздней отменой крепостного права. Процесс первоначального накопленного капитала и проведение промышленного переворота в значительной мере осуществлялись как параллельные и были спрессованы во времени. Общинные порядки значительно тормозили формирование рабочего класса, мешая развитию предпринимательства и рыночных отношений.

Однако после отмены крепостного права наблюдалось как расслоение крестьянства, так и рост капиталистической товарности сельского хозяйства, резкое развитие крестьянских кустарных промыслов.

В отраслях промышленности, где раньше господствовала крестьянская мануфактура, намечается процесс перехода к наемному труду, требовавший технической реконструкции предприятий. Лишь в 80-х гг. XIX в. появляются первые металлургические заводы на юге страны, а в 90-е годы наблюдается бурный промышленный подъем. Особенности промышленного переворота, охватившего 30-80-е гг., стали широкий приток иностранного капитала, по причине его избытка в этих странах и высоких покровительственных для национальной промышленности России импортных пошлин. Бурное развитие

акционерной формы предпринимательства в нашей стране объясняется тем, что преимущества акционерной формы стали очевидны и новые крупные предприятия возникали как акционерные. Значительное государственное железнодорожное строительство дало толчок развитию отраслей тяжелой промышленности (металлургическая, топливная, машиностроение), расширяя рынок «вширь», присоединяя к нему далекие окраины. Промышленные центры с крупным машинным производством были лишь отдельными вкраплениями в море традиционной, мелкотоварной, полунатуральной экономики. К тому же в России идеологическую основу составляла византийская традиция: не государство для человека, а человек для государства.

В отличие от западноевропейских стран промышленный переворот в России отличался незавершенностью, затронул лишь небольшую часть национальной экономики.

Литература к третьей теме.

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995

Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993

Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ

Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Бор М. В. История мировой экономики, М. 1998.

Дружинин Н.Д. Социально-экономическая история России, М. 1987

Ильин В.В., Панарин А.С., Ахиезер Л.С. Реформы и контрреформы в России, М. 1996

История народного хозяйства капиталистических стран (до второй Мировой войны) под ред. А.Н. Марковой, М. ВЗФЭИ, 1991

Конотопов М.В., Сметанин С.И., История экономики, М. 1999

Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах, Ростов н/Д. 1999

Экономическая история капиталистических стран, под ред. В.Т. Чунтулова и В.Г. Сарычева, М. Высшая школа, 1985

Экономическая история зарубежных стран, Минск, 1996.

По данной теме в состав экзаменационных билетов включены вопросы:

1. Первоначальное накопление капитала: источники, формы, особенности в странах Западной Европы и России.
2. Великие географические открытия: предпосылки, ход и социально-экономические последствия.
3. Ведущие страны Западной Европы в период мануфактурного капитализма.
4. Социально-экономические предпосылки, ход и последствия буржуазных революций в странах Европы.
5. Социально-экономические предпосылки, ход и последствия буржуазных революций в США и Японии.
6. Промышленный переворот в Англии: предпосылки, направления и последствия.
7. Особенности перехода к индустриальной хозяйственной системе Франции, Германии, США и Японии.
8. Мануфактурный период в России. Особенности промышленного капитализма (XVIII – последняя треть XIX в.)

**Лекция 4. На тему – «Экономика ведущих стран на рубеже XIX-XX
вв. и в первой половине XX в.»**

План

1. Основные тенденции в развитии мирового хозяйства на рубеже XIX-XX вв.
2. Экономическое развитие стран Западной Европы и США (1919-1939 гг.)
3. Социально-экономическое развитие России в первой половине XX в.

1. Основные тенденции в развитии мирового хозяйства на рубеже XIX-XX вв.

В последний трети XIX - начале XX вв. в мировом хозяйстве произошли кардинальные изменения. Они затронули два важнейших события – Вторую научно-техническую революцию и вступление ведущих стран в монополистическую стадию экономического развития – стадию господства монополий, возникших на основе концентрации производства.

Вторая НТР сопровождалась существенными изменениями в

производительных силах. Это было связано с серией крупных изобретений. На базе электричества была создана новая энергетическая основа промышленности и транспорта (электромагнитный генератор, динамо-машина, паровая и гидравлическая турбины, двигатели внутреннего сгорания, электростанции, электродвигатели, увеличивавшие скорость станков и др.). Одной из ведущих отраслей становится электротехника и ее подотрасли (электрическое освещение, техника средств связи, телефон, радио, электроника).

Быстрое развитие производительных сил – машиностроения, судостроения, военного производства, железнодорожного транспорта – вызвало значительный спрос на черный металл. В металлургии вводятся технические новшества, создается наука металлография и др.

Вторая НТР – период расцвета новых видов транспорта (совершенствование железнодорожной техники, автоматические тормоза и сцепки, электротяга на железных дорогах, теплоходы, автомобили, самолеты (аэропланы), дирижабли и др.).

Практически во все отрасли производства проникли химические методы обработки сырья (химия синтетического синтеза, крекинг-процесс, синтетический бензин и др.)

II НТР внесла много нового в организацию производства. Была создана поточная система и изобретен конвейер. Значительны были достижения военной техники (автоматизация артиллерии и стрелкового оружия, производство взрывчатых веществ, широкое использование средств воздухоплавания и авиации, крупных подводных кораблей и др.)

В результате Второй НТР, когда количество изобретений исчислялось тысячами (только американец Т. Эдисон запатентовал их более тысячи), произошли колоссальные изменения в технике и технологии производства. Подверглась реконструкции машинная индустрия. Наука из малой превратилась в большую. Значительно повысился удельный вес отраслей

группы «А» (производство средств производства, отраслей тяжелой промышленности).

В результате произошедших изменений были созданы материальные предпосылки концентрации и централизации производства и капитала, для образования монополий разного типа и перехода капитализма от промышленной стадии и свободной конкуренции к *монополистической* стадии. Этот переход сопровождался также формированием финансового капитала, вывозом его за границу, образованием международных союзов монополий, делящих мир экономически, борьбой за передел мира.

Переход ведущих стран на монополистическую (империалистическую) стадию развития отличался специфическими чертами. Ведущее место в мире по промышленному развитию заняли молодые капиталистические страны – США и Германия, значительно продвинулась Япония. А бывшие лидеры – Англия и Франция лишились былого первенства. Центр мирового экономического развития переместился из Европы в Северную Америку.

США переживали расцвет практически во всех сферах хозяйства и заняли первое место как по общему объему выпускаемой продукции, так и по качественным параметрам (производительность труда, концентрация производства, формы его организации, монополизация).

Германия из отстающей в хозяйственном развитии и политически раздробленной страны превращается в ведущую державу мира. Она выходит в промышленном отношении на второе место в мире (после США) и первое в Европе. Она превосходит европейские страны также по степени концентрации и монополизации производства, становится на путь милитаризации и развязывает Первую мировую войну (1914-1918 гг.)

Япония, проявив способность к быстрому и успешному восприятию зарубежного опыта капиталистического развития, завершает промышленный переворот, не имея собственных технических изобретений; осуществляет монополизацию экономики, создает новые отрасли промышленности.

Однако наличие в аграрном секторе пережитков феодализма, узость внутреннего рынка из-за бедности народа ведут страну к внешним рынкам и территориальным захватам.

Для *Англии* монополистический капитализм стал колониальным. К началу XX в. страна была огромной колониальной империей и обладала более чем половиной всех колоний на земле. Они обеспечивали ей огромные преимущества. С другой стороны, они затормозили рост английской промышленности. По объему промышленного производства она заняла третье место.

Во *Франции* монополизм имел ростовщический характер. Так, 75% накопленного капитала вывозилось из страны и лишь 25% вкладывалось в народное хозяйство. При этом Франция вывозила капитал не в производительной форме, а в форме кредита, предоставляя займы другим странам, становясь мировым ростовщиком.

2. *Экономическое развитие стран Западной Европы и США в межвоенный период (1919-1939 гг.)*

Первая мировая война (1914-1918 гг.) была вызвана неравномерностью хозяйственного развития, соперничеством ведущих стран, острой борьбой за рынки сбыта. В ней приняли участие более 30 государств с населением 2/3 проживавших на планете. Война принесла значительные потери почти для всех стран-участниц. Погибли, искалечены и обездолены миллионы людей, утрачена 1/3 национального богатства, сложился народнохозяйственный дисбаланс. Военные расходы были столь велики, что на эти средства можно было поднять благосостояние трудящихся всей Земли в 6 раз.

Летом 1919 г. был составлен Версальский мирный договор, подписанный державами победительницами, с одной стороны, и побежденной Германией, с другой. Основные статьи договора сводились к

территориальным, военным и репарационным проблемам. И хотя этот договор, казалось бы, ставил Германию в весьма неблагоприятные условия, он не сумел преодолеть международные рыночные разногласия и конфликты.

Глубокую заинтересованность в скорейшем восстановлении хозяйства Германии и прежде всего ее военно-экономического потенциала, фактически вопреки Версальскому мирному договору, проявили страны Запада. Два американских банкира Ч. Дауэс и О. Юнг предложили программы ослабления условий Версальской системы, особенно в части сокращения размера репараций и порядка их взимания. Теперь единственными источниками выплат остались государственный бюджет и прибыль от железных дорог. Отменялись отчисления от прибылей промышленности и финансовый контроль за экономикой Германии, в том числе тяжелой промышленности. И к концу 20-х годов был превышен довоенный уровень промышленного, особенно военного, производства страны.

После Первой мировой войны заметно укрепились позиции США, в частности, за счет значительных прибылей от поставок странам Антанты вооружения и боеприпасов. Страна стала обладать $\frac{1}{2}$ золотого запаса и промышленного производства всего мира. Однако теория «просперити» - вечного процветания США оказалась «великой иллюзией».

