

Вот мы и приблизились к тайне - как покорить Бродвей. Эта тайна неотделима от настойчивости ! Она открывается и в истории о Фэнни Херст, чья настойчивость позволила-таки завоевать "Великий Белый Путь". Она приехала в Нью-Йорк в надежде разбогатеть, занимаясь литературным трудом. Успех не спешил к ней навстречу, но все-таки пришел. А первые четыре года Бродвей испытывал мисс Херст. Дни она проводила в работе, ночи - в надежде. Когда надежда исчезла как утренний туман, она не посмела сказать: "Ну ладно, Бродвей, ты выиграл !" Нет ! Она сказала: "Отлично, Бродвей, ты можешь отвести кого угодно, но только не меня. = заставлю тебя сдаться".

Один издатель (а это был издатель газеты "Сатэрдэй Ивнинг Пост") отправил ей тридцать шесть писем с отказом, прежде чем она "разбила лед", добившись своего. Посредственный писатель, равно как и посредственный человек в любой другой сфере деятельности, бросил бы это занятие при первом же отказе. Фэнни же мостила себе дорогу четыре года, потому что она была настроена на победу.

Затем последовала развязка. Чары были разрушены, и невидимый экзаменатор поставил отличную оценку - она прошла испытание на прочность. С этого времени издатели проложили дорогу к ее дому. Монеты катились так быстро, что она с трудом успевала их подбирать. Затем ее открыли "киношники", специалисты по "движущимся картинам", - и деньги потекли к ней рекой.

= рассказал Вам историю, иллюстрирующую возможности настойчивости. И Фэнни Херст вовсе не исключение. Кто бы когда ни преуспевал, прежде всего он должен был обрести настойчивость. Бродвей предложит любому нищему чашечку кофе и сэндвич, но он требует настойчивости от тех, кто делает большие ставки.

Кэйт Смит, читая эти строки, пусть скажет "аминь". Ибо она пела долгие годы без всякого вознаграждения, когда ей удавалось найти сцену. Бродвей был неумолим, он сказал ей: "Хочешь петь ? Пожалуйста, если сможешь !"

И она пела, потому что умела это делать. Наконец Бродвей устал и промолвил: "В чем же дело ? Если ты все это прошла, назначай свою цену и честно работай". И мисс Смит объявила свою цену. Очень высокую.

Настойчивым может стать каждый

Настойчивость - это состояние Вашего сознания, поэтому его можно культивировать. Подобно любому состоянию сознания, настойчивость основывается на определенных принципах, среди которых:

1. =сность намерений. Значение того, что ты хочешь, - первый и, пожалуй, важнейший этап в развитии настойчивости. Жизненно важные обстоятельства побуждают преодолевать значительные трудности.
2. Желание. Значительно проще быть настойчивым и долго не терять этого качества, если Вас обуревают какая-нибудь страсть.
3. Уверенность в себе. Вера в то, что Вы сумеете довести задуманное до конца, поможет Вам следовать плану с необходимой настойчивостью (уверенность в себе Вы можете развить, следуя принципам, о которых говорится в главе "Самовнушение").
4. Определенность планов. Выработанный план, пусть даже он будет совершенно нереален и невыполним, все равно поддержит в Вас чувство настойчивости.
5. Тщательный анализ. Знание того, что Ваш план надежен и выполним, основанное на опыте или наблюдении, укрепит настойчивость; напротив, гадание вместо анализа не оставит от настойчивости и следа.
6. Сотрудничество. Симпатия, понимание и гармоничное сотрудничество всегда помогают настойчивости.
7. Сила воли. Настойчивость прививается также привычкой концентрировать все мысли на разработке плана, ведущего к достижению

Ясных целей.

8. Привычка. Настойчивость как прямой результат привычки преобразуется в черту характера. Сознание всегда впитывает в себя некоторую часть ежедневного опыта. Наиболее сильным лекарством от страха является вынужденное и многократное проявление смелости. Кто был на фронте, на передовой, прекрасно знает об этом.

"Изощренная настойчивость" - в восьми переменах

Прежде чем от настойчивости перейти к другой теме, определите, чем Вы отличаетесь от других людей и чего Вам не хватает для приобретения этого важного качества. Обдумайте свои действия пункт за пунктом, и Вы увидите все затруднения как на ладони. Такой анализ, кроме всего прочего, поможет лучше познать себя. Ниже перечислены Ваши истинные враги, стоящие между Вами и успехом. Вы обнаружите в этом списке не только симптомы, указывающие на недостаток настойчивости, но и слабости, которые нужно преодолеть желающим преуспеть в жизни:

1. Непонимание своих желаний.
2. Промедление, неважно, оправданно оно или нет (всегда находятся тысячи уважительных причин для промедления).
3. Отсутствие интереса к приобретению специальных знаний.
4. Колебания и нерешительность по любому поводу, привычка перекладывать ответственность на других, вместо того чтобы самому выходить из трудного положения.
5. Привычка ссылаться на обстоятельства, вместо того чтобы разрабатывать четкий план решения проблемы.
6. Самовлюбленность. От этого недуга лекарств почти нет, как и надежд у тех, кто им страдает.
7. Равнодушие или безразличие, чаще всего выражающееся в готовности к компромиссам по любому вопросу, без сопротивления и борьбы.
8. Привычка винить в собственных ошибках других и воспринимать неблагоприятные обстоятельства как неизбежные.
9. Отсутствие страсти, приводящей все в действие, без оглядки на побудительные мотивы.
10. Готовность, иногда переходящая в рвение, поставить на всех делах точку при малейшем признаке неуспеха (см. последнюю главу: "Шесть признаков страха").
11. Отсутствие четкого плана действий, зафиксированного на бумаге, в случаях, когда необходим тщательный анализ.
12. Неумение учитывать изменение идеи или первоначального плана, схватить случай за хвост, если такая возможность представится.
13. Хотение вместо веления.
14. Привычка к нищете вместо стремления к богатству, абсолютное отсутствие честолюбия: желания быть, делать, иметь.
15. Привычка размениваться по мелочам, сотрудничать со спекулянтами и прочей "мелкой сошкой", попытки получить все сразу, ничего не отдавая взамен или отдавая неравную долю; неэквивалентная отдача (обычно выражающаяся в неоправданном риске, заключении сделок, больше похожих на аферу, чем на предпринимательство).
16. Страх перед критикой, перед мнением других. Часто одна только мысль, что скажет, подумает или сделает кто-то, лишает человека всякой способности мыслить и действовать. Этот враг должен стоять во главе всего списка, поскольку всегда так или иначе существует в подсознании, и многие не дают себе даже отчета в его существовании (см. также последнюю главу: "Шесть признаков страха").

Критиковать - дело нехитрое

Рассмотрим симптомы. Большинство людей живет под сильным влиянием родственников, друзей и общества, настолько сильным, что не могут жить собственной жизнью и быть самими собой из-за боязни критики. Многие, например, делают ошибку в выборе супруга (или супруги) и остаются

на всю жизнь несчастными и неудовлетворенными, так как боятся, что

их осудят, если они постараются исправить ошибку. Кто знаком с этой формой страха, знает, какой непоправимый ущерб он наносит, расстраивая честолюбивые стремления и всякое желание чего-либо достичь в жизни.

Миллионы людей пренебрегают возможностями учиться и после окончания учебного заведения, боясь все того же осуждения (мол, "всю жизнь учись - дураком помрешь").

Бесчисленное множество людей позволяет разрушить свою жизнь родственникам, третирующим их рассуждениями о чувстве долга, которые на деле не стоят

ломаного гроша. Чувство долга вовсе не значит, что можно позволять другим

разрушать наши честолюбивые стремления и планы, а также лишать нас права

на собственную жизнь и права оставаться самим собой.

Далее. Некоторые не используют свой шанс в бизнесе, поскольку боятся осуждения в случае неудачи. С ними все ясно: боязнь критики перевесила желание успеха.

Слишком многие и не ставят перед собой высоких целей, даже пренебрегают выбором карьеры из боязни того, что родственники и "друзья" могут сказать: "Вперед бабки в пекло не лезь !" или "Не высовывайся !"

Когда Эндрю Карнеги предложил мне посвятить лет двадцать разработке о личном успехе - учения, претендующего на философские обобщения, - первым моим чувством был страх: а что скажут люди ? Предложение Э.

Карнеги ставило передо мной такую цель, что Я был бы счастлив добиться ее хоть в какой-то части. Мгновенно в моем сознании выстроились в ряд оправдания и причины отказа от этой затеи, и все они были следствием врожденного страха, наследственной боязни осуждения. Какой-то внутренний голос шептал мне: "Это не для тебя - работы через край, и она займет всю оставшуюся жизнь, что подумают о тебе твои близкие ? Как ты заработаешь себе на пропитание ? Никто еще не брался за построение стройной философской концепции успеха, а ты какое имеешь право на это, ты, доморощенный философ ? Кто ты такой вообще, чтобы ставить перед собой такие высокие цели ?

Вспомни, где ты родился и вырос, - что ты можешь знать о философии, науке всех наук ? Люди скажут, что ты тронулся маленько (и они действительно так сказали потом). Почему же никто прежде тебя не додумался до этого, а если додумался, почему не сделал ?"

Эти и другие мысли с быстротой молнии промчались в моем сознании. Казалось, весь мир неожиданно посмотрел на меня с усмешкой - так что конечно же надо было отказаться от любого желания, вытекающего из предложения мистера Карнеги.

У меня было много возможностей тогда и потом уничтожить в себе всякое честолюбивое стремление, прежде чем оно взяло верх и стало контролировать мои действия. Позже, набравшись жизненного опыта, Я пришел к выводу, что большинство идей Являются в мир мертворожденными или недоношенными и им (в последнем случае) нужен поток воздуха в виде четкого плана действий, и действий непосредственных, немедленных. Время вынашивания идеи и есть время ее рождения. Каждая минута жизни сильно повышает ее шансы на выживание. Страх осуждения лежит в основе разрушения большинства мыслей и замыслов, которым никогда не суждено реализоваться. Не упускайте свой шанс