«Великая депрессия» 1929-1933 гг., начавшаяся в самой богатой и благополучной стране США с краха на Нью-Йоркской фондовой бирже, охватила банковскую систему, промышленность, сельского хозяйства всего капиталистического мира. Этот мировой экономический кризис сопровождался разорением десятков тысяч промышленных, транспортных, страховых компаний и фермерских хозяйств. Армию безработных составили более 30 млн. человек. В США каждый третий из трудоспособного возраста, а в Германии каждый второй оказались без работы.

Экономический кризис 1929-1933 гг., поразивший ведущие страны мира, потребовал разработки и реализации собственных программ

социально-экономического возрождения.

В США избранный в начале 30-х годов президентом Ф. Рузвельт предложил крупномасштабные реформы – «Новый курс Рузвельта». Теоретической базой этого курса стало учение английского экономиста Д. Кейнса о необходимости участия государства в регулировании хозяйственной жизни, в процессе общественного воспроизводства. Основные мероприятия были осуществлены в финансово-банковской, промышленной, сельскохозяйственной и социальной сферах.

Для спасения банковской и финансовой системы был запрещен вывоз золота за границу, прекращен обмен банкнот на золото, закрыты все банки и открывались лишь те, которые могли предоставить устойчивые гарантии. Проведена девальвация (обесценивание) доллара, благодаря которой распределение дохода изменилось в пользу промышленного, а не ссудного капитала. Предотвращены массовые банкротства в кредитной сфере, уменьшилась задолженность монополий правительству, усилились экспортные возможности США. Для стимулирования мелких акционеров и вкладчиков(частных средств) была создана корпорация по страхованию банковских вкладов и приняты меры защиты вкладов от риска из-за биржевой спекуляции и др.

Закон о восстановлении национальной промышленности вводил систему государственного регулирования этого важнейшего подразделения экономики. Так, для оживления экономики и выводу ее из бедственной ситуации вводились «кодексы честной конкуренции». Для каждого предприятия устанавливались объемы производства, уровень заработной платы, продолжительность рабочей недели, рынки сбыта продукции, единая политика цен. В целом во всех отраслях промышленности кодексы охватили 99% американской индустрии и торговли. Им предоставлялись выгодные государственные заказы и другие привилегии.

Накануне объявленной фермерами всеобщей забастовки был принят

Закон о регулировании развития сельского хозяйства. Для преодоления аграрного кризиса предусматривались меры по сокращению посевных площадей и поголовья скота при компенсации фермерам возможных потерь. Были приняты чрезвычайные меры по финансированию государством фермерской задолженности.

В социальной сфере, в направлении установления «классового мира» внутри страны проводилась серия мер по помощи безработным путем организации общественных работ, трудовых лагерей для молодежи в возрасте 18-25 лет (бесплатное жилье, питание, одежда и один долл. в день), введения пособий по безработице и др. Принятие закона Вагнера – «Национального пакта о трудовых отношениях» за рабочими признавалась необходимость коллективной защиты своих интересов через профсоюзы, право на стачки и др.

Таким образом, в реализации «Нового курса» Ф. Рузвельта воплотились черты либерально-реформистского варианта развития государственно-монополистического капитализма (ГМК). Важнейшим инструментом этого курса стал государственный бюджет, осуществлявший финансирование расширенного воспроизводства и социальные программы. К концу 30-х гг. XX в. последствия «великой депрессии» в США были преодолены.

Экономический кризис в *Германии* вызвал усиление правой реакции, тоталитаризма, милитаризма и привел к власти крайнее порождение реакции – фашизм. Фашистская партия во главе с А. Гитлером стала осуществлять программу «*Новый порядок*». Главным содержанием этой экономической политики явилась всеобщая милитаризация Германии. Военные расходы возросли в 10 раз. Построены новейшие заводы по выпуску военной техники и боеприпасов. Запасы сырья и продовольствия, денежные фонды различного рода передавались в руки военных. Все было переключено на подготовку к войне.

Фашистское государство взяло под свой контроль и рынки рабочей силы. Закон «Об организации национального труда» декларировал прекращение классовой борьбы, объявлял рабочих «солдатами труда» с жесткой военной дисциплиной, каждого фабриканта – «фюрером» с диктаторскими полномочиями. Уничтожались профсоюзы, запрещались стачки и др. Зарплата регулировалась «немецким трудовым фронтом». Постепенно вводилась трудовая повинность и т.д. Безнаказанно воссоздав свою военную машину, вопреки решениям Версальского договора, Германия развязала вторую мировую войну.

Экономические программы возрождения осуществлялись и в других странах.

В *Великобритании* «План экономии» Дж. Мэя предусматривал уменьшить государственные расходы и использовать национальный доход для перераспределения выделяемых средств из менее существенных статей, предназначенных для смягчения социальной несправедливости или улучшающих экономическую структуру. Предлагалось увеличить прямые и косвенные налоги, на две трети сократить государственные расходы на выплату безработным, уменьшить оклады государственных служащих и учителей и т.д. В начале 30-х годов более ста американских и французских банкиров предоставили Великобритании значительный заем.

Во *Франции* мировой экономический кризис резко обострил социально-экономические проблемы. В ходе сближения различных левых сил на антифашистской основе сформировался Народный фронт. *Программа Народного фронта* была ориентирована на удовлетворение ближайших нужд широких слоев населения, создание фонда безработицы, сокращение рабочей недели без уменьшения содержания, увеличение числа рабочих мест в основном за счет снижения пенсионного барьера, широкую организацию общественных работ, регулирование закупочных цен и др. Требование национализации было ограничено объектами военной промышленности и

Французским банком. Опыт Народного фронта заложил основы политики реформирования экономических отношений общества без применения крайних форм социальной борьбы.

3. Социально-экономическое развитие России в первой половине XX в.

Догнав ведущие страны в пореформенный период по темпам экономического развития, *Россия* в начале XX в. вступила в период монополизации. Его специфическими чертами стали развитие процесса концентрации производства и капитала и усиление деятельности и значения монополий, преимущественно синдикатского типа. Складывался финансовый капитал, повышалась роль банков в экономике и приток иностранного капитала, особенно французского. Однако в стране сохранялись значительные пережитки феодализма и крепостничества. Россия формировалась как страна военно-феодалного монополистического капитализма.

Войдя в число ведущих стран по производству промышленной продукции и заняв в 1913 г. пятое место в мире, Россия оставалась аграрно-индустриальной страной. Поэтому столь актуальной и важной стала сельскохозяйственная реформа П.А. Столыпина, занявшая период 1906-1914 гг. Реформа была рассчитана на двадцать лет и превращение крестьянина – наемного работника в крестьянина – хозяина, заинтересованного в результатах своего труда, привязанного к земле и тяготеющего к обогащению. Реформа включала:

1. разрушение консервативной общины с ее «уравниловкой и круговой порукой»;
2. изъятие из общинного пользования и закупки помещичьих имений и казенных земель через Крестьянский банк и образование Земельного фонда;

3. отмену выкупных платежей с крестьян за земельные наделы;
4. крупномасштабное переселение крестьян на новые земли.

И хотя эту реформу удалось осуществить только частично и кардинального повышения результативности сельскохозяйственного производства в России она не принесла, все же удалось увеличить урожайность на 10-20 %, поднять общий уровень сбора сельскохозяйственных культур, снизить опасность возникновения голода, активизировать экспорт продукции сельского хозяйства. В целом реформа охватила более 2,5 млн. хозяйств. Число переселенцев составило свыше 3 млн. человек. Возникли хуторские хозяйства. В частную собственность было передано 20% общинных земель.

В годы первой мировой войны экономическое положение страны резко ухудшилось. Во всех отраслях хозяйства испытывался спад. Призыв в армию самых трудоспособных мужчин лишил крестьянские хозяйства работников и кормильцев. Транспорт не обеспечивал потребности фронта и тыла. Расстроилась государственная финансовая система. Осенью 1917 г. в стране назрел общественный кризис.

25 октября (7 ноября) 1917 г. в Петрограде произошло *вооруженное восстание* и к власти пришла одна из радикальных партий – РСДРП (б) с программой вывода страны из глубочайшего кризиса.

Октябрьский переворот 1917 г. был, в определенной степени, одним из альтернативных вариантов реализации потребности общества в сильной государственной власти, способной радикальными средствами спасти страну от экономической и военной катастрофы. Народ устал от войны, политического словоблудия, государственной нестабильности, материальной нищеты.

Основной задачей первых месяцев Советской власти (октябрь 1917-1918 гг.) стало сосредоточение командных высот в экономике в руках органов диктатуры пролетариата и создание социалистических органов управления.

В число основных мероприятий данного периода входили:

национализация крупной промышленности и банков, для грамотного управления которыми не было кадров;

проведение в жизнь экспроприации частной земельной собственности и Закона о социализации земли в пользу бедноты и маргинальных слоев населения в деревне;

введение монополии внешней торговли, сопровождавшейся аннулированием огромных внешних и внутренних долгов царского и Временного правительства;

введение рабочего контроля на всех промышленных, банковских, транспортных, торговых и других предприятиях, означающее некомпетентное вмешательство в предпринимательскую сферу и начало «красногвардейской атаки на капитал».

Все эти преобразования фактически ускорили раскол российского общества, выразившиеся в развязывании гражданской войны в стране, а также иностранной интервенции извне.

В сложный период *Гражданской войны и иностранной военной интервенции* (1918-1920 гг.) наша страна оказалась перед угрозой утраты национальной самостоятельности и независимости. Потребовалось введение политики «*военного коммунизма*» Она состояла из совокупности чрезвычайных мероприятий государства, направленных на мобилизацию ресурсов страны не столько экономическими, сколько внеэкономическими, насильственными, а порой даже военными методами. Среди них:

продовольственная разверстка,

национализация всей промышленности в сочетании с максимальной централизацией управления,

централизованное снабжение населения промышленными и продовольственными товарами по карточкам через потребкооперацию,

всеобщая трудовая повинность и др.

Подобная жесткая чрезвычайная политика позволила молодому советскому государству выстоять в сложной ситуации. В декабре 1920 г. был принят план ГОЭЛРО – первый в истории перспективный план развития народного хозяйства.

В последующие 1921-1927 гг. получила развитие *новая экономическая политика* (НЭП), вызванная сложившимися в предыдущий период проблемами. Население страны уменьшилось почти на 11 млн. человек. Сократился объем промышленного производства в 7 раз. Отсутствовал механизм реализации материальных интересов всех слоев населения и пр.

Страна, разрушившая зарождающийся российский капитализм и идущая к объявленному социализму, взяла курс на рыночную по своей природе реформу, направленную на реставрацию торгового, а частично и производственного капитализма. Оживить экономику доверили не социализму, а надежному, проверенному опытом товарно-денежному хозяйству.

Среди основных мероприятий НЭПа стали:

замена продразверстки продналогом,

разрешение частной торговли и мелкого производства,

допущение государственного капитализма (концессии, аренда),

проведение денежной реформы,

свободный найм рабочей силы и др. К 1925/26 хозяйственному году удалось достичь уровня 1913 г. – наивысшего в дореволюционной России.

В целом политика НЭПа способствовала восстановлению народного хозяйства в первую очередь сельского хозяйства, что было в то время первоочередной задачей, необходимой для восстановления промышленности. Но эта политика не решала проблему быстрой индустриализации страны. В конце 20-х годов XX в. Россия продолжала оставаться аграрной страной, где в промышленности было занято не более 10% экономически активного населения.

Перед страной встали задачи дальнейшего социально-экономического преобразования. В промышленности был взят курс на индустриализацию в рамках социалистических, а не капиталистических социально-экономических отношений. В сельском хозяйстве – на коллективизацию. В годы довоенных пятилеток (первая 1928-1932 гг., вторая 1933-1937 гг., третья 1938-1941 гг.) проводились действительно задуманные надолго социалистические по названию и коммунистические по форме экономические реформы. Шло формирование планово-директивной, централизованно-командной системы управления экономикой.

Ценой огромных усилий при слабом материальном стимулировании труда и падении уровня жизни, отставании легкой промышленности, всей сферы потребления, жесткой политики сплошной коллективизации, застое в сельском хозяйстве, вызванном «ножницами цен» и оттоком дешевой рабочей силы, сверхцентрализации и огосударствлении экономики, жестком планировании, окончательном сломе механизма саморегуляции экономики путем формирования административно-командной системы Советский Союз вышел на новый уровень социально-экономического развития. Официально утверждалось, что в СССР в основном построено социалистическое общество. По объему промышленного производства Советский Союз вышел на первое место в Европе и второе в мире. В период Великой Отечественной войны социалистическая плановая система смогла выдержать тяжелейшее испытание.

Литература к четвертой теме.

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995
Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред.
А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993
Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ
Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Бор М. В. История мировой экономики, М. 1998.
Дружинин Н.Д. Социально-экономическая история России, М. 1987
Ильин В.В., Панарин А.С., Ахиезер Л.С. Реформы и контрреформы в
России, М. 1996
История народного хозяйства капиталистических стран (до второй
мировой войны) под ред. А.Н. Марковой, М. ВЗФЭИ, 1991
Конотопов М.В., Сметанин С.И., История экономики, М. 1999
Королькова Е.И. «Новый курс» Ф. Рузвельта: эффективная политика
восстановления экономики, М. РАН, институт экономики, 1992
Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах, Ростов н/Д. 1999
Рашковский Е. Судьбы России: цивилизационный анализ, МЭ и МО, 2008
№3
Широков Г.К. Парадоксы эволюции капитализма, М. 1998
Экономическая история капиталистических стран, под ред. В.Т.
Чунтулова и В.Г. Сарычева, М. Высшая школа, 1985
Экономическая история зарубежных стран, под ред. В.И. Голубовича,
Минск, НКФ «Экоперспектива», 1996.

По этой теме на экзаменационную сессию вынесены вопросы:

1. Экономика России в начале XX в. (1900-1917 гг.). Особенности монополизации.
2. Вторая НТР и переход к монополистическому капитализму.

Формирование мирового хозяйства на рубеже XIX-XX вв.

3. Особенности экономического развития ведущих стран мира в период становления монополистического капитализма.
4. Социально-экономические причины и последствия Первой мировой войны.
5. Экономическое развитие ведущих стран в межвоенный период (1919-1939 гг.). Планы Дауэса и Юнга.
6. «Великая депрессия» 1929-1933 гг. и варианты антикризисных программ («Новый курс» Ф. Рузвельта в США, «Новый порядок» в Германии).
7. Основные черты «военного коммунизма» и новой экономической политики (НЭП) в СССР.
8. Хозяйственное развитие СССР в годы довоенных пятилеток. Становление государственного социализма.

Лекция 5. На тему: «Особенности мирового хозяйственного развития в годы Второй мировой войны и в послевоенный период»

План

1. Экономические причины и последствия второй мировой войны.
2. Особенности экономического развития стран Западной Европы, США и Японии во второй половине XX в.
3. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны и

восстановление народного хозяйства.

1. Экономические причины и последствия второй мировой войны.

Забвение, а порою и прямое поправление условий Версальского мирного договора, всемерное западное, и прежде всего американское, содействие возрождению германского милитаризма с его мировыми претензиями и амбициями, острейшие межимпериалистические противоречия стран-лидеров привели к новой мировой войне.

Вторая мировая война (1939-1945 гг.), подготовленная силами международной реакции, развязанная главными агрессорами – Германией, Италией, Японией, стала крупнейшей экономической катастрофой XX века.

В войну были вовлечены более 60 государств с населением свыше четырех пятых жителей планеты. Военные действия велись на территории 40 государств Европы, Азии, Африки и охватывали просторы Атлантического, Тихого, Индийского и Северного Ледовитого океанов. В рядах вооруженных сил насчитывалось 110 млн. человек.

Война принесла колоссальные страдания. Погибло около 56 млн. человек. Десятки млн. искалечены и обездолены. Уничтожена одна треть национального богатства стоимостью около 320 млрд. долл. Сложился народнохозяйственный дисбаланс. Общие военные расходы в 4,5 раза превысили соответствующий показатель первой мировой войны.

После второй мировой войны в тяжелом экономическом положении оказались все воевавшие страны, особенно те, территории, которых послужили театром военных действий.

Однако, как и после первой мировой войны, самые незначительные потери были у США, которые в очередной раз обратили себе на пользу ту тяжелейшую экономическую ситуацию, в которую попали, в первую очередь, страны Европы. Даже Второй фронт в Европе был открыт лишь летом 1944 года, когда исход войны стал очевиден и основные тяготы борьбы с

фашизмом вынес Советский Союз.

2. Особенности экономического развития стран Западной Европы, США и Японии во второй половине XX в.

Исходя из соображений хронологической типологии истории мировой экономики, сориентированной на выделение наиболее существенных характеристик каждого этапа для всей совокупности стран, послевоенную эпоху можно разделить на три периода.

Первый период охватывает 1945 – конец 50-х годов. Для него характерно формирование и становление двух основных военно-политических блоков, символизирующих два противоположных направления социально-экономического развития.

Параллельно происходило формирование социалистической системы хозяйства, распад колониальных империй, возникновение так называемого «третьего мира».

Во втором периоде – конец 50-х - конец 70-х гг. отмечалось постепенное смягчение напряженности между военно-политическими блоками, одновременное возникновение трений и противоречий внутри самих блоков. Появившиеся в 60-х гг. надежды на стабильный экономический рост постепенно сменились беспокойством перед лицом кризисных явлений, проявившихся в различной форме во всех странах мира.

Наконец третий период – 80-е гг. был ознаменован ростом могущества одних стран, ослаблением и упадком других.

В послевоенный период в США, которые в годы второй мировой войны не имели военных действий на своей территории (исключая Перл-Харбор), отмечался рекордный экономический рост. Страна располагала огромными производственными мощностями и потенциальными возможностями. США стали обладать 2/3 промышленного производства и золотого запаса мира. В этих условиях они предложили программу «восстановления и развития»

Европы, автором которой стал государственный секретарь США Дж. Маршалл.

«План Маршалла» оказания экономической «помощи» европейским странам, пострадавшим в годы второй мировой войны, предлагался на довольно жестких условиях: отказ от национализации промышленности, предоставление свободы частного предпринимательства при торможении конкуренции с США, снижение тарифов на американский импорт, ограничение торговли с социалистическими странами, предоставление своих территорий для американских военных баз. План Маршалла выполнялся с 1948-1951 гг. В нем приняли участие 17 европейских стран. Общий объем поставок составил около 17 млрд. долл., 2/3 из которых были предоставлены ФРГ, Великобритании, Франции и Италии. Высокая результативность плана Маршалла в сочетании с реализацией собственных экономических программ позволила за 1948-1951 гг. в странах Западной Европы резко увеличить производство важнейших видов промышленной продукции.

В 1951 г. он был заменен законом о взаимном обеспечении безопасности и способствовал формированию военно-политического блока Западных государств, усилению «холодной войны» против социалистических стран, зависимости европейских государств от США.

После окончания второй мировой войны экономика всех капиталистических стран развивалась значительно быстрее, чем в первой половине XX в. Во всех странах государство все более регулярно стало вмешиваться в экономику. Своеобразие истории, уровень экономического развития, социальные и национальные условия и др. позволяли проявлять национальные различия.

Так, в США сформировалась модель, построенная на системе всемерного поощрения предпринимательской активности, обогащения наиболее активной части населения. В свою очередь, малообеспеченным группам создается приемлемый уровень жизни за счет частичных льгот и

пособий. Задача социального равенства здесь вообще не ставится. Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха. В целом для американской модели характерно государственное воздействие, направленное на поддержание стабильной конъюнктуры и экономического равновесия.

В первые послевоенные годы особенно удручающей выглядела экономика *Германии*. Главным архитектором хозяйственных реформ выступил Людвиг Эрхард (министр народного хозяйства ФРГ, а потом и канцлер страны). В книге «Благосостояние для всех» он определил ведущую цель экономических реформ (денежной, ценовой, налоговой и др.) в создании «социального рыночного хозяйства», повышении покупательной способности всех слоев населения, увеличении народнохозяйственного дохода. Рычаги экономического возрождения он видел в свободной частной инициативе и конкуренции в сочетании с активной ролью государства в хозяйственной жизни. Поэтапная реализация программы Л. Эрхарда дала замечательные результаты и в конце 50-х – начале 60-х годов вывела ФРГ на передовые позиции, обогнав в хозяйственном отношении своих былых победителей.

В ФРГ, образовавшейся в 1949 г., фактически сформировалась модель социального рыночного хозяйства. В ее основе была положена ликвидация концернов гитлеровских времен и предоставление всем формам хозяйства (крупным, средним, мелким) возможности устойчивого развития. Особым покровительством и поддержкой пользовались мелкие и средние предприятия, фермерские хозяйства. При этом государство оказывало активное влияние на цены, пошлины, технические нормы. Лежащий в основе этой системы рынок обнаружил свое преимущество в использовании побудительных стимулов к высоко эффективной хозяйственной деятельности.

Своеобразием отличается японская модель развития. В состоянии хаоса

находилась экономика *Японии*, проигравшей Вторую мировую войну. Представителями американского монополистического капитала Дж. Доджем и К. Шоупом была предложена программа «Обратного курса», ставившая целью обеспечение стратегического союза с японской буржуазией и превращение Японии в «мастерскую Азии». Была осуществлена демонополизация экономики, т.е. разукрупнение гигантских промышленных и торговых компаний. Проведены земельная и радикальная бюджетная реформы. Преобразования включали структурную перестройку экономики с акцентом на трудоемкие и наукоемкие отрасли. Устанавливался полный государственный контроль над всей системой внешнеэкономических связей. В итоге за три послевоенных десятилетия Япония, бедная с гипертрофированной военной индустрией, превратилась в конце 60-х – начале 70-х годов в великую державу и вышла на второе место в мире в экономическом отношении.

Сложившаяся модель, возможная только при исключительно высоком развитии национального самосознания, приоритете интересов нации над интересами конкретного человека, готовности населения идти на определенные материальные жертвы ради процветания страны, характеризуется некоторым отставанием уровня жизни населения (в том числе уровня заработной платы) от роста производительности труда. За счет этого достигается снижение себестоимости продукции и резкое повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Препятствий имущественному расслоению не ставится.

Другой чертой японской модели развития служит активная роль государства, направленная на создание такой хозяйственной среды, в которой перспективные отрасли развиваются наиболее динамично.

Таким образом, национальные особенности послевоенного восстановления и развития экономики в разных странах позволяют говорить о различных моделях «смешанной экономики».

3. *Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны и восстановление народного хозяйства.*

Фашистская Германия преследовала цель не только захватить жизненное пространство – новые территории, богатые природными ресурсами и плодородной землей, но и уничтожить существующий социальный строй СССР, истребить большую часть населения.

Вероломное нападение гитлеровской Германии на Советский Союз в нарушение Пакта о ненападении, рассчитанного на 10 лет, и др. привели к нашим крупным неудачам в начале войны. Среди них – значительное превосходство Германии в области материальных средств ведения войны, так как в ее руках оказались экономические и военные ресурсы почти всей покоренной Западной Европы. В это время наши войска находились в стадии перевооружения и реорганизации.

Немцы превосходили СССР и в людских ресурсах. Гитлеровцы поставили под ружье большую часть немецкого населения. Для работы на предприятиях военной промышленности использовалось население поработанных стран.

На неудачах начального периода войны сказались также перекосы в идеологической работе. В общественном сознании советских людей была выражена убежденность в абсолютной непобедимости Красной Армии, слабости и ограниченности врага и др.

Выдающаяся роль Советского Союза в разгроме фашизма привела к мировому признанию нашего государства, росту его международного авторитета. Так, если до войны мы имели дипломатические отношения с 26 государствами, то к концу войны – уже с 523. Теперь ни один вопрос международной политики не мог решаться без учета позиции СССР.

Перед лицом внешней агрессии советский народ многое простил

большевистскому режиму и не пожалел ничего для защиты своей Родины и разгрома фашистской Германии.

Среди основных факторов экономической победы СССР в Великой Отечественной войне: высокая мобильность управления народным хозяйством и массовая эвакуация промышленных объектов; хорошая организация конверсии гражданского сектора и слаженного военного хозяйства; массовый трудовой героизм и плановая мобилизация населения на трудовой фронт; бесплатный труд работников ГУЛАГ и нормированное снабжение продовольствием; максимальное использование научно-технического потенциала для нужд обороны и помощь антигитлеровской коалиции.

Сразу после освобождения территории страна приступила к восстановлению народного хозяйства. Его успехи в годы четвертой пятилетки (1946-1950 гг.) были обусловлены рядом факторов: трудовым энтузиазмом советских людей, репарациями из Германии, перераспределением средств между социальной сферой и тяжелой промышленностью в пользу последней; бесплатным трудом военнопленных и работников ГУЛАГа; неэквивалентным обменом между городом и деревней; нормированным снабжением населения; конфискационной денежной реформой. Довоенный уровень промышленного производства в конце пятилетки был достигнут.

Литература к пятой теме

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995

Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993

Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ

Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Арнольд Ф. Предпосылки одного преобразования – «Экономическое чудо», Л. Эрхард, Диалог, 1991, №18.

Березин И.С. Краткая история экономического развития, М. 1998.

Бжезинский З. Еще один шанс. Три президента и кризис американской сверхдержавы, М. Международные отношения, 2008.

Галкин А.А. и др. Германский фашизм, М. Наука, 1989.

Гусейнов Р. История экономика России, М. 1999.

Дементьев В., Олевская Е. «План маргинализма»: взгляд из России, МЭиМО, 1993, №8.

История народного хозяйства капиталистических стран (до второй Мировой войны) под ред. А.Н. Марковой, М. ВЗФЭИ, 1991

Липатов А. Европейская цивилизация как дифференцированная целостность, МЭиМО, 2007, №6

Конотопов М.В., Сметанин С.И., История экономики, М. 1999

Королькова Е.И. «Новый курс» Ф. Рузвельта: эффективная политика восстановления экономики, М. РАН, институт экономики, 1992

- Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах, Ростов н/Д. 1999
- Островская Е. Трансформация социально-экономической модели Франции, МЭиМО, 2007, №4
- Погорельская С. Немецкое общество в процессе реформ, МЭиМО, 2007, №7.
- Розенберг Н., Бердцелл Л. Как Запад стал богатым, Новосибирск, 1995.
- Тараканов Г. Мировой опыт ускорения экономического роста: ключевые факторы, МЭиМО, 2008, №2
- Тауш А. Европейский Союз – «град на Холме» и Лиссабонская стратегия, МЭиМО, 2007, №3
- Широпов Г.К. Парадоксы эволюции капитализма, М. 1998

По этой теме на экзаменационную сессию вынесены вопросы:

1. Социально-экономические причины и последствия Второй мировой войны. План Дж. Маршалла.
2. Национальные программы возрождения экономики после Второй мировой войны (страны Европы и Япония).
3. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны. Восстановление народного хозяйства.

Лекция 6. На тему: «Особенности экономического развития зарубежных стран во второй половине XX – начале XXI вв.»

План

1. Третья научно-техническая революция и переход к постиндустриальному обществу.
2. Хозяйственное развитие освободившихся стран.
3. История экономического развития зарубежных государств с нерыночной экономикой.

1. Третья научно-техническая революция и переход к постиндустриальному обществу

Во второй половине XX в. мир вступил в новый этап научно-технического прогресса, который сопряжен с качественно новыми изменениями не только в сфере материального производства и услуг, но и в умственном труде. Основными характеристиками *Третьей НТР* стали:

- превращение науки в непосредственно производительную силу;
- ускорение темпов применения и удорожание новых технологий;
- зарождение информационной революции;
- переход к ресурсо- и трудосберегающим, экологически чистым, наукоемким производствам и технологиям;
- глубокая структурная перестройка хозяйства;
- изменения в структуре занятости и качественных характеристиках рабочей силы и др.

Одним из важнейших стимулов ускоренного развития научно-технического прогресса и внедрения его достижений в производство стало стремление обеспечить устойчивый рост прибыльности производства в новых послевоенных условиях международной и внутренней конкуренции.

Третья НТР прошла через два главных этапа. На первом этапе – середине 40-х – 60-е гг. XX в. получили развитие: телевидение, были созданы транзисторы, компьютеры, радар, ракеты, атомная бомба, синтетические волокна, пенициллин, водородная бомба, искусственные спутники Земли, реактивный пассажирский самолет, ядерный реактор, станки с числовым программным управлением, лазеры, интегральные схемы, спутники связи и др.

Со вторым этапом – 70-х гг. и по настоящее время связаны микропроцессы, робототехника, биотехнология, интегральные схемы, компьютеры пятого поколения, геновая инженерия, термоядерный синтез и др.

Границами между этими этапами считают создание и внедрение в народное хозяйство ЭВМ четвертого поколения, на основе которых была завершена комплексная автоматизация и начат переход к новому технологическому состоянию всех отраслей экономики.

Третья НТР обеспечила переход к постиндустриальному обществу, где главными стали наука, информатика, сфера услуг, оказала существенное влияние на все сферы жизнедеятельности. В структуре экономики все большее место отводится наукоемким отраслям. Организацию производства совершенствуют энерго-ресурсо и трудосберегающие технологии. Существенные изменения затронули и социальную структуру общества, Общественное положение промышленных рабочих все более сближается с *показателями* жизни служащих и специалистов. Сокращается количество занятых в традиционных отраслях с высокой тяжестью труда и увеличивается доля занятых в отраслях научно-технического прогресса.

Третья НТР вызвала ускорение процесса вовлечения стран в международное разделение труда и обмена продукцией и информацией, что послужило основой для возникновения во второй половине XX в. интернализации экономики, на основе процесса интеграции. Появляются

многоотраслевые комплексы, действующие на принципах специализации и кооперации производства на мировом уровне (ТНК и МНК), ставшие ныне главной движущей силой мирохозяйственных связей.

Наиболее развитой формой международной интеграции стал *Европейский Союз*. Начав с шести стран-участниц, «Общий рынок» в 1958 г. поставил задачей ликвидировать барьеры на пути движения капиталов, рабочей силы и товаров. С 1993 г. Европейское экономическое сообщество стало называться Европейским Союзом. Ныне в него вошли 27 европейских государств. За сравнительно короткий исторический срок Европейский Союз сформировал единое экономическое пространство. Введена единая денежная единица – евро. Теперь ЕС – один из главных центров мирового хозяйства. На его долю приходится 1/3 мирового товарооборота стран с рыночной экономикой. Европейский Союз превзошел показатели США по объему промышленного производства и располагает половиной мировых валютных резервов.

Интеграция, как ведущая тенденция мирового развития, сопровождается острой конкурентной борьбой между *тремя главными центрами* мирового хозяйства (США – Япония – Европейский Союз).

В конкурентной борьбе за рынки и сферы влияния каждый из трех основных центров опирается на свои специфические преимущества.

Так, *США* располагают мощнейшим производственным и научно-техническим потенциалом, емким внутренним рынком, многими природными ресурсами, занимают весьма удобное геополитическое пространство, имеют огромные зарубежные капиталовложения. Особую роль играют мощные американские ТНК, на базе которых действует «вторая экономика» за пределами страны.

Япония, не имея в активе большинства факторов своих конкурентов, делает упор на эффективное применение передовой технологии, на рациональное использование импортируемых ресурсов, концентрацию

научно-технических сил в сфере наукоемких производств, рост производительности труда, снижение издержек, дизайн и др.

Европейский Союз наиболее широко использует развитые внутри-материковые связи, тесное сочетание взаимодополняющих структур, лидирующее положение в сфере интернационализации производства и капитала.

В последнее время налицо все предпосылки к превращению традиционного для второй половины XX в. треугольника мировой конкуренции в многоугольник за счет юго-восточных азиатских «тигров» - новых индустриальных стран.

2. *Хозяйственное развитие освободившихся стран.*

Сложившаяся в ходе Великих географических открытий колониальная система, просуществовав несколько столетий, к концу XIX – началу XX вв. занимала две трети территории Земли, на которой проживали две трети населения планеты. Однако XX в. стал периодом ее окончательного распада. На территории бывших английских, французских, португальских, бельгийских и голландских заморских владений образовались независимые, освободившиеся государства. Их более 120.

Принимая во внимание уровень социально-экономического развития, степень обеспеченности ресурсами, место и роль в международном разделении труда, показатели валового внутреннего продукта в общемировом объеме, все освободившиеся, развивающиеся страны условно можно подразделить на три группы.

По классификации ООН к первой группе относятся новые индустриальные (Аргентина, Бразилия, Мексика, Южная Корея, Тайвань, Сингапур) и страны экспортеры нефти – (ОПЕК-Алжир, Эквадор, Габон, Венесуэла, Индонезия, Кувейт, Саудовская Аравия, Катар, Объединенные

Арабские Эмираты). В этих странах все большие масштабы принял процесс импортозамещающей индустриализации и создания новых отраслей (металлургической, нефтеперерабатывающей, энергетической, химической). Важным фактором промышленного производства стала усилившаяся роль государства в экономике, особенно в создании новых производств, предприятий тяжелой промышленности. Причинами определенного экономического роста этих стран стали выгодное географическое положение и наличие дешевой рабочей силы. Крупные вложения на развитие производственной инфраструктуры, аграрного сектора, просвещения и здравоохранения были сделаны США, Японией, ФРГ.

Усилившиеся структурные сдвиги в экономике этих стран за последние десятилетия постепенно сближают их с передовыми промышленно развитыми государствами, что расширяет экономическую пропасть между ними и основным массивом развивающихся стран.

Вторую группу освободившихся стран составляют более 30 государств Юго-Западной, Южной и Юго-Восточной Азии (Индия, Пакистан, Иран, Сирия, Ирак, Ливан и др.). «Самая прекрасная жемчужина в короне английских королей» - Индия получила независимость в 1948 г., а в 1950 г. она стала республикой. Страна взяла курс на создание смешанной экономики, где при сохранении частного сектора важная роль отводилась государственному сектору и планированию. Проводимая «зеленая революция» в аграрном секторе позволила в 70-е годы отказаться от импорта продовольственного зерна. Подлинным символом успеха страны стал запуск в 1980 г. искусственного спутника. Особое внимание уделено созданию *собственного сектора* в базовых отраслях, развитого частного предпринимательства, привлечению иностранного капитала транснациональных корпораций в прогрессивных отраслях производства. Определенные успехи в экономическом развитии имеют и другие развивающиеся страны, входящие в эту группу. Однако реализация

достаточных возможностей экономического роста осложняется из-за острых структурных диспропорций.

Третью группу, включающую около сорока освободившихся стран Тропической Африки и Центральной Америки (Ангола, Мозамбик, Гвинея Бисау и др.), составляют наименее развитые страны, где порог грамотности населения менее 20%, доля обрабатывающей промышленности – менее 10%. В них сохраняется многоукладность экономики при преобладании мелкотоварного уклада. Большая часть населения сосредоточена в традиционном сельскохозяйственном секторе, часто монокультурного характера, или сырьевом. За период самостоятельного развития экономическая зависимость многих африканских государств от развитых капиталистических стран не сократилась, а возросла и приобрела неокOLONиальный характер.

За последние десятилетия значительно выросла международная задолженность развивающихся стран. При осуществлении различных методов частичного списания долга, увеличения платежей по его погашению рост внешнего долга несколько замедлился, однако для большинства стран он остается острой проблемой.

Сравнительно новым явлением во взаимном экономическом сотрудничестве развивающихся стран стало развитие интеграционных процессов, которые осуществляются прежде всего на региональной основе. Так, в Латинской Америке – Латиноамериканская ассоциация свободной торговли, преобразованная в Латиноамериканскую ассоциацию интеграции; Латиноамериканская экономическая система, Общий рынок стран Юга Америки и др. Все большее внимание уделяется поэтапному созданию Африканского экономического сообщества. Создан целый ряд интеграционных соглашений и организаций в странах арабского региона (Лига арабских стран, Арабский валютный фонд и др.) В Юго-Восточной Азии успешно действует интеграционная группировка АСЕАН, члены

которой постепенно переходят от преимущественного экспорта сырья к экспорту производственных изделий, в том числе в Японию и США.

Несмотря на существующие трудности в организации и работе интеграционных союзов и объединений, за ними будущее. Они способствуют не только ликвидации экономической отсталости и военных конфликтов, но и создают противовес чрезмерному иностранному влиянию развитых стран в регионах.

3. История экономического развития зарубежных стран с нерыночной экономикой.

Решающим фактором мирового процесса в послевоенное время стало формирование двух мировых систем: капиталистической и социалистической. Пятнадцать государств Европы, Азии и Америки во главе с Советским Союзом провозгласили курс на социализм. Эти страны, используя опыт строительства социализма в СССР, прошли ряд этапов социально-экономического развития, опираясь на свою историческую специфику.

Так, на первом этапе – 1945-1949 гг. в этих странах (Албания, Болгария, Венгрия, ГДР, Польша, Румыния, Чехословакия, Югославия, Китай) произошли изменения в политических режимах. Одновременно с восстановлением пострадавшего от войны хозяйства началась перестройка экономической структуры при активном политическом и материальном содействии СССР. Была проведена национализация промышленности, транспорта, банковского дела и др. при частичной или полной компенсации. Аграрные реформы создавали условия для развития фермерского хозяйства.

Для содействия организации планомерного экономического и культурного сотрудничества в 1949 г. был создан Совет Экономической Взаимопомощи (СЭВ).

Второй этап – 1950-1960 гг. включал при всесторонней помощи СССР индустриализацию и кооперирование крестьянства при ограничении размеров и прав частного землевладения и наделении земель малоземельных, выполнялись пятилетние планы развития народного хозяйства.

На начальном этапе деятельность СЭВ была сосредоточена главным образом на развитии товарообмена, координации и развитии внешней торговли, на предоставлении научно-технической документации и информации. В середине этого периода несколько усложнились и расширились формы сотрудничества за счет специализации и кооперирования производства, согласования народнохозяйственных планов и создания совместных научных центров и хозяйственных организаций.

На третьем этапе – 1960-1970 гг. с исчерпанием ресурсов экстенсивного роста стали заметны недостатки созданной в социалистических странах системы хозяйствования. Это выразилось в падении темпов роста промышленности и национального дохода и требовало проведения хозяйственных реформ. Однако эти реформы были свернуты, что объяснялось не только политическим давлением, но и обострением социальных противоречий, вызванных сложностями перехода на коммерческие принципы хозяйствования. В частности, попытка руководства Чехословакии осуществлять курс на постепенную либерализацию и демократизацию в 1968 г. была прервана вводом в Прагу войск стран Варшавского договора.

Внутри СЭВ начали проявляться противоречия, в частности, невосприимчивость к достижениям нового этапа НТР и пр. Для преодоления складывавшихся проблем с начала 70-х годов начинают приниматься комплексные долгосрочные целевые программы экономического сотрудничества в разных сферах хозяйства.

Во второй половине 80-х-90-е годы падение темпов роста экономики, отставание наукоемких производств, перекосы в финансовой сфере, рост

внешней задолженности, сравнительно низкий жизненный уровень населения и пр. привели к нестабильности политических систем, обострению национальных противоречий, признанию необходимости глубоких социально-экономических преобразований. Попытки решить хозяйственные проблемы путем модернизации административной системы хозяйствования, не прибегая к радикальным переменам, и противоречия внутри СЭВ не дали положительных результатов. И после «бархатных, нежных» революций восточноевропейские страны отказались от дальнейшего социалистического пути развития, провели преобразования в политической и социально-экономической сферах с целью вхождения в мировое рыночное хозяйство.

При естественной специфике этих преобразований общими принципами реформ стали: приватизация и демонополизация, формирование экономики открытого типа и достижение финансовой стабильности. Для реализации поставленных задач требовались довольно жесткие меры: либерализация цен и ограничение доходов населения и предприятий, сокращение кредита и повышение ставки процента, уменьшение накладных расходов и др. Летом 1991 г. официально перестал существовать СЭВ, так как попытки наладить эффективное международное социалистическое разделение труда в странах с плановой экономикой оказались неудачными.

Довольно интересен опыт социально-экономического развития *Китая*. В конце 1949 г. Китай был провозглашен Народной Республикой (КНР). Были проведены реформы, направленные на строительство социалистической экономики. В середине 50-х годов социалистический, т.е. государственный, сектор стал доминирующим в народном хозяйстве. Во второй половине 50-х годов в стране проводилась политика «большого скачка», суть которой заключалась в попытке резко поднять уровень обобществления средств производства и собственности путем завышения производственных заданий, возведения в абсолют революционного энтузиазма масс и др. Принцип

материальной заинтересованности был отвергнут как проявление ревизионизма. По всей стране были созданы сельские народные коммуны. Политика «большого скачка» и сменившая ее «культурная революция» тормозили экономический рост. Хотя официальная статистика Китая свидетельствовала об экономическом росте. Производство зерна выросло на одну треть. Были введены в эксплуатацию около 1600 новых передовых промышленных предприятий, железнодорожные линии. Создана водородная бомба. Выведены на орбиту космические спутники.

Во второй половине 70-х гг. в Китае отмечались значительные экономические трудности: сократились объемы промышленного и сельскохозяйственного производства, резко вырос импорт продовольствия. Жизненный уровень снизился.

Характерной особенностью экономической системы Китая к концу 70-х годов стала сложившаяся сверхцентрализация. Роль государства в экономике и других сферах была тотальной. Государство полностью изымало все доходы предприятий и покрывало их расходы. Роль рынка и товарная экономика отрицались. Товарный дефицит был обычным явлением. Сохранялась карточная система и принцип уравнительности – «все едят из одного котла». Главными методами влияния на экономику стали военно-административные и принудительные.

В декабре 1978 г. был взят курс на реформы, сформулированные как необходимость более полного раскрытия потенциала социализма и совершенствования его хозяйственного механизма путем политики: урегулирования, преобразования, упорядочения и повышения. Важнейшим элементом новой политики в деревне явился переход на семейный подряд, что вызвало всплеск трудовой активности крестьян.

К середине 80-х годов Китай стал крупнейшим в мире производителем зерна, хлопка, рапса, сахароносных культур, арахиса, соевых бобов, чая, мяса, обладателем самого многочисленного в мире поголовья скота. Повысился

уровень жизни населения и др.

В экономику страны привлекается иностранный капитал. Были созданы «специальные зоны», где иностранцам предоставлялись определенные льготы. Особенно активно Китай сотрудничал с США, Японией и Германией.

С середины 80-х годов наметилось создание плановой системы с сознательным использованием закона стоимости с целью развития социалистической товарной экономики, установлением рациональной системы цен путем обеспечения свободы действия экономических рычагов при усилении руководящей роли коммунистической партии.

Успехи были значительны. За два десятилетия политики реформ и открытости ВВП в стране увеличился почти в 6 раз. В 7 раз повысилась производительность труда в земледелии. Китай вышел на первое место в мире по валовому производству хлопчатобумажных тканей и цемента, на второе – по выпуску телевизоров и добыче угля, на третье – по производству серной кислоты и химических удобрений, на четвертое – по выплавке стали и т.д. Созданы новые отрасли промышленности. Проводилась политика «открытых дверей» и др. Отмеченные достижения не оставляют сомнения о благополучных перспективах экономического развития КНР – одного из будущих лидеров XXI века.

Литература к пятой теме.

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

История народного хозяйства: словарь-справочник, М. ВЗФЭИ, 1995
Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред.
А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993
Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ
Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan

Дополнительная литература

Белл Д. Третья технологическая революция и ее возможные
соцэкономические последствия, М. 1990
Брагина Е. КНР на современной мировой арене; между соперничеством и
сотрудничеством, М. Наука, 2007
Бредова В. Информация о доходах населения в Восточной Европе, МЭиМО,
1993, №4
Гельбрас В. Цена экономических успехов Китая, МЭиМО, 2007, №9
Из истории экономической политики европейских государств в новое и
новейшее время, Ростов н/Д, 1987
Исаков Ю. Проблематика развивающихся стран в повестке дня «восьмерки»,
МЭиМО, 2007, №10
История народного хозяйства зарубежных стран (после второй мировой
войны), под ред. А.Н. Марковой, М. ВЗФЭИ, 1992
Капитализм на Востоке во второй половине XX в., М. 1995
Китай и Япония: глобализация, экономика, политика и интересы
безопасности, МЭиМО, 2007, №8
Колчин С. Восточная Европа: реформы на фоне спада, МЭиМО, 1992, №9
Колчин С. Восточная Европа: пик кризиса пройден, МЭиМО, 1993, №12
Кузнецов В. Между социализмом и капитализмом, МЭиМО, 1993, №12
Потапов М.А., Салицкий А.И., Шахматов А.В., Возрождение Азии:
горизонты модернизации, М. ТЭИС, 2007.
Развитие в развивающихся странах (к постановке проблемы), МЭиМО, 2008,

№6

Розанова Н. Развивающиеся рынки капитала: чему учит мировой опыт, МЭиМО, 2007, №2

Сыроежкин К. Центральная Азия в треугольнике «Россия-Китай-Запад», МЭиМО, 2007, №10

Чешков М. Возрождение Востока и развивающиеся страны в мировом контексте, МЭиМО, 2007, №11

Эльянов А. Развивающиеся страны в мировой экономике: тенденции и проблемы, МЭиМО, 2007, №2

Эльянов А. Экономическая модернизация развивающихся стран в региональном разрезе, МЭиМО, 2008, №6

По этой теме на экзаменационную сессию вынесены вопросы:

1. Этапы формирования и распада колониальной системы. Неоколониализм.
2. Варианты и особенности хозяйственного развития стран, освободившихся от колониальной зависимости.
3. История экономики мировой системы социализма.

Лекция 7. На тему: «Этапы экономического развития России во второй половине XX - начале XXI вв. Тенденции мирового экономического развития в начале XXI в.

План

1. Экономическое развитие СССР в 50- начале 80-х годов
2. Социально-политическое и экономическое реформирование России в период перехода к рыночной модели хозяйствования (вторая половина 80-х гг. – по настоящее время)
3. Глобальные проблемы современности и поиски их решения совместными усилиями мирового сообщества.

1. Экономическое развитие СССР в 50- начале 80-х годов

Созданный в Советском Союзе в довоенные годы значительный

экономический потенциал обеспечил нашему государству возможность одержать победу и выстоять в тяжелейшей войне с фашистской Германией. Быстрое восстановление хозяйства после войны в немалой степени было обусловлено психологическим подъемом народа – победителя, интеллектуальным и индустриальным потенциалом.

По характеру социально-экономического развития в послевоенные годы в нашей истории можно выделить три периода:

1. взлет – 1950-1970 гг.
2. застой – 1971 – первая половина 80-х гг.
3. кризис и смена социально-экономической системы – вторая половина 80-х-90-е гг.

50-е – 60-е годы отличались достаточно высокими темпами экономического развития. Национальный доход увеличивался в среднем за год на 9%. Производительность труда в промышленности выросла на 62%, фондоотдача – на 17%. Советский Союз стал второй промышленной державой мира, обладая мощным производственным и научно-техническим потенциалом.

В этом значительную роль сыграло обновление и модернизация основных фондов в промышленности в ходе послевоенного восстановления хозяйства. Укрепилась материально-техническая база сельского хозяйства. Расширилось производство товаров народного потребления. Совершенствовалась система управления. Со смертью И.В. Сталина (март 1953 г.) наметился переход к новому курсу во внутренней политике, своеобразная «оттепель».

Существенная роль в развитии экономики отводилась факторам интенсивного роста, когда прирост национального дохода и валового общественного продукта обеспечивался главным образом за счет повышения производительности труда и внедрения достижений научно-технического прогресса, систематическим ростом капиталовложений в промышленность и

др.

Советский Союз, наряду с США, стал лидером первого этапа современной научно-технической революции. Быстрыми темпами развивались радиоэлектронная, атомная, химическая промышленность, приборостроение, создан ядерный и ракетный потенциал, построены первые атомные электростанции и морские атомные корабли, развивалось телевидение. Именно в эти годы СССР открыл эру освоения космоса: запущен первый в мире спутник, Ю. Гагарин совершил первый полет человека в космос и т.д. В стране была создана единая маневренная система нефте – и газоснабжения, Единая энергосистема Европейской части СССР и т.д.

Для решения зерновой проблемы главный акцент был сделан на освоение целинных и залежных земель в Западной Сибири, Казахстане и других районах. И хотя это был безусловно экстенсивный путь развития, он обеспечил прирост сельскохозяйственной продукции более чем на одну треть и создал на Востоке страны новые районы сельскохозяйственного производства.

В рассматриваемый период для преодоления недостатков административной системы хозяйствования делаются попытки улучшения методов управления и планирования.

Так, в 1957 г. в целях усиления комплексного развития регионов и региональной экономики был осуществлен переход *на территориальные принципы управления*. Предприятия передавались в ведение созданных в республиках, краях и областях советов народного хозяйства (совнархозов). Подобное решение, хотя и вело к определенной децентрализации управления народным хозяйством, к расширению прав и материальных возможностей на местах и демократизации экономики, создало значительные проблемы. Было затруднено проведение единой общегосударственной научно-технической политики, расплылись ресурсы, снижался эффект от преимуществ

концентрации средств и пр. Фактически попытка приблизить органы управления к производству оказалась неудачной, и совнархозы были ликвидированы.

Экономическая реформа 1965 г. стала самой крупной за весь послевоенный период попыткой перестройки экономики в соответствии с требованиями времени. В ее основу легли идеи хозрасчета и самостоятельности предприятий в промышленности, строительстве и сельском хозяйстве. В системе управления промышленностью и строительством произошли наиболее существенные изменения: значительно сокращено число планируемых предприятию показателей «сверху», основой оценки деятельности предприятия стал показатель реализованной продукции. За счет отчислений от прибылей на предприятиях создавались фонды для развития производства, материального стимулирования и пр.

Реформа дала значительные положительные результаты. Восьмой пятилетний план (1966 – 1970 гг.) стал лучшим за всю историю советского планирования. Были достигнуты высокие темпы роста основных экономических показателей. Дальнейшее развитие получили отрасли, определяющие научно-технический прогресс - электроника и энергетика, машиностроение и нефтехимия и др. По общему объему ряда видов промышленной продукции Советский Союз не только догнал, но обогнал США. Резко возросли международное значение и авторитет СССР.

В эти годы был сделан ощутимый шаг к повышению уровня жизни населения. Решалась жилищная проблема: люди из бараков и коммунальных квартир переезжали в отдельные квартиры. Были введены пенсии, снижены налоги, отменена плата за обучение в средней школе и вузах, установлена минимальная гарантированная зарплата на селе, сокращена продолжительность рабочей недели и др.

Однако интересно задуманная реформа оказалась все-таки недостаточно эффективной, так как не выходила за рамки модернизации тоталитарной

системы. Ее полной реализации сопротивлялась отечественная бюрократия, нежелавшая выпускать рычаги власти из своих рук.

Период *70-х-первой половины 80-х годов* отличает определенная противоречивость в хозяйственном развитии.

С одной стороны, приоритетными отраслями промышленности оставались атомная и автомобилестроение, создана новая отрасль – атомное машиностроение. Завершено создание Единой энергосистемы СССР. Сформированы крупные территориально-промышленные комплексы (Западно-Сибирский, Павлодар-Экибастузский, Южно-Таджикский, Саянский и др.), обеспечивавшие весь прирост добычи нефти, газа и угля. Разрабатывались крупномасштабные перспективные программы по развитию энергетики и автодорожному строительству, выпуску товаров народного потребления и продовольствию, развитию Нечерноземья и др.

С другой стороны, на фоне успехов и достижений стали заметны явления стадийного отставания. Наша экономика находилась на стадии индустриального развития, в то время как экономика развитых стран поднялась на стадию научно-индустриальную или приблизилась к ней.

Фактически все показатели экономического роста с середины 60-х гг. неуклонно снижались. Экономика страны развивалась преимущественно экстенсивным путем. Замедлилось развитие научно-технического прогресса. Наблюдался моральный износ оборудования в ведущих отраслях промышленности. Усилилось отставание инфраструктурных отраслей от основного производства. Наметился ресурсный кризис вследствие перемещения добычи природных ресурсов в труднодоступные районы и удорожания добываемого сырья для промышленности. Резко ухудшилась экологическая обстановка. Крупный разрыв между ценами на сельскохозяйственную и промышленную продукцию сталкивал интересы работников города и села. Деревни обезлюдели. Росла неудовлетворенность интеллигенции, роль которой в условиях НТР заметно увеличивалась.

Обострилась жилищная проблема, сократились государственные расходы на здравоохранение. В результате начался процесс снижения продолжительности жизни и увеличения смертности, в том числе детской.

Обострившаяся демографическая ситуация, распыление капиталовложений, падение фондоотдачи и др. вели к исчерпанию возможностей экстенсивного роста. Все дороже обходился нашей стране статус мировой державы: становление и поддержка стратегического паритета, помощь союзникам и народам, боровшимся за социальное освобождение. Причиной негативных явлений в экономике были также волюнтаризм и во многих случаях невысокий профессиональный уровень руководителей как высшего, так и среднего звена управления. Низкий уровень оплаты труда не способствовал сбережению трудовых ресурсов и использованию достижений НТП. Снижалась трудовая, технологическая дисциплина, экономическая ответственность работников за результаты труда, убытки и потери. А с развалом экономики и крахом финансов стали неизбежны падение духовности, нравственности и культуры. Нарастал системный кризис.

Все эти факторы заставили руководство страны искать выходы из создавшегося положения.

2. Социально-политическое и экономическое реформирование России в период перехода к рыночной модели хозяйствования (вторая половина 80-х гг. – по настоящее время)

С весны 1985 года, с избранием генеральным секретарем ЦК КПСС М.С. Горбачева, в СССР начался процесс пересмотра основ тоталитарного политического строя и планово-распределительной экономической системы, названный *«перестройкой»*.

Вначале «перестройка» ассоциировалась в теории и в общественном

сознании с концепцией «совершенствования хозяйственного механизма», то есть к фактическим возвратам к идеям реформы 1965 года, с предоставлением предприятиям большей самостоятельности в развитии производства, обновлении продукции, материальном стимулировании работников в зависимости от финансовых результатов работы предприятия.

Однако оставалось неизменным сохранение социалистической (общенародной) собственности на средства производства. По-прежнему в экономике на микроуровне не наблюдалось появления реального собственника, а также формирования действительного механизма установления макроэкономического равновесия.

Предполагалось осуществить вариант реформирования экономики при регулирующей роли государства с постепенным разгосударствлением части общественной собственности и внедрением в экономику рыночных отношений.

«Перестройка» (вторая половина 80-х – 1991 гг.) прошла через несколько этапов.

На первом этапе (весна 1985 – апрель 1988 гг.) была поставлена задача достижения качественно нового состояния советского общества посредством ускорения социально-экономического развития на базе НТП и исправления отдельных деформаций. Однако очередная ставка на энтузиазм, не подкрепленный передовой техникой и соответствующей квалификаций рабочих, привела не к ускорению, а к росту количества аварий на производстве. Антиалкогольная компания, борясь с негативными последствиями пьянства (прогулы, некачественная работа, преступность, подрыв национального генофонда, распад семей и пр.), не соответствовала в полной мере российским традициям и обернулась большими потерями в материальном и моральном плане. Определенной нелепостью выглядела попытка, с одной стороны, активизировать предпринимательство через кооперативную и индивидуальную трудовую деятельность, а, с другой,

усилить борьбу с нетрудовыми доходами.

Летом 1987 г. были обозначены контуры экономических реформ для перехода от административно-командных методов к экономическим. Был принят закон о государственном предприятии, по которому руководителям и коллективам государственных предприятий предоставлялись исключительно широкие полномочия, включая самостоятельный выход на внешний рынок. Тем самым отменялась государственная монополия внешнеэкономической деятельности как атрибут социализма и др.

Был выбран путь «мягкой» бюджетной политики, когда предприятия в любом случае могли получать государственные средства на покрытие убытков и при этом не прилагать усилий для повышения эффективности производства с учетом рыночного спроса. В результате такой политики средний уровень зарплаты в стране рос быстрее, чем цены. Страна шла к социально-экономическому кризису.

На втором этапе (апрель 1988 – март 1990 гг.) для повышения качества продукции была создана Госприемка, обладавшая правом отвергать некачественную продукцию, наказывать рублем тех, кто был ответственен за брак. Это объяснялось отсутствием нормальных рыночных регуляторов качества производимой продукции.

Стремясь активизировать «человеческий фактор», как важнейшее условие ускорения, опять заговорили об ударниках и стахановцах. Призывали не сводить все к рублю, не дожидаться новой техники, а мобилизовать скрытые резервы и добиваться максимальной загрузки оборудования в 3-4 смены.

В 1989 г. был принят закон об аренде, по которому трудовой коллектив мог взять в аренду у государства свое предприятие. И хотя арендный сектор вначале стал увеличиваться довольно динамично, проявились перекосы на местах. Из-за несовершенства нормативно-правовой базы предприятия, созданные трудом нескольких поколений, переходили в полное

хозяйственное ведение, а затем, после выкупа по чисто символическим ценам, и в полную собственность какой-либо проворной «менеджерской группы».

Т р е т и й

заключительный этап (март 1990- август 1991 гг.) включил принятие постановления Верховного Совета СССР «О концепции перехода к регулируемой рыночной экономике» и ряд других документов, по которым предусматривались постепенная демонополизация, децентрализация и разгосударствление собственности, создание акционерных обществ, реформирование кредитной и ценовой политики, системы оптовой торговли оборудованием и сырьем, электроэнергией развитие частного предпринимательства и др. Правда, реализация принятых законодательных актов откладывалась на год.

Разрабатывались разнообразные экономические программы: «400 дней доверия», «Программа 500 дней», «Переход к рынку», «Основные направления стабилизации народного хозяйства и перехода к рыночной экономике». В них намечалось:

- восстановить частную собственность на все факторы производства, в том числе и на землю;
- признать суверенитет союзных республик от центра;
- принять антимонопольные меры и приватизировать предприятия;
- резко сократить государственные расходы, отказавшись от строительства крупных промышленных объектов;
- прекратить помощь другим странам;
- резко ограничить военные расходы. Эти документы были отклонены из-за опасения номенклатуры утратить свою власть над экономикой.

В итоге «перестройка» не дала ощутимых экономических результатов,

хотя была объективно необходимой обществу для широкого осознания бесперспективности существующей социально-экономической системы и выработки программы перехода к иной модели развития.

Страна быстро шла к социально-экономическому кризису. Вместе с путчем августа 1991 г. проваливается и «перестройка». В декабре 1991 г. СССР перестает быть геополитической реальностью. Ему на смену пришел СНГ (Содружество Независимых Государств).

С развалом СССР Россия вновь оказалась на историческом перепутье, сравнимом лишь с 1917 годом. Но если тогда вопрос стоял о переходе от капитализма к коммунизму, то теперь намечался обратный процесс.

В 90-е годы XX в. предполагалось, что быстрый переход к свободным рыночным отношениям автоматически создает стимул для структурной перестройки и преодоления кризиса. Был избран монетаристский путь реформы в широком варианте, включающий: отпуск (размораживание цен), либерализацию внутренней и внешней торговли, запуск механизма конкуренции, приватизацию государственной собственности и др. Жесткие преобразования 90-х годов получили название «шоковой терапии». Ее первыми итогами стали: падение уровня жизни населения и рост социального напряжения; кризис взаимных платежей, бюджетный дефицит и нестабильность бюджетной и денежно-кредитной системы; развал целых отраслей промышленности; «вымывание среднего класса», произвол властей и «директорская приватизация», разгул организованной преступности и др. Фактически это привело к демонтажу предыдущей социально-политической и экономической системы: отказу от власти Советов, планирования народного хозяйства и единой общенародной социалистической собственности.

К концу 90-х годов Россия оказалась в мире на 49 месте по уровню ВВП и на 71 месте по уровню жизни. Объем производимой продукции равнялся экономике Нидерландов, которые по количеству населения и занимаемой

территории не превышают Москву с Подмосковьем.

Вдвое сократилось производство в промышленности и сельском хозяйстве, машиностроение уменьшилось в 6 раз, половина сельскохозяйственного продовольствия импортировалась, сложилась огромная долговая кабала, в разлуке оказался флот, военная техника; сотни тысяч детей брошены, превысив соответствующие показатели времен Великой Отечественной войны. К тому же криминал взял под контроль политику, хозяйство и жизнь страны.

Между тем, Россия, находясь на стыке западного и восточного типа цивилизации, в экономическом плане сформировалась в основном как восточное общество. Регулятором экономики являлось государство. Экономические реформы здесь всегда шли по инициативе «верхов» и по мысли их инициаторов должны были способствовать росту экономического и политического могущества страны (Петр I, Александр II, П.А. Столыпин и др.) Частная собственность, прежде всего на землю, не развита. Веками в стране складывался дух народа с нерыночными чертами общинности, соборности, коллективизма, «нестяжательства» - отсутствия стремления к прибыли. Гражданское общество автономное от государства, отсутствовало. Власть и собственность неразрывны. Личная инициатива слаба и т.д.

Учитывая историю России, перспективы классических рыночных отношений в нашей стране пока не очень ясны. И уровень развития рыночной экономики не стоит определять количеством «разгосударствленных» предприятий.

На первое десятилетие XXI в. определены серьезные задачи: удвоение ВВП, конкурентоспособность, импортнезависимость и конвертируемость рубля. Усилено внимание к улучшению жизненного уровня населения и осуществлению национальных проектов (здравоохранение, образование, ЖКХ и сельское хозяйство). А выход России на седьмое место в мире, *переход от периода стабилизации и накопления к периоду развития*

позволяет заглядывать с оптимизмом в достойное будущее до 2020 года.

3. *Глобальные проблемы современности и поиск их решения
совместными усилиями мирового сообщества.*

Понятия «глобальные проблемы», «глобалистика», вошедшие в научный оборот сравнительно недавно, определяются как проблемы, которые имеют отношение как к каждому человеку в отдельности, так и к человечеству в целом. Особую злободневность эти вопросы приобретают в русском менталитете в силу национальных традиций и специфики.

В начале XXI в. человечество уже не может замыкаться на каких-то локальных проблемах, потому что процессы интернационализации всех сторон человеческой жизни объективно подвели его к глобальным масштабам тех проблем, которые перед ним стоят. Перспективы развития человеческой цивилизации традиционно увязываются с экономическим и социальным прогрессом, а теперь также и возможностями решения общечеловеческих проблем.

Тенденции мирового экономического развития в начале XXI в. тесно связаны с разрешением совместными усилиями всего человечества глобальных проблем современности. Важнейшие среди них:

1. Сохранение мира (предотвращение войны и приостановление гонки вооружения, расширение конверсии, локализация и устранение военных конфликтов);
2. Экология (состояние окружающей среды, совместное освоение космоса и Мирового океана);
3. Обеспечение сырьевыми и топливно-энергетическими ресурсами (освоение мирного атома, введение ресурсо- и энергосберегающих технологий, утилизация отходов);
4. Продовольственная проблема (развитие биотехнологии, преодоление экономической и научно-технической отсталости

развивающих стран, демонополизация продовольственных поставок и ее переориентация на беднейшие страны);

5. Проблема оздоровления человечества (профилактика болезней, борьба с болезнями века и эпидемиями);
6. Охрана прав человека (система социальной защиты, борьба с неграмотностью, охрана прав на труд и жизнь, достойную человека, проблема занятости и роста массовой безработицы).

В конце 60-х гг. XX в. был создан Римский клуб для изучения и преодоления совместными усилиями мировым сообществом сложившихся проблем.

На современной стадии развития человеческой цивилизации в проблеме экономического роста выявились определенные тенденции:

- Так, рост населения происходит меньшими темпами, чем накопление ресурсов и капитала, и как следствие – повышение капиталовооруженности и фондовооруженности живого труда.

- При усилении различий в уровнях реальных доходов между странами растут реальные доходы населения мира.

- Осуществляются более быстрые, чем рост ресурсов, темпы увеличения валового национального продукта в последние 100 лет, что свидетельствует о росте эффективности всего мирового производства.

- Научно-технический прогресс превращается в общую основу развития личного и вещественного факторов производства.

- Отмечен неравномерный экономический рост по группам стран, а центр динамичного развития в новой цивилизации перемещается на азиатский континент.

На современном этапе происходит сближение стран мира по технологическому уровню производства и потребления и соответственно нивелирование национальных и страновых различий. Осуществляется глобализация основных форм человеческой жизнедеятельности и

образование единого экономического пространства, чему, вероятно, будет посвящен XXI в.

Литература к седьмой теме.

Основная литература

История мировой экономики, учебник для вузов, под ред. Г.Б. Поляка, А. Н. Марковой. М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2,3, издания, 1999,2006,2008.

История мировой экономики, хозяйственные реформы, 1920-1990 гг. учебное пособие, под ред. А.Н. Марковой, М. ЮНИТИ-ДАНА, 1,2 издания, 1995, 1998.

Хозяйственные реформы в России (IX-XX вв.), учебное пособие, под ред. А.Н. Романова, А.Н. Марковой, М. Экономическое образование, 1993

Компьютерная программа (КОПР) по истории экономики, ВЗФЭИ
Тесты по курсу «История экономики» в системах Stellus и Lan
Интернет ресурс

Дополнительная литература

Байков М. Актуальные проблемы экономических отношений России – ЕС, МЭиМО, 2007, №6

Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество, М. 1999

Бородаевский А. Тенденции социально-экономического развития в разных регионах мира, МЭиМО, 2007, №4

Буфетова Л. П. История экономики, Новосибирск, 1996

Варнавский В. Отечественный госсектор в условиях системных изменений, М. Экономика, 2005.

Внешнеэкономическая стратегия России в условиях глобализации, МЭиМО, 2008, №5, №7

Воронов К. Глобальная интерсистема: эволюция, структура, перспективы, МЭиМО, 2007, №1

Данилин Г. Мировой рынок: конкуренция или сотрудничество, МЭиМО, 1993, №10

Иванов И. Россия на пороге ВТО, МЭиМО, №8

Кондратьев В., Рамаданов Г. Средний бизнес в мире и в России, МЭиМО, 2008, №6

Конотопов М.В., Сметанин С.И. История экономики, М. 1999

Концепция устойчивого развития в контексте глобализации, МЭиМО, 2007, №6

Кумаков Р. Завтрашний день глобального хозяйства (Мировая экономика 1990-2000 годов, императив роста), МЭиМО, 1993, №1

Лебедев М. Международное сотрудничество в борьбе с терроризмом: роль бизнеса, МЭиМО, №3

Локальные цивилизации в XXI веке: столкновение или партнерство, М. 1998

Максимова М. Глобализация и внешнеэкономические связи в исследованиях ИМЭМО; МЭиМО, 2007, №1

Медведев Д. Национальные приоритеты, статьи и выступления, М. «ЕВРОПА», 2008

Мельянов В.А. Восток и Запад во втором тысячелетии, М. 1996

Мировая экономика: прогноз до 2020 года, под ред. А.Н. Дынкина, М. «Магистр», 2007

Неровня Т.Н. История экономики в вопросах и ответах, Ростов н/Д, 1999

Обаленский В. России нужна прагматичная и гибкая восточная политика, МЭиМО, 2008, №8

Рашковский Е. Судьбы России: цивилизационный анализ, МЭиМО, 2008, №3

Россия и мир: 2008, Экономика и внешняя политика, М. 2007

Стрежнева М. Условия партнерства с Европейским Союзом, МЭиМО, 2007, №6

Стрелец И. Новая экономика: гипотеза или реальность, МЭиМО, 2008, №3

Стрельцова М. Никола Саркози. Перспективы сотрудничества России – Франции – ЕС, МЭиМО, 2007, №11

Супян В. США и Россия: мирохозяйственные принципы и перспективы экономических отношений, 2008, №14

Тараканов Г. Мировой опыт ускорения экономического роста: ключевые факторы, МЭиМО, 2008, №2

Ханин Г. Три периода постсоветской России: разрушение, восстановление, созидание, МЭиМО, 2007, №10

Шишков Ю. Россия на развилке стратегических дорог, МЭиМО, 2007, №12
Экономика русской цивилизации, М. 1995

По этой теме на экзаменационную сессию вынесены вопросы:

1. Экономика СССР в 1950-е – первой половине 80-х гг. XX в.: «оттепель», хозяйственные реформы, нарастание системного кризиса.
2. Этапы, направления и результаты хозяйственного реформирования в СССР в годы «перестройки» (вторая половина 80-х – 1991 гг.)
3. Экономика Российской Федерации в 90-е гг. XX в.
4. Экономика России в начале XXI в.
5. Глобальные проблемы современности и поиски их совместного решения мировым сообществом.